

基层快讯

湖南股权交易所 举办资本运营主题沙龙

●本报记者 李宽军 通讯员 王莹

为落实推进湖南财信金融控股集团与长沙高新区战略合作协议,日前,湖南股权交易所举办了常态化投融资服务活动第五期暨资本运营主题沙龙活动,力促企业在资本运营、股权融资方面实现突破。

此次活动由湖南股交所董事长易卫红主持,投融资服务部及挂牌服务部相关部门负责人参会,为到会的九天信达、联凯科技、阳光电力等几家高新区企业,就金融市场及资本运营、商业计划书的撰写等方面进行了主题分享。

在现场交流环节,为充分实现按需匹配,湖南股交所领导带领股交所相关部门负责人组成的业务团队与企业进行了一对一的深度交流,根据企业的规范性需求、股权融资需求及资本运作需求,提出了针对性的解决方案和建议。此外,湖南股交所积极跟进此次对接活动落地成效的同时,将继续围绕47家企业的融资需求及其他需求,联合各类专业机构,进一步开展后续精准对接活动及深度走访服务。

藁城区农信联社 为困难老职工送温暖

近日,河北石家庄市藁城区农信联社党委按照慰问计划,对生活困难的职工和老党员进行走访慰问。

据了解,范某中年时期因家庭变故,导致精神疾病,一直以来都是藁城区联社党委重点照顾对象,逢年过节该联社党委都会在物质和精神上给予关心。平日不善与人交流的范某见到身着工装的同事时倍感亲切,主动握手打招呼。照顾他的哥嫂对慰问人员一行送来的钱、物表示感谢,对藁城区联社多年来不抛弃、不放弃的关爱表示感谢。

藁城区联社将分期分批对老党员和困难党员进行走访,把党委的关爱传达到位,把解决老党员的困难落到实处,取得“慰问一人、温暖一户、带动一片”的社会效果,促进尊重老党员、老干部、老职工的良好社会氛围的形成。

安仁农商银行 召开三季度业务培训会

近日,湖南安仁农商银行召开三季度业务经营工作调度会暨业务培训会。

会上,该行董事长尹友忠详细传达了8月31日片区工作督导情况碰头会、9月10日周调度暨业务条线巡视整改专题会议会议精神,结合该行当前业务形势,并对下一阶段工作进行部署。尹友忠强调,要不折不扣完成“百日攻坚”任务;要加大资金组织力度;要加强基础客户维护,做好“福祥e支付”营销推广工作;要扎实推进巡视整改工作;要多渠道做好贷款函证工作;机关部室要做好服务基层工作。

据悉,该行还开展了信贷、风险等业务的专题培训,并由清收攻坚队负责人、清溪支行行长及营业部副经理结合自己办理的诉讼案件与大家进行案例分析、交流经验。此外,湖南德衡律师事务所律师给该行员工培训了相关业务法律知识,并解答了该行员工在贷款发放管理、不良贷款清收、案件起诉等工作中所遇到的困难与问题。

桐梓农商银行官渡支行 “金融致富学校”进企业

日前,贵州桐梓农商银行官渡支行到贵州恒鑫源实业有限公司开展“金融致富学校”进企业宣讲活动。在该公司80多名员工见证下,公司管理人员与官渡支行负责人共同为“桐梓农商银行农村金融致富学校”挂牌。

致富课堂上,该支行负责人围绕存款组织、贷款营销以及电子银行业务等方面进行了宣讲,并用幽默风趣的语言、生动形象比喻引得了大家哈哈大笑,在轻松愉快的气氛中结束了宣讲。宣讲结束后,该公司部分人员还围着工作人员询问关于开户办卡事宜。活动现场,该支行共发放宣传册100余份,解答客户提问20余条。

据悉,贵州恒鑫源实业有限公司主营制鞋,是返乡农民工创业的代表企业。该公司现有工人200余名,其中精准扶贫户150人左右,公司年总产值3000余万元,工人工资每月2000元以上。

谢悦寒 钟华祺

晋城农商银行简化贷款流程

满足现代农业金融需求

●本报记者 丁鸿雁 通讯员 周昆 中秋

近年来,山西晋城农商银行主动对接农业产业发展项目,坚持以客户为中心,在风险可控的前提下,简化贷款流程,量身定制金融服务,最大限度地满足客户多元化需求,全力支持现代农业产业发展,“十大农业园区”发展不断提速。目前,该行各项贷款余额接近50亿元,其中较年初净增突破10亿元;贷款户数达10473户,较年初增加了3950户。从评级授信情况看,涉及户数达31560户,授信金额22.22亿元,较年初增加了12.64亿元。

在信贷投向,该行大力支持特色农业产业、设施农业、绿色农业、循环农业,增加服务频次,扩大服务半径,增强了客户体验,满足乡村振兴多样化的金融需求。同时,他们信贷资金的投放方向更加明确,目标更加精准,大力推进农业与旅游、教育、文化、康养等产业深度融合;大力推进休闲

度假、旅游观光、养生养老、农耕体验、农业创意等新业态发展。在办贷流程上,该行推行“信贷工厂”贷款办理模式。贷款发放时间由原来的3~10天缩短到现在最快的一天内可办结,放贷效率大大提高。栖霞园蔬菜综合批发交易市场地理位置优越,便民服务突出,被晋城市政府列入重点工程项目。建设中,该市场得到了该行300万元的资金助力,市场不仅带动了周边闫庄、牛山、郭山、屋厦、张岭等村的农业种植,还拉动了西上庄办事处其他11个村的涉农经济实体发展,开拓了农民群众的致富新路径。

正值举办首届中国农民丰收节之际,走进山西省晋城市城区景观现代农业园区,智能温室、采光大棚、苗圃花卉、趣味采摘园、农产品展销厅、多肉植物王国、多功能生态餐厅、多功能运动场馆、青少年户外拓展基地等让

大家目不暇接,啧啧称赞。“农业产业不同于其他行业,贷款时间说不准,贷款期限难确定,资金周转不过来时我们就得依靠贷款。好在公司和晋城农商银行有长期的合作关系,农商银行还有专人和我们全天候对接,从而为公司的发展提供了强有力的支持。每次申请贷款,速度都会很快,一般受理一周左右时间贷款就能到位了。”该公司负责人的一席话,给了农商银行满满的肯定。

有了农商银行的信贷支持,景熙现代农业开发有限公司迅速发展壮大。仅农业区域占地就约110亩,建成了集休闲观光农业和净菜加工、配送于一体的现代农业产业链,解决了周边300多农民群众家门口的创业和再就业问题。2017年末,该公司资产总额达到1.4亿元,销售收入实现8649万元,利润880多万元。



近日,江苏省徐州市铜山区职工技能大赛暨徐州铜山农商银行第三届业务技能竞赛成功举办。一直以来,徐州铜山农商银行充分发挥先进示范效应和带头作用,通过业务练兵,造就出一批业务熟练、素质优良的员工,为徐州铜山农商银行高质量发展注入源源不断的生机与活力。 申玉龙

抚松县农信联社依托流动银行服务车 特色金融服务入驻人参交易市场

9月以来,作为世界人参的“心脏”万人参交易市场迎来人参交易旺季,期间人参交易量大、客户多、资金潜力大,是吉林省抚松县金融机构竞争最为激烈的时期。作为人参交易旺季金融特色服务的引领者,自2015年,抚松县农信联社认真履行落实服务“三农”、服务县域工作部署,践行社会责任,积极支持地方特色经济发展,以抚松万人参交易市场为平台,以流动银行服务车为依托,持续开展特色金融服务,成为万人参市场一道靓丽的风景。

该联社成立由办公室牵头,科技保卫部、电子银行部等多个部门协助配合的专项调研领导小组,深入到万人参市场进行实地走访调研,了解人参市场交易资金流规模、流动方向,掌握同业金融机构工作安排情况,制订一年一度的人参市场旺季营销与金融服务的思路。

今年,抚松集团全面托管经营万人参交易市场,该联社为抢占先机,第一时间与抚松集团、县经济局等部门沟通与协调,将流动银行服务车开到人参市场内,为来自全国各地的交易群体提供特色服务。为确保延时服务期间流动银行服务车运营安全,该联社配备专职保卫人员和安防用具,并加大对监控设备、安防设施的检查力度,确保监控系统、安防设施处于正常运行状态。

根据该联社要求,万良信用社配备两名业务好、素质高、营销能力强综合柜员,确保为前来办理业务的客户提供高效、便捷、优质的金融服务;在流动服务车内安装点钞机、超级柜台、POS机等设备,并提供免费点钞、预约存取款、现金存取、转账、余额查询、电汇等20余项金融服务。同时,流动银行服务车实行“7×24小时”不间断、全天候为客户各项金融需求,确保客户随时到办业务,并对有协助送资金需求的客户,该联社与当地公安局搭建护送资金平台,为客户免费提供押运服务。该联社还利用LED显示屏实时滚动播放反假币、反洗钱等金融知识宣传视频,为前来办理业务的客户发放宣传折页,有效提高了客户资金安全防范意识。

目前,抚松县联社是县域内7家金融机构唯一一家具有入驻人参市场资格的金融机构。截至目前,流动银行服务车办理业务269笔,现金收入2596万元,支出1.63亿元,免费点钞80万元。

风雨同舟六十载 惠农兴商谱新篇 ——淮安农商银行服务地方经济发展纪实

●本报记者 李道海 通讯员 龙磊

江苏淮安农商银行是淮安市规模最大的地方法人银行,是淮安人民自己的银行,其前身是具有60年历史的农村信用社。从农村信用合作社到农村信用合作联社,再到具有现代化综合金融服务能力的农村商业银行,改革开放40年间,淮安农商银行扎根淮安本土,深耕地方金融,一路成长蜕变,蹄急步稳,服务“三农”的综合实力不断壮大,谱写了惠农兴商新篇章。

2011年,淮安农村商业银行成立。经过近7年的发展,截至2018年8月,该行存款规模318亿元,总量位居全市金融机构第三位,其中储蓄存款231亿元,位居市区金融机构第一;贷款规模239亿元,其中涉农贷款、制造业贷款、中小企业贷款余额位居全市金融机构第一位;连续四年被淮安市委、市政府评为科学跨越发展考核先进单位;连续五年被淮安银监局评为“淮安市银行业金融机构

随着淮安农商银行一次次华丽转型,与其名称中从未改变的“农”字一样,其支农、支小、支实的初心和本色也从未改变。改革开放40年来,该行坚守奋战在金融支农第一线,在助

推新农村建,城乡一体化发展、苏北重要中心城市建设和乡村振兴战略中,勇挑重担,冲锋在前,始终坚守,应势而为,为“三农”和实体经济发展注入源源不断的动力。

与其他金融机构相比,作为地方法人银行,淮安农商银行“决策流程短、市场反应快”的体制机制优势让其在服务地方经济发展中更快、更实。特别是2011年以来,该行进一步明晰“服务‘三农’、支持实体经济”的宗旨,以“本土化、特色化、差异化”为经营定位,不断调整机构、完善机制、优化流程、创新产品,较好地满足辖内农户、个体工商户、中小企业金融需求。

近年来,围绕“支农、支小、支实”定位,该行将营销重点放在推广普惠金融上,致力于全方位地为城乡居民提供高效金融服务。其中该行在乡镇全面推广新“阳光信贷”业务,大力投放“全家福”家庭信用贷款,形成全新的农村信贷营销体系;积极支持城乡小个贷消费,投放公职人员“金手指”贷款、住房汽车按揭贷款、“税易通-金手指e贷”线上产品等,全面推进普惠金融。在推动农业现代化、城镇化进程中,加大对家庭农场、农业专业合作社等培育扶持力度,拓展供应链融资渠道,采取“龙头企业+经销商+银行”模式,支持水产养殖、种植;开办“施农通”信贷产品,解决教具产业业务拓展

难题;推出农民创业贴息贷款、青年创业贷款等,加强对农户及农村各类经营主体创业的支持;积极发放扶贫贷款,推动扶贫政策精准落地。

长期以来,作为淮安本土银行,淮安农商银行坚持与中小企业同舟共济、相伴成长,围绕全市经济社会发展目标,全力支持先进制造业和实体经济。在具体服务中,该行主动对接全市重点开发、扶持项目和企业,支持水产养殖、中央厨房、高铁商务区建设等重大项目;对优质、成长性强的中小企业实行“名单制”“一对一”精准营销;与市工商联合作,设立“淮商易贷”应急资金互助平台,帮助商会内中小企业提供短期续贷过桥资金超13亿元,为中小企业“雪中送炭”,帮助企业度过难关。同时,该行还创新推出“转贷”模式,进一步缓解中小企业融资压力和财务负担;采取灵活的授信审批制度,实行“首问负责制”和“限时办结制”,缩短业务流程,提高服务效能,全力支持中小企业兴办实业。

在经济步入新常态、金融改革持续深入的新形势下,淮安农商银行将一如既往地秉持服务“三农”的初心,按照高质量发展新要求和部署,解放思想,开拓创新,坚持普惠和零售银行方向,脚踏实地,精耕细作,全面推进农村金融服务,全力打造好淮安人自己的银行,苏北优秀的农商行。

太原市城区农信联社找准工作重点 强化经营管理力促高质量发展

今年以来,山西省太原市城区农信联社在客观分析上半年经营管理工作的基础上,有针对性地提出四项重点工作,通过全员打好四场“攻坚战”,力推经营管理实现高质量发展。

打好不良清降“攻坚战”。该联社通过抓好大额贷款清收,持续保持不良贷款清降工作高压态势,抓好外部关系协调、创新处置手段,确保不良贷款清降取得突破性进展。

打好降本增效攻坚战。该联社通过制订增盈创利、降本增效的活动方案,通过撤并、调整房租成本、经营效益差的网点,通过采取“清单制+责任制”方式强化收息,降成本、增效益。

打好组织资金攻坚战。针对存款稳定性差、存款结构不合理的问题,该联社通过强化“三个意识”,实现“三个

转变”;强化“客户”意识,由“抓存款”向“抓客户”转变;强化“账户”意识,由“抓资金”向“抓账户”转变;强化“整合”意识,由“单一性”向“多元化”转变,持续优化存款结构。

打好零售转型攻坚战。在战略层面,该联社真正实现发展理念转型,以零售业务转型引领自身发展方式和盈利模式由粗放式向价值型转变。在客户层面,他们强化客户关系的精细化管理,在不断完善和丰富客户信息的基础上,对目标客户进行准确分类分层,为零售业务拓展奠定坚实的客群基础。在产品层面,他们不断提升产品和服务的创新能力,快速、高效、灵活地响应客户需求,不断丰富完善产品体系,顺应客户日益多元化的金融需求,提供一站式、多元化、全生命周期的金融解决方案。

李玲

承德市郊区联社开展消防安全演练 提升员工应对突发事件能力

为深入学习贯彻河北省农信联社文件精神及消防安全工作的重要部署,全力做好“双节”期间消防安全工作,近日,承德市郊区农信联社在全辖组织开展了安全隐患排查及消防演练工作,通过强化责任担当,全面提高预测预警预防能力,切实做好平安农信建设工作。

在工作中,承德市郊区联社组织全辖员工通过安全保卫会议上集体学习和各单位自学等形式,广泛学习《河北省农村信用社安全生产管理暂行规定》《河北省农村信用社消防安全管理暂行办法》等文件精神,并组织开展消防安全检查,发现隐患立即整改。

为切实提升全员应对突发事件的反映能力,该联社组织开展了消防安全演练活动,力争从源头上预防和减

少消防安全隐患问题。此次演练活动,辖内各信用社结合自身实际,制订火灾和应急疏散预案,并分组进行消防设施器材的使用和维护,通过模拟办公楼火灾自救与疏散逃生,营业网点火灾自救与疏散逃生,有效提升了员工的火灾防范能力和遇突发情况的应变能力、处置能力。

在“双节”来临之前,该联社分管领导和安全保卫部负责人共同对全辖37个营业网点和机关办公楼进行了无死角消防安全隐患排查,及时更换灭火设备,确保安全隐患早发现、早整改。此外,承德市郊区联社始终将消防安全工作作为日常工作重点之一,坚持以防为主,以查促防的指导思想,除定期组织开展防火演练活动外,严格落实“一把手”负责制,将消防安全检查工作常态化开展,确保零隐患、零事故。

高芳 孙静

义马农商银行优化服务创新产品 金融资源向支农支小倾斜

今年以来,河南义马农商银行作为地方金融的主力军,聚焦“乡村振兴”战略,落实普惠金融要求,把更多金融资源向支农支小支微倾斜,为乡村振兴注入了金融“活水”。

义马农商银行在原有农村网点的基础上,全力在数字化、智慧化、社区化、个性化等方面下功夫,完善线上服务功能,持续推广电子闪付、银联二维码收单等新型移动支付业务,开通了ETC业务和银钱通业务,代理了全市水费、电费、暖气费等各项费用代缴业务,金融服务已基本覆盖了居民生活的方方面面,实现了从单一的资金扶持向“资金+信息+平台”的综合服务转变。

结合当下农民金融知识水平仍然匮乏的现实,义马农商银行多次组织员工深入田间地头,向农民深度推广金融政策和手机银行、微信银行等金融产品。为了达到最佳的学习效果,工作人员耐心细致地手把手教,特别

针对手机银行,不仅帮助农民朋友真正熟悉活字转、理财业务、生活缴费等便民功能,还引导他们学会正确地使用手机银行,随时随地享受快捷、高效的金融服务。

近年来,义马农商银行以服务新型农业经营主体为切入点,大力扶持经营管理规范、市场前景较好、具有带动作用的农业龙头企业、能人大户、农村专业合作社等新型农业经营主体,满足他们购买农业生产资料、购置农机具等资金需求,支持其健康发展。同时,根据农村居民金融需求特点,他们推出了“家庭贷”“运输贷”“农易贷”“装修贷”“学易贷”“商易贷”等小额信贷产品,并对信贷业务流程进行了优化,推出快捷的审贷模式,实施限时办结制度,有效满足了农村居民信贷资金需求,为农业产业发展提供了金融支持,实现了农业增效、农民增收、农村发展的目标。

张明明

贵定县农信联社云雾信用社依托“信用” 贷款扶持种植户做大做强

“老板,你这葡萄怎么卖。”

“零售10块,批发6块。”老板擦着额头上的汗水,一脸憨厚。

“你这葡萄有点贵哈!”

“我这是无籽葡萄,不仅味道香甜,而且不施化肥,用石灰水代替农药,人工除草,纯天然绿色食品,价格贵了点,但是物有所值,来,你尝尝。”老板很自信,摘下两颗往顾客手里递。

“老板,听你口音不是贵定人吧,怎么会跑这边来种葡萄呢?”

“我老家离这里可远着呢,不过现在在贵州贵定县云雾镇就是我的家。”

葡萄园的老板叫胡贵林,2014年响应贵州贵定县委、县政府的招商引资政策来到贵定县云雾镇,开始了漫长的葡萄种植之路。2016年4月,果园里的葡萄刚冒出一星花苞,胡贵林自有的葡萄园里已经花得所剩无几。后期的施肥、修剪、除草、灌溉、采摘等费用让他走了愁。抱着试试看的心态,胡贵林走进了贵定县农信联社云雾信用社,从此和云雾信用社结下了不解之缘。

说起在云雾信用社的初次贷款经历,胡贵林依然记忆犹新。“我在这边没有房子,也没有熟人帮忙做担保,可以贷款吗?”胡贵林对信贷员说。信贷员经过实地调查后回答他:“在贵定县农信联社,几万元的贷款,只要踏实做事实的,有信用就够了。”就这样,仅凭“信用”二字,胡贵林得到了云雾信用社的帮助。2017年,因规模扩大,胡贵林又得到云雾信用社25万元的信贷资金支持,彻底解决了发展中遇到的难题。利用这笔钱,胡贵林新建20亩葡萄园,成为了当地小有名气的种植大户。

目前,胡贵林葡萄种植面积70余亩,年产量60吨,年产值约80万元。不仅自己腰包鼓了起来,胡贵林的葡萄园还带动了当地的农民一同脱贫致富。农忙季节,胡贵林每天天劳作,农忙时,都是来自于贫困户的移民搬迁户,通过产业带动就业,胡贵林的葡萄园让7户贫困户脱贫。

王华伟