

集安农商银行 召开干部作风动员会

前段时间,吉林集安农商银行召开干部作风整顿动员部署会议,深入学习贯彻落实省联社干部作风整顿会议精神。该行党委班子成员、支部书记、部室副职以上及各支行行长参加了会议。

会议主要传达了省联社干部作风整顿活动方案,部署了该行对本次干部作风整顿活动方案及要求,同时该行党委书记、董事长于波同志进行了动员讲话,要坚决落实省联社干部作风整顿会议的各项部署,充分认识整顿活动的重要性,统一全行干部思想,坚持问题导向和效果导向,坚决抓好作风整顿并推动干部队伍作风建设,推进集安商行快速健康发展,切实加强组织领导,坚决打赢作风整顿这场攻坚战。宋思瑶

金乡农商银行 与出租车公司开展合作

近日,山东金乡农商银行与该县出租车公司建立了全面战略合作伙伴关系。双方将本着“互惠共赢、和谐发展”的原则,开展多方面、深层次的合作。

该行充分发挥自身优势,选派骨干员工到出租车公司为其300余量出租车免费安装“扫码付”,并为所有出租车安装统一的车座套,收到了良好的宣传效果。下一步,该行还将充分挖掘合作客户的金融需求,有的放矢地开展各种服务,共同助力县域经济的发展。杨凯 王伟

都匀农商银行 选举产生首届工会会员

近日,贵州都匀农商银行首届工会会员、职工代表大会选举工作顺利完成。全行452名职工划分为5个选区进行投票选举,选举产生了首届工会会员、职工代表大会代表100名。

会员、职工代表大会代表选举,是企业实行民主管理的一项重要基础工作。此次选举根据相关规定并结合实际,严格按照职工代表总数和比例结构要求酝酿候选人。

该行为确保首届工会会员、职工代表大会换届选举工作的顺利开展,成立了换届工作领导小组。换届筹备工作小组认真组织,精心筹备,制定下发换届选举实施方案,并认真做好首届工会会员、职工代表大会第一次会议的各项前期准备工作。

余子骥 刘利平

灌阳农商银行 借助电商大集开展营销

近日,广西灌阳农商银行开展了“红色沃土生态灌阳”2018灌阳红色文化旅游节暨党旗领航·电商扶贫“我为家乡代言”电商大集活动。该行以“利农商城”“电子银行”“金融+扶贫”为主题,组织了一支以业务产品条线骨干为主的团队,多角度展示了其在服务地方经济发展和金融扶贫方面所作出的贡献,同时向参展商和客户提供金融咨询服务。

活动当天,该行共发放银联云闪、手机银行、信用卡、利农商城、小额扶贫贷款等宣传资料2000余份,100多户微信用户关注灌阳农商银行及广西农信微信公众号,现场注册有效银联云闪付11户,手机银行开户15户,广西农信利农商城线上销售商品22件,有意向加盟利农商城商户3家。唐亮 吴高旭

平江农商银行 开展干部警示教育

近日,湖南平江农商银行组织各支行行长、部室经理共计46人赴长沙监狱开展警示教育。总行党委副书记、行长钟卫明,党委委员、纪委书记王伟等领导带队前往。

该行参观人员在讲解员的带领下参观了服刑人员劳动改造区,近距离了解服刑人员的工作生活环境,通过直观感受对比,树立对法律的敬畏感,并前往廉政教育展厅参观“十八大”以来的各级官员职务犯罪警示教育展,并观看了由湖南省纪委制作的警示教育宣传片,通过一个个落马官员的自悔忏悔,讲述他们因贪念动摇、私欲膨胀而背叛组织、背叛党,最终身陷囹圄的腐败案例,使大家深刻认识到腐败对社会、单位以及家庭的严重危害性。

此次活动的开展进一步加强了该行的党风廉政建设,筑牢了党员干部廉政风险防范线。参观人员纷纷表示,要以此次警示教育为契机,不断加强自身党性修养,提高廉洁责任意识,把此次活动的心得成果贯彻到各项业务工作中。黄启

高邮农商银行坚守风险底线

推进信贷业务高质量发展

近年来,江苏高邮农商银行紧紧围绕高质量发展,坚守风险底线,聚焦发展短板,积极推动信贷改革转型,在思想大解放中,持续夯实信贷管理基础,推进信贷业务经营管理高质量发展。多年来,该行在不良贷款全部入账的基础上,不良贷款占比持续控制在2.5%以内。

长期以来,该行始终坚守服务实体经济本源,始终坚持服务“三农”市场定位不动摇,深耕细作本土市场,着力支农支小支微支散,注重经济效益和社会责任的统一,持续调整并优化信贷结构,实现自身经营质效提高与地方经济转型升级的良性互动。扎实推进普惠金融工程,结合高邮地域特色和自身优势,深耕“三农”主阵地,加大金融产品和服务的创新力度,上线电子地图系统,实现移动端建档建档,精准定位常规客户、潜在客户、未来客户,不断完善义务金融行风监督员工作机制,进一步丰富了“税易贷”“金易贷”“邮福·贷”等纯线上零售产品体系;根据自身规模及业务管理能力,对“两高一剩”等限制性行业“区别对待,有扶有控,总量控制”,定期对限制性行业存量客户开展全面摸排,加大授信总量压降和结构调整,调整授信品种和合理设置期限结构,强化名单制管控,积极推进低层级

客户减退工作;坚持对大额贷款客户统一授信、集中授信、统一授权的原则,建立关联客户完整名录,严禁以关联客户(股东自然人)不统一授信等方式变相逃避贷款集中度控制管理。

该行积极适应内外部经营环境变化,围绕信贷组织架构建设、授权体系调整和业务流程优化等方面针对性地实施改革转型,并不断调整优化。针对不同地区经济发展的特点和客户群体的构成,实行差异化发展战略,优化调整信贷布局,成立四个区域金融服务中心;优化调整了公司金融与零售金融业务划分标准,施行授信审批集中审议决策机制,在风险可控的基础上,进行充分的差别化授权,明确授信评审委员会、三人审批小组和区域中心主任、授信评审经理双人签批三个层级,兼顾了效率和风控需要;在信贷管理部内设授信评审中心,授信业务集中管理,随机派发,统一授信评审标准,确保了评审工作的质量与效率;规范基层网点负责人、公司金融部、零售金融部负责人和分管行长负责不同额度层级的贷款准入合规性审查,授信评审经理负责风险审查,避免职能交叉,实现了前中后台真正的分设制衡,提高授信调查质量。

该行坚持以人为本,从文化导入,

从细节抓起,注重信贷内控制度的全面性、适用性和时效性。推进信贷合规文化建设,狠抓制度执行力,开展信贷业务合规性检查,加大对违规行为的处罚力度,树立人人敬畏的责任感,切实纠正信贷操作不当行为。根据监管部门信贷管理要求,定期对现有信贷管理基本制度、信贷业务操作规程及其他信贷管理规章制度和流程的梳理完善,使其能够更好地适应信贷业务的发展需求;结合基层一线在信贷业务经营过程中所发现的制度和流程局限,以及监管部门、行内各类检查活动中发现的问题,有针对性地对相关制度和流程进行修订和完善,增强制度流程的合规性与可操作性,把制度执行放在突出位置,加强岗位约束监督,有效防范员工道德风险和内部操作风险;及时出台征信管理、抵押物登记等重点风险业务管理办法,做到重点风险业务操作有章可循,有法可依,有效防范因操作不当可能导致的隐患风险;坚持“内控优先、制度先行”和“开办一项业务,出台一项制度,建立一项流程”的原则,对信贷产品创新,针对性地制定相关信贷业务管理办法与操作流程,确保制度和业务配套,流程和制度衔接,制度和流程覆盖所有领域和环节。张斌



近日,河南驻马店农商银行驻村干部刘其建,来到帮扶对象——正阳县袁寨镇唐店村贫困户徐毛孩家中,慰问并了解他家花生收获和小麦播种情况。李书令

临朐农商银行推出“鸢都创业贷” 为振兴乡村提供金融保障

近年来,山东临朐农商银行积极响应“大众创业、万众创新”的号召,为解决“创客”群体“融资难、融资贵”的问题,不断革新、优化信贷服务,推出“鸢都创业贷”创业担保贷款,取得积极成效。截至目前,已累计发放创业贷款4.02亿元,争取财政贴息资金2200万元,直接扶持各类人员创业3977人次,带动再就业1.5万人次。仅今年就已经直接扶持851人,发放贷款超过8600万元,创业担保贷款发放总量位居全县金融机构首位,有效推动了辖内实体经济的发展,为服务乡村振兴提供了金融保障。

长期以来,该行始终坚持立足“三农”,服务“三农”,将“鸢都创业贷”创业担保贷款,纳入总体规划,作为“民心工程”重点工作来抓,积极主动向上

级反映情况,争取政策支持,不断加大支持辖内实体经济发展的力度。组建“民心工程”重点工作领导小组,由董事长任组长,其他班子成员任副组长,相关部门室经理为成员,为政策实施和产品推广提供了组织保障;配备专职人员积极对接辖内人力资源社会保障部门,密切沟通,全面了解相关贷款贴息政策和操作流程,协助做好创业担保贷款审核工作,提高贴息贷款办理效率;制定制度办法,明确责任分工,理顺贷款流程,各部门密切配合,通力协作,全力保障业务顺利开展。

为全力做好“鸢都创业贷”“民心工程”固本强基推进工作,该行以网格化营销为抓手,走访调研,全力打好名单营销、分层营销、1+N营销的

组合拳。根据城镇失业人员、复员转业退役军人和高校毕业生名单中涉及的万余人,成立对接小组分类对接,重点宣讲金融知识,推介该行贷款产品,批量获客;打造“红马甲+”模式,利用集市等有利时机,组织宣传100余次,悬挂宣传条幅,发放宣传材料,惠及群众1.5万余人,并举办“金融夜校”“行长大讲堂”等金融知识下乡活动120余次,以点带面,多点开花,扩大信贷产品的宣传面;深入落实网格化营销建设工程,加大活动组织营销力度。依托网格化营销建设体系,加大对网络的宣传力度,对辖内建立的1139个网格集体宣传200余次,悬挂宣传条幅1100条,发放宣传材料2.5万余份。郭健

常熟农商银行创新金融服务举措 缓解“三农”发展资金难题

本报记者 李道海 通讯员 英磊

前段时间,江苏常熟农商银行推出多项创新举措优化小微企业和涉农领域金融服务,提升金融服务便利性、可得性,助力普惠金融和乡村振兴战略实施,支持实体经济发展。

为加大“三农”领域金融服务创新,该行积极响应省联社与江苏省农业信贷担保有限责任公司有关业务合作协议精神,于上半年在扬州分行成功发放首笔“苏农担”。“苏农担”是该行与江苏省农业信贷担保有限责任公司合作推出的新型支农惠农产品,通过银担合作模式,为现代农业化经营主体解决融资过程中的担保问题,进一步促进“三农”产业发展。

同时,该行在地方委农工办、市农委、人民银行等部门的指导下,向常熟

某水产品有限公司发放了常熟地区首笔农村承包土地经营权抵押贷款,有效盘活农村“沉睡”资本,缓解农业贷款“融资难、融资贵”问题,有力支持现代农业化经营主体和农工一体化发展。

该行将选取苏州、无锡地区50个

城关镇、城关村积极支持,以镇强村战略为着力点,结合镇村区域产业特色,实施“一镇一策”“一村一策”,联动分支行共同营销,并选取首批试点村镇推进业务,形成复制样本,不断深化“三农”金融服务。上半年,该行首个镇强村战略支持试点在张家港市杨舍镇善善村实施,完成“富村贷”授信信用3000万元,助力村级财力提升。随后,该行在常熟地区的首个“镇强村”项目落户海虞镇“三优三保”,完成“棚改贷”授信5000万元,有力服务地方“三优三保”建设,优化建设用地空间布局保障发展,实现促进土地空间优化配置,促进土地资源集约利用,生态环境显著提升,推动全市经济社会继续保持可持续发展目标。

罗江农商银行以“双基共建”惠农模式 加快推进村集体经济

本报记者 周文军 通讯员 简锐

近日,四川罗江农商银行发放了罗江区首笔“村集体经济破壳”贷款,标志着以“党建+金融”的“双基共建”惠农惠民模式,在支持村集体经济、助力乡村振兴方面迈出了坚实的一步。

罗江区将发展村集体经济作为乡村振兴战略的重要内容,出台了《关于发展壮大村级集体经济的意见》,区一级成立了乡村振兴发展集团有限责任公司,各村陆续成立村集体经济资产管理有限公司,加快推进村集体经济全面“破壳”。6月27日,富荣集体资产管理有限公司成立,该公司由慧觉镇富荣村集体经济合作社出资(该村贫困户均为该集体经济合作社股东),主营租赁服务、劳务信息服务、建材销售服务、农资农技服务,与农资公司建立合作关系,将优质的种子、肥料、农药等农资宣传推介销售给农户,送货上门,让老百姓在家门口能买上放心农资;小微项目施工,由本地能人“乡土工匠”建立乡村施工队两支,主要承接本地小型且技术含量不高的建筑项目施工。目前,公司已撬动民间合作资金30万元,公司已实现账面利润5万余元,实现快速“破壳”。

城步农商银行开办党建“扶贫夜校” 增强贫困户脱贫治富决心

近日,湖南城步农商银行在城步苗族自治县儒林镇白云湖村举办第三期党建“扶贫夜校”。今晚上的课很实在,讲的是关于脱贫攻坚的相关政策、文件精神、当前任务、下一步工作,怎样才能和贫困户处好关系等等,让我受益匪浅,以后只要开班我就来。”贫困户王大叔在听课后后感慨地说道。这是城步农商银行驻村帮扶工作队扎实开展“扶贫夜校”,助力白云湖村精准脱贫的又一缩影。

在村党支部活动室,第一书记、驻村工作组组长结合扶贫实际,以“党建促脱贫、扶贫先扶志”为主题上了一堂生动形象的党课,阐述了在政府的扶持下,坚决破除“等靠要”思想,靠自己的勤劳、实干、艰苦奋斗摆脱贫困。白云湖村致富带头人、党员王文三采取现身说法,讲述了自己的创业故事,以亲身经历感染贫困户脱贫致富的决心和态度。

今年以来,在儒林镇党委政府和该行扶贫工作组的指导帮助下,在党员致富带头人的带动下,白云湖村积极建立“党支部+合作社+贫困户”的发

展模式,整合扶贫资金,发展杨梅产业,采取以奖代补的形式,全方位培育平台,创造增收机会;全覆盖培育“工匠”,创新脱贫能力;全天候培育有信心、创生致富动力;大力发展杨梅产业1200亩,农民以入股、土地流转、务工等方式得到红利,带动37户建档立卡贫困户脱贫增收。建设一个集两个茶叶种植基地、1个桐茶生产加工基地、茶文化旅游、生态旅游为一体的茶旅生态产业园,其中建设有机茶示范基地1200亩,无性系良种茶苗繁育设施大棚基地250亩,园区种植观光桃树、黄瑞香100亩,茶叶加工厂600㎡,生产线一条,购置加工设备13套,仓库175㎡,新建茶文化展示馆300㎡,年加工能力100吨,以及其它设施设施建设,扶贫产业呈现欣欣向荣的景象,党建促脱贫成效显著。

白云湖村举办“扶贫夜校”以来,村民们珍惜夜校学习的每一分每一秒,不仅学到了知识,也掌握了政策,在工作中更有思路、更有干劲,致力为精准扶贫作出贡献。冯世民 杨彬

丰宁农商银行配备移动展业设备 打通金融服务“最后一公里”

近日,河北丰宁农商银行员工手持最新的移动展业设备,驱车两个小时来到王奶奶家为她办理了银行卡开卡业务。“早就想办一张银行卡,可我腿脚不好,出不了门,这下可好了,人家丰宁农商行上咱家来给咱办业务了!”丰宁县汤河乡料坡道村的王凤英奶奶笑的合不拢嘴。

该行早在2016年,就为30个偏远贫困村布放了小额现金循环机,达到了小额现金存款不出村,但非现金业务仍旧需要到十多公里外的网点办理。今年10月,该行为每个支行配备移动展业平台,用科技架起服务

的“桥梁”,打通了金融服务“最后一公里”。该行员工深入偏远村镇集市,为客户答疑解惑、现场办理业务。部分客户由于瘫痪或患有重大疾病、出行困难,就到家中为他们办理业务。真正实现了“服务到家”,解决了山区群众出行困难、办理银行业务困难的“两大难”。

移动展业平台功能先进,不仅能为农户提供开卡、换卡、余额查询、手机银行开户等服务外,还支持转账汇款。移动展业平台开通后,农户办理各种非现金业务,给上学子女汇款等更加方便快捷。马震



近日,江西上犹农商银行深入南康创业集聚区召开上犹籍客户恳谈会,邀请100余名企业、商户、务工人员代表面对面进行交流。通过搭建银企交流平台,了解了客户金融需求,征询了客户意见建议,有效地拉近了银企距离,架起了银企合作共赢的桥梁。图为活动现场。骆耀锋