

怀安县农信联社以服务小微为己任 支持县域经济发展获肯定

◎本报记者 王海潮 通讯员 赵鑫

日前,河北怀安县县委对2017年工作突出的一批先进单位予以通报表彰,怀安县农信联社被授予“服务地方发展先进单位”荣誉称号。一直以来,该联社在当地政府的正确领导和大力支持下,以服务“三农”、中小微企业客户为己任,有效地支持了县域经济发展。获此殊荣,充分体现了当地政府及社会各界对怀安县农信联社服务经济社会发展的认可和肯定。

该联社以金融服务“全覆盖”为目标,大力推进普惠金融惠民工程。

据统计,该联社在辖区内安装自动存取款机33台、POS机112台,建立89个“金融服务便民点”,打通了金融服务“最后一公里”,有效满足了辖区内居民多元化、多层次的金融需求。

截至2018年6月,该联社累计发放扶贫小额信贷1924笔,金额1126万元,存量扶贫小额信贷1705笔,金额969万元;签收明白纸13344张,集中宣传67次,入户宣传2544次,覆盖全部行政村及贫困户,覆盖率和知晓率均为100%。

凤凰农商银行助力脱贫攻坚 产业带动实现整村脱贫

近日,笔者在湖南凤凰农商银行开展扶贫调研了解到,近5年来,该行紧紧围绕当地政府的产业发展布局,以支持新场镇大坡村野生葡萄产业为引领,推动了该村种植、养殖、休闲观光等多种产业深度融合,成功探索出了以支持发展当地产业为主导,助力贫困农民脱贫致富奔小康的新路子。

2016年,大坡村实现整村脱贫,成为湘西州推进产业扶贫的成功典范。

据悉,2014年,凤凰农商银行从大坡村了解到村支书杨清华尝试种植高山刺葡萄成功、产品很有市场的信息后,主动与其联系和沟通,积极支持成立野生葡萄专业合作社。当年合作社5名社员的高山刺葡萄成功挂果,收入颇丰,吸引了众多农户自愿发展高山刺葡萄种植产业。针对这一状况,凤凰农商银行以金融支持大坡村发展高山刺葡萄产业为切入点,按照“资金

跟着穷人走、穷人跟着能人走、能人跟着产业走、产业跟着市场走”的“四跟四走”精准扶贫新思路,采取“政府引导、产业带动、银行助力”新模式。为减轻贫困户负担,凤凰农商银行对该村贫困户贷款执行基准利率,比现行贷款利率低50%左右,并享受财政贴息。

凤凰农商银行在支持大坡村村民发展野生葡萄这一当季产业的同时,还不断引进和挖掘新的经济增长点,支持农户发展葡萄架经济,建立立体种养模式,鼓励村民葡萄架下种植蔬菜、养殖鸡、鹅等家禽,现有成鹅5000多羽,提高附加值近40万元。同时,该行支持大坡村投入资金200多万元兴建休闲农庄,安置8名建档立卡贫困人口在农庄就业,不仅解决了贫困户富裕人员的就业问题,而且每年可增加6.8万元的集体经济收入。

张鹏 吴志愿

翠屏农商银行加强“银政企”对接

满足小微企业融资需求

近日,由四川宜宾市金融办、人行宜宾市中心支行等共同举办的宜宾市深化小微企业金融服务融资对接会在当地举行。翠屏农商银行作为本土成长起来的地方性金融机构,近年来在金融助力小微企业发展上受到了市政府、人民银行、银监局等部门的肯定和赞扬。

在会上,翠屏农商行党委书记刘刚作为金融机构代表发言。他表示,翠屏农商银行大力支持小微企业发展,一是加强信贷产品创新和服务创新,推出税金贷、“随心贷”、POS机流量贷、林权抵押贷款等30余种小微信贷产品,满足各类小微企业融资需求;二是强化银政企对接,主动融入宜宾经济新一轮产业发展,积极开展金融支持

乡村振兴战略实施等,对19家出口退税企业授信3.65亿元,已累计发放1.41亿元。截至2018年8月,该行发放普惠型小微企业贷款26.76亿元,较上年同期增长5.48亿元,涉及各类小微企业9514户,较上年同期增加674户,实现了小微企业“两增”目标。

为最大限度地释放金融服务功能,千方百计为企业解决实际问题,全力支持宜宾实体经济,翠屏农商银行通过此次融资对接平台,与四个小微企业现场签订6800万元的贷款合作意向,用实际行动支持地方中小企业发展,支持宜宾加快建设成为全省经济副中心,加快构筑四川“一千多支”的“宜宾强支”。

阮雪倩

临猗农商银行创新思路

精准营销拓宽揽储渠道

今年以来,面对同业竞争日益加剧的金融环境,山西临猗农商银行立足实际,创新思路,从客户多元化消费需求角度出发,强化信合通卡节日精准营销力度,引导客户正确使用信合通卡、福农卡、公务卡,不断拓宽吸收揽储的渠道和范围。截至目前,该行银行卡存款余额较8月末净增1.43亿元,有力的推动了银行卡业务稳健提升,极大夯实了经营基础。

在此基础上,他们以事业部制推进信贷结构调优。扩大内部资金转移定价系统的应用范围,促进各经营机构提升利润意识、成本意识,积极推进四个事业部转型升级进程,加快开发适销对路的信贷产品,进一步提升信贷业务时间、提升风控能力,在资产和负债两端同时发力,加快全行信贷结构向小额、分散转变,促进全行管理模式的升级和转型。邢台农商银行以新三板挂牌为契机,增强员工“主人翁”意识,计划以股权激励和定向增发方式给予员工部分股东权益,与企业形成利益共同体,促进企业与员工共同成长,为进军更高资本市场蓄力。同时,该行坚持人才兴行战略。重点推进组织与岗位体系建设、薪酬激励机制与考核方案实施,人员素质持续提升等工作,打造一支“想干事、有本事、善学习、干成事”的员工队伍,凝心聚力推进邢台农商银行全面发展。

为丰富企业文化内涵,打造专属品牌形象,该行邀请有实力的咨询企业或文化传媒机构,合力构建邢台农商银行企业文化和品牌体系,铸就精神信仰,持续提升文化引领作用,提升品牌形象。

今年以来,广西农信社进一步改善农村支付环境,以营业网点为中心,自助服务终端、手机银行、电子银行、“桂盛通”等为辅助,采取“24小时”全天候服务,打通农村金融服务“最后一公里”,实现了金融网点覆盖广西所有乡镇及部分

量小、不能正常运行的商户及时调整撤机,持续强化商户精细化管理和拓展。同时,他们通过多种措施切实提升了商户活动率和刷卡活跃度。截至目前,该行共拓展商户346户,安装机具605台,有效提高了市场占有率。

通过组织开展丰富多彩的银行卡宣传营销活动,该行给客户带来了实实在在的方便与实惠,营造了浓厚的节日氛围,培养了客户刷卡消费习惯,有效提升了客户对信合通卡、福农卡、公务卡的忠诚度,拉动了业务经营发展,彰显了“百姓身边银行”的服务特色,不断提升了全行的社会形象。

黄骁

上接1版

发放农民工工资7280万元接纳政府识别的贫困户118人就业,吸收来自贫困地区的农民工312人就业。此外,广西农信社不断完善承接产业转移和新兴产业发展的配套服务,带动和促进贫困农户和贫困地区发展。

仅2017年,他们在54个贫困县累计发放贷款1040亿元,比上年同期增加64亿元,各项贷款增速14.02%,高出广西农信社贷款增速0.42个百分点,为广西打赢脱贫攻坚战提供了有力的金融支撑。

推进普惠扶贫 共享发展成果

今年以来,广西农信社进一步改善农村支付环境,以营业网点为中心,自助服务终端、手机银行、电子银行、“桂盛通”等为辅助,采取“24小时”全天候服务,打通农村金融服务“最后一公里”,实现了金融网点覆盖广西所有乡镇及部分

行政村,农村支付结算网络全覆盖。农民不用出村就可办理存取款、转账、查询等基本金融服务,真正做到“田间地头转账、足不出村取款”。

为着力解决普惠金融“贵”的问题,广西农信社主动减费让利,对库区移民生产生活贷款一律执行基准利率上浮10%,对贫困户子女上学、治病医疗、扶贫开发、计生诚信户等扶贫困难的农户贷款执行基准利率,一般农户经营性贷款利率上浮幅度不超过10%-20%,仅上述几项让利措施每年为贫困地区的农户减息支出10多亿元。

此外,广西农信社还大力推广发行社会保障卡及“新农合一卡通”,并实行存款利率优惠。目前,该农信社不仅为广西近1100万户农户免费开立近40个项目的各种惠农农村金融账户,还为“大农户”能够及时享受到国家惠民政策提供便利。

招远农商银行建立小微贷款中心 助力零售业务转型升级

今年以来,山东招远农商银行紧紧围绕山东省联社烟台办事处各项工作部署,切实加强零售业务营销,推动信贷结构优化调整和网点全面转型。小微贷款中心成立3个多月以来,各项业务取得较快发展,零售业务转型初见成效。截至目前,该行小微贷款中心累计走访客户3722户,新增存款1173万元,新增零售类贷款164户,金额1052万元,其中信e贷业务113笔,金额296万元。

2018年6月,参加金种子培训的人员学成归来,该行小微贷款中心正式组建成立,并分别在城区招城支行、市区支行设立小微贷分中心,两个中心分别由董事长、行长亲自指导、带领,进一步确保落地效果。按照信贷工厂流程模式有关要求,该行通过引入IPC(小微贷)技术,对现有小微贷款流程进行调整优化,实现信贷流程标准化、专业化。结合对辖区内信贷需求的实际调研,该行针对小微贷款客户的实际需

要,推出了随用随贷,按天计息,利率定价相对灵活,审批速度快的“金榜贷”“公积金快贷”等消费类贷款品种,提高信贷产品的多样性和专业性。小微中心综合运用小微贷技术,分别成立了各自的小微信贷委员会,由小微负责人和2名富有经验的客户经理组成,在贷款调查时协助主办客户经理入户调查,同时由信贷委员会研究贷款可行性,通过举手表决的方式确定贷款是否投放,实现信贷风险把控的升级。

根据工作实际需要,该行小微贷款中心采取“轮流值守,全员营销”的工作模式,每日留一人在单位值守,其余人集中进行外拓。外拓过程中,两人一组配合营销,详尽记录客户需求,遇到客户有业务需要,立即对接,引导客户到网点办理,由留守人员负责接待,收到了较好的效果。通过对市场进行初步调研,小微贷款中心结合人员特点和工作实际将城区市场细分为多个商圈,每个区域由一人负责,一人明确

网格目标和营销计划,确定网格内重点社区和商户,逐步建立区域线上服务。

为提升贷款业务办理效率,该行实行限时办结服务,要求每笔符合条件的贷款在申请之日完成贷款调查,对符合条件的贷款3个工作日内完成贷款调查,进一步为客户缩短业务办理时间。同时,主办客户经理为客户提供存款、贷款、电子银行、网上支付等全流程的金融服务,实现客户业务的全覆盖和全产品营销。

此外,小微中心客户经理形成了日常走访常态化,结合区域实际,探索了多种形式的宣传活动,先后印制了“小微贷款宣传册”“信e贷业务百问百答”、信贷宣传车和全流程业务宣传印刷品,多次深入人流量较大的地点开展集中宣传。为加强信贷宣传,该行还为两个小微中心统一配备了纯电动信贷服务车,统一时间集中在城区主干道上开展宣传,取得了良好的效果。

刘荷 原淑英



上接1版

布局未来发展 加快转型升级

为构建合规内控管理体系,该行加强合规管理考核,提高风险、合规、内控和案防工作的考核力度,确保风险管理类和合规经营类指标的权重高于其他指标,发挥好“指挥棒”作用。完善合规管理架构,设立专门的合规管理部,负责全行的合规审查、内控管理、案件防控等工作。设立考评指标,把责任认定、审计检查、内控监测分析等纳入考评范围,并将考评结果与职务晋升、薪酬福利相挂钩,营造不敢违、不能违、不愿违的合规氛围。

邢台农商银行是全省农信系统“流程银行”建设的试点行,自2013年6月启动建设以来,该行陆续开展了流程梳理、制度梳理、组织架构优化、主要业务管理流程再造,对业务审批操作、风险分析等10个重点流程重新制作了说明书,详细描述了流程的步骤、岗位、风险点、合规要求,违规处罚、制度依据,科技支撑,“那囊小贷”商标打造专属信贷品牌;率先推行事业部制考核,以“小贷、消费贷、‘三农’、普惠”四大事业部打造出一支理念新、素质强、业务精的精英团队;针对市场特点,创新推出“易保贷”“政信贷”“房速贷”等信贷产品,为不同的客户群体提供差异化、个性化的金融服务。

在创新企业文化方面,邢台农商银行坚持用精神凝聚团队,以文化助力发展,力求在文化建设上接地气、聚人气、入人心。2013年,该行成为邢台市金融系统唯一一家被河北省金融总工会评为“劳动关系和谐企业”的单位,并被推荐评为“河北省企业文化建设示范单位”。同时,该行勇担社会责任,真情回馈社会,每年举办大学生圆梦行动、关爱留守儿童、向学校捐赠书籍等公益活动,为弱势群体送去关爱与帮助。

在创新体制机制方面,该行实施村镇银行战略,邢台农商银行共获得银监会备案核准村镇银行8家,包括:保定地区的清苑区和容城县,邢台地区的邢台县、任县、威县和隆尧县,张家口地区的崇礼区以及衡水地区的武邑县。截至目前已开业5家村镇银行,两家已经筹募,1家等待批筹。村镇银行资产总额达148631万元。同时,他们推进跨区域发展,以“战略参股”形式参股邢台临西联社,启动参与对秦皇岛昌黎联社的跨区域并购重组工作。并于2018年1月正式挂牌成立了临西农商银行,昌黎联社经营质量也得到了明显改善。同时,他们加快特色支行建设。联合邢台市妇联、邢台市女企业家协会等多个公益组织建

立了“女性银行”,以儿童财商教育为突破口,包含儿童消费、娱乐、图书阅览为一体的儿童银行也将于年底开业。同时,加快人才梯队建设,以积分制推进青年人才选拔、培养进程,充分挖掘员工潜能,为该行全面、协调、可持续发展提供坚强的人才保障和智力支撑。

邢台农商银行不断在盈利模式、运营模式和渠道模式等多个领域创新,将邢台零售企业形成链条,打造“零售商业圈”,组建“邢台市中小微企业投融资协会”,构建更为稳健的经营发展模式。该行在全省率先打造离行式“社区银行”,与邢台市最大零售商合作成功发行“家乐乐园生活卡”特色银行卡;发行具有农舍住行的加盟商家、职工帮扶服务、银联结算等多功能于一体的公益性“工会会员服务卡”,为持卡会员提供全方位优质服务;为持卡人提供全方位优质服务;为持卡人提供全方位优质服务;为持卡人提供全方位优质服务。

在创新企业文化方面,邢台农商银行坚持用精神凝聚团队,以文化助力发展,力求在文化建设上接地气、聚人气、入人心。2013年,该行成为邢台市金融系统唯一一家被河北省金融总工会评为“劳动关系和谐企业”的单位,并被推荐评为“河北省企业文化建设示范单位”。同时,该行勇担社会责任,真情回馈社会,每年举办大学生圆梦行动、关爱留守儿童、向学校捐赠书籍等公益活动,为弱势群体送去关爱与帮助。

新三板上市推进高质量发展

在“新三板”上市,标志着邢台农商银行的转型发展又迈入了一个新的阶段。邢台农商银行将牢牢把握新机遇,坚持“改制不改姓”,以更高的视角布局未来发展,主动开拓经济结构调整和转型升级带来的发展新空间,主动适应金融改革和金融市场发展形成的新环境,聚焦主业,回归本源,在支持实体经济稳健发展的同时,实现自身的高质量发展。

在此过程中,邢台农商银行不断提升公司治理水平。构建科学合理的董事会,引入利益相关者理论,增加独立董事比例,增强董事会决策客观性。突出党

丹阳农商银行 满足山羊市场资金需求

近年来,江苏丹阳农商银行利用信息、信贷和区域网点的优势,顺势利导地支持当地政府建立和完善各种各样的专业市场,解决农户生活和生产所需的各种商品,极大地丰富了农户的生活。

据悉,位于丹阳市珥陵镇的山羊市场占地20多亩,集山羊收购、屠宰、运输、餐饮、旅馆等为一体,是一个由5户发展到19户羊专业户,年交易山羊近20万只,销售额达2亿元左右。丹阳农商银行瞄准山羊市场这一商机,积极调剂临时、季节性贷款2000多万元,促商户发展。屠宰专业户陆锁夕经营10多年,他在丹阳农商银行600多万元的支持下,在山羊市场建立了200多吨的冷藏库,把收购和屠宰山羊的触角伸向内蒙、新疆等产区,每到季节就到在内蒙古、新疆等地收购,然后现场屠宰,再用冷藏汽车运送回来,已成了山羊市场的“领头羊”。

黄玲华

兴安农商行 加大涉农贷款投放力度

近年来,广西兴安农商行始终以服务“三农”、服务县域经济为宗旨,在广西自治区农信联社的正确领导下,积极响应国家号召,认真贯彻落实国家农村金融方针政策,加大农户及小微企业涉农贷款支持力度,助推乡村振兴战略,助力乡村农业产业化、规模化发展,服务农业供给侧结构性改革。

截至2018年9月末,该行涉农贷款余额54.95亿元,占各项贷款余额比例89.98%,连续多年保持90%以上。目前,在该行的支持下,兴安县形成了葡萄、水稻、罗汉果、食用菌等“一乡一品”的“精品农业、礼品农业、工业农业”新格局。

郑刚 刘军

高唐农商银行 创新推出“大棚农户贷”

今年以来,针对农业产业化结构调整,山东高唐农商银行创新推出了“大棚农户贷”贷款品种,将家庭经营担保作为主要担保方式,降低贷款准入条件,为农户建棚资金及种植流动资金提供支持,并与政府部门加强沟通,为农户争取贴息政策,切实减免农户资金成本。截至目前,该行已发放“大棚贷”251户,7854万元,支持建设大棚457个。

一直以来,高唐农商银行将服务“三农”作为的初心和使命,创新信贷产品,拓宽服务渠道,因地制宜,精准发力,发挥最大帮扶作用,为实施乡村振兴战略提供综合化金融服务。

宋洪雷

博白县农信联社 支持当地生猪养殖发展

为了全力支持广西博白县政府开展环保整治工作,满足广大养猪大户猪场的环保改造的资金需求,博白县农信联社加大信贷资金投入力度,与当地政府在养猪业改造方面无缝对接,全力支持养猪业走上环保清洁可持续发展的道路。近年来,该联社累计发放生猪养殖贷款42.58亿元,支持生猪养殖农牧公司25家,散户4.72万户,养殖户856户,新批准发放的生猪生态养殖贷款2550万元。

据悉,博白县联社成立专门的生猪养殖环保改造信贷资金,对加入博白县环保局改造的养猪场予以评级授信,享受贷款优先、利率优惠、手续从简的待遇,尽最大可能为符合条件的生猪养殖户提供信贷资金支持,让生猪养殖尽快环保改造完毕。

蓝诚诚 黄晖杰

天长农商银行 信贷支持秸秆发电项目

近年来,安徽天长农商银行认真贯彻“绿色信贷”理念,高度重视秸秆综合利用提升工程秸秆发电项目,自该项目开工以来,随时关注工程建设情况,并安排非福支行客户经理专门进行对接提供服务。当得知上海电气天长生物质发电有限公司日前建成投产并网发电,急需资金收购秸秆时,该行及时为其发放信贷资金1500万元,满足其收购资金需要,使该项目得到早开工、早竣工、早见效。

据悉,该电厂主要利用当地农作物秸秆、稻壳等作为燃料发电,燃烧后的秸秆灰可以做农田有机肥,改良土壤。对于节约资源能源、保护自然环境、增加电力供给、提高农民收入具有重要意义,是一项惠民项目。据统计,该电厂每年可消耗各类生物废弃物25万吨,替代标准煤6.73万吨,年发电量达到2.16亿度,所发电量全部接入国家电网消纳,在节省能源消耗的同时又改善了生态环境;若每吨秸秆按280元计,可为当地农民每年增加收入7000余万元。

郑经文