

# 中国农村信用合作报

THECREDITCOOPERATIVE

统一刊号:CN11-0036

邮发代号:1-36

邮箱:zhgnxb@126.com

新闻热线:(010)84395204

2018年

10月30日

星期二

戊戌年 九月廿二

第361期

中华人民共和国农业农村部主管

## 八桂脱贫攻坚的农信力量

——广西农信社加大信贷投放推进金融精准扶贫

◎ 谢咏任

近年来,广西农信社按照国家和自治区精准扶贫决策部署,全力以赴服务全区脱贫攻坚工作,以金融精准扶贫为主战场,以扶贫小额信贷为抓手,加大扶贫信贷投放,全力满足脱贫攻坚多元化融资需求,勇当金融助力脱贫攻坚的主力军和排头兵。在2018年4月27日召开的广西自治区脱贫攻坚推进大会上,广西农信社“三农”小微金融部和上思县农信社荣获“全区脱贫攻坚先进集体荣誉称号”。

广西农信社以占广西银行业机构22%左右的存款资金,发放了占广西银行业机构98%以上的扶贫小额信贷、65%的农户贷款、50%左右的涉农和小微企业贷款,60%以上的扶贫龙头企业贷款,并且多年来纳税总额位居广西区直企业、金融同业首位,是广西地方金融的核心力量、金融支农支小和脱贫攻坚的主力军。截至今年3月,广西农信社累计向51.6万户建档立卡贫困户发放贷款248亿元,惠及贫困人口200多万。

### 搭建一个平台 促进脱贫致富

资金缺乏是不少农户脱贫致富的“绊脚石”。为解决农户的这一难题,广西农信社将农户小额信用贷款额度从最初的3万元提高到5万元,部分县域

提高到15万元,此举让更多贫困地区农民通过小额贷款发展生产、增收致富。同时,该农信社出台一系列支持贫困地区优惠政策,推进实现贫困户“多贷款、贷‘大款’、快贷款、贷长款”,鼓励企业到贫困地区投资办厂并带动贫困户就业增收。为配合自治区新一轮扶贫开发,广西农信社大力推进支持金融扶贫“百千万”工程,制订了对54个扶贫重点县、片区县贷款增速以及农户贷款增速不低于全区贷款平均增速的“两个不低于”工作目标。在此基础上,他们依托自治区金融扶贫大数据管理平台,精准对接贫困地区、贫困人口金融服务需求,科学制定2015-2020年全区农信系统金融精准扶贫工作规划,全力助推脱贫攻坚。此外,他们对在54个贫困县开办的扶贫龙头企业给予“贷款期限优惠、贷款利率优惠、抵押担保优惠、贷款准入条件优惠”多项优惠政策,不断完善承接产业转移和新兴产业发展的配套服务,促进农业供给侧结构性改革和农业产业提质增效。

以往,贫困户由于自身条件限制,比一般农户更难获得银行的信贷支持。为解决这一难题,早在2015年,广西农信社就推出了“致富贷”产品,将贫困户评级授信指标进行简化,把更多的贫困户纳入评级授信范围,以便获得更高质量的贷款支

持,使资金难题得到有效破解。

一直以来,广西农信社采取因地制宜、因人施策的方式支持贫困户发展。对有一定劳动能力、致富愿望和生产技术的贫困户,他们在为其提供资金支持的同时,还结合当地产业优势主动为贫困户找项目、找技术、找市场,为贫困户发展献计献策。对有一定劳动能力但自身无发展项目的贫困户,他们在当地政府的引导且征得贫困户同意的情况下,通过采取合作经营或入股委托龙头企业、专业合作社等经营主体经营管理的方式,让贫困户获得固定收益,增加贫困户收入,实现脱贫致富。

此外,广西农信社还充分发挥“利农商城”平台,帮助农户拓展农产品、农副产品销售渠道。今年一季度,“利农商城”订单累计达12.4万笔,广西农信“利农商城”及合作渠道销售商品金额共计8426.5万元。“利农商城”不仅增加了“旅游”版块,还积极支持绿色生态农业发展和农业产业链延伸,促进农村一二三产业的融合发展。

### 扶持特色产业 振兴一方经济

近年来,广西农信社按照“贷款跟着穷人走、穷人跟着能人走、能人跟着产业走、产业跟着市场走”的“四跟四走”工作

思路,促进地方产业发展。在工作中,他们依托当地特色产业,通过“公司+合作社+农户”“公司+基地+农户”“公司+农户”等帮扶模式,以及订单质押贷款、产成品抵押贷款、应收账款质押贷款等担保方式,不断加大林业、种植业、畜牧业、水产养殖业、水果蔬菜、光伏、旅游等产业扶持力度。

结合广西农业产业化“339”工程(做强3个千亿元产业、壮大3个五百亿元产业、培育9个百亿元产业)建设,广西农信社充分发挥金融导向作用,结合贫困地区产业特色,不断延长农业产业链。他们通过扶持农业龙头企业,带动和引导更多农户开展特色种养、订单农业等项目,促进农业产业结构调整,稳步提高农民收入。

与此同时,广西农信社积极做好对贫困地区特色产业、旅游、民族文化等特色优势产业的金融支持,其中隆安、香蕉、右江河谷的“菜篮子”、巴马和龙胜的旅游景区、平果的铝加工等均从中受益。广西金穗农业集团有限公司在隆安县农信社1.1亿元贷款的支持下,目前已发展成为中国最大的香蕉种植企业以及国家重点农业龙头企业,年销售收入4亿多元,固定农民工1620人,季节性农民工5060人,年支付土地流转金6000多万元,下转3版

周口农商银行揭牌开业

## 改革创新践行服务“三农”承诺

◎ 马战行 姜庆波 李文 薛冰川



河南省农信联社党委书记王哲、周口市委书记刘继栋为周口农商银行揭牌。

10月17日,河南周口农商银行举行揭牌开业仪式,成为全省第五家地市级农商银行。

据了解,周口农商银行经省银监局批准,由周口市农信办与周口市市区农信联社改制而成,农商银行系统是市域内资产规模最大、网点数量最多、服务范围最广、综合实力最强的地方性金融机构,也是周口人民自己的银行。此次周口农商银行的揭牌开业具有里程碑意义,标志着该农信社的改革取得突破性进展。

自1951年成立以来,周口农商银行先后历经统一法人、管理主体变更、全面组建农商银行等发展历程,持续不

断进行体制机制改革,始终践行着服务“三农”的承诺,服务城乡共发展,并在各项业务中实现了新的突破。截至目前,该农信系统资产总额达1135亿元,各项存款余额978亿元,各项贷款余额437亿元,其中存、贷款规模及市场份额均位居全市金融机构首位,近两年累计缴纳税金17亿元,为周口社会经济的发展作出了巨大贡献。

### 高效办贷 服务经济发展

前不久,市民赵先生通过河南农信手机银行客户端发起贷款信用申请,周口农商银行小微贷事业部客户经理在看到申请后,下转2版

## 传承沂蒙精神 看新时代临沂农信系列报道(一)

临沂农商银行系统创新信贷产品

## 3.5亿资金支持党员带头创业

◎ 本报记者 刘欣欣 通讯员 韩继营 李舒健



临沂市沂水县西山村村民种植的桃树喜获丰收。

编者按:蒙山巍巍千秋,沂河滔滔万代。井冈山、延安与沂蒙山是中国革命战争时期最重要的三大老革命根据地。1947年,陈毅、粟裕指挥华东野战军打了一场漂亮的孟良崮战役。70年后的今天,在这片红色热土上,乡村振兴的“新孟良崮战役”早已打响,临沂农商银行系统敢于担当、勇立潮头,成为助力该市乡村振兴的“金融”先锋。

夏来青岛翠鸟,朝听鸟语看春霞,还有好景君须记,小西湖畔红莲花。素有“海上明珠”之称的青岛,曾是李金民逐梦和弄潮儿的地方,凭着年轻人意气风发的机灵劲儿和艰苦奋斗的踏实劲儿,李金民很快打拼出了自己的天地。没成想,2014年,这碧海蓝天,竟也留不住李金民的心了。

这一年,李金民36岁。他舍下青岛蒸蒸日上的生意,回乡种桃树去了。回乡后的李金民,竞选当上了村党支部书记。“让乡亲们过上好日子,我心才安!”他的家乡山东省临沂市沂水县杨庄镇西山村,属沂蒙革命老区。以前,这里散种桃,桃品低、规模小、没市场,年轻的壮劳力都在外打工。如今,李金民不仅带领大伙儿学经验、引品种、建市场,还主动洽谈各地收购商,提桃价。

“我有白血病,和老母亲相依为命。

这两年母亲的痴呆症厉害了,离不了人。李书记常来家问寒问暖,关心我的生活,大家都愿意跟他干,我也把家里的两亩地包给了他,每年一亩地还能收上6000多块钱租金呢!”村民李祥宽紧紧握住记者的手,眼里饱含热泪。

“俺们村大规模种桃树,今年是第三年。种植面积已有1100多亩。”李金民说,“规模有了,农机、化肥、人工等资金缺口也就大了。种桃的农资是赊给村民的,咱是党员,不能让老百姓吃亏!”

事实上,在沂蒙革命老区,为了让老百姓富起来,有无数像李金民这样的党员在行动。沂水农商银行杨庄支行行长马宝青,是李金民的常客,在了解到西山村的发展困境后,他第一时间赶赴上级党委汇报。很快,临沂农商银行系统创新推出了为农村党员量身定制的特色贷款产品——“党员信用贷”。

李金民告诉记者,“以前,我这个书记真豁不出去脸去求人做担保,有的人家男人虽同意,女人会抱怨。现在有了党员优惠贷款,咱脸上有光了,身份更亮了,更加珍惜自己的信用了。俺们村42位党员,已有半数申请了贷款,大伙儿撸起袖子带领着老百姓脱贫致富!”

采访中记者了解到,沂水县杨庄镇辖22个社区、9个镇直机关、22个厂矿企业学校等共有2243名党员干部。下转2版

云南财经大学教授龙超认为

## 欠发达地区农信社改制需因地制宜

◎ 本报记者 杨嘉明

“在西部经济不发达地区,农信社改制要因地制宜。”近日,云南财经大学金融学院教授龙超在接受记者采访时表示,云南省的大部分县级农信社达不到改制要求的资产质量,应以州市为范围联合发展,建立州市一级的农商行为宜。

目前,农信社的改革向商业化、市场化方向发展,要求县级农信社改制为具有现代公司治理结构的县级农商银行。这种模式在我国东部、中部地区,尤其经济发达的地区,已经基本完成,效果也是不错的。

“这种模式对于西部经济发展比较落后的地区就不太适合,尤其是在

云南推动起来是比较困难的。”龙超分析说,主要的现实难题有两个:其一,从资产规模上看,不发达地区的县级农信社的资产一般在30亿-50亿元,要完善公司治理架构,就要相应地设立若干个内控制部门,合规成本非常大。其二,云南偏远地区的农信社,人才队伍极为匮乏。一方面,在农信社内部,下到基层员工,上到高层管理干部,对现代公司治理架构、现代公司治理等概念都比较茫然;另一方面,县级很难聘请到公司治理需要的具有专业素养的独立董事,需要到省城或至北京聘人,成本高不说,还解决了实际问题。

邢台农商银行以“新三板”上市为契机

## 布局未来发展 加快转型升级

◎ 本报记者 霍云鹏 王海潮

9月28日,河北邢台农村商业银行股份有限公司(以下简称“邢台农商银行”)股票正式被全国中小企业股份转让系统有限责任公司批准在“新三板”挂牌交易,开创了河北省农村中小金融机构进入资本市场的先河,也成为继喀什农商银行、如果农商银行、福清汇通农商银行之后,第四家在“新三板”市场上挂牌的农商银行。

### 在深化改革中砥砺前行

邢台农商银行是原银监会批准,由邢台市城郊农村信用合作联社改制组建而成,并于2012年12月15日挂牌开业,是河北农信系统启动“双改”工作以来第一家成功改制的股份制商业银行。截至2018年9月末,注册资本81421.56万元,其中企业法人股占比86.71%,最大单一股东持股5.35%;下辖营业网点34家,发起组建并开业村镇银行5家。

成立6年来,邢台农商银行坚定全面深化改革思想,始终秉承“服务客户、成就员工、回馈股东、感恩社会”的经营理念,推进战略转型,积极对接邢台“产业升级、动能转换、生态优先、绿色发展”

建设经济强市、美丽邢台的战略规划,不断拓展经营思路,提高资产质量和经营效益。成立之初,该行就制定了适合自身发展的三年规划。2016年,该行又聘请专业公司全面制定了“两体两翼、六核驱动”(“两体”即个人金融、企业金融,“两翼”即小微金融、金融市场;“六核”指社区银行、流程银行、县域金融综合银行、电子银行、直销银行和流动银行)的发展战略,不断转变经营模式、盈利方式、业务结构、增长方式。截至2018年9月末,全辖各项存款余额104.94亿元,较2012年底增长77.84亿元,增幅278.9%;各项贷款余额77.98亿元,较2012年底增加59.28亿元,增幅317.01%;资产总额133.50亿元,较2012年底增加99.9亿元,增幅297.32%;实现总收入7.66亿元,较2012年底增加5.58亿元,增幅268.27%;实现拨备前利润4.32亿元,较2012年底增加3.51亿元,增幅为433.33%。2013-2017年,该行连续五年监管评级被评为二级,在全省农信系统中名列前茅。

邢台农商银行的快速发展赢得了社会各界广泛认可,多次获得业内外嘉



10月24日,在邢台农商银行“新三板”上市媒体通气会上,该行董事长王世峰(左二)、行长赵明柱(右二)等管理人员介绍有关情况。

奖。2016年9月,该行在“2016中国银行业论坛”暨2016中国商业银行竞争力排名中被评为“资产规模500亿以下农村金融机构竞争力评价第三名”。2018年再次被评为“2018农村商业银行资产规模100亿-300亿竞争力排名第三名”。该行连续四年被中共邢台市委、中共邢

台市委评为“纳税功勋企业”。

### 在强化合规中稳健发展

邢台农商银行积极推动“合规银行”建设,在全行根植“合规创造价值”的理念,突出合规导向,强化合规执行,实现主动合规、实质合规。下转3版