

农村商业银行

利辛农商银行提供充足资金保障 助力万亩高粱扶贫项目

前段时间,安徽省利辛县粮食产业扶贫基地万亩红高粱丰收现场走上中央电视台。节目播出后,扶贫基地流转企业、万亩红高粱的所有者利辛县利丰粮食购销有限公司一时间火了。处在关注焦点的公司负责人高天华面对纷至沓来的社会各界和媒体,谈及万亩红高粱扶贫项目的来龙去脉,首先感谢的是利辛农商银行。多亏了利辛农商银行的倾力相助,这个产业扶贫项目才能顺利推行。之所以能顺利流转这35000亩土地,并且取得万亩红高粱的丰收,背后都离不开农商银行充足资金的支持。就连我们公司,这一路走来,能发展到现在的规模,都得益于农商银行的不离不弃。”说到这里,高天华的话里话外满是抑制不住的感慨。

在详细了解企业具体情况,确认诚信经营、市场前景良好的情况下,当时还未完成改制的利辛县农信联社为其发放了首笔300万元贷款,解决了企业的燃眉之急。多年的相知相守,双方建立了深厚的合作情谊。因为贷款诚信度高,利丰公司还成为改制后的利辛农商银行重点扶持的品牌农业产业化企业,并获得5000万元的授信证书。正是在农商银行充足信贷资金的支持下,利丰走上了发展的快车道。

作为国家级贫困县的知名企业,利丰公司在自身快速发展的同时,不忘反哺市民,践行企业责任。面对全县脱贫攻坚的大局,利丰公司决定发挥自身产业优势,流转土地建立扶贫产业基地。在得知这一产业扶贫项目后,该行与其深度对接,及时发放了7200万元的“助业通”流动资金贷款,助力企业从城关、中疃、望疃、程家集、马店夜、永兴及王市等乡镇流转土地35000亩,用于订单种植优质专用小麦和优质专用高粱,促成了万亩红高粱“红”遍全国、走进央视。 李晓明

苍溪农商银行坚持把纪律挺在前面 加强作风建设促进业务发展

今年以来,四川苍溪农商银行认真落实省联社“作风整治年”和市、县委“作风纪律深化年”活动总体部署,始终坚持把纪律和规矩挺在前面,深入开展七大活动,锲而不舍抓作风,激发出党员干部强烈的转作风、强纪律、促发展的紧迫感与使命感,有力保证了金融方针政策落地不偏、惠农政策落实不虛,促进了业务经营的稳健发展。

和工作执行力进一步得到提升。开展领导走访活动,针对信访活动中的突出矛盾,落实领导分片接访制度,开展主动接访、下基层走访、主动找问题、解决问题活动。五是开展精准扶贫领域的违规问题整改活动。

该行积极开展专题学习讨论活动,以“周二”夜学为载体,以网点、支部为单位组织员工开展集中学习和自学;深入开展“入党为什么、在党干什么”大讨论大反思活动,进一步提升员工的党性修养和为民服务意识。开展深入查摆问题活动,对照“作风纪律负面问题清单”,制作印发作风纪律负面问题调查表,面向全体员工和服务对象征集意见。开展谈心谈话活动,结合“四大行动”和“五个必谈”,进一步拉近了领导班子和员工的距离,减少了工作中的矛盾和隔阂,员工的凝聚力

针对涉及农民专项补贴和精准扶贫资金方面的突出问题,该行统一规范和处理,对涉及违规违纪的纪检和审计部门进行专项处理。持续开展行风政风督查活动,聘请“神秘人”对全行各营业网点环境卫生、优质服务等全方位暗访监测,对监测发现的问题进行定期通报,并对责任人员实行严格问责。

该行深入开展“阳光信贷”建设活动,实行信贷政策制度宣传村级公示制度,及时有效地向农民群众公示宣传本行信贷方面的政策制度及承诺,接受广大群众阳光监督;强化开展大额贷款廉政回访审计制度,杜绝“吃拿卡要”和损害消费者利益的行为;重拳惩治信贷领域微腐败,实行监督举报有奖制度。 向宁

桐梓农商银行木瓜支行开展“百日攻坚” 化解不良提升服务稳存款

近日,贵州桐梓农商银行木瓜支行持续开展好“百日攻坚”行动,对照支部党员大会上总行领导针对“百日攻坚”行动提出的要求,召开了“年末冲刺”会,明确目标、统一思想,对后两个月的工作进行统筹安排。

该行通过多元化、定制化服务,吸引客户、留住客户,从而突出重围。提升服务稳存款,不做水分增负担,着力强化“存款先行,无增不稳”的经营理念,强化员工“出门营销有存款,坐在家中无客户”的意识;探索质量优先,持续增长的贷款营销长效机制,借助微信、短信回访,走访宣传、流动喇叭宣传等模式,着重通过“金融夜校”不断提升农商行支农、助农的知晓率,促进农户建立有资金需求的首选农商行的意识;履行好银行的不良信息告知义务,让广大贷款客户能够认可“诚信光荣、失信可耻”的理念,履约还款,按时结息。

该支行强化党的领导,成立以正式党员、发展对象、入党申请人为成员的“年末冲刺工作突击队”,要求党员和发展对象要勇挑重担,走在前列,充分发挥党员先锋模范作用,凸显党小组的战斗堡垒作用。

经济下行,贷款质量堪忧是“百日攻坚”行动需攻克的一大困难,为此,该支行及时制定相关措施:制定“一户一策”,先后两难,各个击破,运用多种合法手段,逐户攻坚;加大该项工作调度力度,实行“日调度,周通报,月总结”的专项管理制度,把准脉,找准调子;对“老赖”客户,要充分借助司法清收途径,揪出典型,配合运用多种宣传渠道向社会公示,打造社会讲诚信大环境。 尹雷

海安农商银行优化信贷结构 支持农业产业化发展

本报记者 李道海 通讯员 冯增荣

近年来,江苏海安农商银行紧紧围绕乡村振兴战略,按照“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”的总体要求,践行普惠金融宗旨,增加普惠金融供给,把金融资源更有效地配置到“三农”重点领域、关键环节和薄弱环节,以更有力的信贷投放,更便利的渠道服务,更丰富的金融产品,全方位、多层次支持农业产业化发展,把农村基础市场打造成支撑发展的“根据地”,激活“三农”发展新活力。截至6月末,该行涉农贷款余额291.05亿元,占比达96.4%,连续多年保持90%以上占比。

把服务链条延伸至发展农业现代化的产业群体,加强与农业龙头企业、集团企业的深度合作,由主要支持农产品加工环节向支持产前农业生产资料和产后转化增值、储运保鲜、营销流通及进出口贸易等全过程转变,把产业链上、中、下游关联的环节进行整合,满足供应链各环节的资金需求,将整个链上的物流、信息流、资金流打通,构筑银行、企业和商品供应链互利共存、持续发展的态势。

该行大力支持土地流转,支持农业产业化经营,促进现代农业示范村、特色农业基地、优势农产品培育与发展,支持种养大户、家庭农场、专业合作社。在产品配套上,先后推出“涉农农户贷款”“新型农业经营主体贷款”“涉农小微企业贷款”“农业龙头企业贷款”“致富贷”等多款产品,在全市率先开展“两权”抵押试点,目前土地承包经营权抵押贷款市场份额达90%。

该行持续开展金融扶贫,聚焦农村低收入人口,推动专项扶贫、社会扶贫齐头并进,切实让利于民、回馈社会。扩大扶贫贷款服务范围,针对客户开发特色化的优质产品,从贷款利率、担保方式、还款方式等方面给予一定的支持。将困难家庭基础信息单独建档,做好一对一帮扶,动态了解困难家庭生活状况,提供针对性产品的应用、贴心化的服务,详细掌握低收入农户的致贫原因、脱贫致富项目选择与实施,信贷资金需求,已取得扶贫小额贷款的使用以及脱贫进展等情况,提高金融扶贫的及时性和精准性。

该行以解决农民贷款难作为重点,推行“整村授信+”模式,实施阳光信贷“提档升级”工程,明确农户100%信息化电子普惠建档要求,实施网格化管理,强化机制、

该行在活动现场以寓教于乐的方式,普及反洗钱知识,倡议社会公众保护好个人信息,自觉远离洗钱陷阱,勇于举报洗钱犯罪行为,切实维护好公众权益,引领全民、全社会共同筑建反洗钱“统一战线”。活动吸引了湖南卫视、湖南经视、湖南日报、红网等各大媒体纷纷报道。



近日,江苏如东农商银行爱心捐赠仪式暨“如东农商爱心基金”成立大会在县委县政府中心举办。该行主动对接县慈善总会,在组织员工踊跃捐款的同时,计划分期累计捐赠600万元,用于设立“如东农商爱心基金”,支持全县开展助学、助医、助老、助困等慈善救助项目。 顾琳琳 丁佳佳

桑植农商银行承办反洗钱宣传活动 普及金融知识维护公众权益

近日,“打击洗钱犯罪——维护金融安全”金融系统反洗钱大型现场宣传活动,在湖南省桑植县民歌广场举行。活动由中国人民银行长沙中心支行、湖南省农信联社、桑植县人民政府主办,中国人民银行桑植县支行、桑植农商银行承办,县内14家金融机构负责人参加了本次活动。

活动现场,首先由桑植县委常委、常务副县长蔡昌顺致辞,他高度评价了桑植农商银行在反洗钱工作和县域经济发展做出的成效与贡献。随后,人民银行长沙中心支行党委委员、工会主席王佑元,他从监管机构角度出发,分析了当前反洗钱工作面临的形势,并希望各级金融机构进一步强化

反洗钱责任感。省农信联社党委委员、副主任徐达华,总结多年来全省农信系统反洗钱工作取得的成果,并对下一步工作进行部署。最后,人民银行桑植县支行行长杜平和桑植农商银行董事长高红玲分别就如何进一步做好反洗钱工作表态发言。

近年来,该行作为地方性金融机构,认真履行反洗钱义务,以街道、村镇、学校等人流集中地为据点,以文艺表演、宣传折页、微信公众号、宣传横幅、流动展台等为载体,开展了丰富多彩的反洗钱宣传活动。仅2018年,该行共组织“户外”宣传活动超50余次,金融知识专题讲座21场次,发放宣传手册超5000余份,宣传折页超1万份,受益群众超两万人。作为反洗钱义务机构,该行将以本次活动为契机,继续认真履行反洗钱法定义务,抓好机构设置、制度建设、人员配备、业务培训、宣传教育等方面的优化升级,形成反洗钱工作长效机制,为地方经济社会发展 and 金融秩序稳定做出更多的贡献。 谷林衍 邓华羽 熊玉芬

沁水农商银行发放千万元“光伏贷” 让山里人的生活“亮”起来

近年来,山西沁水农商银行积极响应国家节能减排政策,优化光伏贷流程,将清洁能源送到客户身边,为减少雾霾、创造低碳城市作出了应有的贡献。对此,他们于2016年5月制定出台了《沁水县农村地区分布式光伏发电贷款管理办法》,农户、新型农业经营主体非法人经营者和新型农业经营主体法人客户,可分别获得农信社8万元、300万元和500万元的信贷支持,有力支持了全县光伏发电新型产业的发展。两年多时间,发放“光伏贷”1475.09万元,帮助128户农户、5家小微企业和农民专业合作社,实现了自己发电、用电的

梦想,让山里人的生活“亮”起来。光伏发电安装简单,安全环保,在节省电费的同时还能领取国家补贴,这对乡村百姓来说是天大的好事。但光伏电板的价格一般在2000元左右,要达到预定的发电目标,需要至少10块电板,约两万元,很多农户一次性拿不出足额钱款。为此,该行专门指定小微客户经理负责全县“光伏贷”的调查和发放工作。小微客户经理深入各乡镇走街串巷,重点摸排、精准筛选,主动走访调查了光伏安装企业7家,根据公司实力、安装进度等择优挑选,及时与3家优质安装企业签订合作协议,为

农户光伏发电提供实打实的支持。为了让客户放心使用贷款,该行制作“光伏贷”宣传手册,带领技术专员送“光伏贷”款下乡,重点讲解发电常识,面对面介绍借款流程、还款金额、还款方式,来回10余次,通过“滴灌式”讲授、“手把手”宣传,村民们渐渐知道了农信社的银行卡不收取任何费用,使用方便快捷;“光伏贷”不收取额外费用,一个月大概还款300元至500元不等,利率低,最主要的是不用自己掏钱,国家给予补贴;后期农信社和光伏安装公司的技术人员定期上门提供技术支持,省心、省事、省钱。 霍英东



近日,由安徽省阜阳市政府主办、颍东农商银行承办的大型企金对接会——“诚信阜阳”颍东农商银行杯第三届系列评选颁奖典礼暨授信签约仪式在阜阳广播电视台举行。签约仪式上,该行向阜阳市妇女儿童发展基金会爱心捐赠50万元,用于关爱贫困妇女和儿童。改制以来,颍东农商银行积极履行社会责任,通过结对帮扶、爱心捐赠、资助助学等方式,累计捐赠公益善款1400余万元。 王祥

高唐农商银行 改善服务提升办贷效率

近年来,山东高唐农商银行为贯彻落实“一次办好”改革要求,本着让百姓少跑腿的服务理念,切实提升办贷效率和客户体验。

对已按照该行要求提供个人及家庭相关信息,符合“信e贷”办理条件且已开通手机银行的客户,均可通过手机银行实现自助签约、自助放款。办理流程不需客户到农商行网点,实现“一次不跑”。对辖区内办理小额保证贷款客户,可通过电话、微信等渠道申请贷款,农商银行工作人员主动对接客户,贷款审批完成后,客户及担保人到农商银行网点签订合同,实现“只跑一次”。 王蒙

鄂伦春农商银行 开展新员工反洗钱培训

近日,内蒙古鄂伦春农商银行为进一步推动反洗钱工作有效开展,使新员工认识到反洗钱工作的重要性,在日常工作中牢固树立反洗钱法律意识,组织开展了2018年新招录员工岗前反洗钱知识培训。

此次培训通过讲解反洗钱法律法规和培训后考试的方式使新员工了解反洗钱的基本法律知识,让新员工明白如何从自身岗位出发履行反洗钱义务,强化了新员工的反洗钱意识。 王薇

瑞金农商银行 送金融服务进商圈

前段时间,江西瑞金农商行开展了“送金融服务进商圈”活动。活动开展以来,在农贸市场共办理聚合支付45户,现场开立百福卡19张,成功营销百福居民贷4笔,金额36万元。

为了提高营销效率,该行为工作人员配备了移动平板电脑,现场收集“百福通”聚合支付所需资料,对没有在农商行开立结算账户的现场给予开立,对有资金需求的商販建立电子台账,一个工作日内安排城区客户经理进行对接。 钟莉芳

长垣农商银行 创新“政银企”扶贫模式

今年以来,河南长垣农商银行积极响应上级部门产业扶贫政策,立足本地实际,探索出了“一带一带”的扶贫模式,即“政银企”产业扶贫模式。截至目前,该行共发放产业扶贫贷款2.53亿元,覆盖贫困户5062户,14721人,向贫困户分配收益58.41万元,带动贫困户1440户,6037人实现脱贫。

由乡镇政府推荐实力较强的龙头企业作为带贫企业,经该行调查了解后对带贫企业提供信贷资金支持,并给予了利率优惠,同时县政府给予财政贴息,最大限度降低企业融资成本。 王艳 刘博

舒兰农商银行 安排部署年末旺季工作

近日,吉林舒兰农商银行全力冲刺旺季工作,推动后两个月经营工作有序开展,召开了2018年旺季工作会议,全面打响旺季攻坚战。

会上对前期的经营工作进行了总结,深刻剖析了存在的问题,并对后两个月业务工作进行了安排部署:要加强宣传、全员营销,强化服务,保证存款工作收好关;统筹管理、分层管理、协调管理,做好逾期贷款清收;一案一策、分类清收、协调配合,加快不良资产处置;统一思想、强调纪律,确保旺季工作稳健运行。 田荣义

乐安农商银行 用科技架起服务“桥梁”

近年来,江西乐安农商银行积极组织员工结合“深度四扫”工作,为每个支行配备移动背夹,深入社区、农村、企业,用科技架起服务的“桥梁”,打通金融服务的“最后一公里”。

该行主动上门为村民、企业员工、困难户答疑解惑,现场办理业务,同时向客户宣传该行的金融产品,普及金融知识。部分客户由于瘫痪或患有重大疾病,出行困难,就到家中为他们办理业务。 冯彤 刘志鹏