

中国农村信用合作报

2018年
12月18日
星期二
戊戌年 十一月十二
第368期

中华人民共和国农业农村部主管

THE CREDIT COOPERATIVE

统一刊号:CN11-0036
邮发代号:1-36
邮箱:zhgxb@126.com
新闻热线:(010)84395204

江西省农信联社出台23项举措优化金融服务

信贷支持民营和小微企业发展

民营和小微企业是国民经济的重要组成部分,在推动经济增长、促进就业增加、激发创新活力等方面发挥着重要作用。日前,江西省农信联社紧密围绕上级支持民营经济发展的部署要求,聚焦民营和小微企业融资难、融资贵问题的“症结”,出台了《江西省农信银行系统进一步加大对民营和小微企业发展的实施意见》,并提出了23条具体举措,加大信贷投放,支持民营和小微企业发展。

近年来,江西省农信联社始终坚持“立足本土、服务社区、支农支小”的市场定位,优化资源配置,增强金融供给,为民营和小微企业发展提供金融支撑。通过建立民营和小微企业白名单管理机制,对名单内企业实行贷款优先发放、额度优先满足、利率更加优惠的“三个优先”政策,将新增信贷资源更多地满足1000万元以下从事生产经营的民营和小微企业有效信贷需求,确保新增的公司类贷款中民营企业贷款不低于2/3,争取三年后民营企业贷款占新增公司类贷款的比例不低于50%,确保小微企业贷款实现“两增两控”目标,持续提升民营和小微企业融资的可获得性。在探索推广存贷、应收账款、股权、林权等适合民营和小微企业抵押方式的基础上,江苏联社不断扩大抵押资产范围,逐步由有形资产抵押向知识产权、商誉、排污权等无形资产

领域拓展;建立完善信用贷款科学评审机制,加快向信用、保证等无抵押贷款方式转变,逐步增加无抵押贷款占比权重,切实降低民营和小微企业贷款“门槛”,有效缓解民营和小微企业抵押难问题;适应民营和小微企业贷款“金额小、频率高、时间快”的特点,严格执行“公开承诺制”“限时办结制”,按照“对内优化、对外简化”的原则,探索建立民营和小微企业客户分级授权个人审批制,合理减少办贷环节,优化贷款操作流程,全面提高贷款办理效率,并充分运用工商、法院、税务等大数据,在评级、风控、贷后等环节嵌入多维模型工具,不断提升信贷管理决策的科学化、自动化水平。

江西省农信联社积极落实降成本、优环境的政策要求,优化利率定价机制,主动减费让利,切实减轻民营和小微企业金融成本负担。在坚持商业可持续发展的前提下,适当下调民营和小微企业贷款执行利率,并建立完善民营和小微企业贷款利率监测机制,确保民营和小微企业贷款利率水平不高于上年同期水平,切实降低民营和小微企业总体融资成本;认真落实《商业银行服务价格管理办法》和关于小微企业金融服务收费的各项监管政策,严格执行“七不准”“四公开”要求,落实“两禁两限”规定,禁止向小微企业贷款收取承诺费、资金管理费,严

格限制收取财务顾问费、咨询费;严格落实无还本续贷政策,优化提前续贷和循环授信,清理一切不必要“通道”“过桥”环节,进一步缩短企业融资链条,加快转贷续贷速度,促进民营和小微企业资金运转“无缝对接”。

江西省农信联社坚持“客户至上、服务至诚”的服务理念,完善服务运行机制,提高综合服务水平,不断提高金融服务质效;认真落实省委、省政府百家银行进千企活动要求,常态化开展扫街、扫园、扫村、扫户“四扫”服务活动,建立健全银企常态化联系机制,定期通过座谈会、上门走访等形式,宣传和推广民营和小微企业金融服务政策,了解企业融资需求变化、经营状况,充分挖掘和及时对接客户有效金融需求,实现对民营和小微企业精准服务;坚持以科技为引领,以市场为导向,针对民营企业特点,积极推进产品服务创新,逐步建立起覆盖面广、操作性强、实效性高的服务体系;加强与地方金融监督管理局、财政、税务等部门协调联动,依托政府转贷引导基金运作模式、担保机制、贴息等政策,创新业务合作风险分担方式,充分发挥财政资金“杠杆效应”,惠及更多民营和小微企业。

江西省农信联社坚持紧跟政策引领,加强组织保障,强化激励约束,为服务民营、小微企业工作开展打下坚

实基础。同时,江苏省联社和全省农商银行均成立服务民营和小微企业发展工作领导小组,切实提高对加强民营和小微企业金融服务重要性的认识,结合当地支持民营和小微企业发展规划、地方特色产业等情况,因地制宜制定出台各地农商银行具体工作方案,确保责任到位、措施到位;单列民营和小微企业信贷投放计划,加大民营和小微企业业务考核权重,鼓励引导更多信贷资源向民营和小微企业倾斜;建立健全容错纠错机制,细化完善尽职免责管理办法,对服务民营和小微企业工作实行容错倾斜,列出容错免责清单,在不违反相关政策法规、未造成重大损失的前提下,免于追究民营和小微企业贷款从业人员的合规责任,充分调动全省农商银行服务民营和小微企业的积极性。

江西省农信联社负责人表示,支持民营和小微企业发展既是全省农商银行的业务发展方向,也是全省农商银行义不容辞的责任。江西省农信联社将继续按照垂直领导、统一管理的要求,带领全省农商银行发挥本土金融机构渠道、资源和服务优势,进一步提升金融服务水平,优化调整信贷结构,更加积极主动地对接、满足民营和小微企业金融需求,以高质量的金融服务促进民营和小微企业发展繁荣。
江商航

江苏省农信联社主任到睢宁农商银行调研时要求
加强对本土民营企业支持力度



图为座谈会现场。

近日,江苏省农信联社主任胡长征一行到睢宁农商银行开展年终调研座谈会。

调研座谈会上,胡长征认真听取了睢宁农商银行董事长赵国才的汇报。在听取汇报时,胡长征询问了环保风暴、同业竞争和互联网金融对农商银行发展的影响,并提出了相关要求。胡长征充分肯定了近年来睢宁农商银行在赵国才的领导下,定位准确、思路清晰、措施得力,睢宁农商银行充分发挥了行业优势,在服务“三农”和地方经济方面跟上了时代的步伐,希望睢宁农商银行再接再厉,锐意进取,力争各项工作再上新台阶。同时,胡长征重点对该行下一步工作提出了相关要求:睢宁农商银行一定要坚定政治站位,加强对本土民营企业的支持力度。

胡长征强调,要采取精细化、有针对性的措施,帮助民营企业摆脱困境;要坚守战略定位,发挥“本土本土”和“地缘人

缘”优势,优化业务品种和服务方式,争当服务乡村振兴战略的主力军;要以“小创新、微创新”为抓手,以电子银行业务为重点,对标找差、实事求是、拓宽服务,有效发力空白商户及薄弱领域,不断优化电子银行业务结构,提升业务质量,推动网点转型升级;要加强人才队伍建设,吸引优秀人才,优化人员配置,要把握合规银行的“六大体系”建设要求,坚定方向,久久为功,推动农商银行健康稳定发展。

据悉,赵国才还详细介绍了近年来该行在江苏省联社的正确领导下,在坚持“管理在先、风控优先、服务当先、发展争先、创新促先、文化保先”的“六先”原则的基础上,围绕“一体两翼双足”战略规划和“四个银行”建设,坚守战略定位,做实普惠金融、落实利他主义,丰富服务渠道,不断优化资产结构、负债结构和收入结构,全力打造现代化农村精品银行的主要做法。
路伟

银监会普惠金融部主任李均峰:
六大举措推进普惠金融

近日,由世界储蓄与零售银行协会发起,中国邮政储蓄银行承办的“第一届农村普惠金融研讨会”在北京召开。本届研讨会的主题是实现农村普惠金融可持续发展。

中国银行业监督管理委员会普惠金融部主任李均峰指出,银行业监督管理委员会在推动农村金融服务方面,采取了一系列的政策和措施。尤其在解决农户贷款难、贷款贵的问题上,主要采取了六个方面的手段。

一是发挥基层党组织优势,解决农村金融服务供给不接地气,解决农户贷款谁来贷的问题。二是建立信息收集和评价体系,解决农户贷款贷给谁的问题。三是融资与融智相结合,解决农村发展什么产业、农户贷款往哪里贷的问题。四是创新产品和服务渠道,解决农户贷款可得性差、农户贷不到贷不好的问题。五是完善风险分担管理机制,解决农村贷款风险大、农户贷款还不了的问题。六是完善政策支撑体系,解决农村金融机构动力不足,农户贷款不愿贷的问题。这六大手段,解决了六大问题,在中国的东部、中部、西部都能找到典型。
高方圆



长期以来,江西信丰农商银行始终坚守自身“立足本土、服务县域、支农支小”的市场定位,把支持小微企业,尤其是民营企业作为自身的工作重点。截至11月底,该行通过发放信用贷款、固定资产抵押贷款、财政惠农信贷通等产品累计为9288户小微企业发放各类贷款46.35亿元。图为该行副行长在江西康丰生物科技有限公司实地调研生产经营情况。
曾海 陆万祥

安顺农信系统成立“金融服务小分队”
对接外出农民工金融需求

11月至今,贵州安顺农信系统成立农民工创业就业服务小分队赴浙江、江苏、广东、福建、昆明五个安顺籍农民工较为集中的省份,开展“农民工创业就业服务”活动。此次活动是安顺农信践行服务外出创业就业人员的新举措,为履行“打通金融服务最后一公里”的承诺迈出了实质性的步伐,打通了农民工普惠金融服务的新渠道,强化了安顺籍外出创业就业人员的金融服务。

活动中,安顺农信系统累计召开座谈会11次,各行社为安顺籍在省外创业就业人员建档评级338户,实地走访客户120余户,收集信息2000余人次,现场授信1820余万元,开通手机银行138户,办理云闪付83户,收集信合卡、扫码支付人员信息363人,登记办理“节俭高”和“福满多”存款产品共70余人,信合卡宣传营销260余人。

据悉,“小分队”到贵州农信驻省外农民工金融服务中心调研,与农信社外派服务人员开展座谈,了解安顺籍老乡在省外就业创业人员信息收集情况、分布情况,经

营行业情况、金融服务需求情况、中心业务开展情况、存在的困难和建议等,为进一步开展外出农民工创业就业提供信息保障。

为进一步了解不同外出就业创业群体金融服务需求,及时建档评级授信,做到精准对接、精准施策,安顺农信系统通过开展活动,增进了农信社与外出创业就业人员的交流,宣传了党的强农惠农政策和家乡的发展变化,对贵州农信近年来在普惠金融、信贷产品、诚信建设等方面的知晓度和认同感。同时,通过现场演示业务办理,让广大外出人员对家乡农信社方便、灵活、快捷的金融服务有一个较大触动,让有想法、有技术、有干劲、有意愿返乡创业人员看到希望。他们还增强外出就业创业人员对金融服务中心的了解,加深外出人员对农民工服务中心的信任感,为农民工服务中心开展工作奠定一定基础;进一步掌握了不同客户群体和不同层次外出人员的金融服务需求,为下一步做好农民工金融服务在产品研发、机制建设等方面提供信息保障。
周建斌

●本报记者 杨喜明 李杰 通讯员

近年来,广西临桂农商银行扎根沃土做支农支小文章,鼎力服务县域经济,通过不断改革创新,为当地百姓生活提供高效、便捷、丰富的优质金融服务,成为支持地方经济发展的“金融主力军”。据了解,该行存款、贷款市场占有率连续十年居临桂金融同业第一名,综合考评连续十三年位列广西区农合机构前茅,连续四年荣获桂林市纳税信用等级A级企业。

创新信贷产品支农

南边山是桂林市临桂区的一个小山村,在临桂区有着“最远南边山”的说法。因为远离城区中心,交通不便,经济发展长期落后于平均水平。近年来,南边山的村民们逐渐找准了发展的方向,“靠山吃山”发展起了竹制品加工业。可是这些竹席、竹床、摇椅等竹制品,都有着“冬屯夏卖”的特点,每年9月

屈显娟

以后都需要大量资金仓储货品,资金链周转一度成为困扰村民们的重大问题。

“是临桂农商银行在最紧迫的关头拉了我们一把,南边山的竹制品加工才能有今天的规模!”在南边山,一名竹制品加工厂负责人回忆起创业的历程,仍然记忆犹新。由于竹制品加工最初由农户生产逐步发展起来,工厂基本没有抵押物,而银行小额贷款的数额却远不能满足资金上的需求。

如今,南边山竹制品加工业发展势头逐年向好,临桂农商银行也坚持不断

陕西省农信联社举办信息科技安全培训
依托科技创新服务驱动发展

●本报记者 杨海涛 通讯员 占伟

日前,陕西省农信联社举办了市、县中心机房运维管理与信息科技安全培训,依托金融科技驱动服务驱动发展。

在开班开班时,陕西省联社科技部负责人从近年来金融信息化的技术发展态势进行了分析,介绍了陕西省联社通过研判新经济时代下普惠金融服务的新需求,新业态,实施基于“互联网+”和大数据支撑的电子渠道及互联网金融统一服务平台,新一代信贷业务管理系统,统一客户信息服务平台“三大平台”战略建设,以及积极推动助农e终端普惠金融服务运营新模式的发展。其次在信息科技安全方面,陕西省联社通过持续推进以IT一体化智能运维管理平台、动态交易风险监控、数据稽核执行平台等为基础的运维管控体系建设,有效提升了全省信息科技运营水

平。负责人还强调了全省信息科技运维管理和信息安全工作的主要目标和方向,并对市、县中心机房的信息科技管理工作提出了要求:要按照省联社统一部署,挖掘应用场景,丰富业务品种,提高客户体验和深度获客能力,持续提升金融科技对普惠金融服务的驱动作用;要坚持按照市、县机房标准化管理的要求,守住底线,强化市、县机房的运行和监控管理,有效应对突发事件,提升现场处置水平;通过培训、学习,踏踏实实掌握机房工作经验和技能,切实提升自身的科技管理水平,提高科技服务能力,适应互联网金融发展新常态。

培训后,全体参训人员还参加了陕西省联社组织的考试,检验和强化了此次培训效果,提升了参训人员的专业技能和操作水平。

临桂农商银行立足差异化产品和多元化服务
扎根沃土做实支农支小文章

加强对该产业进行金融支持,每年发放信贷资金超千万元,扶持具有带动和引领作用的竹制品加工龙头企业,支持加工厂更新设备,改进技术,提高区域加工水平,促进了全乡竹制品加工产业的蓬勃发展。

为解决农户由于没有抵押物而造成的融资难题,临桂农商银行创新信贷产品,先后推出了农户小额信用贷款、农户小额联保贷款、计生贴息贷款、青年就业贷款等20多个信贷品种,将传统根深蒂固的存贷款业务拓展了新的外延。同时,该行还根据银行卡业务的特点,丰富银行卡品种和电子银行产品。目前,该行已拥有桂盛卡、桂盛IC卡、桂盛公务卡等银行卡产品,还有网上银行、手机银行、iPad银行、微信银行等多样化的电子银行渠道,能够实现对全方位的金融服务覆盖,满足不同目标人群的金融需求。该行还投资400万元在临桂165个行政村委设立了154个便民服务点,实现了“足不出村存

取款,田间地头能转账”的便民金融服务。临桂农商银行还进一步完善阳光信贷制度,在各个村委设立信贷业务岗,对信贷流程和分片信贷员等信息进行公示;加大考核力度,制定信贷员考核办法,转变“坐、等、靠”的思想,培养主动营销、上门服务意识。

创新服务方式支小

2015年5月25日,桂林市临桂区政府正式挂牌。自此,临桂县正式升级为临桂区,临桂发展进入崭新的“城区”时代。临桂农商银行面临着新区建设的广阔市场需求。“作为一家地方性银行,如果不能在大建设的历史机遇中发挥重要作用,是不算尽到责任的。”该行董事长陈剑说,向新区建设倾斜金融资金的“天秤”,既是银行自身发展的客观需求,更是一家地方银行的责任和使命。
△下转2版