

永和县农信联社  
召开智慧党建系统培训

近日,山西省永和县农信联社将智慧党建推广应用作为推进基层党建工作的抓手,为确保平台应用成为工作常态,组织党员干部开展智慧党建系统操作培训。

培训会上,该联社党建工作人员对智慧党建平台内各系统操作管理和功能特点进行了详细讲解,并现场演示了平台的操作、管理和工作流程。许剑

温县农信联社  
加大民企信贷投放力度

近年来,河南省温县农信联社在做好支持“三农”的同时,积极采取多种措施扩大有效信贷投放,鼎力支持当地民营企业发展,并取得了良好的经济效益和社会效益。

在支持民营企业发展过程中,温县农信联社转变经营理念,改善金融服务,深入民营企业调查了解资金需求,与民营企业精准对接、精准施策。同时,他们整合信贷队伍,加强营销队伍的建设,建立、健全和完善民营企业的经济档案,并在贷款投向实行“三个倾斜”。

据统计,温县农信联社累计支持辖内民营企业299家,金额28亿元。晁永利

绵竹农商银行  
召开“银企”恳谈对接会

为进一步加强“银企”沟通交流,近日,四川绵竹农商银行召开支持民营企业恳谈暨信贷产品营销对接会。

会上,绵竹农商银行行长樊吉刚向参会人员介绍了该行支持民营企业发展工作情况及相关信贷政策。他表示,该行作为绵竹本土银行,长期以来把民营和小微企业作为主要合作伙伴,共进退、同发展,不断探索提升辖内民营及小微企业贷款可得性和满意度。目前,共为辖内77827户民营企业及个体工商户授信77.28亿元。李娟

资溪农商银行  
深度“四扫”做实支农支小

今年以来,江西资溪农商银行始终坚持“立足县域、服务‘三农’、支农支小”的市场定位,围绕推动高质量发展的主线,全力助推当地“三农”、商户、小微企业等实体经济发展。

该行改变传统的“等客上门”做法,采取全员营销的措施,深入园区、小区、街道、村庄了解广大客户的发展规划和信贷需求。通过“走千家、访万户”,该行大力宣传了农商银行的金融产品,帮助广大客户了解信贷政策,并将走访过的客户信息逐户登记造册,对有资金需求的客户第一时间进行对接。截至11月末,资溪农商银行通过“深度四扫”的扎实推进,累计授信3.5亿元,各项贷款较年初净增2.4亿元。李灵

盱眙农商银行  
为小微企业“送货上门”

今年以来,江苏盱眙农商银行以富民强县为己任,加大对民营经济、实体经济支持力度,开展结对帮扶、“送货上门”活动。

期间,该行组织信贷人员深入村、组、户、小微企业,了解生产经营情况和信贷需求,并进行分类、逐户建档、评估、统一授信,限额内随用随贷,及时“送货上门”,为创业者送上信贷“及时雨”。

与此同时,该行重点支持带贫企业及技术能手,为其专列信贷计划,量身定制信贷产品和优惠贷款利率等,大大方便了创业贷款需求,降低百姓创业成本压力。截至目前,该行累计发放各项支农贷款余额15.9亿元。刘志安

洮南市农信联社  
提升员工电银业务技能

为夯实电子银行业务条线基础工作,大力提升员工的业务技能,近期,吉林洮南市农信联社利用每周三和周五的班后时间举办电子银行业务强化培训班。

此次培训内主要包括电子银行业务凭证的使用、银行卡相关业务及电子银行各项制度解析;ETC高速不停车业务概述及操作、自助设备操作规范及风险防范;智能存款业务、储蓄存款业务条线规范、批量业务代发流程等。

通过培训,该联社各网点业务人员对电子银行相关业务流程有了更清晰的了解,对相关知识和技能有了更全面的掌握。陈岩

## 延安农合机构加大民营经济信贷投放

## 打造“银企命运共同体”

近年来,陕西省延安农合机构面向“三农”、面向中小企业,以服务地方经济和社会事业发展为己任,多措并举创新金融服务,加大民营企业信贷投放,全力助推地方民营经济发展。截至11月末,延安农合机构各项贷款余额达到265亿元,其中小微企业贷款余额达到104亿元,“贷”动了当地民营经济快速发展。

为消除民营经济“融资的高山”,延安农合机构围绕县域纳税100强企业、农业产业化龙头企业、现代农业园区、新型农业经营主体等逐县域建立营销名单,行社领导班子成员、中层干部、客户经理开展“三级”营销,“地毯式”逐户上门对接,打好支持民营企业发展主动仗。目前,延安农合机构支持民营企业数量已达2101个,存量贷款户数突破1000户,贷款余额超过73.08亿元,以实际行动打造“银企命运共同体”。

以延安制药股份有限公司、安塞万农循环农民专业合作社、甘泉八千里食品有限责任公司、洛川

县产业园区企业为代表的民营企业,在延安农合机构的信贷支持下,已成为反哺当地社会发展的民营经济排头兵。

面对经济下行的严峻形势,延安农合机构坚持分类施策,做好存量贷款续接工作,针对民营企业在发展过程中遇到的阶段性困难,客观看待,分类施策,充分运用展期、注资盘活、无还本续贷等方式续贷、倒贷,不抽贷、断贷,帮助企业渡过难关。今年以来,该市农合机构为民营企业办理贷款展期余额超过11.6亿元,办理贷款借新还旧余额达到20.9亿元,无还本续贷余额上升至1.56亿元,倒贷、续贷类贷款接近企业类贷款总额的一半以上。

与此同时,延安农合机构积极借助央行支农、支小再贷款政策,让企业实实在在享受政策红利。今年前三季度,他们运用支农、支小再贷款资金发放贷款近7亿元,新增支小再贷款发放的企业贷款利率,较农合机

构自身资金发放的企业贷款年利率降低4.8个百分点。此外,他们还积极响应“大众创业、万众创新”政策号召,并与当地就业局签订小微企业创业担保贷款合作协议,由就业局全额贴息,延安农合机构创业促就业贷款余额已达2.9亿元,占该市同类贷款的90%以上,为民营经济萌芽发展搭建“金融温棚”。

今年,延安农合机构积极创新民营企业金融服务机制,根据民营企业融资需求特点,从产品、方式、流程等方面入手,不断优化营商环境,提高民营企业的金融服务效率。他们在政务大厅设立非现金业务受理窗口,专人承办,实现一证受理,全程跟踪办理;推行信贷调查、合规审查、风险评估合署办公,将单笔企业贷款办理时间压缩至7个工作日内;组织开展金融知识普及宣传,帮助指导中小企业完善财务制度,既实现业务快捷、准确对接,又促进企业内部管理趋向科学完备。李慧

## 漯河市农信社优化金融服务

## 破解民营企业融资难题

近期以来,河南省漯河市农信社通过成立企业服务团,投放信贷资金和完善配套机制等措施,帮助民营企业破解融资难题,支持民营企业做大做强。

该市农信社认真贯彻省联社和市委、市政府关于企业服务工作的安排部署,成立企业服务团,以帮助企业解决实际问题为导向,发挥职能作用,大力开展企业精准帮扶,持续深化服务,帮助民营企业及时把握市场运行和经济宏观走势。为更好地帮助企业,该市农信社实行企业服务团帮扶工作责任制,企业服务团安排专职人员,负责工作的组织推动,确保各项任务落到实处。同时,他们建立联系服务企业制度,主动与企业对接,特别是针对企业反映的问题,认真梳理确定重点工作,制定台账,明确目标要求,逐项抓好落实。2018年,该市农信社重点对接服

务当地5家龙头企业,帮助消解“市场的冰山”,现已投放资金1.1亿元。

为帮助民营企业跨越融资这座高山,漯河市农信社不断调整信贷结构,优化资源配置,加大对民营企业信贷支持力度。期间,该农信社采取“参加‘银企’合作洽谈会、不断加大项目库建设力度、整合信贷需求信息、减费让利”等方式,帮助民营企业降低融资成本,解决融资难题。

与此同时,该市农信社充分发挥人员、机构、业务等方面的优势,完善配套机制,助力民营企业转型发展。一方面,他们提升金融服务功能,实行贷款限时服务,减少辗转环节,缩短办贷时间,进而提高民营企业贷款申贷率和办贷效率。另一方面,完善担保机制,通过打造“银担企”合作模式,为民营企业解决了“担保难”问题。田颖

## 南丰农商银行创新信贷产品

## 大力支持小微企业发展

今年以来,江西南丰农商银行积极响应国家大力支持小微企业发展号召,通过“弯下腰、沉下心”,对小微企业“问诊把脉”,在信贷支持的基础上,以“创新+”为手段,创新优化金融产品,持续完善服务举措,推进高效客户管理,为小微企业提供多元化、全方位的金融服务。

针对种植业、畜牧业、运输业的不同特点,南丰农商银行为小微企业、个体工商户、农民专业合作社推出了“财园信贷通”“诚商信贷通”“财政惠农信贷通”“产权抵押贷”等特色信贷产品,满足了当地种植、养殖及运输产业金融需求。同时,他们对小微企业的金融需求进行“再梳

理、再挖掘”,建立“服务小微企业产品需求库”,详细记录客户需求、客户定位、产品名称、产品特色等信息,并联合税务部门进行企业纳税评估,为纳税诚信度高、核算规范的小微企业提供更加周到、优质的信贷资金支持。

按照“把握两端、优选中间”的原则,南丰农商银行重点支持当地特色产业和民生行业,并根据小微企业的经营特点、发展方向、品牌影响力等,制订更为精细化、全方位的“一对一”金融服务方案。

在规范信贷管理的基础上,南丰农商银行对小微企业实施动态“跟踪”管理,彻底激活了对小微企业的扶持力度,实现从“过程扶持”到“结果扶持”。王襄

## 大名农商银行坚持改制不改向

## 着力拓宽普惠金融服务范围

自改制以来,河北大名农商银行始终坚持“改名不改姓,改制不改向”,将目标市场和服务对象定位在处于成长阶段的“三农”、县域和中小企业,以区域为基点,全面完善多方位的服务网络,遍布城乡的52家网点、400余名员工,竭诚为客户提供专业、诚信、安全、便捷的金融创新服务,成为县域内涉农贷款投放规模最大、服务覆盖面最广、服务客户最多的地方性金融机构。截至2018年11月末,全辖各项存款余额118亿元,各项贷款余额81亿元,对服务“三农”、支持地方经济发展发挥了重要作用。

为做好金融扶贫工作,该行按时完成了责任包干9个乡镇的宣传任务,涉及建档立卡贫困户及已脱贫享受政策贫困户共12758户,其中签订“明白纸”10447户,实现了扶贫知识宣传的全覆盖,并采取“7+3”服务模式,着力提升扶贫小额信贷资金落实效率,在收到政府

的推荐名单后,在7个工作日内调查完毕,对符合条件的贫困户3个工作日内完成贷款发放。

同时,该行依托大名农业大县优势,抢抓美丽乡村建设等政策机遇,充分发挥地方经济主流银行的作用,创新推出符合地域特点、符合产业特色、更具核心竞争力的金融产品,持续加大信贷投入,加大信贷规模。目前,该行企业贷款余额52.72亿元,较成立之初增加7.59亿元。

在传统信贷的基础上,该行引入“农贷宝、商贷宝、消费宝”,不断增加普惠金融服务和产品供给,在全省率先开通“在线缴费”业务,进一步拓宽普惠金融服务范围。同时,大名农商银行完善“一委三会一层”治理架构,并以党建为引领,内强素质,以星级网点建设为抓手,外树形象,全面实施形象提升工程。截至目前,该行已建成五星网点1家,四星网点12家,三星网点12家。周广禄 陈伟涛



近年来,贵州安顺农商银行在服务地方小微企业的同时,不断创新信贷品种,优化贷款审批流程,减轻小微融资负担,切实将破解小微企业融资难、融资贵等难题落到实处,让小微企业真正享受到专业、优质和灵活的金融服务。截至2018年第三季度,该行小微企业贷款较年初新增3.01亿元,占新增贷款总额的62.6%。在该市9家金融机构中,小微企业贷款占比和增量分别达61.13%、44.7%,均排名首位,成为了名副其实“贷”动小微企业的领跑者。图为该行扶持的地方民企生产车间。王洪艳

## 江阴农商银行将科技与服务相结合

## 满足客户多元化场景金融需求

今年以来,江苏江阴农商银行发挥金融科技领先优势,将科技与金融服务相结合,以“金融+场景”方式满足行业端到客户端的金融需求,构建场景金融新生态。

针对医院复杂的收费场景,江阴农商银行将自身支付结算优势与科技信息技术手段、医疗健康服务相结合,打造智慧医疗“银医通”项目,为江阴医疗卫生系统网上预约、预约检查、线上支付等服务提供技术保障,在全市范围内构建普惠、智慧的医疗生态圈。

近日,在江阴市城东街道金童山综合管理处,村级会计正按照相关凭证在江阴农商银行“e银通”中录入转账申请单。据

相关负责人介绍,通过“e银通”公开转账账务,不仅规范了村集体的办事流程,提升了工作效率,而且解决了之前付款申请期长、凭证真实制作繁杂等问题。

据悉,村级资金通过“e银通”在线支付全程留痕,实现各级机构对村集体经济财务的实时动态监督,推进了乡村治理“阳光化”。

众所周知,江阴是制造业发展大市,大量企业在转型发展过程中需要进行污水、污泥处理等环保项目。为此,江阴农商银行与江阴市环保局合作,针对如何规范监控污水、污泥处理等环节进行调研,通过金融创新,该行在政府、污水处理方和企业

之间搭建起“环保一账通”平台。

该平台依托江阴农商银行企业网上银行,为政府、企业等污水产生单位,以及污水污泥处理方提供账户开立及管理服务,支持污水处理费、污泥处理费、运输费等环保业务项目缴费。此外,该行还长期对接江阴市“数字环保”系统,将相关数据实时发送至江阴市环保局,将对环保环节进行全流程监控。

据江阴农商银行相关负责人介绍,日后,他们将继续发力场景金融,实现产品“按需定制+精准营销”,从而提高客户黏性,推进产品的精细化管理,快速拓展服务渠道。杨婧

## 石门农商银行联合推出“易惠贷”产品

## 优惠利率降低企业融资成本

自年初以来,湖南石门农商银行结合当地经济和产业特点,确立了服务小微企业的战略地位。期间,他们将经营稳健、发展前景良好的天画茶业有限责任公司纳入人民银行信贷政策支持再贷款资金支持对象,并与湖南省农业信贷担保有限公司联合推出免实物抵押、免手续费、免保证金的“易惠贷”系列产品,由湖南省农业信贷担保有限公司提供担保,采用优惠利率发放了为期1年的支小再贷款200万元,切实降低了企业融资成本,为企业带来了实实在在的优惠。

据了解,天画茶业由湖南石门县罗坪乡寨坝村境内几位茶叶种植加工大户发起成立,原始积累均为各股东从事茶叶种植加工行业多年而获取的自有资金进行投入。2018

年初,随着企业订单规模的增加,为满足客户多样化、个性化的产品需求,天画茶业计划流转罗坪乡的2006亩茶园,用于后续规模化经营,茶园购置款的投入使企业日常经营资金需求加大,亟须通过外部融资来补充。

石门农商银行罗坪支行信贷客户经理在了解到天画茶业融资需求后,主动上门对接,多次开展现场走访,深入了解企业的经营现状和实际困难,经调查后发现,天画茶业无法提供有效的抵押及质押物,各股东也无法提供有效的担保。为此,石门农商银行通过“易惠贷”,为企业发放了为期1年的支小再贷款200万元,解决了天画茶业的燃眉之急。

天画茶业获得银行贷款后,立即将资金投入经营,以充足的资金

迎接销售旺季。与此同时,企业采取土地流转方式,组织专人专业化管理,统一投入肥料、统一返聘当地农户,统一采摘标准、统一加工销售,并积极与国际标准接轨,组织欧盟等有机认证,打通全产业链条,提高茶叶品质与附加值,开创了罗坪茶业发展的新模式,使每亩茶园的效益比未流转之前增加20%,达到了当地农民收入增加,茶叶品质提高、企业规模增加订单稳定、政府产业品牌增值多赢的效果。

据悉,今年年末,该企业茶园预计产量可达724.55万斤鲜叶,可实现种植业收入1014.37万元,利润可达240万元以上,累计为周边农户及茶叶生产家庭增加收入120万元以上。邱章鸿 曾洋

## 白城农商银行加大贷款投放

## 提升小微企业金融服务水平

近年来,作为服务县域经济发展的金融主力军,吉林白城农商银行始终坚持“立足‘三农’、面向社区、服务城乡”的市场定位不动摇,不断转变发展理念,加大信贷投放,提升服务水平,为小微企业发展提供强有力的金融支撑。

自改制以来,该行一方面坚持贯彻落实小微企业金融服务各项政策;另一方面,该行不断加大贷款投放。截至今年三季度末,各项贷款余额68.31亿元,各项存款余额为67.47亿元,贷存比为101.25%。他们较好地支持了地方实体经济的发展,为解决小微企业融资难、融资贵作出了自己应有的贡献。

在服务实体经济助力小微企业发展方面,白城农商银行根据银保监会要求,已连续四年开展“小微企业金融服务宣传月”活动。活动中,该行以宣传推动发展,以宣传带动小微企业金融服务能力提升,既向公众传递了小微金融政策,宣传了该行各项小微企业产品政策及制度,又扩大了各基层网点周边社区金融知识传播的辐射力度,扩大了农商银行小微企业金融服务覆盖面。

为认真贯彻落实银保监会《关于完善和创新小微企业贷款服务提高小微企业金融服务水平的通知》等要求,该行制定并实施了《白城农村商业银行股份有限公司小微企业流动资金贷款续贷业务管理办法》,明确了对小微企业客户续贷业务的准入条件、额度、期限、利率和还款方式。同时,他们还对流动

资金周转贷款到期后仍有融资需求,又临时存在资金困难的小微企业,积极给予贷款支持,并在业务操作过程中,严格遵循“积极审慎、坚持标准、严密手续、封闭运行”的原则,做到“无缝对接”。

针对小微企业对地方经济支持程度不同,该行实行差别化利率,主动为绿色环保型小微企业、农副产品加工等小微企业客户在利率上给予适当优惠。同时,为降低小微企业质押贷款评估费用,该行规定在20万元以内的贷款额度,在设定抵押或动产质押时,对价值较低并有价格证明凭证的,可按其凭证并考虑折旧因素协商确定抵押物价值。

为打消部分小微企业信贷客户经理“惧贷、惜贷”的心理,该行制定了科学合理的尽职标准,减免责任和范围,恰当的尽职免责认定方法及程序等,对合规操作、勤勉尽责的小微企业客户经理给予激励,在出现信贷风险时免除合规责任,从而提高了小微企业信贷从业人员的工作积极性,激发了小微企业信贷从业人员主动争取优质客户的内在动力。

据白城农商银行相关负责人表示,未来,他们将进一步完善金融服务实体经济、解决小微企业融资难融资贵的各项金融服务措施,并在确保依法合规的前提下,简化贷款审批手续,减少贷款环节,为小微企业开辟信贷“绿色通道”,助力小微企业及地方实体经济持续发展。车亚军