

绵阳市农信系统扶贫贷款持续增长

金融“活水”助力精准脱贫

脱贫成果,防止脱贫再返贫。做好助学贷款线上办贷业务宣传推广,积极推行一站式线上办贷服务,持续做好生源地信用助学贷款发放工作,帮助贫困学生圆梦大学梦,阻断贫困代际传递。持续加大创业贷、民宿贷和农农贷款投放,积极支持“农业+休闲”“农业+旅游”“农业+康养”“农业+文创”“农业+电商”等产业新业态融合发展。

为抓好产业扶贫,全市农信系统积极推动农业产业化风险保障基金试点工作,有效对接特色农业基地,现代农业产业园,现代农业产业融合示范园区融资需求,积极支持地方特色优势产业发展,努力打造特色农业品牌。深入推进“两权”抵押贷款试点,推广土地流转收益保证贷款,开展林权抵押贷款、大型农机抵押贷款等业务,不断丰富融资担保方式,切实提高新型农业经营主体贷款可获得性。用好用活扶贫再贷款等财政金融政策,持续推广“龙头企业+贫困户”“专业合作社+贫困户”等扶贫模式,强化其与建档立卡贫困户的利益链接机制,有效带动建档立卡贫困户增收脱贫。

卡贫困户增收脱贫。

为抓好基础金融服务,全市农信系统积极与政府相关部门沟通协作,建立金融知识普及工作长效机制,结合“金融知识进贫困乡村”活动,联合开展针对贫困群体的专项教育培训,帮助贫困户学会用金融脱贫。聚焦基础金融服务“空白”,持续加大电子金融机具布放,妥善扩充基础金融服务功能,依托金融科技手段,不断提高贫困地区金融服务覆盖面和智能化水平,努力打造农村金融综合服务平台,让农村基础金融服务更密集、更接地气、更加深入。重点做好贫困地区电商扶贫,具备条件的产业社要加快复制推广“蜀信·惠生活”农村电商平台在贫困村的应用,充分发挥四川农信网络优势,有效整合各方资源,彻底打通购销渠道,让贫困地区更多农产品入驻农信电商平台,帮助贫困地区农户及时地将产品转化为收入,助推产业脱贫。

为抓好对口帮扶工作,全市农信系统按照年度帮扶计划,做好8个村的帮扶措施落地,确保村退出,户脱贫各项指

标顺利完成。指导市、县机构根据地方党委、政府安排,持续抓好联系贫困村“人才帮扶”“资金帮扶”“党建帮扶”“教育帮扶”“四项举措落地生效,加快培育贫困村脱贫产业发展壮大。同时,完成好各自“一对一”结对帮扶建档立卡贫困户的任务,确保如期实现脱贫退出。努力将联系贫困村打造为“金融精准扶贫示范村”,通过典型示范,辐射引领脱贫。

为提高农村信用环境,全市农信系统通过“送金融知识下乡”“农民金融夜校”“萤火虫工程”等活动,持续加强诚信宣传教育,将诚信理念深入人心,积极营造守信光荣、失信可耻的社会信用环境。持续开展“信用户”“信用村”“信用乡(镇)”创建活动,并将评定结果与信贷政策联动,对信用户、信用村实行更为优惠的贷款授信和利率定价政策,建立正向激励机制,引导重信守信。推广金融精准扶贫“整村推进”工作模式,变个人征信为集体征信,构建村民之间利益联动机制,重塑信用环境,努力构建扶贫攻坚长效机制。

黄胜 苏志飞 赵拉拉

宝应农商银行满足小微资金需求

信贷支持玩具企业做大做强

◎本报记者 李道海 通讯员 孙洲

近年来,江苏宝应农商银行始终坚守金融服务实体经济的本质要求,主动靠前强化对接,履职尽责担当,加大信贷投入,大力支持曹甸镇“文体教玩具之乡”建设,助力地方经济发展。

“我们和农商银行的关系就像鱼和水一样,创业这么多年来,在缺乏资金的时候,农商银行就像亲戚一样,总是第一时间对接,可以说,宝乐有今天,农商银行功不可没。”江苏宝乐实业有限公司董事长杨军勇对记者如是说。

如2003年的20万元信用贷款,到2018年授信2500万元,在农商银行的金融支持下,江苏宝乐实业有限公司业务蒸蒸日上,目前已发展成为拥有200多名工人和多种精密模具的知名玩具企业,年销售额超亿元。在杨军勇看来,要是没有农商银行的支持,仅靠自身资本积累,很难达到今天的发展规模。

类似宝乐实业的玩具企业在曹甸镇有50余家,其中约80%的玩具产业经营户是在宝应农商银行的支持下,获得了企业发展的“第一桶金”。

为了及时满足这些“草根企业”对资金需求“短、频、快”的要求,宝应农商银行对照辖内玩具企业名单,成立了营销对接小组,从行领导开始,逐一落实对接责任人,定期进园区、进企业召开银企座谈会,及时了解企业资金需求,免费为玩具企业提供代发工资、开通网上银行、转账终端等一系列金融服务。对文体教玩具企业,简化贷款审批流程,设立了贷款评审绿色通道,实行优先受理、优先评审、优先发放。

不仅如此,宝应农商银行围绕玩具企业抵押难、融资贵的难题,创新推出了信誉贷、应收账款质押等贷款产品;对玩具企业转型升级过程中的资金缺口,推出了双创信用贷产品,根据税收贡献度直接发放信用贷款,鼓励玩具企业实施转型升级,提高产品市场竞争力。与县财政联合,推出了小微企业创业贷款,由地方财政提供担保基金,企业或个人无需提供抵押。截至目前,宝应农商银行玩具产业贷款余额2.2亿元,其中无抵押贷款0.54亿元,占比24.5%。

禹州市农信联社内挖潜力外借动力

加大不良贷款清收力度

今年是河南省禹州市农信联社改革组建农商银行和全面转换经营机制的关键之年,该联社以不良贷款清收“两大行动”为支撑,坚持对逾期贷款、不良贷款“亮剑”,内挖潜力、外借动力,不良贷款清收成效显著。截至目前,该联社累计清收不良贷款840笔、3589万元,签订催收通知书681份,制订还款计划53户,全面掀起集中清收的新高潮。

在工作中,该联社成立了清收领导小组,制订清收方案,明确资产保全全部做好与法院的对接协调,借助禹州市法院开展的“百日执行风暴”“雷霆行动”“夏季雷霆”等专项行动,积极发动全辖500余名职工的关系网及“天眼查”等各类查询工具,做好被执行人的财产调查工作,对清查出来的财产形成清单,随同起诉资料一起上报法院,便于法院进行资产保全和债务催收。对部分具备履行还款债务的被执行人,该联社联合执行局、法警队成立抓捕小分队、出动警车开展突击

抓捕行动,全面加大依法清收执行力度,共同建立了一套共追、快诉、快审、快判、快执的贷款诉讼和催要机制。今年前5个月,集中开庭审理案件61件,判决36件,申请执行22件。该联社通过司法途径收回不良贷款105笔、金额1812.84万元,查封房产36套,拘留8人次,评拍房产20套。

为形成铁腕收贷对“老赖”的心理攻势,发挥群众舆论压力作用,该联社充分利用农信社改革组建农商银行的契机,把准时机、内外联动,开展了全方位、全覆盖、立体化的宣传,通过LED显示屏滚动播放“故意赖账可耻,主动还款光荣”宣传语,悬挂横幅,对每笔不良贷款进行“地毯式”清收排查,在社会上形成清收不良贷款的高压态势。目前,该联社正协调电视台、报社、颍河网等公共媒体对拖欠农信社贷款的“老赖”进行集中曝光,施加舆论压力,营造“全城清收”的强大攻势,将有效震慑“老赖”,起到“清收一户,影响一片”的目的。高培

福泉农商银行开办农村金融致富学校

推进农业产业结构调整

近年来,贵州福泉农商银行认真贯彻落实中央、省、市关于农业产业结构调整的安排部署,在金融支持地方经济发展中,按照“因地制宜、长短结合、示范引导、稳妥推进”的工作要求,牢牢把握选择产业、培训农民、技术服务、筹措资金、组织方式、产销对接、利益链接、基层党建农业产业“八大要素”,加大金融服务力度,助力加快推进农业产业结构调整。

为顺应新常态下农业产业化的发展趋势,福泉农商银行按照“特色化、品牌化、集约化”的要求,加大对“梨、茶、畜”主导企业、专业合作社、农户的支持力度,把“融资、融智、融志”有效结合,着力完善农业特色优势产业体系、生产体系和经营体系,实现农产品生产规模化、质量标准化、产品品牌化、营销网络化。并积极做好产业“接二连三”,加快推进农业产业化发展,延伸产业链条,拓宽产业幅度,补齐产业短板,实现“以销定产”,推进一二三产业融合发展,加快农业产业结构调整,解决农户在传统农业生产中“会用钱、会赚钱”的问题,为全市脱贫攻坚及农业供给侧改革探新路。

该行积极组织开办农村金融致富学校,采取“农村金融致富学校+普惠金融+教育培训+服务平台+电商服务+文化宣传”的“1+5”模式,为农户提供种植养殖技术培训、金融政策知识宣讲、创业就业咨询,通过整合资源,对农村产业结构调整进行整合,形成循环产业链,最终达到以销定产,为脱贫攻坚和农业供给侧改革探新路。

自2016年9月首家农村金融致富学校在福泉市马场坪街道办事处鱼西村挂牌成立至今,福泉农商银行已建成马场坪、陆坪、城厢、牛场、道坪5个校区,初步实现农村金融致富学校教育培训在全市8个乡镇的全覆盖。截至目前,该行农村金融致富学校已开展各类学习培训5期,累计培训50余场,学员723人,贫困农户357人,培训学员3800余人次,向学员发放各类贷款1.3亿元,在学员带动下实现贫困农户就业创业1600余人。成功扶持了马场坪安谷生猪养殖基地、有限责任、贵州福泉市金狗生态茶油有限公司、福泉市合胜种植养殖专业合作社等致富典型。代传钢

上接1版

多方联动奏响金融扶贫主旋律

刘恩孝告诉记者,家里一共就5亩地,两亩果园今年遭受了严重霜冻,基本绝收。微薄的收入根本无法维持一家4口的开支,再加上要供两个孩子上学,实在无力盖新房,碰到下雨天,屋顶到处漏水,那样的日子曾让他痛苦不已。“信用社的工作人员到家建档立卡,只有3天时间,用来帮助我建新房的扶贫贷款就到自己账户上了。”刘恩孝告诉记者。

据了解,为切实做好扶贫贷款投放工作,白水县委金融办多次召开会议,专题部署此项工作。成立了金融扶贫工作小组,由党委书记、理事长任组长,落实班子成员分片包干制度,层层压实责任,逐级签订军令状,为此项工作提供坚强的组织保障。在扶贫贷款投放过程中,严格执行

“5321”精准扶贫贷款政策,即最高额度5万元,贷款期限最长3年,免抵押、免担保,实行贷款基准利率。

为了扎实做好金融扶贫工作,白水县委金融办制定了《扶贫工作规划》《精准扶贫小额信贷管理办法》,明确了金融扶贫工作的要求和目标,同时,将实施精准扶贫工程作为该联社3年发展规划之一,明确建目标、办结时限和投放计划。在与政府对接过程中,积极主动与县扶贫办联系,签订《精准扶贫小额信贷合作协议》,完善了精准扶贫贷款的对象、方式和精准扶贫贷款的申请、审核、授信、发放、贴息流程。当前该联社累计向人民银行申请扶贫再贷款达到8000万元,确保扶贫资金充足。

珲春农商银行 贷款余额突破70亿元

近年来,吉林珲春农商银行积极发挥自身优势和当地金融主力军作用,回归本源,有力支持地方经济建设。截至6月末,珲春农商银行各项贷款余额达到70.98亿元,同比增加12.19亿元,较年初增加7.27亿元,增幅11.40%。

该行作为农户量身打造特色产品,发放林权抵押贷款、农村土地承包经营权抵押贷款、“直补保”小额贷款等,与省农担公司开展合作,解决了一直困扰粮大户贷款担保难、额度低的问题,为开辟农村市场、营销种粮大户提供了有效渠道。截至6月末,该行涉农贷款达56.28亿元。此外,该行还积极服务小微企业,为小微企业累放贷款21.23亿元,有力支持小微企业发展。田礼富

武乡农商银行 搭建农村支付结算体系

近年来,山西武乡农商银行运用现代支付结算技术不断推进服务“三农”的广度和深度,让金融科技深耕民生,支付结算扎根农村,更好地满足乡村振兴的多样化金融需求。

该行依托网络和产品,搭建了便民利农惠农的农村支付结算体系,将普惠金融送到了农村最前沿。目前,该行已在农村地区建设农村综合金融服务站182处,安装助农取款POS终端242台,在农村地区覆盖率达到55.3%,“三农”客户足不出村实现个人账户信息查询、小额取款等便捷服务。同时,他们主动推进手机银行、网上银行普及进度,让农民尽享方便快捷的现代金融金融服务,真正做到支付结算技术走入千家万户。截至目前,该行共开展30余场专题宣讲会,发送宣传页万余册,解答客户问题1000余条。

该行还将优化网点布局作为提升服务能力和提高覆盖面的重头戏来抓,先后搬迁改造营业网点6处,增设自助银行5处,全力改善农村支付环境建设,真正把优质服务送到了农民的家门口。李静

兴化农商银行 完善村级集体资金监管

近日,江苏兴化农商银行紧跟推进农村集体“三资”管理步伐,努力做好村级账户设立、村务结算卡开办、原有村级资金迁移等基础工作的同时,切实推进村级集体资金阳光监管平台建设。

经过需求细化、产品设计、程序开发、模拟测试、实体验证、开发上线、项目升级等多个阶段,兴化市村级集体资金阳光监管平台成功完成开发。在线监管、分级审核、业务监督、账户管理、公众查询五大功能全部落地。

村级集体资金阳光监管平台开辟了监察、财政、农经、银行、公众五个窗口,分别具备账户查询、审核审批、统计打印、信息推送等多项操作功能,监察平台化、审核流程化、监督实时化、资金专户化、查询便捷化五大目标已经如期实现。该项工作得到了江苏省农信联社和兴化市纪委的大力支持。

截至目前,全市615个行政村分别开设了银行账户,全部办理了村务结算卡。许斌 吴伟

上高农商银行开办金融服务站

弥补偏远地区金融服务空白



图为该行工作人员正在指导村民使用自助设备。

7月17日,江西上高农商银行主办的上高县新界埠城坡村普惠金融服务站正式开业。该服务站的信息弥补了县城偏远地区金融服务的空白,标志着普惠金融服务站第一阶段的建设工作取得了圆满成功,也为这个夏天的城坡村民,送来了便民金融服务的“凉爽”。

近年来,上高农商银行紧紧围绕省联社工作重心,回归服务实体经济本源,坚持支农支小的市场定位不动摇,深耕细作县城市场,夯实发展基础。年初以来,该行制定了支农支小考核办法,科学优化积分,考核重心

的“凉爽”。近年来,上高农商银行紧紧围绕省联社工作重心,回归服务实体经济本源,坚持支农支小的市场定位不动摇,深耕细作县城市场,夯实发展基础。年初以来,该行制定了支农支小考核办法,科学优化积分,考核重心

的“凉爽”。近年来,上高农商银行紧紧围绕省联社工作重心,回归服务实体经济本源,坚持支农支小的市场定位不动摇,深耕细作县城市场,夯实发展基础。年初以来,该行制定了支农支小考核办法,科学优化积分,考核重心

上接1版

帮到心坎里 扶到根子上

“讲诚信有什么好处?贷款的时候需要哪些资料?钱存在哪里最安全?出门务工,钱怎么汇回家?把钱存在农商银行,最大的好处是什么?如何防止金融诈骗?非法集资有哪些危害?”主持人一个接一个地抛出问题,村民踊跃抢答,每答对一个问题就能领到一份奖品。现场气氛热烈,听完宣讲,当场就有多位村民填写了信用户评定表。

以上是记者在延津县见到的当地农商银行信用户评定宣讲会时的情景。

据了解,2018年以来,延津农商银行与当地基层党组织合作,坚持“创新、协调、绿色、开放、共享”的发展理念,全面推进农村信用工程。他们通过开办“金融夜校”,创建信用户、信用村、信用乡(镇),营造良好的农村金融生态环境,为实现农民脱贫致富提供有力的金融支持。

该行结合农户日出而作、日落而息的作息规律,利用晚上休息时间逐户、逐村向他们普及讲诚信的益处、金融知识,不断总结完善“金融夜校”内容。

为更好地服务“三农”,他们实施了“地推式”营销。各支行召开了以乡镇为单位的村支部书记会议,以及由生产组长、经济能人、有贷款需求农户组成的以村为单位的村组会议,建立信贷档案;对有贷款意愿的客户,登门拜访,构筑“亲情式”营销;推进信用村建设,已选取两家支行作为试点,待成熟后,统一模式、统一路径,全面铺开发展。

为更好地服务“三农”,他们构建了立体化宣传渠道。除利用传统媒体、自媒体宣传“农商行是老百姓自己的银行”外,他们还在每一个村设立

“信贷公示牌”,一村一名金融服务联络员,将联络员照片、姓名、电话、服务范围、信贷品种、监督电话、二维码等信息制成“信贷公示牌”上墙,信息公开化、办贷透明化,让信贷宣传深入客户家门口。

截至目前,该行已在全辖338个行政村设置了600个“信贷公示牌”;已对辖内84家企业进行授信,授信额度达到11亿元;对辖内80%以上的商户进行走访;对辖内12个乡镇、54个村采集客户信息1.07万余户,进行户户建档5600余户,信贷授信3000多户,用信700多户,用信额4000万余元。

该行的优质服务不但得到了当地农户的欢迎,而且得到了当地政府的高度认可。魏邱乡乡长申法勋说:“延津农商银行贴近民心,服务周到,是老百姓自己的银行。”柳洼村村支书郭明慧用三个“大”来形容农商银行的服务,他说:“农商行做了一件大好事,对老百姓有大帮助,对老百姓是大恩人。”

慢不得

村民老王对延津农商银行的办贷速度感到吃惊。老王家有三个学生,一个马上去北京读研究生,一个马上要去上高中,但是全家仅靠几亩地生活,远远不能满足家庭开支,被政府列为贫困户。他想搞绵羊养殖来致富,就试着拨通了当地农商银行在村口设立的“信贷公示牌”上客户经理的电话。没想到当天下午农商银行就派人现场调查,第二天就拿到了5万元贷款。如今,他已通过绵羊养殖发家,并带动多名养殖户脱贫。他现任