

大理市农商银行增加贷款授信额度

助力农业龙头企业做大做强

近日,云南省大理白族自治州大理市秀野蔬菜专业合作社秀野冷库内一片忙碌,一车车无公害蔬菜分类装入冷库,一箱箱无公害蔬菜装车销往全国各地,一把把钞票鼓起了农民的“钱袋子”。

“没有大理市农信社(大理市农商银行前身)的大力支持,就没有我们今天这样的发展。”秀野蔬菜专业合作社法定代表人、理事长段秀芳介绍说,她从上世纪80年代初期就开始走街串巷卖菜,勉强维持生计。1994年,在该市农信社3万元贷款的支持下,她开始摆摊售卖各种蔬菜。后来,大理市农信社连续给予她贷款支持,贷款授信额度从几十万元、几百万元,到上千万元,支持她逐步把生意做大做强,进而带动当地蔬菜产业发展。

据介绍,在大理市农信社的支持下,2006年4月,段秀芳发起成立了大理市首家农产品经纪人协会,解决了全市蔬菜产销矛盾,增加了菜农收入。2010年4月,根据自身经营及发展需要,为实现规模化经营,段秀芳出资发起成立了大理市秀野蔬菜专业合作社。

该合作社是集蔬菜生产、销售、冷藏、加工为一体的市级农业产业化重点经营企业,合作社成立至今,累计发展社员500多户,推广种植新品种蔬菜10余种,先后在大理市建成千亩陆地大菜碗生产示范园、千亩国家级露地标准化蔬菜生产基地和大规模冷库,带动周边农户脱贫致富。

据了解,秀野蔬菜专业合作社建设的国家级露地标准化蔬菜生产基地占地3500亩,先后引进的荷兰豆、温江红七星蒜种、甜脆玉米、球茎茴香等10多个蔬菜品种;在市域推广种植面积达2万亩,为农户每亩新增产值2500多元,为大理市农业生产新增产值8000多万元。此外,该合作社投资建设的秀野冷库占地35亩,储藏能力7000吨,年吞吐蔬菜达5万多吨。

段秀芳从“菜贩子”到先后发起成立大理市农产品经纪人协会、大理市秀野蔬菜专业合作社,这是大理市农商银行支持实体经济发展的一个缩影。

多年来,大理市农信社为农而生、伴农成长。2017年12月29日,大理市

农商银行挂牌开业。但他们始终不改支农方向,为有效解决实体经济有项目、缺乏资金、贷款难的问题,该行在信贷规模上向实体经济倾斜,为实体经济量身定制金融产品,针对不同客户的条件,采取信用、担保、抵押等多种授信贷款方式,增加贷款授信额度、优惠贷款利率、延长贷款期限,并在风险可控的前提下,满足实体经济企业个性化、多样化的融资需求。



图为该行客户经理走访秀野蔬菜专业合作社了解企业发展情况。

截至8月末,大理市农商银行实体经济贷款余额58.49亿元,比年初净增5.98亿元,增幅11.39%,实现实体经济企业、政府和银行“三满意”。戴灿涛

安徽五河县 政府倾力帮扶农商行

近日,安徽省五河县委常委、常务副县长高东升主持召开五河农商银行发展专题会议。该县法院、城南园区管委会、政府法制办、政府金融办、兴义融资担保公司和农商银行等单位负责同志参加了此次会议。

高东升在会上讲话表示,全县各部门要通力合作,倾力帮扶农商银行做大做强。同时,他对担保公司按程序及时代偿、不良贷款清收和财政资金投入相关事宜进行了安排部署。

期间,五河农商银行董事长魏民汇报了该行基本情况及目前发展需要解决的问题。参会各部门相关负责人一致表示将大力支持农商银行发展,优化与农商银行的合作,将在金融诉讼案件执行中设立“绿色通道”,提高办结速度。

卢丰 辛玉静

上接1版

与此同时,贵州省联社围绕特色生态小城镇和“四在农家·美丽乡村”建设,加大对绿色农业、健康养殖、生态旅游、民生林业、绿色城镇和美丽乡村、节能减排、水土治理等重点领域支持力度;围绕持续打好农村基础设施硬仗,重点支持农村通组公路建设融资需求,支持农村生态环境改善,满足农村生态修复、农田水利建设、退耕还林还草、环境综合治理等融资需求;加强同业合作,为基础设施建设、棚户区改造、易地扶贫搬迁和城镇化集中安置等项目提供金融服务,对符合标准的农村地区基础设施和公共服务领域PPP项目提供授信;支持智慧农业发展,丰富数据源,用好数据流,建立“互联网+贵州农信”生态圈,以“黔农云”平台建设为依托,为乡村客户提供信息、资金、产品等全方位服务。

按照贵州省委、省政府关于“大力推进以农村‘三变’为统揽的各项改革,强化乡村振兴制度保障”要求,贵州省联社在农村各项改革中发挥金融主力军作用,创新抵押方式,探索推广“茶园果园经营权、特约经销商经营权、股权、专利权、知识产权等物权”作为担保的信贷方式。根据农村集体产权制度改革安排,他们探索量化农村集体资产股权融资,创新担保合作,在持续加强“4321”政银担业务合作的基础上,积极探索银政、银保、银担的金融产品组合;创新特色信贷,围绕农村“三权分置”改革,积极稳妥开展农村土地经营权、农民住房财产权抵押贷款业务。

贵州省联社还主动对接当地乡村振兴规划,坚持当地可用资金用于当地,做到贷款不出县,有效满足乡村振兴贷款需求;制订信用工程质量管理建设3年达标升级规划,把信用工程建设作为乡风文明建设的重要抓手,到2020年确保信用乡镇覆盖率达75%以上;依托“信合村网通”,探索实施“社村共建、服务共享”的合作方式,建立与行政事业单位办事窗口的合作平台;延伸金融服务触角,继续做好边远地区“流动服务站”的金融服务工作;将“金融夜校”与乡村振兴战略实施、农民金融服务需求、推广金融产品等更加紧密地结合起来,切实打造“金融夜校+N”品牌;将大数据、通讯和互联网技术,深度融入存取款、支付结算、小额贷款等业务,研发新渠道、新手段、新方式和风控措施。在此基础上,做精做优“黔农e贷”平台,充分用好小微企业“续贷”政策,逐步引入微贷技术,创新“黔农·普惠微贷”系列产品;支持农业全产业链发展,延伸金融服务链条,研发适合产业链客户群的信贷产品。

贵州省联社战略部

清丰县农信联社创新担保方式

为小微企业量身定制信贷产品

全玉民

如何让新时代的中原更加出彩,富农强企是关键。近年来,河南省清丰县农信联社冲锋在前,实干在前,着力开辟“支农支小”新途径,助推地方经济新发展,为中原出彩增添华章。

根据辖内农户、小微企业资金需求特点,清丰县农信联社分类施策,量身定制信贷产品,先后推出“商贷通、微贷通、富农贷、富农家庭贷、家居贷、中小企业流贷贷”及商标、设备、订单、林权抵押贷款、“两权”抵押贷款等多项普惠信贷产品。同时,他们下调贷款利率,创新担保方式,丰富贷款期限,切实解决其融资难、融资贵等问题。截至8月末,该县农信联社累计发放涉农贷款21.26亿元,小微企业贷款7.54亿元,有力地支持了近万农户增收致富,扶持河南龙丰实业股份有限公司、河南大汉食品产业园有限公司等300家企业做大做强。在此基础上,清丰县农信联社结合企业生产经营特点,发挥平台优势,为其提供结算、理

财、代收代发、购销渠道等“一揽子”金融服务,全方位支持“三农”、小微企业,确保“支农支小”。

一直以来,该县农信联社在坚决执行“不压贷、不抽贷、不借贷、不惧贷,快受理、快调查、快审批、快发放”的基础上,进一步加大服务力度。工作中,他们健全服务机制,形成顶层组织定向、中层组织互监督、基层组织抓落实,一级抓一级、层层抓落实的工作格局;充实服务力量,将信贷人员专职服务变为全员服务;改进服务模式,推出“批量授信、整村推进”新模式,对有资金需求的群众,以村为单位,统一采集信息、集中审批授信,以全覆盖、强有力的信贷投放,架起致富“高速路”,助推发展“加速度”。在该农信联社全员的共同努力下,涉农贷款增速18.24%,小微企业贷款增速28.13%,有力助推城关镇红叶村、高堡乡食用菌、古城乡中药等特色农业异军突起,保障美松爱家、亚达金鹰等数百家京津冀企

业在清丰县发展壮大,培育了一大批优秀产业集群,为中原经济出彩增添一抹亮丽的色彩。

为打赢改革发展“攻坚战”,建设美丽出彩“新中原”,清丰县农信联社深化作风建设,夯实发展基础。在工作中,他们首推“务实风”,要求员工变“等贷”为“送贷”,深入辖内企业、园区、产业集聚区,主动走访、上门服务、现场办公,缩短群众融资时限,解其燃眉之急。同时,他们巧借互联网东风,自主研发“金燕e贷”系统。该系统上线后群众足不出户即可“线上”办理贷款,且随用随贷、循环使用。此外,为弘扬清廉之风,该农信联社在辖区内504个自然村逐一张贴贷款流程图告示牌,各基层网点设立廉政效能监督台,并向群众发放信贷廉洁监督函,全员签订信贷廉洁承诺书,全力锤炼能力、作风“双过硬”的农信铁军,为“新中原”经济发展提供坚强保障。

芷江农商银行采取“线上+线下”模式

全面推进网格化金融服务

为构建多元化“三农”、小微企业服务平台,实现金融服务资源共享,助推“三农”、小微企业发展,今年以来,湖南芷江农商银行借势而上,积极作为,全面推行“四化”网格化金融服务,极大地夯实了工作质效。

该行按照“不重复、不遗漏”和资源成本节约的原则,将县域服务区域划分成若干网格单元,各支行根据地理位置、人力资源、区域环境的分布情况,确定一个网格联系人,将联系方式进行公示;展示“自助银行、网上银行、手机银行、福祥e支付、两折两卡”等一系列的金融产品,精心制作各类金融知识宣传手册;建立一个客户数据库,全面收集和反馈网格客户金融需求;制定一张居民金融需求表,每月对辖内居民金融需求信息进行汇总,及时做好需求反馈;组织一个专门流动服务团队,定期在网格内进行宣传和流动服务。

上接1版

与此同时,芷江农商银行本着方便开展工作的原则,界定单位网格管理人员和管辖范围(原则上要求为该区域的管片信贷员),合理划分责任网格,实现全部覆盖、一一对应,网格无缝对接;加强各网格管理人员与社区、村组的联系沟通,稳步推进网格客户经理的建档工作,在服务方式上坚持线上与线下相结合的服务模式,即线下采取“支行柜面+工作站+专人定期服务”的模式,构成线下服务网络架构;而线上则利用网上银行、手机银行等互联网互通渠道,通过“互联网+”为居民提供突破空间限制的金融服务。

在此基础上,各支行要在各网格内,依托人民银行建立的金融服务站搭建“金融服务网格化工作站”,落实好金融“进社区、下乡村”的服务场所和活动基地的建设,并坚持以提供

普惠性基础金融服务为先,派驻专人登记受理当地居民金融业务咨询;建立网格服务日常工作机制,网格管理人员每周在网格服务时间不少于8小时,每周固定一个工作日为网格服务日,开设金融知识宣传和宣传栏,展示适合网格内居民的金融服务及产品。

此外,为满足客户需求多样化,该行一方面积极推广“福祥便民卡”手机银行放款业务,扎实推进移动金融进乡村、进社区,“足不出村”就能办理“福祥便民卡”放款业务。另一方面,该行结合“访客户、问需求、优服务”走访活动,根据客户不同情况量身定制金融服务,并结合“金融服务网格化工作站”,为网格内的客户提供生活缴费、便民服务、政策咨询等一站式的金融服务,让城镇和乡村居民切实享受到“24小时全天候、线上线下全覆盖”的优质金融服务体验。

此外,为扩大金融服务的广度和深度,柳城农村合作银行还在基础金融服务方面做好文章。该行联合县政府、人民银行在县域范围内创建了84个“三农金融服务站”,设立142个助农服务站,让村民“足不出村”尽享金融服务的便利,打通农村金融服务的“最后一公里”。

韦依明是柳城县大埔镇田垌村村委会主任,是建档立卡的贫困户。由于外出打工收入微薄,且无法照顾家里的老人小孩,韦依明决定返乡创业。2016年,他来到柳城农村合作银行洛崖分理处申请精准扶贫贴息贷款,洛崖分理处信贷员经过实地调查走访后,将一笔金额为10万元的扶贫贴息创业担保贷款发放给他。获得贷款后,韦依明购买了货车,每月通过运输货物可有4000元左右收入。

据了解,像韦依明这样获得精准扶贫贷款而走上致富路的贫困户在柳城县还有很多。为了发挥积极作用促进贫困户脱贫,柳城农村合作银行将“阳光金融”服务模式“嫁接”到扶贫贷

量化考核,实现对员工、网点、法人机构、业务条线四个层面的合规风险状况进行较为直观的评价,以便于分类排队、区分风险控制强弱优劣、实施差别管理,不断改进和提升合规风险管理水平。

济南农村商业银行行长清支行付兆法建议,首先强化对从业人员的风险管理。把加强对从业人员的风险管理作为防范操作风险的第一道防线,通过加强思想道德教育、岗位培训、岗位交流等手段,提高其风险管理水平。其次,完善内控制度建设。农金机构应立足于防范为主、关口前移,通过流程再造、信息化管理等手段,全面完善管理制度。另外,制度设计应科学合理。形成制约机制,让从业人员信守道德风险的发生,并加大监督检查和责任追究力度。为此,农金机构应建立一支独立、高效的稽查队伍,强化稽核功能,并赋予必要的处置权。

泽州农商银行确保信贷资金脱虚向实

支持重点行业转型发展

本报记者 丁鸿雁 通讯员 李步凡 凌云 中 秋

今年以来,山西泽州农商银行坚决按照党中央、国务院“增强金融服务实体经济的能力”的要求,真正“脱虚向实、服务实体”,认认真真做到了“严禁资金业务不出省、信贷业务不出县”的要求。

该行倾力支持重点行业转型发展,目前,支持全县重点行业贷款共计44户,金额16.41亿元,使硕阳光电、东方热电等一批能源行业的转型项目得到支持;使天泰和天安等重点煤炭企业得到支持;使晋慧及南村铸造企业群16户制造业行业得到支持。

同时,该行全力支持重点改革项目,支持集体经营型土地改革等“三权”抵押试点工作,为大兴新能源运输、大阳古镇旅游开发公司发放土地抵押贷款520万元。在扶持当地小微企业发展方面,该行加大资金投放力度,截至目前,新投放小微企业贷款54户,金额10.8亿元,涵盖县域各行各业。其中批发和零售业25户,金额4.42亿元,新型煤

化工3户,金额9000万元,制造业6户,金额1160万元,建筑业4户,金额8600万元,道路运输行业3户,金额4020万元,信息技术行业1户,金额500万元。

为筹措更加充裕和低息的资金,泽州农商银行积极向当地人民银行申请“支农支小”再贷款1.6亿元,申请两期常备借贷便利7亿元,对“三农”事业和小微企业贷款进行降息还本,其政策所惠及面占区域小微企业的80%,减负660万元。同时,自该行改制以来,前后累计申请14.9亿元政策性资金,先后向超过2000余户企业和个人提供低息贷款,直接降低企业经营成本约2800余万元。

此外,该行不断推进普惠金融覆盖面,自主研发移动信贷平台,并先后在下村、周村、大东沟、川底等乡镇开展“整村授信”业务,让老百姓享受到了“送贷上门”的便利,加快了农户的脱贫步伐,促进了新型农业经营主体的创新创业发展。

芜湖津盛农商银行实地宣讲帮扶政策

精准对接小微企业信贷需求

为着力打通金融“活水”流向小微企业的“最后一公里”,根据人民银行总行等五部委《关于进一步深化小微企业金融服务的意见》以及《中国人民银行合肥中心支行关于在全省开展“金融在行动·千名行长进万企”活动的通知》要求,全面提升芜湖县小微企业的服务水平和成效,加大县域范围内对小微企业的金融支持力度。自8月以来,安徽芜湖津盛农商银行认真组织开展“金融在行动·千名行长进万企”专项活动。在以焦锦平董事长为首的该行党委成员,实地深入企业,宣讲金融帮扶政策,推介金融产品,帮助企业制订融资计划,精准进行信贷支持,促进小微企业规范经营,做大做强。

日前,芜湖津盛农商银行董事长焦锦平一行先后对芜湖野树林生物科技有限公司、安徽股港文化创意有限公司、芜湖保光光学新材料有限公司、芜湖皖工机械科技有限公司等12家企业进行调研,就金融服务如何更好地支持实体经济,与企业开展交流座谈,听取客户意见,进一步深化“银企”合作关系。同时,对加大资金支持力度深入交换了意见。

在与芜湖野树林生物科技有限公司的调研座谈会上,据该公司董事长许忠介绍,芜湖野树林生物科技有限

公司属安徽省民营科技企业,是安徽省农业产业化龙头企业、国家高新技术企业。主要开展食用菌新品种的研究与开发,新材料的试验与示范,新技术的培训与推广,新成果的转化与应用。近几年来,该企业一方面积极践行一二三产融合发展新模式,全面加强企业创新驱动发展动力,取得了较好的效果。另一方面,他们在芜湖津盛农商银行的信贷支持下,成功避免了经济转型期所带来的压力,使企业获得了平稳发展态势,并带动县域内农户增收致富。

芜湖野树林生物科技有限公司作为芜湖津盛农商银行的长期合作伙伴,双方一直保持着良好的合作关系,对于该公司此次以及今后在企业发展中所反映出的问题,芜湖津盛农商银行承诺会做到“件件有答复、事事有落实”。

芜湖津盛农商银行作为当地百姓家门口的银行,在服务乡村振兴战略中始终扮演着重要角色。近年来,该行坚持回归本源、下沉重心、突出主业,不断创新服务模式,从单点走向各领域战略合作,从“坐商”变“行商”,实地深入企业调研,根据客户需求,为客户提供综合化、智能化的全方位金融服务。

吴敏 陈一龙

柳城农合行构建金融服务绿色通道

贷动贫困户走上致富路

目前,广西柳城农村合作银行已完成县域内7215贫困户建档立卡,累计向1944贫困户发放贷款1.01亿元,1024户实现脱贫……这一串数字,显示的是“柳城人自己的银行”的责任与担当。

自2016年以来,该行按照自治区农信联社的总体工作部署,紧紧围绕县委、县政府制定的脱贫目标任务,精准扶贫政策核心,不断加大金融精准扶贫工作力度,全力助推脱贫攻坚工作。打开柳城农村合作银行的服务“菜单”,一项个性化的信贷产品不仅满足了贫困人口不同融资需求,还构建出扶贫贷款“绿色通道”,简化办贷程序,有力地解决了贫困户贷款难、贷款慢、贷款贵的问题。

此外,为扩大金融服务的广度和深度,柳城农村合作银行还在基础金融服务方面做好文章。该行联合县政府、人民银行在县域范围内创建了84个“三农金融服务站”,设立142个助农服务站,让村民“足不出村”尽享金融服务的便利,打通农村金融服务的“最后一公里”。

韦依明是柳城县大埔镇田垌村村委会主任,是建档立卡的贫困户。由于外出打工收入微薄,且无法照顾家里的老人小孩,韦依明决定返乡创业。2016年,他来到柳城农村合作银行洛崖分理处申请精准扶贫贴息贷款,洛崖分理处信贷员经过实地调查走访后,将一笔金额为10万元的扶贫贴息创业担保贷款发放给他。获得贷款后,韦依明购买了货车,每月通过运输货物可有4000元左右收入。

据了解,像韦依明这样获得精准扶贫贷款而走上致富路的贫困户在柳城县还有很多。为了发挥积极作用促进贫困户脱贫,柳城农村合作银行将“阳光金融”服务模式“嫁接”到扶贫贷

款中,通过对辖内建档立卡贫困户调查摸底,将有劳动能力、致富愿望、贷款意愿、收入保障,且信用观念较好的建档立卡贫困户,确定为精准扶贫的重点群体,支持有条件的贫困户自主创业,帮助他们增收脱贫。

通过合作实现多方共赢,是柳城农村合作银行助力精准扶贫的重要方法。近年来,该行坚持服务中小微企业市场定位,建立中小微企业服务中心平台,为企业“量身定做”产品,促进中小微企业的平稳快速的发展,从而通过扶持企业带动贫困户脱贫致富。三年来,该行累计向中小微企业发放贷款23.79亿元。

柳城鹏鑫源茧丝绸有限公司是一家以蚕桑加工、蚕茧缂丝为主的民营企业,自公司成立以来就得到了柳城农村合作银行的金融支持。目前,该公司累计获信5000万元。与此同时,该公司采取一系列措施大力扶助蚕桑生产,特别注重对贫困户的帮扶。他们已向当地1015户贫困户赊销桑蚕、桑具、桑药等物资,解决其25户蚕茧前期投资的困难,并帮助525户实现脱贫。由于成效显著,该公司取得了“柳州市扶贫龙头企业”称号。

目前,为帮助更多的贫困村民走上致富的道路,柳城农合行不断深化与镇政府、辖区各村村委的沟通协作。他们在开办农户小额信用贷款的基础上,相继推出了精准扶贫贴息贷款、创业贷款等,不断提升金融支持力度。此外,为积极响应国家构建新型农业经营体系的要求,该行持续加大对辖区内家庭农场、专业大户、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体的信贷支持力度,柳城农村合作银行将“阳光金融”服务模式“嫁接”到扶贫贷

欧美龙