

江阴农商银行 为大学生提供实践岗位

近年来,江苏江阴农商银行关心和服务青年就业创业,连续十余年参与大学生暑期勤工助学“阳光行动”,累计为400余名青年学子提供社会实践岗位。近日,该行被无锡团市委授予“青年就业创业见习基地”称号。

该行以服务青年学子成长成才为中心,以提升青年社会实践能力为重点,连续多年参加“阳光行动”岗位对接会,为有暑期实践需求的在校大学生提供“爱心助学岗”和“公益实践岗”,既提升青年学子的专业水平和社会适应能力,又培养他们服务他人、关注民生、关爱社会的公益理念,得到市城范围内青年的广泛认可。

日后,江阴农商银行将进一步把公益理念融入到企业文化内涵当中,把金融服务社会与营造创业就业环境、践行普惠金融相结合,为更多在校大学生及优秀青年创造社会实践的平台和锻炼提升的机会。 何震海

凤阳农商银行 参加千人花鼓操展演

为庆祝中华人民共和国成立70周年,近日,安徽凤阳农商银行组织6名员工积极参加县“花鼓敲响新时代 曲艺律动迎国庆”千人花鼓操展演活动。

2个多小时的展演活动,该行员工和在场的其他选手一样,在秋老虎的“陪伴”下,虽然汗流浹背,但没有一个叫苦喊累,跟随着音乐的节拍翩翩起舞,以齐跳花鼓这种群体性集体活动和独特艺术展示方式向新中国成立70周年献礼。

据悉,凤阳花鼓是有着600多年历史的古老艺术,是鼓乡凤阳的一张靓丽名片。2006年,凤阳花鼓被国务院批准列为全国首批非物质文化遗产,永久性入驻成都国际非遗博览园,成为大美凤阳的文化IP。 李守智

长春农商银行 提升特殊群体金融素养

为提升消费者金融素养和风险防范意识,吉林长春农商银行于近日走进长春大学特教学院,为118名特殊群体(聋哑大学生)讲解电信诈骗、非法集资校园贷及人民币相关知识。

此次活动的开展,获得了长春大学特教学院师生的一致好评,据学校指导老师讲,以这种形式宣传金融知识,对这些残障学生来说,是最需要、最实用和最及时的。围绕特殊教育学院的残障学生开展服务,长春农商银行努力实现“教会一个学生,带动一个家庭”的模式,让金融知识走进千家万户。

多年来,长春农商银行持续开展针对不同社会群体的特色宣传,并成立了“爱在指尖”手语协会,每个营业网点都有手语会员,便于为残障人士服务。 郭大瑞

鄯善县农信联社 开启“银企直连”合作

近日,在上级的大力支持下,鄯善县农信联社与新疆果业集团分公司——鄯善果叔生态农业有限公司(以下简称鄯善果叔),达成深度合作“银企直连”意向,成为全疆试点行社和吐鲁番地区首个与国有大型企业“银企直连”合作的地方金融机构。

据介绍,“银企直连”解决了全疆八个果业市场与辖区内农信行的系统业务对接,能更加方便地完成新疆果业与新疆农信有关的交易,实现了数据同步共享,有效解决对账、转账、支付等业务流程与银行分离的问题,帮助企业实现内部账户统筹、资金归集调拨、资金支付结算等多种个性化服务。 亚力昆江·牙合甫

株洲珠江农商银行 上线电子商业汇票系统

湖南株洲珠江农商银行电子商业汇票系统在近期顺利上线。这套系统是利用ECDS及企业网上银行,实现网上电子汇票出票、背书、兑付等多种结算功能,改变了以往纸质承兑汇票真假难辨且必须到银行柜面办理,既费力又费时的局面。

电子银行承兑汇票业务的办理,需要企业在该行开立单位基本或一般结算账户且开通企业网银功能,通过与该行签订协议的方式申请在网银中开通电子票据功能模块,即可实现在网上办理电子承兑汇票的接单收款,具有费用低、办结快、签发金额大、期限长、高防伪等优势。在降低票据业务风险和成本、提高交易效率、便利成员单位融资、为企业客户提供更方便的支付结算渠道等方面具有重要意义。 刘方达

盐山县农信联社逐户走访建档立卡贫困户 实现小额信贷全覆盖

● 本报记者 王海潮 通讯员 魏海兴 王金博

今年以来,河北盐山县农信联社根据河北省联社要求,积极开展扶贫小额信贷宣传及发放工作。截至8月底,该联社累计发放扶贫小额信贷157笔,金额753.5万元,结存137笔,金额667.5万元。户贷率6.21%,达到2018年国家扶贫考核标准的“较好”序列,经县、乡、村三级金融服务网络推荐的建档立卡贫困户,全部办理了扶贫小额信贷,获贷率100%。

自2017年开始,该联社就积极对接盐山县扶农办、金融办,与县扶农办、金融办签订了《扶贫小额信贷合作协议》,促进扶贫小额信贷政策落地。协议明确了各方职责,县、乡、村三级金融服务网络贷款推荐流程,以及贷款发放、管理的相关事项。同时,盐山县扶农办陆续向该联社风险补偿金专户存入风险补偿金1833万元,为扶贫小额信贷工作的开展提供了保障。

为确保扶贫小额信贷政策知晓率

100%,提升扶贫小额信贷发放数量,该联社集中时间、集中力量,实行领导班子包片,组织网点主任及信贷人员47人,抽调联社机关业务骨干28人,多次对所包6个乡镇,2481户建档立卡贫困户开展扶贫小额信贷政策宣传,并为每户建档立卡贫困户建立了信用档案、信用台账,实行名单制管理。

为提升扶贫小额信贷宣传效果,在宣传期间,该联社组成的10多个宣传小组逐户为建档立卡贫困户发放了《扶贫小额信贷政策明白纸》,张贴了“扶贫小额信贷政策宣传年历”,逐村在村委会大喇叭播放扶贫小额信贷政策音频,同时刷写大型墙体广告10块,张贴宣传图版、宣传标语2000余条,全年在网点LED屏以及电视台飞字播放扶贫小额信贷政策广告,做到了扶贫小额信贷政策宣传全覆盖,提高了贫困户对扶贫小额信贷政策的知晓率。

该联社通过对所包6个乡镇,2481

户贫困户逐户走访、宣传、摸底、授信,据统计,2481户建档立卡贫困户中,因患病、残疾、智力问题丧失劳动能力共2262户;有劳动能力219户,有贷款意愿的157户,全部通过县、乡、村三级金融网络推荐,并在该联社办理了扶贫小额信贷,做到了应贷尽贷。

此外,该联社将持续开展扶贫小额信贷的政策宣传及贷款发放工作,对所包乡镇贫困户进行定期宣传回访,确保扶贫小额信贷政策知晓率100%;做好已发放扶贫小额信贷的贷后管理和收回再贷工作,通过贷后检查发现贫困户却有困难,无法按期偿还贷款的为其办理展期或续贷手续;强化扶贫小额信贷合规意识,对已发放扶贫小额信贷定期开展合规性自查,杜绝一切非贫困户办理扶贫小额信贷的“搭便车”现象,严防扶贫小额信贷用于“非生产”及“户贷企用”问题。



前不久,江西都昌农商银行都昌镇支行在惠民小区菜市场举办“整村推进,金融知识进万家”的金融宣讲活动。活动现场,该支行的内训师宣讲了网络诈骗、非法集资、反洗钱等金融知识和农商银行的百福系列产品信息,同时活动现场的工作人员们认真耐心回答老百姓咨询的各类问题,得到了老百姓们的赞扬和认可。图为活动现场。 占浏帅友云

从江农商银行树好“特色旗” 帮助贫困农户种下“致富椒”

近年来,贵州从江农商银行创新扶贫信贷方式,拓展销售渠道积极支持当地做大特色产业,大力发展辣椒产业,实现农业增效、农民增收、农村发展,助推精准扶贫。截至8月末,从江农商银行累计向10806户建档立卡贫困户发放“特惠贷”5.57亿多元,帮助贫困农户念好“山字经”,种下“致富椒”,树好“特色旗”,做强“产业链”。

潘胜海,从江县斗里乡潘里村人,2015年他成立了贵州兴胜生态农业旅游发展有限公司,从事农产品销售、旅游

开发、餐饮、住宿服务,日子也算红火。

2017年,潘胜海将目光瞄准村里的辣椒产业,决定通过种植辣椒带领村民脱贫。在建立厂房的同时,他还建起了300亩的朝天辣示范基地。修建厂房、流转土地、工人工资、购买辣椒苗……潘胜海的资金链变得越来越紧张,潘胜海有些心慌了。

从江农商银行了解到他的难处后,主动上门服务,通过走访、调查后,认为该产业符合深度贫困县“一县一业”产业链,于是向其发放了一笔130

万元的“深扶贷”贷款,其后又发放了一笔170万元的“深扶贷”贷款。从江农商银行信贷资金的注入,不仅壮大了潘胜海的资金链条,还降低了他的融资成本。

资金充裕后,潘胜海干事创业的信心更足,利用“公司+农户”的形式,带动东朗镇236户贫困户种植辣椒。

如今,东朗镇辣椒种植面积达6000余亩,预计年产值1200万元,帮助九德村及附近村寨200余户贫困户实现了农业增效、农业增收。 吴兴芝 潘忠瑜

东方农商银行聚焦外汇需求拓宽营销渠道 减费让利推动国际业务快速增长

● 本报记者 李道海 通讯员 闻敏 杨钦

近年来,江苏东方农商银行紧抓连云港作为“一带一路”交汇点战略机遇,始终坚持以市场为导向、以客户为中心,以创新为动力,聚焦中小微企业实体经济出口需求,主动对接招商引资部门,大力推广外汇贷款、进口代收押汇、预付货款融资、出口商贴、跨境人民币结算等业务,有效拓展资本项目落地,实现国际业务快速增长。截至8月末,东方农商银行国际结算量达7.5亿美元,同比增长3.7亿美元,增幅达93%,结算量位列全省54家网内农商银行第1名;位列全市33家金融机构第2名,仅次于中国银行连云港分行。结售汇达3.6亿美元,同比增长1亿美元,增幅39%,结售汇位列全省54家网内农商银行第2名。

该行围绕国际业务客户需求,聚焦公司、个人两大主线,推出对外汇业务产品29项。其中汇款项下、单证项下和国内证项下等融资类产品18

项,汇入汇出汇款、出口托收、进口代收、进出口信用证、保函、跨境人民币等结算类产品5类8项,资金类产品3项;个人汇款、个人外币兑换、个人结售汇、外币现钞4项个人外汇业务全面开展。与此同时,江苏省联社跨境人民币业务系统上线后,东方农商银行迅速反应,在系统内较早办理跨境人民币汇入汇出及进出口信用证业务,先后通过大额支付系统和CIPS系统办理跨境人民币汇入汇出,解决客户燃眉之急。

该行通过强化与外汇管理局、海关、商务局等政府职能部门对接力度,密切与保险、货代、物流、船公司等企业联系,多方获取企业信息,主动拓宽营销渠道,精准锁定客户需求。截至8月末,国际业务企业类客户总数达305户,涵盖贸易、金属、化工、食品、科技、材料、农业等多个领域。同时,该行采取差异化竞争策略,重抓实体中小微

企业客群,全市对外贸易进出口额在100万~1000万美元之间的365家进出口企业中,有92家与东方农商银行有业务往来,占比达1/4。

此外,该行秉承让利客户的宗旨,通过减免手续费、汇率优惠、下浮融资利率等多种方式,并提供免费上门开户、免费上门收单、免费预审单据等服务降低企业运营成本,有效提升市场竞争力。同时,该行通过网银结售汇、微信受理业务申请等便利措施,减少客户奔波,节约客户时间成本,提高企业运行效率;先后通过举办外汇专家讲座、银企交流会、留学移民海外投资分享会等特色活动,为广大客户提供系列“增值”服务,增强客户粘性,提升品牌形象;主动携手市贸促会,逐户走访全市具有进出口资质企业,为企业出谋划策、排忧解难,支持企业走出去,策应国家“一带一路”发展战略。

陵川县农信联社细分客户群体

创新金融产品助力乡村振兴

● 本报记者 丁鸿雁 通讯员 杨潮 中秋

近年来,为了巩固脱贫成果和支持乡村振兴,山西省陵川县农信联社加大细分客户群体推进工作,根据客户的地域、职业、文化等进行分类,积极创新低成本、可复制、易推广、针对性强的金融产品,先后创新8种贷款品种。其中“急”字系列、“易”字系列的贷款6种,住房类1种,农家乐1种,实现了农户、商户、白领3个群体全覆盖。据介绍,“急”字系列的贷款品种,重点满足对资金需求急,资金使用“短频快”的客户;“易”字系列的贷款品种,重点满足资金使用大,但办贷手续繁琐、办贷时间长的客户。

特别是该联社针对农户推出的“农急贷”这个贷款品种,创造性地引

用抽样调查表对农户的收入进行测算,有力地缓解了农户“贷款难”和小额农户贷款“发放难”的问题。同时,解决了客户经理凭主观经验、感觉意识发放贷款的问题,抽样调查表提供了测算依据,能不能放,一目了然;解决了农户不知道自己能贷多少款的问题,通过抽样调查表,农户能贷多少钱,一清二楚;解决了农户多无权证导致无抵押、无担保不能贷款的局面。

在信贷资金的催化下,全县传统种植、农产品加工、乡村旅游等各个领域齐聚发力、亮点纷呈,形成了以中药材、优质小杂粮、健康养殖业、优质林产品、乡村旅游业为主的“五大特色产业”。

扶沟农商银行上线“金燕e贷”

为客户提供“自动化”办贷服务

近年来,河南扶沟农商银行针对小额贷款短、频、急、烦的特点,依托河南省联社新一代IT系统平台优势,加大新业务、新产品、新系统上线推广力度,成功上线“金燕e贷”产品。截至8月底,扶沟农商银行“金燕e贷”项目已服务约4043户,累计授信金额约4.1亿元。

“金燕e贷”以个人信用为基础,综合利用互联网大数据平台,以河南农信手机银行客户端为载体,实现客户自助线上申请、客户经理线下调查,系统后台快速审查审批的业务功能,为辖区内居民提供一定额度的信用贷款

的创新信贷模式。

据了解,“金燕e贷”运行一年多来,已经实现了客户的自助贷款申请、自助签订合同、自助线上还款等“三个自动化”,带给广大客户便捷、高效、省心的优质体验,解决了数以千记家庭的资金周转难题。此外,扶沟农商银行还将继续围绕高质量发展目标,不忘初心、牢记使命,践行宗旨,履行责任,坚持稳中求进工作总基调,牢固树立新发展理念,落实高质量发展要求,为实现乡村振兴贡献新的更大力量。 王团伟 焦洋

禹州市农信联社精准定位服务对象

单列信贷计划满足企业资金需求

民营企业的合作共赢。

该联社从尽职尽责、目标激励、从严管贷三个方面,制订了详细切实的规章制度,提供了行之有效的制度保障,为企业与客户经理免去后顾之忧。同时,他们创新担保方式,多渠道破解借款人担保难题,并针对不同客户群体,研发了“新时贷、中时贷、好时贷”为代表的3大系列20款产品,覆盖多个领域具有较强的操作性、针对性和适用性,持续满足多元化、多层次的金融服务需求,降低融资难度。

禹州市农信联社还将继续践行“四个一百”专项行动相关要求,全力以赴打好“四个一百”专项行动攻坚战,并按照回归本源、专注主业的监管要求,聚焦县域经济发展和建设“两美”禹州实际,发挥县域金融机构优势,积极破解小微企业融资难融资贵难题,为助力建设美丽禹州贡献农信力量。 徐钰顺

南县农商银行推广“福祥·稻虾贷”

为特色产业注入金融“活水”

近年来,湖南南县农商银行把扶持稻虾产业发展作为信贷支持的首选项目,千方百计解决农民贷款难问题,贴心打造并倾力推出了扶持稻虾产业发展的“福祥·稻虾贷”等信贷品牌。截至8月末,该行累计投放“福祥·稻虾贷”5.79亿元,累计扶持稻虾产业农户11200余户,仅今年上半年就户均增收近3000元。

该行通过多次调查研究,针对稻虾产业发展推出了“福祥·稻虾贷”信贷产品,为辖内从事小龙虾养殖、收购、加工、餐饮、饲料购销及冷链运输等相关行业农户、个体工商户、农村经济组织、小微企业主提供金融支持。

“福祥·稻虾贷”原则以福祥便民卡形式发放,小微企业主以循环贷款形式发放,具备“一次授信、循环使用、余额控制、随贷随还”的功能。“福祥·稻虾贷”信贷产品的推出,标志着南县农商银行推进乡村振兴战略、金融服务“三农”方面的又一次积极探索。

为倾力推广“稻虾贷”,该行要求布局在农村的16个支行的信贷客户经理实行包干对接,重点摸清每个村、每个组稻虾养殖户的情况,并登记造册。凡从事稻虾养殖且没有不良记录的农户,可以享受“福祥·稻虾贷”的支持。同时,该行还与南县稻虾产业公共服务平台“洞庭虾网”联合,同步推出“稻虾贷”金融服务产品。

为抓好稻虾产业信贷投放,该行深入开展了调研,制定“稻虾贷”授信

方案,线上预约、挂点走访、按周推进,全面满足客户的融资需求。其中,贷款利率按照优惠于一般企业的利率执行,让利于农业和农民。该行与“洞庭虾网”战略合作,进一步完善了为农金融服务项目,借助“洞庭虾网”稻虾产业公共服务平台,扩大金融服务覆盖范围,深入一线提供惠农、利农服务,提供了全方位、多元化的产品和服务、高效率、高品位的服

务支持,为南县稻虾产业的蓬勃发

展不断注入了金融动力。为充分发挥稻虾贷的支农功效,该行进一步拓宽稻虾贷的支持服务功能。一方面,扶持“合作社+基地+农户”稻虾种养模式发展。近年来,该行向湖南助农稻虾种养专业合作社投放“稻虾贷”800余万元,目前该合作社已发展成为“产学研”相结合的企业基地,稻虾种养面积发展到1200亩。依托“南县小龙虾”“南洲稻虾米”,全面实施农产品品牌战略计划,开展基地建设,将基地、流通、加工、销售结合起来,帮助当地农民增收和加强产业助

扶贫。另一方面,该行对于从事稻虾养殖且讲信誉的贫困户,给予“福祥·稻虾贷”优先、利率优惠“两优”政策支持,同时,帮助他们享受利息补贴政策,为贫困户脱贫致富架起了“金桥”。

日后,南县农商银行将全力服务好“三农”金融需求,打造老百姓信得过的良心银行、放心银行、贴心银行,建设有温度的百姓银行。 周建光