信用凝聚力量　合作创造价值

中国农村信用合作报

2019年
10月15日
星期二
己亥年　九月十七日
第405期

THECREDITCOOPERATIVE

中华人民共和国农业农村部主管

统一刊号:CN11-0036
邮发代号:1-36
邮箱:zhgnxb@126.com
新闻热线:(010)84395204

河北农信贷款总额突破1万亿元

发挥金融优势服务实体经济

◎ 本报记者　杨喜明　王海潮

近日,河北省农信联社召开新闻发布会。据介绍,河北农信坚持“立足‘三农’、面向县域(社区),服务中小企业”的市场定位,坚决做好县域支农支小主力军,全面助力实体经济发展,取得了巨大成绩。

继7月末河北省农信社存款突破15000亿元后,9月25日全省农信社贷款突破10000亿元。该省农信社存、贷款余额市场份额分别达21.8%、19.4%,自2005年省联社成立以来连续15年稳居河北省首位,与1964年末相比分别增长了5635倍和6670倍以上,资产总额17802亿元。在存贷款余额中,各项储蓄存款13020亿元,较1964年末的8786万元增长14819倍;涉农贷款余额5594亿元,在全省银行业同类贷款中占比35.37%;小微企业贷款余额6010亿元,在全省银行业同类贷款中占比41.56%。利润总额114亿元,较有统计数据以来的1980年末1855万元增长615倍;年纳税额31.33亿元,较2005年末年纳税额3.04亿元增长了28亿元,步入了历史发展的“最好时期”。

为全力提升金融服务乡村振兴质效,他们紧紧围绕中央和省委、省政府关于实施乡村振兴战略的总体部署,根据《河北省乡村振兴战略规划(2018-2022年)》安排,严格按照“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”总要求,重点支持农业农村现代化、农村一二三产业融合发展、美丽乡村建设和新型农业经营主体发展。截至2019年8月末,河北省农信系统共支持各类农村新型经营主体2734户,贷款余额104.85亿元。其中,支持家庭农场及农业专业大户贷款1828户,贷款余额12.12亿元;支持农民专业合作社贷款460户,贷款余额12.49亿元;支持农业产业化龙头企业贷款446户,贷款余额80.24亿元。

一直以来,河北农信认真贯彻落实党中央和省委、省政府关于打赢脱贫攻坚战的重大决策部署,聚焦精准扶贫、精准脱贫基本方略,优化金融供给,完善工作机制,最大限度地发挥行业优势做好金融扶贫工作。坚持扶贫与扶志、扶智相结合,并全力做好金融扶贫政策宣传;持续加大扶贫小额信贷投放力度,有效满足贫困户的信贷需求;把产业扶贫作为破解贫困地区发展“瓶颈”的重点,加大对贫困人口脱贫致富有带动作用的扶贫龙头企业、农民专业合作社、家庭农场和农业专业大户支持力度。截至8月末,62个贫困县县级行社贷款余额2941.42亿元;累计支持省、市、县三级扶贫龙头企业354家,贷款余额52.38亿元。

在聚焦普惠金融方面,2011年,河北农信在全国率先实施“农信村村通”工程,努力满足农村客户的基本金融需求。2016年,在河北省全面启动“双基”共建农村信用工程,并逐步将商户、小微企业、城镇居民及新型农业经营主体等客户纳入“双基”共建工作范围,有效增强农村金融服务的便利性与可得性,为营造良好的农村金融生态环境、推动全省普惠金融深入发展提供强有力的金融支撑。截至8月末,省域内成立村级金融支农服务站4.7万个,覆盖面达98.61%;全省已建档农户580.37万户,建档农户比例为92.19%,并全部进行信用等级评定,其中评定信用户482.01万户,已授信农户52.42万户、金额888.64亿元,用信金额332.18亿元,已用信农户占信用农户比例为10.38%;全省农信社已评定“信用村”11288个,已评定“信用乡(镇)”164个,已经成功创建信用示范区170个。

与此同时,河北农信主动对标中央和该省关于金融服务民营企业、小微企业的新要求,坚持稳投放、强推广、重创新、优服务、降成本,提升贷款服务效率,提高服务民营及小微企业积极性,切实加强对民营及小微企业金融支持力度。在此基础上,稳步推进小额信贷体制机制改革,大力推广“商贷宝”等系列产品,积极开办股权质押贷款、抵(质)押+保证贷款、仓储质押贷款、小微企业联保贷款、担保机构保证贷款、供应链贷款等产品,切实解决小微企业贷款难、贷款慢、贷款贵的难题。截至8月末,全省民营企业贷款余额6286.03亿元,占各项贷款余额的比例达63.23%。

为适应不断发展变化的经济形势,河北农信还持续推进“小银行+大平台”战略,充分发挥现行行业体制的系统和机制优势,全面激发发展活力。自2005年省联社成立以来,河北农信全面开启信息化时代,逐步实现了从“数据大集中”和通存通兑的全省综合业务网络系统到“小核心,精准核心”的新一代核心业务系统的演变。他们建设的第二代核心业务系统,实现“客户服务、业务创新、运营支持”三大核心业务领域的飞跃性提升;建成核心账务类、渠道管理类、支付结算类、中间业务类、管理报送类、数据管理类、基础平台类共7大类159套应用系统;建立覆盖全系统的统一运维服务体系、信息安全管理体系,积极建设同城灾备中心和异地灾备中心,实现“两地三中心”多活容灾模式。

在此期间,河北农信不断丰富优化存款类产品和功能,创新推出以小微企业主为借款主体的“农贷宝”“商贷宝”和“创业宝”等系列产品,以循环贷款模式,降低小微企业资金成本和缓解付息压力。

↘ 下转2版

银保监会公开征求意见

推动行业健全员工履职回避制度

◎ 本报记者　吴叶琪

据银保监会网站消息,为进一步加强对银行保险机构员工履职行为的监管,推动行业自律和内部廉洁建设,提升内控机制有效性,督促各机构员工公平公正履职,近日,银保监会起草了《关于银行保险机构员工履职回避工作的指导意见(征求意见稿)》(以下简称《指导意见》),现向社会公开征求意见。

《指导意见》共包括总体要求、回避对象、任职回避、业务回避、回避程序、工作要求和回避惩戒七个方面、二十一条。主要包括以下五个方面的内容。即明确履职回避工作的对象范围、回避方式和程序;区分关键人员和普通人员,重点抓好对关键人员的亲属回避管理;推动机构健全制度机制建设;明确内外部回避惩戒措施;适当增强制度弹性。

银保监会表示,《指导意见》的出台将有利于推动银行保险机构建立健全履职回避制度,建立履职回避长效工作机制,营造主动申报、严格回避、公正履职、强化内控的文化氛围。同时,此举也有利于进一步完善监管制度建设,强化对银行保险机构员工履职行为的监管。

新疆农信社存贷款规模再创新高

专注主业与地方经济共成长

日前,新疆自治区农村信用社传来捷报,截至9月29日,该联社各项存款余额突破3600亿元,达3619.75亿元,较2018年末增加163.13亿元;各项贷款余额突破3100亿元,达3116.19亿元,较2018年末增加269.31亿元,存贷款规模再创历史新高。目前,新疆农信社已成为资产规模最大、贷款投放最多、支持地方经济力度最强的金融机构。

新疆农信社在自治区党委的坚强领导下,带领全区各行社,聚焦上级“1+3+3+改革开放”工作部署,坚持“以客户为中心、以深耕本地市场为基础”的经营理念和“以份额论地位、以质量论高低、以效益论英雄、以风险论成败”的考核导向,紧紧依托“四位一体”服务体系优势,上下联动,多措并举巩固存款生命线,成效显著。

同时,他们认真贯彻“回归本源、专注主业”的总体要求,服务“三农”,落实普惠金融政策,把支持供给侧结构性改革、实施乡村振兴战略、支持县域经济、支持民营小微企业、打赢脱贫攻坚战作为开展“不忘初心、牢记使命”主题教育的重要实践载体,与地方经济共成长。　吴国勋

壮丽70年·支农支小 银行业生行动

镇安农商银行坚守支农支小初心

推进普惠金融体系建设

◎ 本报记者　杨海涛　通讯员　倪　瑞

一直以来,陕西镇安农商银行始终坚持植根农村、富农兴商、服务“三农”和小微企业的经营方向,持续推进农村信用体系建设,大力落实惠民金融政策,普惠金融体系覆盖面不断扩大,金融服务小农户的认识和水平不断提高,农户信誉信贷机制不断完善,逐渐成为支持当地农村经济发展的主力军。该行在业务发展上不断创新,在系统运营上不断完善,在客户维护上不断拓展,在地方金融发展史上贡献出了巨大的力量。

为解决农民产业之所急,镇安农商银行加强对小微企业、“三农”和偏远地区的金融服务,推进金融精准扶贫。自2014年脱贫攻坚以来,他们为建档立卡家庭专门设立了精准扶贫贴息贷款,该项贷款无利息,用于支持小农生产经营活动,鼓励农户自主创业,缓解就业难的问题。截至8月末,累计发放个人扶贫贷款1.98亿元,累计帮扶贫困户5000余户。以前,很多农民常说贷款难,没有工资、没有担保,银行不能为其发放贷款,生产经营所需资金常靠自筹或民间借贷解决,无形中增加了生产成本,影响了一些农户正常的生产经营活动,鉴于此,镇安农商银行创新推出了“家福贷”“秦e贷”线上线下两个系列产品,降低贷款利率,加快审批速度,缩短审批环节。同时,他们重点支持响应国家政策,满足乡镇工作人员、农民的用钱需求,支持农户发展生产经营活动。

家住镇安县的贫困户韩女士赋闲在家,有意在县城开一家服装店,但由于资金匮乏久久不能付诸行动,镇安农商银行信贷员听闻此情况主动与之联系,并详细考察其家庭住所、个人诚信度后,决定为她发放贷款,韩某得到扶持资金随即行动,在县城开办服装店一年后即回本实现盈利,并归还了在镇安农商银行所贷款项资金,实现了脱贫增收。

近年来,支农支小一直是镇安农商银行发展的重要战略定位,在供给侧结构性改革不断深化的背景下,小微企业发展空间巨大,发展市场广阔,但镇安民营经济众多,中小企业竞争大,融资难融资贵的问题也随之而来。为此,该行以市场需要为导向,对各乡镇开展深度调研,优化信贷投向结构,主动适应农业发展的金融需求,着力支持县域小微企业,大力支持县域农业企业发展。

农户吴某有一家常年从事核桃收购的经营店铺,每逢核桃收购季资金常常遭遇周转困难,限制了他的生产经营活动,他了解到镇安农商银行信贷产品后,通过手机银行办理了“秦e贷”,该产品大大地解决了他资金周转的难题。据悉,“秦e贷”具备随贷随还,不计利息的特点,用户通过陕西农信手机银行便可申请,实现了足不出户就能办理贷款,受到了当地农民群众的热烈欢迎。

为提高金融服务水平,解决农户生活之难,镇安农商银行按照中国人民银行发展银行卡惠农支付业务的要求,为全县农户每家每户都配发了惠民卡,该卡免手续费、免年费、免短信通知费。截至8月末,累计发放惠民卡8万余张。针对生活在偏远山区的老年客户群体,该行在县域内的每一个乡村都安装了一台“助农e终端”,该设备实现了农户就近取款,大大提高了农民生活的便利性。

站在新的历史起点上,镇安农商银行坚守服务“三农”初心不变,不断深化金融普惠体系建设,充分发挥金融服务主力军的作用,为支农支小奉献更多的力量,为广大农村群众提供更加便利、安全、优质的金融服务。

陕西省银行业协会协办

新闻聚焦

湖南省农商银行系统

举行国庆文艺汇演

◎ 本报记者　李宽军
通讯员　成依潇　胡圣涛

日前,“壮丽70年·农信展新颜”湖南省农商银行系统庆祝中华人民共和国成立70周年文艺汇演在长沙举行。湖南省农信联社党委书记赵应云出席并致辞,省联社领导邓德林、邓师辉、舒立凡、余开生、徐达华,原省联社领导陈治文出席此次活动。

赵应云表示,湖南农信已历经风雨沧桑六十多年,湖南农信人将继续胸怀祖国、报答党恩,用辛劳和汗水为伟大祖国添砖加瓦、增光添彩。同时,在迈向新时代的征途上,湖南农信也将不忘初心、牢记使命,投身到中国农村巨大变革和发展的洪流之中,立志做新时代的“背包银行”。

汇演由“初心”“传承”“奋进”“展望”四个篇章组成,来自全系统14个市州的文艺骨干以歌舞、情景剧、音诗画、戏歌联唱等丰富多样的艺术形式,表达了湖南农信坚定不移做好农村金融服务的信心和决心,抒发了对伟大祖国的挚爱之情。

据悉,湖南省农信联社机关(含长沙审计中心)全体员工、退休领导,各办事处、农商银行主要负责人,员工代表到场观看演出。

立足新起点 改制不改向

安泽农商银行挂牌开业

近日,山西安泽农村商业银行股份有限公司挂牌开业,成为山西农信第81家成功改制的县级农商银行。该行的华丽蜕变,以实际行动推进着山西农信“现代金融企业集群”建设。同时,此举不仅为新常态下的安泽实体经济发展吹来缕缕春风,更为县域经济健康发展、绿色崛起注入了更加强大的金融动能。

下一步,安泽农商银行将以立足新起点,不忘初心、牢记使命,更名不改姓、改制不改向,坚定服务“三农”、服务小微的市场定位,以推动县域经济发展为目标,以零售业务转型为主线,以“百村示范、千村推进”工作为基础,加大资源投入,加快渠道建设,加强产品创新,完善体制机制,为县域经济发展作出更多、更大的贡献。　葛娟娟

近日,家住山西省寿阳县的李女士在寿阳农商银行工作人员的指导下,在紫微垣超市收银台站定,将脸对准人脸支付设备,通过识别,输入设定的支付密码,完成了“刷脸”支付。据了解,在省农信联社的安排下,寿阳农商银行先期在寿阳县紫微垣商贸有限公司正式上线银联“刷脸支付”业务。此业务的成功上线,再一次省去了手机这一介质,进一步给消费者提供了便利。此举标志着银联“刷脸支付”正式推向商用,也开启了银联“刷脸支付”在山西省农信系统的正式应用。图为该行员工指导客户使用“刷脸支付”业务。　孟　锋　冀玉琪

蒙山沂水映初心

——临沂全市农商银行“不忘初心、牢记使命”的生动实践

◎ 本报记者　刘欣欣

2013年11月,习近平总书记视察临沂,就弘扬沂蒙精神发表重要论述,深刻揭示“水乳交融、生死与共”的鲜明特质,特别强调,“沂蒙精神”与“延安精神”“井冈山精神”“西柏坡精神”一样,是党和国家的宝贵精神财富,要不断结合新的时代条件发扬光大。

“沂蒙精神”凸显的是沂蒙老百姓的人民之魂。最后一碗米送去做军粮,最后一尺布送去做军装,最后一件棉袄盖在担架上,最后一个亲骨肉送去上战场。420万根据地人口中,有120万人拥军支前,20多万人参军参战,10多万人血洒疆场。淬炼凝结为民族精神瑰宝的“沂蒙精神”,是超越地理概念的红色坐标。不忘老区人民的历史贡献,传承和发扬艰苦创业、无私奉献的优良传统,临沂全市农商银行的6814名干部职工,砥砺前行、开拓奋进,为老区增光添彩。山东省农商银行系统2018年度法人机构经营管理综合考评排名显示,全系统110家法人机构,临沂有6家进入了前10名,有10家进入了前30名。

这是怎样的一支队伍?

淅淅雨后,车行远望,蒙山绵亘,群峰苍翠,沂水流深,时光溢彩。

蜿蜒的山路上,我们轻轻按下车窗,车轮与路面摩擦的沙沙声,仿若从历史的留声机里传来,缓缓诉说着蒙山沂水的故事。

抗日战争时期,沂蒙山区是日寇难以贯通南北的战略屏障,发生在这里的大大小小战役都无比壮烈。新人伍的战士一身戎装,刚刚挥别亲人乡邻走上战场,可能几天后,他们就身负重伤被担架抬太会家乡。丧服未解,丧期未过,谁家再送出“去时有日、归时无期”的第二个娃,都是一件难事。

然而,兵源是常规战争决定胜负的首要因素。

莒南县洙边镇洙边村19岁的姑娘梁怀玉是村里“识字班”的班长,思想进步、工作积极。一天,上级领导找到梁怀玉,忧心地通告了前线战斗减员的情况,让她尽一切努力,多动员村里的青年入伍。梁怀玉想都没想,一口应允下来。

满腔热血的梁怀玉回到家却犯了愁。父亲年迈,弟弟还小,亲戚中也实在无人可以动员。她坐在桌前,苦思冥想,无意中看到了镜中的自己:那是一张漂亮姣好的脸庞,梁怀玉心里突然有了主意。

第二天的新兵动员会上,主持人话音刚落,梁怀玉第一个冲到台上,由于太过激动,她一下子没能说出话来,反倒是泪水最先夺眶而出,梁怀玉用手抹了一把双眼,激动地喊道:“乡亲们,抗日打鬼子是最光荣的事!我们‘识字班’找对象,就要找参加八路的人!谁带头报名参军,俺就嫁给谁!”

倘若不是为了家国大义,梁怀玉这般惊世骇俗之举,必将招致全村人的非议。然而此刻,村民们却给了她经久不息的掌声。

突然,一个与梁怀玉年龄相仿的小伙子站起身,大声喊道:“我报名!我报名!明天就上前线打鬼子!”梁怀玉定睛一看,原来是村里相貌平平、摆摊卖油条的刘玉明。怀玉爹见状,惊骇万分,猛得起身,倔倔地往家走。梁怀玉几步撵上前,拽住父亲的衣袖:“爹,俺是‘识字班’的班长,说话算数,绝不反悔!今晚就跟他成亲!”

在梁怀玉、刘玉明的带动下,洙边村一次就有12人参军,莒南县一次参军人数达1488人。

↘ 下转8版