

尧都农商银行 “三农”事业部揭牌

近日,山西尧都农商银行举办了“三农”事业部揭牌仪式暨“尧贷”——惠农系列产品发布会。尧都区副区长汤晓燕,尧都农商银行董事长刘海斌,刘村镇党委书记张宇红等领导出席会议。“三农”事业部全体员工,各农村型支行行长、副行长、客户经理、业务经理等共计100余人参加会议。尧都农商银行董事会秘书贾杰主持会议。

据了解,“尧贷”——惠农系列产品是尧都农商银行根据辖区内农户的资金需求情况,推出的惠农系列5款贷款产品。产品涵盖农户的生产、生活、经营的各个方面,以便捷、高效的服务,手续简便、利率低的优势,解决农户“贷款难”问题,进一步践行“普惠金融”,打通金融服务特别是信贷服务的“最后一公里”。

张国权

黄山徽州农商银行 举办爱国主题演讲比赛

为进一步弘扬爱国主义精神,近日,安徽黄山徽州农商银行开展了“我和我的祖国”主题演讲比赛,来自各支行、各部门的19名青年员工参加比赛,该行班子成员、中层副职以上干部及城区网点员工等共90余人到场观看。

赛场上,选手们以饱满的热情、昂扬的精神状态,紧扣“我和我的祖国”这一主题,结合身边的鲜活事例,用小故事、小视角,感叹新中国70年来取得的成就,阐述了农金人、农金路的风雨兼程。

此次演讲比赛,展现该行青年职工继承和弘扬爱国主义传统的理想信念和精神风貌,进一步激发热爱祖国、爱农、爱农村、爱农民的自豪感、责任感和使命感。

吴洁玉

马山农商银行 提升学校师生金融素养

为切实做好金融知识普及宣传,提高当地广大师生的金融素养及金融风险防范意识,近日,广西马山农商银行在马山中学开展了“青春建功新时代、金融知识进校园”活动。

此次宣传活动主要通过PPT讲解、观看宣传视频、发放宣传手册及实钞鉴别演示等方式进行,重点分析电信诈骗的几种常见类型及防范方法,并以实钞向广大师生介绍2019年版第五套人民币的特点及“一转二摸三透光”的防伪鉴别方法。

此次活动的顺利举办,进一步提高了广大师生的电信诈骗防范意识,有效地增强了其假币防范意识,得到了广大师生的一致好评。

苏 扬

柳河农商银行 开展合规运营专项检查

日前,吉林柳河农商银行为进一步促进各营业网点依法合规运营,更好的执行货币政策,维护金融秩序安全与稳定,该行会计结算部从8月下旬,对全辖24个营业网点,开始了为期1个月的现金管理、账户管理、反洗钱管理工作的专项检查。

为保证此次检查能够有序进行,该行成立了专项检查领导小组,由汤兆杰副行长亲自抓,带领会计结算部人员进行深度专项检查;制订详细的检查方案,将检查分为自查、现场检查、通报下发责任处理3个阶段。检查内容范围广,主要涵盖人民币收付管理情况、假币收缴执行情况、客户身份识别情况、单位银行结算账户开立及使用管理情况,此次检查,营业网点检查面达100%。对于检查中发现的问题及不足,检查小组及时对营业网点进行现场辅导和纠正,要求营业网点要提高意识、限期整改。

屈子靖 边 迪

丰宁农商银行 采取多种形式庆祝国庆

日前,河北丰宁农商银行组织广大干部职工,通过多种形式抒发热爱祖国、爱岗敬业的真挚情感,展现对祖国母亲的拳拳赤子之情,表达自己不忘初心、牢记使命、立足本职、永远奋斗的决心与信心。

该行在辖内营业网点悬挂五星红旗,在办公楼两侧用鲜花布置“欢度国庆”“祖国万岁”主题花坛,盛装迎接新中国成立70周年,营造隆重热烈的纪念氛围,传递了浓郁的爱国情怀,吸引广大市民驻足观看,纷纷上前合影留念。

该行在县民族文化广场举办“不忘初心跟党走,同心共圆中国梦”丰宁农商银行专场晚会,合唱《歌唱祖国》《没有共产党就没有新中国》,歌舞《大海航行靠舵手》等节目形式,展现了朝气蓬勃的精神风貌和“不忘初心、牢记使命”紧跟党中央步伐的坚定决心,表达了对祖国、对中国共产党无限的崇敬和爱戴之情。

马 震

桐柏农商银行创新信贷产品

满足客户差异化需求

一直以来,河南桐柏农商银行作为县域金融主力军,不忘服务“三农”这个初心,准确把握自身在县域银行体系中的差异化定位,以打造“桐柏人民的生活银行”为主线,专注主业,回归本源,深耕乡村实际,创新金融服务,开展小额信贷战略转型,走出了一条符合“三农”特点、自身可持续发展的乡村振兴新路子。

为有效解决融资难、融资贵难题,提高金融服务精准匹配能力,该行借助科技支撑,开发出“金燕e贷”系列信贷产品,该产品采用“线上申贷、线下办贷、线上审贷、线上用贷”方式,为18至55周岁城乡居民提供10万元以内信用贷款服务。“24小时”线上申贷模式有效解决了银行与客户之间信息不对称的难题,拓宽了金融服务全覆盖的渠道;在线下办贷中将“芝麻信用分”、微信“微粒贷”额度、支付宝“蚂蚁借呗”额度作为评级授信参考值,极大的简化了办贷流程,办贷效率显著提高;研发线上审贷功能,对30万元以下的小额贷款全部实现线上无纸化审批,客户经理无需报送纸质审批资料,只需将贷款资料拍照录入系统即可审批,10万元以内的“金燕e贷”类产品1小时内即可审批完

毕,客户的等“贷”时间进一步缩短;授信客户利用手机银行APP进行线上用信,用信资金一秒到账,随用随点,即时还款、循环使用,金融可得性和获得感进一步增强。自4月该活动开展以来,该行仅用时5个月,已累计授信6725户、金额3.67亿元,累计用信3574户、金额1.59亿元,为乡村振兴发展提供强大金融“活水”。

为满足不同群体的差异化金融需求,该行根据居民消费、生产经营特点,为客户量身定制信贷产品,推出了“助农易贷”“助商易贷”“公职易贷”“薪资易贷”“周转易贷”“绿色家庭贷”等系列产品。同时以各类特色产品为依托,把更多金融资源配置到特色产业、脱贫攻坚、乡村振兴、就业创业、生态保护等方面上来,优先支持购买种子、化肥、农药、棚膜等农资和农机具资金需求,优先支持种植养殖大户、家庭农场、专业合作社等新型农村经营主体资金需求,优先支持桐柏“茶叶、花生、蔬菜、药材”等特色农业项目和涉农企业生产经营资金需求,努力实现2019年小额贷款户数净增6000户以上、金额净增3亿元以上目标,重点满足“三农”和小微

企业个性化、差异化、定制化需求。

为加大宣传力度,该行综合运用电视台、网站、微信、报刊、户外广告等媒介,通过印制活动彩页、海报、车贴、横幅等方式全面宣传桐柏农商银行“农商e贷”资金政策。为实现有贷款需求的客户随时随地申请贷款,最快速度满足其融资需求,该行在传统网点申贷、电话申贷的基础上,先后开通了手机银行申贷、微信公众号申贷、二维码申贷等线上申贷渠道,客户输入个人信息及联系方式后,客户经理“24小时”内与客户联系,两个工作日内入户调查完毕,实现客户足不出户即可申请贷款,便可获得金融服务。各乡镇支行通过开展整村授信、网格化营销、驻点营销、社区营销、特色活动逐户入户了解客户需求,现场为客户办理授信,把融资的“水龙头”接到客户家中,真正实现授信用户款、还款像用自来水一样方便。积极完善“三农”人才储备与培训机制,对照新时代“三农”工作要求,培养造就一支有情怀、有责任、有担当、懂农业、爱农村、爱农民的农村金融工作队伍,为小额贷款转型以及服务乡村振兴发展提供人力资源保障。

郑珂 高 菲



近日,内蒙古自治区乌拉特中旗“丰收节暨德岭山镇首届花生节”在德岭山镇苏独合嘎查举行。乌拉特中旗农信联社组织了20人的宣传小分队,赶赴现场开展特色金融宣传活动。

活动现场,该联社宣传小分队悬挂起宣传横幅,向行人发放了防范电信诈骗、远离非法集资、辨识真假人民币等内容的宣传资料。此外,他们还向农民推广了该联社微信订阅号,并面对面答疑解惑,为群众送去实实在在的金融知识普及服务。图为活动现场。

郭 强 杨尚君

丹阳农商银行提供长期贷款支持

助皮鞋企业走品牌化发展道路

“丹阳妈妈鞋”是江苏省丹阳市生产的女式皮鞋的昵称,早就名声在外。随着欧美日等发达国家皮鞋的需求减少,国内休闲鞋的流行,皮鞋产能趋于过剩,这对于主要内销的丹阳皮鞋产业来说,冲击很大。近年来,为支持当地特色产业发展,丹阳农商银行积极创新金融产品,推进皮鞋企业转型升级。截至8月末,该行已向352家皮鞋企业和商户发放贷款2.16亿元,解决了2万多名农村劳动力就业,尤其是解决大量妇女就业。

来到江苏新世纪鞋业厂区,听到机械的嗡嗡声,以前那个低质低价、模仿

复制、前店后厂、小打小闹的小作坊,在丹阳农商银行260万元贷款的支行下,早已变成有品牌、有标准厂房、有皮鞋上帮机和烘干机,提升了“丹阳妈妈鞋”生产效率和产品档次,老板高兴地说:“多亏了丹阳农商银行,才有今天的机器代替手工上鞋帮,我们企业没质量和效益的规模,就难以生存。”

丹阳农商银行根据皮鞋企业的实际情况,准确把握市场的定位和切入点,支持皮鞋企业以妇女消费群体为对象,设计和生产符合大众需求、并且物美价廉和时尚新颖的产品。像江苏蓝珊鞋业就是根据丹阳农商银行的信息

和信贷支持,走上了品牌化发展之路,创建了“名雪”品牌“丹阳妈妈鞋”,形成了鞋底、鞋帮、整鞋生产一体化的完整产业链,从而赢得广阔的市场空间。

最近,在丹阳农商银行和皮鞋行业商会的努力推动下,丹阳皮鞋生产企业还与“阿里巴巴”合作,来自猫商城的“店小二”已招商100多家丹阳皮鞋企业,在天猫平台的中国制造中形成一块“丹阳妈妈鞋”的销售区。同时,进驻天猫后,让丹阳各鞋厂的线上销售人员得到系统的培训,将“丹阳妈妈鞋”的线上销售走向正规化,打造“丹阳妈妈鞋”的品牌,形成丹阳妈妈鞋的产业带。

黄玲华

合江农商银行秉承服务理念

贷动小微企业做大做强

融资难、融资贵一直是中小民营企业面临的难题。近年来,四川合江农商银行紧密围绕“支农支小、支持实体经济、支持地方经济发展”的理念,创新业务产品,加大金融对小微企业发展的支持力度,促进金融与实体经济的良性互动发展,持续提升中小企业金融服务的效率和满意度,切实解决中小企业解决融资难题。

合江县先市酿造食品有限公司(以下简称“先市酿造公司”)。创业之初因为抵押物不足值、财务制度尚不健全、实际经营管理待提升等等因素,在当时的银行卖方市场中,想要获得融资较为困难。合江农商银行获取信息后,立足

长远,秉持扶持小产业、小企业做大的服务理念,多次上门服务,询问经营状况,了解资金需求。最终,基于产品口碑和经营者信誉,向先市酿造公司发放了首笔200万元贷款。这200万,犹如雪中送炭,先市酿造公司按照既定规划迅速发展。合江农商银行的服务态度和办贷效率受到先市酿造公司高度认可。

合江农商银行还运用小企业技术灵活的担保方式,在该企业已有土地厂房等固定资产的基础上,对晒露露缸等文化资产设定动产质押,通过担保增信,顺利发放了750万元的贷款,有效满足企业大力发展的资金需求。

目前,先市酿造公司正在先市镇金钩

村建设打造以酿造产业为主导,田园风光、作坊村落和酿造体验为载体的特色乡村观光旅游项目,致力于把先市酱油原生态呈现给世人,吸引关注、传承和发展。当县内外多家银行蜂拥而至寻求合作时,合江农商银行已与先市酿造公司建立了紧密的战略合作伙伴关系,银企亲如一家,靠的是情分和认同,拼的是服务和效率。

对于先市酿造公司产业好、发展好、紧密与乡村振兴战略结合的发展规划,今年,合江农商银行在其300万元抵押担保贷款的基础上,运用省农担业务方式,和政府及省农担公司开展多次调研磋商,对先市酿造公司及其上下游供应链累计授信达600万元。

张玉曼

阿克苏农商银行发放“果蔬商圈贷”

缓解商户流动资金难题

“多亏农商银行的‘果蔬商圈贷’,在我最困难的时候帮助我顺利渡过难关。”提到新疆阿克苏农商银行9月24日推出的“果蔬商圈贷”产品,从事果蔬批发工作的罗先生赞不绝口。

据阿克苏农商银行主要负责人介绍,“果蔬商圈贷”萌生于新疆果业集团控股子公司开发建设的阿克苏农产品批发交易市场建成运营。该市场重新整合了阿克苏地区的果蔬生产、保鲜、流通、配送资源,改变了以往批发市场散乱、无秩序的现象,市场可入住商户800余户,是当地目前最大的果蔬批发集散中心。该行在走访调研过程中发现,果蔬批发商平时需要大量的流动资

金,但长期以来,因缺乏有效的抵押物,融资难、融资贵一直成为制约他们扩大经营规模的最大问题。

针对果蔬批发商的困扰,该行创新推出了“果蔬商圈贷”,该产品是针对资信良好、经营农副产品个体工商户和小微企业量身打造的一款无抵押中长期信用贷款产品,具有“手续简便、利率低、投放快”的特点,商户只要在该行服务辖区内的农副产品专门市场有固定经营场所,具备一定的经营管理经验,运营状况和征信记录良好,便可申请获得贷款。该产品仅推出两天,该行就已成功受理投放11笔,金额220万元。

李 蓉

大余农商银行勇于担当主动作为

扶持挂点扶贫村精准脱贫

近年来,江西大余农商银行认真贯彻落实精准扶贫工作各项部署要求,始终坚持推进脱贫攻坚责任落实、勇于担当、主动作为、精准发力,保持支持政策不变、力度不减,在扶贫路上脚步坚实、不断前行,以金融力量助力贫困户精准脱贫。截至目前,该行累计发放精准扶贫贷款1.64亿元,惠及贫困户1612户;仅2018年就新增产业扶贫信贷通贷款1237万元,惠及143户贫困户。

该行根据对挂点扶贫村左拔镇云山村的摸底调查,充分了解贫困户的产业发展意愿,利用金融扶贫政策,积极满足扶贫对象产业资金投入需求,提升农户的生产能力和收入。目前,该行在左拔镇云山村精准对接扶贫对象24户,

其中20户分别于2015年、2016年、2017年按计划实现了脱贫目标,剩余4户已于2018年底实现脱贫。

2018年起,该行规定每周六为扶贫日,由总行主要负责人带队、科室部门轮流和驻村工作队一起走访贫困户,坚持与贫困户同吃同住同劳动,为贫困户解决实际问题。此外,该行在挂点村云山村常态化举办金融夜校,宣讲金融扶贫政策、反洗钱、反假币等金融知识。

左拔镇云山小学基础设施落后,与城区学校相比教育发展水平相对较低。2018年12月,大余农商银行捐赠20万元用于改善云山小学硬件和软件设施,让当地更多的学生享受更好的教育资源。

钟文翔 叶保廷

东安农商银行巧借“中国农民丰收节”

普及金融知识提升品牌形象

近日,在“中国农民丰收节”湖南主题活动东安分会场上,热闹的民俗表演以及现场展示的丰富特色农产品,夹杂

着稻香,处处洋溢着丰收的喜悦。“大爷,您过来坐坐,我们教您如何识别新版人民币假币……”“大家都在卖吃的用的,他们银行在卖啥啊”,几位大婶朝着东安农商银行的展台小声的议论着。“我们卖的是农信人的使命”金融服务队的小谭笑嘻嘻地拉着两位大婶的手愉快的交谈了起来,这样的场景在该行展台前一遍遍上演。据不完全统计,短短一天时间,通过现场讲解金融知识,现场解答金融问题以及派发金融知识宣传单,接

待人数达500人次,发放金融知识宣传手册3000余份。“不做金融产品的推销者,只做金融知识的传播者”现场工作人员用“良心”“细心”“真心”传递着职业态度和为民情怀,头戴大草帽的农商银行金融服务队成为“丰收节”上一道别样的风景。

随着永州市开展追逐“农业强市梦”活动以来,乡村振兴步伐加快,农村改革力度不断加大,农村面貌焕然一新。东安农商银行作为服务“三农”、立足县域发展的百姓银行,也将进一步加大普惠金融服务力度,助力父老乡亲一起开致致富路,书写更多助农增收致富的精彩故事。

唐 蝶 曹 慧

歙县农商银行推出“小微企业互助贷”

单户最高可获得500万元贷款

日前,在举办的安徽省歙县“‘小微企业互助贷’发布暨民营企业金融服务座谈会”上,歙县农商银行董事长吕彦忠表示,要进一步创新营销方式,积极与民营企业联系,了解企业需求,并根据双方契合点不断优化产品服务。

据悉,“小微企业互助贷”是歙县农商银行在当地金融监督管理局牵头下,与歙县担保公司协助,创新推出的一款金融产品,服务范围包括:贷款、保理、贸易融资、承兑、贴现等。该产品充分利用政府主管部门的信息与产业政策引导优势,着力解决小微企业尤其是科技初创型、初创型企业无担保、无抵押、融资难、融资贵问题。

“小微企业互助贷”通过首选五家以上同类型、同行业或同区域自愿组团企

业,本着自愿原则适当出资成立各类专项互助金,单户企业出资规模最高50万元,最低5万元,互助金由担保公司代管,在农商银行设立专户,仅用于按约定比例为互助会员企业代偿或会员退会退付会费。成功加入“小微企业互助贷”的会员企业,农商银行、担保公司可为企业提供出资额最高10倍的增信担保贷款,单户最高500万元,贷款利率上浮不超过基准利率的20%,年担保费0.6%等融资服务,互助企业无须另行提供反担保,风险由农商银行、担保公司和互助金共同承担。截至目前,该行向当地首批申请“小微企业互助贷”的9家企业合计授信2900万元,用于支持企业生产经营扩大及资金周转。

江 锋 陈超晨

宜兴农商银行芳桥支行员工践行服务宗旨

拾金不昧暖人心传递社会正能量

◎ 本报记者 李道海 通讯员 黄子恺

近日,一位老人颤颤巍巍地走进了江苏宜兴农商银行芳桥支行大门,手中紧握着一封红色感谢信,声称要当面感谢该行支行施文惠。

原来,前几日老人在分理处支取养老金,在离开时不慎掉落一张100元钞票,被在外面引导客户的施文惠会计捡到,由于那天早晨比较忙碌,施会计并未及时找到客户,只能利用自己休息时间查看监控,仔细核对才找到客户。但是该客户只预留了自己村里的联系电话,未能与客户直接联系。按照客户留下的模糊地址,施文惠会计下班后去所属村落挨家挨户的寻找,几经波折总算找到了该老人。老人事先还不知道自己掉落

了钱,再翻包核对应之后才发现。

老人表示,自己膝下无子女,平日就靠这一点养老金过日子,如果施会计没有送来,那是天大的打击。老人想要报答施会计,但是施会计却说:“这是我们应该做的”,把钱交还给老人就离开了。老人家为了感谢施会计,亲手制了一份感谢信,孤身一人从村里走到芳桥支行营业厅,只为再当面感谢一次拾金不昧的农商人。

作为一名已经在一线岗位上工作了几十个年头的老员工,施文惠工作态度始终如一,本着亲切“三农”、服务“三农”的宗旨,脚踏实地工作,无微不至服务,把农商事业当做自己的事业。