

莘县农商银行 增强客户申贷便捷性

◎ 本报记者 刘欣欣 通讯员 范淑敏

今年以来,为增强客户信贷申请的便捷性,营造良好的营商环境,莘县农商银行实施“125”责任制。

“1”是指“聚焦一次办好”,落实“5个1”,一次告知、一份材料、一次提交、签一次字、一次到账。“2”是指优化办贷流程。将申请、调查、审查审批、签订合同、发放贷款5个环节进行并联,压缩至2个环节,推行网上办贷,减少客户提交材料的耗时环节,让信息多跑路,让群众少跑路。“5”是指实施限时办结承诺制。制作办贷“明白纸”,一次性告知客户信贷办理流程、办理时限、所需资料,公开承诺办贷时间严格控制在提报之日起5个工作日内,同时主动做好引导、解释和沟通工作,让客户知道怎么做,双向发力,确保客户申贷便捷。

东方农商银行 举办职工运动会

◎ 本报记者 李道海
通讯员 孙亚伟 杨 钦

为进一步丰富职工精神文化生活,推进企业文化建设,增强干事创业的凝聚力和战斗力,近日,江苏东方农商银行举办了第三届职工运动会。

该行本届运动会共计15支党支部代表队357名运动员参赛。比赛当天,运动员们如约而至,共同角逐短跑100米、400米、跳远、实心球投准、摸石过河、飞镖比赛等20余个比赛项目。活动现场,员工们在赛场上收获了友谊和感动,强健了体魄,文明了精神。

河北省联社张家口审计中心 员工获羽毛球比赛佳绩

河北省农信联社举办的羽毛球比赛于近日顺利举办。本次比赛分团体赛、男单、男双、女单、女双及混双等六个项目。张家口农信队共9名队员参加了比赛,并取得优异成绩。其中来自蔚县农信联社的侯大立获得男子单打亚军,蔚县农信联社侯大立、冯俊强获得男子双打亚军,赤城县农信联社刘阳进入女子单打前八名。 闫大飞

陆川农商银行 保障员工身体健康

近日,广西陆川农商银行切实保障职工的健康,关心职工的工作生活,组织全体员工分批次进行健康体检活动。

为落实职工健康体检制度,该行建立与广西医科大学第一附属医院体检中心长期合作关系,本次体检项目包括血常规、心电图、B超、妇科、胸透等多个项目。为保障体检工作顺利,该行制订了详细的体检方案,将体检需要注意事项、体检时间安排等事项提前下发通知到辖区各支行、分理处,让职工合理安排时间,做到体检和业务两不误。 何思蓉

炎陵农商银行 组队参加全国门球比赛

近日,“2019美丽中国·全国门球大赛”在福建武夷山举行,湖南炎陵农商银行门球队参加比赛并取得了优异的成绩。

本次比赛,炎陵农商银行门球队共派出6名运动员、教练员参赛。赛场上,队员们精神饱满,训练有素,球技精湛,他们手握球槌,沉着冷静,弯腿击球、精准到位、撞、追、躲、守等精彩表现,时不时赢得观众群众的喝彩声,用行动诠释着门球的魅力和精神。经过3天激烈角逐,该行门球队取得第九名的优异成绩。 周佳乐

兰考农商银行 回馈客户送戏下乡

日前,河南兰考农商银行开展的“感恩回馈送戏曲下乡活动”在当地三义寨乡白云山村拉开帷幕。活动开始前,兰考农商银行工作人员向观众讲解反假币、防电信诈骗、防范与打击非法集资等方面的金融知识。舞台上坐满了前来观看的老百姓,他们在欢声笑语中享受到一场精彩的文化盛宴。

据悉,此次活动将从11月7日开始至11月15日结束,共计演出20场。兰考农商银行此举是为了助力乡村振兴战略,推动城乡文化建设和,回馈广大客户,满足城乡百姓精神文化需求。 崔 巍

宁陵县农信联社坚守服务“三农”定位

强化农村金融支持力度

近年来,河南省宁陵县农信联社以落实乡村振兴战略为契机,牢固树立服务“三农”的市场定位,不断强化农村金融服务力度,真正把农村市场打造成支撑农信事业发展的“根据地”,充分发挥支农主军力的作用,为宁陵县乡村全面振兴提供坚强有力支撑。

宁陵县石桥镇是宁陵县万亩梨园种植地,而针对石桥镇酥梨产业特点,该联社在“金燕福农贷”的基础上又推出“梨享贷”等特色信贷产品,向酥梨种植、果品储藏设施项目建设、产品深加工企业、销售收购等整体产业链上的系列性企业提供融资支持。

为了使广大梨农及相关小微企业能够更好发展,该联社在石桥镇设立6个普惠金融服务根据地,依托农民金融自助服务点,在征信知识、假币识别、涉农信贷、用卡安全等方面为广大群众提供更加便捷的金融服务。同时,宁陵县农信联社石桥信用社与石

桥酥梨种植大村孙迁村委结合,成立村评定小组,在村中通过宣传车、拉横幅、实地入户等多种宣传方式来讲解农信社信贷产品。

2018年由村委牵头注册成立的石桥镇孙迁村扶贫车间现已成立宁陵果源贡食品有限公司,它主要经营的便是酥梨加工,将酥梨深加工成酥梨膏。近期,为使产品达到安全要求,需要引进一批新型设备,但由于资金不足,无法实现生产。宁陵县农信联社石桥信用社“‘三农’业务中心”通过村委对接了解到这一情况,主动上门营销,了解企业难处,最后根据宁陵联社特色产品“金燕梨享贷”,用最快的时间把10万元贷款发放到农户解远明夫妻手中。现在需要的设备已经购进,酥梨加工已经开始,资金运用正常,企业运行正常。

解远明夫妻曾经是在京务工人员,看到家乡发展机遇,毅然决定返乡创业。现在宁陵果源贡有限公司就地取

材,引进新型设备,生产酥梨膏,梨制饮料,既增加产品附加值,又增加了企业收入;同时,解远明更是解决了石桥酥梨滞销现象,让滞销酥梨有了更好的销路,通过深加工增加了酥梨附加值。而作为扶贫车间,在厂职工一百余人,成功解决了一部分家庭的收入问题,对于乡村振兴、脱贫工作,解决就业都起到了积极的作用。

宁陵县农信联社自成立以来,始终遵循支农支小支微的使命和定位,在推进发展普惠金融的道路上不断砥砺前行,作为农村金融主力军,是金融助推精准扶贫、精准脱贫的重要力量,助力乡村振兴责无旁贷。2017年,该联社一马当先,大胆创新,推出“梨享贷”。截至10月末,该联社累计为石桥1.1万梨农发放了322万元贷款,授信31村、400余户、2000万元,有力的扶持了当地的发展,促进梨农生活质量向更高层次迈进。 吕冰亚 郭明洁

长丰农商银行推出“拍房宝”贷款担保业务

实现拍卖房也可贷款购买

“多亏了你们这个‘拍房宝’,我终于能有个属于自己的家了!”近日,老家在安徽省寿县的小伙赵龙(化名)别提多高兴了,他终于完成了自己的一个大目标:在合肥市买一套属于自己的房子。而帮助他完成这个梦想的,正是长丰农商银行新推出的“拍房宝”——拍卖房按揭贷款担保业务。

长丰农商银行北城支行行长陶莉介绍,“法院处置的拍卖房,通常都要求一次性付完全款,这对于许多看中了拍卖房、又一次性拿不出这么多房款的‘刚需’客户来说,是个很头疼的问题。”此次长丰农商银行凭借与安徽创新融资担保有限公司此前签订的合作协议,针对此类客户推出拍卖房按揭贷款业务,正是顺应了这一市场需求。

据悉,拍卖房按揭贷款担保(简称“拍房宝”)是指房产所有人或者依法取得房产处分权的人委托拍卖机构拍卖、变卖房产时,根据房产竞得人(借款人)的申请,由担保公司提供担保,银行向申请人发放按揭贷款,可获得最长期限30年,最高成数7成的按揭贷款,用于付清拍卖或变卖余款;同时竞得人将相

关手续办理权限公证委托至担保公司,由担保公司据此完成产权过户、抵押登记等手续。

长丰农商银行这一新业务的推出,改变了传统购买拍卖资产一次性付款的模式,使用贷款方式购买,降低竞买人的门槛。同时,通过吸引更多参加竞拍,提高了拍品的成交率和成交额,在司法执行层面产生了积极推动作用。此外,银行与担保公司提前预审竞买人贷款资料,能够很大程度上提高贷款审批效率,同时节省多方人力物力的消耗。 刘 娜 葛如发 陶晨旭 许梦源



近日,四川德阳农商银行召开了客户经理座谈会。旨在通过开展基层“双同”活动——“问需于基层、问计于基层”,进一步完善信贷运行机制,优化流程手续,丰富信贷产品体系,强化涉贷队伍管理,以持之以恒地落实信贷强基工程实施意见促进该行信贷业务的持续、健康发展。该行领导班子以及公司、个人、农贷、按揭等信贷条线客户经理共计20余人参加了会议。图为会议现场。王尚武

兴业县农信联社与当地政府形成合力

信贷扶持建档立卡贫困户致富

近年来,广西壮族自治区兴业县政府联合兴业县农信联社推出“扶贫小额信贷”“政府全额贴息”大力支持贫困户发展生产、脱贫致富。三年来,该县各级党委、政府、各部门、帮扶人、农信联社信贷员积极参与脱贫攻坚战,认真开展扶贫小额信贷工作,为贫困户出谋划策,使不少贫困户走上了脱贫致富的道路。截至10月末,全县共9755户贫困

户申请并享受到扶贫小额信贷,累放扶贫小额信贷4.11亿元。

潘翠娥是兴业县塘塘镇南塘村的建档立卡贫困户,为摆脱困境,萌发了通过养牛和种植桉树致富路子的想法,但苦于一直没有资金,只好作罢。在潘翠娥一筹莫展的时候,当地党委政府工作人员、帮扶责任人和农信社工作人员多次来家,给她普及扶贫小

额信贷的政策。随后,为其申请了3万元的扶贫小额信贷,解决了她的资金困难。

经过近三年的产业发展,养牛获利超8万元;桉树林估值超过4万元。今年3月,潘翠娥和她丈夫又种植了4亩的沃柑,产业发展红红火火。潘翠娥是兴业县通过扶贫小额信贷发展生产走上脱贫致富的贫困户缩影。 马勇生

册亨县农信联社赴浙江开展深度交流

为外出务工人员送金融服务

为做好外出农民工金融服务工作,近日,贵州省册亨县农信联社携手县就业局赴浙江省宁波市、义乌市、绍兴市开展了为期7天的金融服务和就业推荐服务活动,为千里之外的外出创业及务工人员送去金融服务及就业服务。

该联社服务团成员先后走访了4名创业人员创立的公司,深入了解了他们的创业经历、经营发展状况、资金结算、金融需求、存在的困难等。据了解,4名创业人员在创业过程中均得到了该联社的信贷资金支持,目前生产经营稳定向好,具备了一定的持续经营能力和带动就业能力,为家乡人提供60余个工作岗位。走访过程中,该

联社工作人员详细介绍了“黔农云”“黔农E付”等金融产品和服务,现场教使用,让他们感受到该联社金融服务无处不在。

在县就业局驻宁波工作人员帮助和介绍下,该联社工作人员分别走访慰问了在宁波金港酒店就业的20名贫困户和在宁波从事环卫工作的14名贫困户,为贫困户发放慰问品,送上温馨的祝福,让他们感受家乡的温暖。随后详细讲解了“特惠贷”及贫困户贷款的优惠政策,解决扶贫贫困户创业启动资金问题。

召开了贵州省册亨县籍在浙创业就业人员座谈会,70余人创业就业人员

参加会议。会上,该联社工作人员宣传了金融产品及扶持政策等知识,希望广大创业、务工者在国家良好的政策下,坚定发展信心,脱贫致富奔小康。部分参会人员进行了交流发言,为册亨县联社外出创业就业人员金融服务工作,建言献策、指明了方向。

通过本金融服务活动,不仅向外出创业务工人员宣传了贵州农信金融产品,拉近了该联社与外出务工人员距离,提高了广大外出务工人员对贵州农信的认可度。同时组织了一批存款资金归社,为该联社农民工金融服务积累了一定的工作经验,为业务的发展打下良好基础。 杨 俊 郭 刚

滦州农商银行开展防暴实战演练

提高员工突发事件应急处置能力

为进一步做好安全保卫工作,增强员工安全防范意识和应急处置能力,近日,河北滦州农商银行利用新城分理处网点拆迁改造之机,在其营业大厅组织开展防暴实战演练。该行副行长刘红丽、各营业网点负责人、部分员工和保安共100余人观摩实战演练。

该为高度“还原”现场,本次演练事先未指定预案,随机抽调四组员工和保安参与,由“歹徒”临时模拟“使用钝器砸防弹玻璃实施抢劫”“使用杀伤性武器威胁窗口柜台抢劫”等场景,各岗位人员“随机应变”,按照日常防暴预案进行处置。演练过程中还使用了仿真手

枪、头盔、铁锤等道具,现场砸碎4块营业窗口玻璃,启动催泪装置按钮3个,增强演练的真实性、实战性。

面对突发情况,大家沉着冷静、机智应对,完整地演练了歹徒进入现场作案,保安立即疏散群众,柜员迅速反映、及时报警、锁好钱款、机智周旋、紧急避险等过程,环环相扣,有条不紊,达到了预期效果。

此次实战演练,进一步锻炼和检验了员工应急处置能力,提升了营业网点的案件防范水平,为营造“平安金融”的良好氛围和该行业务经营稳健运行筑牢了坚实的“安全长城”。 陈树俊 常 春 张春娇

泰隆银行苏州分行创新金融服务

精准施策以“贷”扶困

入驻苏州八年来,浙江泰隆银行苏州分行坚持立足县城、立足农村、立足基础金融服务、立足普惠金融的定位初心,做小做精,做准做实,更好地满足了大众百姓的需求,提高了百姓的幸福获得感。

在当地沙溪有位得了胃癌的孙阿伯(化名),离异多年,家里只有一层三间房屋,女儿在外地收入也微薄。2018年,泰隆银行客户经理顾晓了解到孙阿伯的情况后,为其办理了一笔两万元的贷款,解决了孙阿伯燃眉之急。

2018年11月,在该分行木渎支行营业厅出现的这位果农李阿伯(化名),来自山西,每年10月到次年2月在苏州打零工,每月有3000元的收入,原本可以满足生活保障,无奈女儿生病多年行动不便无法工作只能在家休养,老伴也只能在家照顾女儿,一家的重担全部落在李阿伯一人身上。就在李阿伯来苏州不久后,女儿病情加重,急需一笔资金购买药品,而正值冬季,果园没有任何收入。木渎支行客户经理何娇昕完李阿伯的情况,立刻进行了综合调查,认为李阿伯虽然日子过得苦了些,但却有劳动能力,有劳动意愿,无不良嗜好,正符合我行“两有一无”的两民客户定位,随即即为张阿伯办了一张额度一万元的信用卡。李阿伯回乡后为女儿购置了药品,同时也按约定还了款。

在泰隆银行还有一位外地客户张先生(化名),在苏州偶然发生了车祸,需立即做截肢手术,然而半年后才能拿到保险赔偿,身在异乡的张先生也无法向亲戚朋友求助,时间紧迫,手术不等人。经人介绍,泰隆银行了解了张先生的情况之后,立刻为张先生办理了30万元贷款作为手术医疗费,如今张先生已康复,贷款也已还清。

截至目前,泰隆银行苏州分行共为当地贫困户与小微客户发放贷款7822.38万元。此外,泰隆银行推出了扶贫产品和脱贫政策授信服务,加大对残障人士等弱势群体服务力度。“党员先锋贷”“慈善贷”“农信担保”……名字不同,但目的相同,贷款只有投放到真正需要的人手中,才能水到鱼活,力到功成。

一直以来,泰隆银行苏州分行引金融活水精准滴灌,存公益之心,行普惠之道,坚持小微定位,少至几千元,多至几十万元的贷款投放给最需要的人,“贷”动的不止是生活保障,更是这些“贫困”家庭的希望。

“我们以独创的市场定位、信贷规模与风控技术坚持定位,默默服务。”泰隆银行苏州分行的相关负责人说,事实上,在泰隆银行的26年发展历程中,也始终在为小微、困难群众提供金融服务,帮助广大创业青年,因病致贫家庭、失地农民、外来务工人员、下岗工人等实现创业就业、劳动致富。 苏 泰

奋斗在扶贫一线

脚踏泥土的背后

我是一名90后,我出生在贵州省一个偏远的小县城,至今,这里的人们都在向着决战脱贫攻坚、决胜同步小康的目标发起最后总攻。

从2012年大学毕业参加工作,到今天,在这一年又一年的岁月更迭中,我不断在每一点一滴的变化中感受着一个国家从站起来、富起来到强起来的伟大飞跃。作为一名农村金融工作者,我在全国脱贫攻坚的主战场——贵州,向祖国倾诉,倾诉960万平方公里土地上升腾着的变革热情以及来自偏远山村百姓内心无法抑制的渴心深情。

张玉会是贞丰县白层镇坝桥村兴农养殖场的当家女主人。2009年夏天,张玉会在农信社信贷资金的支持下,承包了600多亩荒山开始了她的高山养殖之路。

一晃就是10年,农信社从最初的几万元到如今的几百万元支持着张玉会的创业之路。从贵州省贞丰县老鹰山特色养殖农民专业合作社成立到和几十户精准扶贫户签订了资金变股金的协议再到向附近的几百户精准扶贫户发放近千万羽鸡苗。这一路,张玉会走得铿锵、走得踏实。而贵州省农信社把国家的支农惠农政策落实落地,见证了山查杏里飞出了“金凤凰”。

万水千山纵横,岂惧风急雨翻。从温饱不足中来,到全面小康中去,这样的千年梦想正越来越清晰,回首贵州与祖国共成长的时光,我更加坚定的相信:贫困,不是贵州永久的标签;无奈,更不会成为贵州人的本质常态。在决胜脱贫攻坚,同步全面小康的征程上,愿青山不负英雄志,百姓富、生态美的多彩贵州新未来就在眼前。而张玉会也成了我们在支农扶农惠农中的一个小小缩影,农信的根也因为祖国的发展扎得更深、农信的路也因为百姓的期待而更加坚实。

在贵州省黔西南州望谟县麻山乡,流传着这样一首打油诗:“乱石沓叠,牛马进不去,石缝种包谷,只够三月活”。在这里的老百姓经历着“一方水土养不起一方人”的困境,老百姓的金融知识更是匮乏到基本为零。有一次,一个中年大姐把养了好久的几头猪卖给了女儿交学费,当拿到银行来一存,发现全是假币。诸如这样的例子举不胜举,农信人就把金融知识的课堂搬进

村村寨寨,开起了“金融夜校”,用老百姓听得懂的语言传递着金融知识、致富信息。

“金融夜校”的创始人和发动者正是“全国最美乡村信贷员”贵州荔波农商银行员工潘永慈,她下决心要把金融知识教给农民,让他们不再吃亏。于是,他利用晚上的时间,请村委会把老乡组织起来,拿起喇叭,义务给农民上起了“金融夜校”。他的这次尝试一炮打响,十里八村的乡亲都来请他去上课。1000多个日日夜夜,数千万人的翻山越岭,他风雨无阻坚持向群众普及金融知识、传递致富信息,家人不理解、累过、病倒过但从不放弃。他把群众当家人,用金融知识点亮了乡村的夜晚,换来了千家万户的幸福安康。如今,“金融夜校”早已已经在全省的每个角落推广开来。

一次偶然的机会,在电话中我和潘永慈聊过,我说:“金融夜校对于你来说意味着什么?”他说,我和你讲一个故事吧:“有一次我骑摩托车下车时,突然下起瓢泼大雨,道路湿滑,我一不小心,摔在了路边的沟里。前不着村后不着店,脚扭伤了,求助无门。终于我欣喜的看到一位老人家路过,可是他并没有停下来帮我,反而越走越快、越走越远。滂沱的大雨之中我绝望极了。就在我努力往路上爬的时候,竟然有10多个人冒着大雨向我走来,抬我上车,送到医院。原来是那位老人家远远就看见了陷在泥坑里的我,急急忙忙回到村,找来了这帮年轻人。看着浑身湿淋淋的他们,我的眼泪夺眶而出。”听完这个故事,我百感交集,我想我们做的这些为的是什么,不就为了老百姓早日过上更好的日子,不就为了早日实现你我心中那个同步小康的梦。

不论是我工作中所服务的诸如张玉会这样的客户,还是我身边的同事潘永慈,在农信,在每一个平凡而普通的岗位上,日复一日的坚守、年复一年的奋斗,让我深知:时间的意义,远不能用长度来衡量。这70年的发展变迁,让我这样一代又一代的新青年乘着祖国最和煦的春风,真正在自己的岗位上为党旗增光、为梦想助力、为百姓谋福,以青春之我、奋斗之我书写无愧于一代代青年的时代篇章,与时代共命运、与祖国同呼吸。 张 盛