

浦发银行长沙分行宁乡支行 信贷支持实体经济发展

●本报记者 李宽军
通讯员 陈春美 胡圣涛

近日,湖南宁乡市人民政府金融事务中心联合浦发银行长沙分行宁乡支行启动“金融服务季”活动。

在启动仪式上,宁乡市人民政府、浦发银行长沙分行签署了《制造业立市战略合作框架协议》,浦发银行将充分发挥集团优势,计划在未来3年,对宁乡市域内实体经济及制造业投放信贷资金100亿元,为实体经济及制造业企业提供一体化、综合化的金融服务和金融解决方案,助力经济社会的发展腾飞。

吉县农信联社 “党建+”模式助农脱贫

今年以来,山西省吉县农信联社积极响应国家扶贫号召,成立扶贫工作小组,将金融精准扶贫工作纳入党建工作考核,构建“党建+产业+扶贫”模式,扶持了一批能带动更多贫困农户脱贫致富的龙头企业和带头人,最终培育贫困户的自我“造血”功能。截至目前,该联社已累计发放扶贫贷款9127.12万元。

该联社积极推动贫困农户小额信用贷款评级授信,大力促进扶贫产业平台发展,着力补齐贫困户短板弱项。驻村工作队通过扎实走访调查,制订壮大产业扶贫平台的长远规划,有效调动贫困农户脱贫致富的内生动力。 艾 菲

东海农商银行 设立ETC“快办通道”

近日,江苏东海农商银行ETC业务办理迎来了第二波高峰期,为此,该行高度重视,特别开通ETC办理快速通道,让客户办理过程“不停车”。

为缩短办理时间、提升客户体验,避免因贷记卡申请、审批等过长时间的等待,该行在提供贷记卡为载体办理ETC的同时,增加借记卡为载体,并与贷记卡享受相同的折扣优惠,得到了客户的一致好评。 吕雪娇

涟水农商银行 开展普法宣传活动

近日,江苏涟水农商银行按照“七五”普法规划要求,结合文明城市创建,组织开展以“共创文明城、普法再行动”为主题的普法宣传活动。

该行举办法律讲堂,组织员工加强自身法律意识,在日常工作中,做到遵纪守法,严守规章制度。利用网点LED显示屏滚动播放宣传口号,并组织法律知识宣传队伍深入村镇和社区开展现场宣传,发放宣传折页,以《宪法》和消费者权益保护知识作为宣传重点,为群众宣传金融法律法规、防范非法集资等法律法规知识。 韩永华

曲沃农商银行 优化医疗保险收缴服务

为使城乡居民基本医疗保险全覆盖,全受益,近日,山西曲沃农商银行在全辖范围内积极开展诚信居民医疗保险收缴工作。

该行各网点召开信息联络员会议,分组、分批下乡收缴,为辖内村民提供了更优质、快捷的金融服务。充分发挥网点多、服务面广的地域优势,开辟城乡居民医疗保险征缴绿色通道,优化便民缴费方式,拓宽缴费渠道,大力宣传“晋享生活”APP等电子缴费渠道,为广大缴费居民提供便捷、优质、高效的服务。 范文博

宜章农商银行城关支行 主动上门办理存款业务

近日,湖南宜章农商银行城关支行了解到该县清水村有拆迁征地补偿款消息后,该支行工作人员立刻带上移动终端设备前往清水村委会开设了临时柜台,帮助村民们在家门口办理存款业务。

据悉,当日该支行共为村民新开户29户、补卡数张,使得1100万元的拆迁征地补偿款成功落户该行。同时,通过展示海报和发放宣传资料等方式宣传金融知识与金融产品,近距离为村民提供咨询服务,深入了解金融需求,营造了良好的营销宣传氛围。 黄 娟 邱 媛

太仓农商银行创新信贷产品

解农业合作社融资难题

●本报记者 李道海 通讯员 毛雨晴 曹 佳

一直以来,江苏太仓农商银行作为一家地方性银行,始终以振兴地方经济、服务太仓人民为己任,最大限度发挥资源禀赋优势,不断强化“三农”、小微企业等领域服务,全方位助力农业融资需求,更好的支持现代农业发展。

太仓市岳西农场专业合作社主要从事农业生产及农产品销售,由于今年的土地流转费还未发放,且村里新接了日间照料中心及农机库房的工程,导致资金紧缺,这着实让村主任兼合作社法人的李鹤犯了难。太仓农商银行得知消息后,在短短3天内就帮助合作社解决了200万元的资金需求。这款“惠农贷”产品,就是太仓农商银行近几年兴起的家庭农场、各类合作社、农业产业园等量身推出的。今年以来,该行共发放“惠农贷”4户,合计1770万,较年初增长820万元。

为有效破解农业企业融资难、融资贵问题,推动农村经济的发展壮大,太仓农商银行推出“农发通”产品,太仓市聚丰农场专业合作社就是其中一家受益农企。该合作社拥有农田2300亩,主要种植小麦和水稻,年产1800多吨,销售额达500多万元。2018年扩大了农业科技投入,建设烘干中心,烘干设备能蒸发稻谷中的水分,有利于粮食的存储及后期的大米加工,进而提高经济效益。因购买设备导致了日常流动资金紧张,太仓农商银行在日常的走访中了解到这一情况,第一时间便为其解决了300万元的融资需求。

太仓市润宇绿色农产品专业合作社是一家主要生产加工南瓜冻块及南瓜泥、紫薯及芋头的农企,前两年修建了1300立方冷库和1000平方米厂房,今年又新建了750立方的冷库,加上销

售量的增加,造成资金紧张。企业想从银行贷款,又因其担保偏弱,贷款审批较困难。为了帮助企业融资,太仓农商银行积极与江苏农业融资担保有限责任公司联系,搭建“银担”合作平台,在三方的合作下,很快就为企业办理了200万元的贷款。截至9月末,该行已成功通过省农担平台为23户农企发放贷款3625万元。

加快推进农业农村现代化,大力推进农业供给侧结构性改革,是国家实施乡村振兴战略中的重要一环,也是金融改革的重要内容。太仓农商银行将继续加大产品创新力度,与时俱进开发贴合不同群体的信贷产品,继续加强与农担公司的合作,积极处理业务合作中的重点难点问题,共同形成有效合力,从而为助力乡村振兴、农民增收致富和自身高质量发展注入新动能。



日前,吉林省伊通满族自治县农信联社第一届职工运动会在当地县民族体育场开幕。来自该联社总部、26个基层社343名运动员组成的8支代表队分别参加了18个项目的比赛,部分社会各界人士、职工家属和广大客户观看了比赛。赛场上,运动员们发扬竞赛精神,以饱满的热情、昂扬的拼劲参与到比赛当中,队友们、观众们不时在场边献策献技,加油助威,场面十分热闹,现场赢得掌声喝彩、阵阵高潮。图为活动现场。

曹 悦 王艳超

宽城农商银行成立志愿者服务队

“一对一”帮扶建档立卡贫困户脱贫

近年来,河北宽城农商银行始终把助力脱贫攻坚、服务乡村振兴作为践行金融初心使命,服务实体经济的重要环节,真抓实干,勇于担当,积极开展“一对一”帮扶活动,以实际行动助力脱贫攻坚。截至目前,该行共帮扶贫困户60户,捐助资金13万元,帮助贫困人口338人。

该行高度重视扶贫工作,成立扶贫领导小组,负责各辖区内的扶贫工作。积极配合有关单位开展“一对一”帮扶,每位员工结对帮扶一位建档立卡贫困户,组成志愿服务队定期到贫困户家中

为其送上米面粮油等生活必需品,切实把扶贫职责扛在肩上,抓在手上。

本着“扶贫先扶志”的原则,该行在给贫困人员带去生活用品提供物质帮助的同时,积极向贫困人员宣传国家扶贫政策、文件和扶贫精神,鼓励有能力的贫困户积极就业,激发贫困户的内生动力。组成扶贫小分队,瞄准建档立卡贫困户,开展调研,实地走访,为贫困人口量身定做金融服务方案,科学制定脱贫计划,按照“资源整合、搭建平台、多方共建”思路,围绕农业现代化、产业化,将金融扶贫与农村

产业发展、特色小镇等项目结合起来,充分利用“宝”系列信贷产品优势,实现多方共赢。近年来,经多方分析研究,与政府确定了“政府+银行+贫困户”扶贫小额信贷模式,由政府牵头,

对符合条件的建档立卡贫困户发放扶贫小额贷款,每户1000元至50000元不等,截至10月末,该行共发放小额扶贫贷款32户,贷款金额113万元,涉及全辖36个贫困村,13个乡镇,全力支持贫困人员创业生产,切实推进精准扶贫各项工作,为“三农”建设提供了有力的金融支撑。 王雅茹 许稀琛

颍东农商银行营造诚实守信环境

为信用企业量身定制金融产品

为助力安徽省阜阳市社会信用体系建设,营造诚实守信环境,促进金融服务实体经济发展,日前,由阜阳市政府主办,阜阳颍东农商银行与阜阳市金融办、中国人民银行阜阳市中心支行、阜阳市银保监分局等十家单位联合组织开展了“诚信阜阳·颍东农商银行杯”十佳企业系列评选活动,并已连续举办了三届。

“诚信阜阳,有你有我;诚信共赢,

让信用创造价值!”阜阳颍东农商银行党委书记、董事长代伟说,对于在评选活动中获奖的企业,阜阳颍东农商银行量身定制金融产品,优先授信,并给予利率优惠。据代伟介绍,自2016年以来,该活动已累计评选出获奖企业140家,授信额超48亿元,企业累计用信近30亿元,为企业节省利息支出1.7亿元,有效解决了企业发展融资难、融资贵问题,让企业实实在在受

益,让信用真正产生价值,此项活动也成为阜阳市信用体系建设领域的一项重要举措。

在颁奖典礼上,颍东农商银行对评选出的百家企业进行了现场颁奖和授信签约,现场授信16.08亿元,签约5.8亿元。获奖企业阜阳欣爱华材料科技有限公司、安徽麦吉食品有限公司负责人作为获奖企业代表上台进行了发言。 倪 颖 徐 华 王 翔

黄平农商银行建立联络机制搭建服务平台

满足外出创业就业人员金融需求

为强化贵州黄平籍外出创业就业人员金融服务,进一步了解外出创业就业人员现状及金融需求等情况,为外出创业就业人员提供更好的普惠金融服务,日前,贵州黄平农商银行积极建立联络机制,搭建服务平台,赴浙江省、广东省开展外出创业就业人员金融服务活动。

为保证活动效果,该行精心策划、认真分析、准确把握,对外出创业就业人员按照创业初期型、创业巩固型、创

业带动型和外出就业型进行精准分类,结合各乡镇外出创业就业人员情况,因人制宜、因地制宜,以“农商有情、关爱回家”为主题,抽调全行骨干组成广东地区、浙江地区两支先锋队赴浙粤两省开展金融服务。

在座谈会环节中,该行贴心设计了亲情连线、尝家乡味、说家乡话、话家乡事等环节,让外出同乡们畅所欲言,共忆家乡变化、畅谈家乡往事,在亲情连线环节更是让全场感动,并齐声喊出了

“农商有情 让爱回家”的口号,纷纷对本次座谈会的贴心设计“点赞”。

通过此次活动,黄平农商银行累计召开大型座谈会3场,慰问黄平籍外出创业就业人员800余人,收集困难和需求100余个,现场解决21个,走访黄平籍外出创业带动型人员及企业20余家,辐射人数1100余人,真正让同乡们“听到了乡音、感受了乡情、留住了乡愁”,让遍布浙粤大地的同乡们感受到了来自家乡的温暖与热度。 兰明星

永吉农商银行合理分解任务指标

加大聚合支付业务营销力度

今年以来,为大力拓展聚合支付业务,打造线上支付渠道,沉淀电子支付商户资金,吉林永吉农商银行从宣传、营销、考核三方面着手,强化措施,在全辖掀起聚合支付营销热潮。截至目前,该行拓展营销聚合支付总商户数922户,交易笔数达到15.78万笔,金额2557万元。

在宣传方式上,该行依托微信公众号、网站、微信群,大篇幅、广角度、多频率地开展线上宣传聚合支付零费率、便捷收款、到账安全等优势,扩大影响力。同时还选取人流量较大的社区、集市、乡镇沿街商铺等,逐户进行上门走访,发放宣传单、折页,让客户熟知该项业务的优势,预留客户经理的联系方式,便于与客户签约对接。

如皋农商银行“设立普惠金融部”

聚焦现代农业提升服务效率

近年来,江苏如皋农商银行充分发挥农村金融主力军作用,通过再降门槛、再提效率、再优服务,主动参与、支持、促进现代农业发展和社会主义新农村建设。截至9月末,该行共支持现代农业贷款61户,金额6.68亿元。

该行持续完善普惠组织架构,增设“普惠金融部”负责全行支农支小业务的发展,建立建成标准化、专业化的营销模式,对现代农业客户群体配套相适应的服务模式和管理模式,提高营销能力与管理水平。

该行积极与农委、农工办等部门对接,获得全市现代农业客户清单,通过前期筛选,剔除无效户后,根据客户经营地址将企业信息推送给对应网格区域的客户经理,由支行进行逐户走访营销。截至9月末,该行已完成对全市

该行利用聚合支付连锁商户具有查询、对账、结算便捷等优势,从县城内的药店、服装店等代理商入手,推广连锁商户业务;选取村庄的超市、农资销售点、饭店为聚合支付的主攻点,大力开展聚合支付业务。

该行科学合理分解任务指标,制定考核方案,采取“周通报、旬调度、月总结”的管理机制,让各支行有目标、有对比、有动力,全辖形成“比、学、赶、帮、超”的营销氛围。还开展专项营销竞赛活动,引导各支行加大营销力度,在维护现有存量商户的基础上,结合业务部门开展的“双基工程”,加大对客户信息采集和营销,在活动中,做到奖罚分明,激励及时到位,充分调动员工的积极性和热情。 贾晓东

248户现代农业经营主体的走访建档。

以深入推进乡村振兴示范村和特色村建设为契机,通过加强对新型农业经营主体、农业龙头产业的服务和支持,全力支持平原池、田王等村庄创建省级特色田园乡村。对符合授信条件的客户,配套“农村土地承包经营权贷款”“苏农担保”等产品做好对接服务,突出普惠与实效性,对有其他金融需求的客户,做好开户、结算、代发工资等业务的高效服务。

以黑塌菜、蓝莓、花木盆景等如皋地方特色农副产品为突破口,该行积极探索供应链金融,以产业链为入口,全方位、全流程地介入企业上下游的供应链市场,搭建一整套的循环金融支持模型,提供一揽子的服务模式,帮助企业制定个性化的融资方案。 崔郑林 尤婷婷

金溪农商银行双塘支行实施“整村授信”

支持农户发展黄栀子加工业

“这下我可以大胆采购黄栀子进行加工了,感谢金溪农商银行给我提供了资金支持,解了我的燃眉之急,今年我购进了新的加工设备,我一定用好这些钱,争取今年加工更多的黄栀子创造更多的收入。”江西省抚州市金溪县双塘镇竹桥村阳光组村民万鹏说。

日前,金溪农商银行双塘支行对方鹏授信50万元,有效解决了其黄栀子加工过程中急需的原材料、人工、机器设备等相关费用,这也是金溪农商银行开展“整村授信”支持乡村振兴的一个缩影。

金溪县双塘镇竹桥村阳光组共有农户56户,共计190人,其中有30户从事黄栀子加工业。主要销往樟树及安徽亳州药材市场,但黄栀子加工需要购进大量的黄栀子原材料,资金投入往往困扰着当地加工产业户。因无

抵押物、无担保难以获得银行贷款,资金紧缺一直是制约竹桥村阳光组黄栀子加工产业发展的大难题。

为破解黄栀子加工产业农户的融资难题,金溪农商银行双塘支行积极搭建文明信用村,以开展“整村授信”支持乡村振兴工程为契机,走进竹桥村阳光组挨家挨户,开展金融宣传、受理业务,将金融服务送到老百姓身边。截至目前,该支行为竹桥村阳光组30户信用户共计授信960万元,让黄栀子加工产业户享受到“无抵押、无担保、纯信用”的贷款。同时,农户可通过手机银行自助放款,只需“动动手指”就可以“随借随还、秒速到账”。村民纷纷表示,金溪农商银行双塘支行真正做到了想百姓之所想,急百姓之所急,帮百姓之所需,是老百姓自己的银行。 严若兰 胡云翠

最美农金人

宋大伟:演绎农信员工的精彩人生

宋大伟,是河北省隆化县农信联社的一名基层员工,2015年7月参加信用社工作,在近四年的工作时间里,始终工作在全县最偏远的地区,他用自己的实际行动,演绎了农信员工的精彩人生,先后获得“县级先进个人”“市级优秀柜员”“承德市劳动模范”等光荣称号。

2015年7月,宋大伟来到他职业生涯的第一站,隆化县郭家屯信用社担任前台柜员,该信用社位于隆化县的西部,距离县城80公里。担任前台柜员,他必须要做到熟练掌握各种业务操作技能,准确处理业务的操作技巧。工作中,他坚持“想顾客之所求,急顾客之所需,排顾客之所忧”的服务理念,给客户留下了良好的印象,也赢得了客户的信任。

2017年由于工作需要,他被调往隆化县碱房信用社,这是个距离隆化县城120多公里一个偏僻的乡村。碱房信用社只有他一个柜员,业务多时一天业务量达200多笔,他不仅负责柜面业务办理,还要协助主任做一些信贷业务。为减轻柜面业务压力,他利用休息时间跑超市,小卖部帮他们整理残币,捆硬币,减轻他们来柜面办理业务耗费的时间。优质的服务,得到了客户的认可,为各项存款的稳步增长起到了重要作用,获得领导和同事们的好评,2017年他被评为县级“先进个人”、市级“优秀柜员”,同时聘任为“委派会计”。

2017年4月是省农信联社“二代核心系统”即将上线的前期准备工作,宋大伟作为综合业务保障组成员参与到了隆化联社二代核心系统切换演练及实施的全过程。在第一线全程指导

了隆化联社38个网点,六轮演练及最后上线实施的全部工作。这期间他既要顾及自己的本职工作,又要顾全二代核心切换的重要工作,碱房信用社距离隆化县城120公里,每天只有两趟班车,错过最后一个班次就误车了……

第二轮演练是省联社验证数据迁移的可靠性,需要小范围进行,所以联社营业部要参加数据迁移、数据核对,进行对公账户开、销户演练,由于柜员系统操作不规范导致对公户销不了户,形成挂账,系统签退不了。为不影响工作进度,宋大伟进一步地向省联社项目组反馈问题,求得解决方法,三四个手机轮番使用,直到凌晨三点才完成了系统签退,由于长时间使用手机,造成他耳朵听声音是总会有蜂鸣声,医生告诉他是手机辐射造成的,尽量少接电话,以免造成突发性耳聋。

第六轮演练,也是最后一次演练,为避免出现前几轮演练的错误,能够面对面检测到各网点演练过程中,任务是否按时间领取、按规定操作、按规定签退,他建议领导安排每个网点委派会计、一名柜员带机器到联社进行统一演练,以便及时发现问题及时解决,他的建议得到领导的大力支持,由于安排有计划、演练有分工、答疑进度快,使隆化联社六轮演练顺利通过。家人的支持、领导的大力支持,不懈的努力,这个坚强的90后,经受住了严峻的考验,不负领导的重托,历时8个月的辛勤工作,圆满完成了隆化联社二代核心系统的切换任务。2019年4月,因宋大伟在隆化联社二代核心系统切换工作中,做出了重大贡献,被中共承德市委、承德市人民政府授予“承德市劳动模范”的光荣称号。 崔利凡