基层快讯

黎都农商银行

加强合作实现多方共赢

今年以来,山西长治黎都农商银行持续加强“银政、银企、银税”合作力度,通过创新工作举措,为广大客户提供便捷金融服务,实现了多方合作共赢。

该行设立“互联网+不动产抵押登记”便民服务点,实现抵押、放贷一站式服务,并开通“晋享生活”APP缴纳养老保险费等多项便民服务举措,同时创新推出“花样生活”系列信贷产品,以产品为载体,真正让广大客户体验到了优质、高效、快捷的金融服务。

截至目前,该行已与66家企业建立代发工资合作,与人社、民政和税务等政府部门建立代收代付合作关系30余项,实现代收代付等中间业务收入190余万元。 宋燕飞

义县农信联社

召开银企对接交流会

前不久,辽宁省义县联社召开了2019年银企对接工作交流会在。

会上,义县联社党委书记、理事长曹建表示,此次银企对接会后,义县联社信贷部将对参加对接会的企业进行全面回访,进一步加强银企交流合作,切实解决企业融资难题。义县联社将以此次对接会为契机,继续以精准扶贫、服务“三农”为己任,进一步强化发展意识,加大地方信贷投放力度,不断创新服务和金融产品,在充分发挥服务“三农”金融主力军作用的同时,如期完成义县联社的改制工作。 周绍辉

辉县农商银行

锻造高素质党员队伍

为培养锻造高素质党员干部队伍,引导广大党员坚定“四个意识”、增强“四个自信”、做到“两个维护”,以党的建设高质量推动业务发展高质量。近日,河南辉县农商银行分两批对全体党员进行轮训。

通过集中培训,该行党员纷纷表示,这次培训内容非常丰富,针对性强,对党员个人政治理论素养、党性意识、纪律规矩都有很大提升。该行将牢记党员身份,认真履行党员义务,不忘初心使命,率先垂范作为,为辉县农商银行各项业务高质量发展贡献自己的力量。 李 斌 陈 洁

莱州农商银行

组织员工无偿献血

近日,为弘扬奉献精神,进一步履行社会职责,山东莱州农商银行组织开展了无偿献血活动,积极传递正能量。

据悉,前去献血的员工多是利用周末休息时间或工作间隙参与活动,其中既有献血多年的志愿者,也有首次献血的新面孔,一些年轻员工表示,这次献血已经不是第一次,并且会坚持下去,为有需要的人奉献一份爱心。通过本次献血活动,该行员工用实际行动诠释了关爱生命、心系社会的人道主义精神和崇高的社会责任感。 姜 瑜

新源县农信联社

设立不动产登记受理点

近日,新疆新源县农信联社与新源县自然资源局签署战略合作协议,根据协议内容,该联社将在各乡镇设立14个不动产登记受理点,开通新源县不动产登记系统专线,为县域自然人、法人或其他组织申请县辖内取得的产权,进行不动产首次登记、抵押登记、转移登记、注销登记、变更登记及其他登记业务。

据介绍,此次签约是进一步深化“放管服”改革工作的体现,是该联社借力科技创新,实现“互联网+不动产登记+金融服务”的新模式,打破了在政府部门设置不动产登记窗口的固有模式,将便民服务的触角延伸到了老乡们的“家门口”。 刘 佳

雷山县农信联社

为困难员工送互助金

日前,贵州省雷山县农信联社工会主席黄华一行深入方祥分社慰问困难职工,并为其送去互助金1.5万元。

据了解,互助金是贵州省农信系统工会本着“扶贫助困、互帮互助”的原则,对缴纳互助金且符合困难补助条件的贵州农信系统员工及其配偶、子女进行帮扶,为他们提供生活救助、医疗救助以及子女助学的一种互助措施。其资金来源主要由贵州农信系统全体员工个人自愿缴纳的互助金和互助金账户储蓄利息两部分组成,救助金额每人每次最高不超过5万元。 黄万华 刘惠平

三台农商银行为成都三台商会会员授信8亿元

解决异乡创业者资金瓶颈

◎ 本报记者 周文军 通讯员 吴 勇 杨正春

图为签约授信仪式现场。

“三台农商银行的到来真如一场及时雨,因为资金问题,去年,我们被迫舍弃项目合同额上千万元,今天,三台农商银行把金融服务送到了成都,让我们在成都创业的三台人,真切感受到了农商银行的乡情与温度,明年,有农商银行支持,我们要向1亿元产值奋斗。”在充分了解四川三台农商银行金融服务与政策后,张兵对未来企业发展的憧憬更加坚定。

据悉,张兵是成都三台商会的会员,2010年到成都创业,主营门窗制造与销售,经过近10年的打拼,企业不断壮大,但随着业务量的增长,产品销售平均3个月的回款账期导致流动资金捉襟见肘,业务增长因资金问题遭遇“瓶颈”。而随着三台农商银行与商会合作序幕的拉开,让像张兵一样的20余万三台籍在蓉创业、务工人员不再为金融服务犯难。

11月20日,经过前期的充分筹备,三台农商银行与成都三台商会战略合作签约仪式在成都举行,来自各行业的60余名成都三台商会会员见证合作签约,总行副行长彭辉与商会支部书记签署合作协议,行长蒲启顺为商会授授信牌。根据协议约定,三台农商银行为商会会员整体授信8亿元,并在信贷融资、资金结算、账户管理、财务咨询等方面,为商会会员提供高效、优质、便捷的综合化金融服务,为助力商会会员实现更大发展,提供有力的金融支撑。

为确保此次合作取得实效,由总行经营层牵头,相关部室抓落实,围绕商会会员的从业业态分布与结构,精心定制了农商银行产品推介组合方案;在与商会秘书处多次沟通基础上,三台农商银行通过深入企业拜访、与商会班子座谈等形式,广泛听取大家在金融服务需求方面的困惑及对农商银行服务的建议,为后期金融服务方案的完善与落地提供客观依据。

签约仪式上,三台农商银行行长蒲启顺转达了三台县工商联对商会会员的问候,介绍了三台农商银行的基本情况,从双方相似的创业历程、共同的价值追求和奋斗情怀,声情并茂的诠释了农商银行与商会合作蕴含的良好基础和巨大潜力,并提出了增进互信、务实合作、加强交流等具体倡议,得到与会人员的高度认同。同时,三台农商银行还向与会人员推介了四川农信小微贷、兴川信用卡、惠支付、蜀信e、差异化存款等特色产品,引发与会人员浓厚兴趣,现场收到客户信息60余户、存贷款预约3000余万元。

三台农商行还将切实发挥决策与创新优势,加强商会会员金融服务需求的梳理与分析,找准客户需求与我行产服务的最佳耦合点,并落实后期客户认领维护职责,践行主力军银行担当,务实推动双方实现深度合作、互利共赢。

三台是劳务输出大县,每年外出务工、创业人群超过50万,如何有效延伸农信金融服务,让身在他乡的三台人平等分享到农商银行的金融服务,同时,通过优质服务让这类价值客群成为我行忠诚客户,一直是该行党委班子思考的课题。今年,四川省联社作出“走千访万”营销部署,三台农商银行以此为契机,以商会为切入点,探索打造与在外三台人的互动与服务平台,让“四川农信四川人民自己的银行”有情、有义,更有为。

丰宁农商银行依托县域特色农业优势

创新金融模式推动产业扶贫

◎ 本报记者 王海潮 通讯员 马 震

扶贫扶长远,长远看产业,发展产业是实现贫困人口稳定脱贫的主要途径和长久之策。在脱贫攻坚进程中,河北丰宁农商银行始终把产业扶贫做为重中之重,依托县域特色农业优势,推动壮大种植、养殖产业规模,下大力度推动产业扶贫,实现了产业发展、群众增收的共赢局面。

为进一步完善产业扶持与贫困户的联结机制,鼓励贫困户自主经营发展产业,该行通过股份合作参与企业(合作社)经营取得最低收益,并采取“公司+基地+农户”模式,由企业与养殖户签订协议,统一种猪、统一饲料、统一防疫、统一兽药、统一回收。据了解,该行向爱尚羊公司投放贷款3000万元,建设占地48亩的屠宰生产线两条,带动5000户贫困户年均增收2000元。向丰鑫实业公司投放贷款5000万元,新建猪舍6369平方米,带动1050户贫困户,年均增收1000元。

黄旗镇素有丰宁的米粮川和塞外“贡米之乡”美誉,当地早晚温差大、无污染、水质纯净、土质疏松,为谷子生长提供了得天独厚的条件。为鼓励贫困农户参与合作种植,该行以小额贷款中心建设发展为依托,对符合贷款条件的农户贷款随借随贷,并多方协调取得相关部门的政策倾斜和技术支持,发放贷款56笔,金额900余万元,扶持农户扩大红谷种植面积,亩均增收1100万元。

该行还采取“公司+合作社+农户”模式,由企业打造规模蔬菜种植基地,采取统一管理、分户承包、农户入股等多种经营方式,将蔬菜产业大龙头、基地、与脱贫工作紧密结合,订单生产、统一销售;对授信企业和农户实行贷款手续简化、贷款流程优化、贷款利率优惠等措施进行扶持,投放荣达农业有限公司贷款2500万元,带动农村300余名贫困户年均增收840元。

兴仁农商银行波阳支行增加授信额度

帮助养殖户扩大经营规模

从贵州兴仁农商银行波阳支行驱车30分钟左右便到了波阳镇新寨村养殖大户田金富的养殖场——兴仁县金羊养殖场。

田金富养羊的时间不长,养羊吃到甜头的他,去年便想要扩大规模,但苦于资金不足。他找到了一直帮助他的当地农商银行,经过兴仁农商银行波阳支行客户经理的实地考察,同意给他增加了5万元的授信额度,帮助他扩大养殖规模。今年,田金富继续加大了养殖投入,波阳支行再一次给他增加5万元的授信额度。田金富从2016年与农商银行建立信贷往来以来,从开始的5万元元到现在的15万元,从原先的3头牛到现在的30多头牛,500多只羊。田金富在村里或是镇里的经验分享会上提及农商银行说:“我能有现在的规模,真的是离不开农商银行的帮助,真的很感激他们能信任我,帮助我。”

田金富养殖牛羊致富的故事只是兴仁农商银行波阳支行信贷资金支持脱贫致富的一个缩影。近年来,波阳支行按照兴仁农商银行的统一部署和安排,主动对接地方党委政府、村支“两委”,充分发挥自身优势,利用信贷政策切实助推脱贫攻坚、乡村振兴工作,用信贷资金助百姓脱贫致富。截至目前,兴仁农商银行波阳支行农户贷款余额1.38余亿元,较年初上升2227.61万元,支持贷款农户2048户,较年初上升262户。 张 双

姜堰农商银行创新“良田贷”

助力“特色镇”产业集群发展

近年来,江苏姜堰农商银行不断强化机制创新、产品创新、服务创新,在推动农业全面升级、农村全面进步、农民全面发展方面充分发挥了农村金融主力军作用,促进产业集群化发展,成功为溱潼镇、沈高镇等一批乡镇戴上了“特色镇”的帽子,助力姜堰蓬勃发展。

沈高镇以生态农业、高效农业、现代农业为特色,农业景点、农家乐餐饮、农业科教基地深受游客们的青睐,特别2005年以来,该镇河横村连续十多年举办中国·河横菜花节,被评为全国农业旅游示范点、江苏最具魅力休闲乡村。陆宏春便是沈高镇的其中一位家庭农场主,在沈高镇承包475亩土地用于种植水稻、小麦等,年缴纳土地承包费用50万元左右,每年在缴纳完租金后,农田生产资金就会产生一定的缺口。“幸好姜堰农商银行客户经理每年都会主动来这里关心农田种植情况,每年都会给予我一定的资金帮助,这不,去年我借的钱到期了,前几天他们又为我发放了50万元‘良田贷’授信,资金上,我现在是一点也不用愁。”说完陆宏春脸上洋溢出喜悦的笑容。

“良田贷”是姜堰农商银行针对家庭农场主推出的以土地流转经营权证作抵押进行借款的一项信贷产品,主要用于满足种植、养殖短期流动资金需求,年利率仅为5.66%,比同类型保证担保类贷款利率低近3个百分点,同时还可以享受政府的财政贴息,为农户缓解担保难问题的同时更解决了融资贵问题。

“去年,姜堰农商银行启动了‘阳光信贷’扩面提质增效3.0工程,对全区17个乡镇、两个街道、266个行政村进行了走访建档工作,建档人数达73.8万人、预授信12.6万户、预授信金额达173亿元。如今,这个走访建档成果正在深度应用,这不仅仅是为了信贷计划的投放,更是一项伟大的事业,我希望在姜堰农商银行的金融支持下,姜堰区乡村振兴目标能够尽早实现,能够培育出更多类似沈高、溱潼这样的特色小镇,让姜堰成为全国闻名、走向世界的知名旅游区。”该行董事长洪其华提及当前该行正在做的工作充满了深情,满怀期待。 陈 慧 吴秀华

江阴农商银行积极推广移动支付应用

获“无卡业务合作标兵单位”称号

◎ 本报记者 李道海 通讯员 吴芝琼

近日,江苏江阴农商银行被中国银联授予“无卡业务合作标兵单位”称号。

近年来,江阴农商银行与中国银联通力合作,以“云闪付”产品推广和“移动支付便民示范工程”建设为契机,着力推进互联网金融特色服务体系建设,竭力为百姓提供“零距离”“全覆盖”“聚优惠”的优质服务,取得了良好的经济效益和社会效应。据统计,该行无卡签约数达5378户,月均无卡交易量1.5万笔;新增“云闪付”小微商户超4万户,交易金额近60亿元。

为全面推进移动支付的广泛应用,江阴农商银行加快重点项目建设,“银医通”项目已在全市30家医院、12家卫生服务站全面上线运行,线上签约用户超20万户;江阴公交银联支付项目助力居民百姓实现扫码支付乘车,截至目前累计发生支付交易9万多笔。日前,该行还与中国银联江苏分公司联手重点打造的江苏区域首个“乡村振兴移动便民支付”示范街区——华西“金塔路街区”正式投运,形成一个线上线下结合的移动生态支付圈。

大余农商银行找准客户金融需求特点

加大民营小微企业信贷投放力度

近年来,江西大余农商银行牢牢把握信贷投放的总体要求,始终坚持“支农支小”战略定位,充分利用自身地理优势,分析周围主要客户信贷需求特点,加大信贷产品推广宣传力度,促进信贷业务发展。截至10月末,该行各项贷款余额40.43亿元,较年初增加2.63亿元,增幅6.96%,其中,涉农贷款余额30.87亿元,小微企业贷款余额20.77亿元,分别占该行各项贷款的76.35%和51.37%。

笔者来到大余明发矿业有限公司,据该公司总经理周强介绍说,公司主要经营铋锭、铅和氧化钼加工,当前矿产业市场不稳定,对公司销售经营产生了一定影响,但公司总体仍能正常生产经营,各项条件均符合大余农商银行的贷款投放要求,获得该行2700万元资金支持,对他们企业来说,金融资金供给就是给企业信心,非常感谢大余农商银行对本地民营企业的支持。

大余农商银行还以“三农”、城乡居民、个体工商户、小微企业为重点服务对象,积极践行普惠金融理念,充分发挥地方金融主力军作用,支持农业农村优先发展,解决民营企业融资难、融资贵等难题,助力民营、小微企业发展再上新台阶。 钟文翔 刘润生

迁西县农信联社依托小额信贷资金

引导贫困户成“养殖能手”

“感谢党的好政策”这是贫困户王瑞祥夫妇常挂在嘴边的一句话。贫困户王瑞祥患糖尿病、妻子患冠心病,夫妻两个因病致贫。王瑞祥有搞养殖业的想法,但苦于缺乏资金,河北省迁西县农信联社对辖内贫困户发放小额信贷明白卡,进行扶贫小额信贷入户宣传时,给他带来了希望,通过其本人递交小额扶贫贷款申请,并经过贷前调查审核通过后,该联社于2018年7月,向王瑞祥发放了3万元扶贫小额信贷,用于购买43只幼羊崽搞养殖业。截至11月,王瑞祥共出售45只羊羔,收入3.8万元,存栏23只羊羔,价值两万余元,当前,王瑞祥准备归还1万元扶贫小额信贷,利用其余盈余资金扩大养殖规模。通过迁西县联社扶贫小额信贷的支持正逐步走出贫困,成了村里小有名气的“养殖能手”。

近年来,迁西县农信联社为扎实推进金融精准扶贫,让扶贫小额信贷政策惠及辖内建档立卡贫困户,多措并举,务求在合规基础上,及时将扶贫信贷资金发放到贫困户手中。据悉,该联社与迁西县政府签订扶贫小额信贷合作协议确定扶贫小贷的适用范围、程序、协作机制;对建档立卡的所有贫困户入户进行面对面宣传,确保知晓扶贫小额信贷政策,并实地掌握贫困户真实用信需求。为贫困户建立扶贫小额信贷“绿色通道”,该联社完善限时办结机制,提高工作效率,及时将扶贫小额信贷资金发放到位。与县、乡、村三级金融服务网络对接,强化共同贷前调查、贷中审查、贷后检查等工作机制,防范化解风险。

迁西县农信联社作为当地投放扶贫小额信贷的主力金融机构,始终按照国家“全力打好脱贫攻坚战”的总体部署,依托扶贫小额信贷资金全力助推辖内因病致贫贫困户脱贫致富。 王新征 王栎崴

邹城农商银行推出特色贷款产品

支持农户发展养殖业致富

近年来,山东邹城农商银行依托各支行网点,按照农户信用状况、生产经营特点及担保方式,发挥代理型网点、农金员、村“两委”等的作用,推出了包括省农担担保、“两权”抵押及“政银保”等模式的贷款产品,受到了广大农户的热烈欢迎。

2003年,客户经理陈贵舟调研西章前村村民资金需求,恰逢村民刘勇正在寻求致富门路。经过了解,刘勇以前养过猪,懂一些技术,客户经理便鼓励他在生猪养殖上做做文章,并为其发放了5万元的农户特色养殖贷款,解决了他前期投资的难题。前期资金有了,去哪里建养殖场?刘勇犯了难,陈经理听闻后积极联系村“两委”,多次协商后,在村庄外东南区域给他划出了一片荒地。盖猪舍、进种猪、买饲料,养殖场起来了。

2012年,山东省持续开展惠农补贴政策,对种猪按头补贴。有了国家的支持,刘勇萌生了把养殖规模扩大的想法。得知刘勇的想法之后,陈经理多次上门实地考察,还送来了防疫局的一套免疫程序,最终通过生猪抵押把授信额度增加到了45万平方米。靠着这笔贷款,刘勇建成了1万平方米的养殖场。靠着科学养猪技术,养殖场规模突破1000头,大大提高经济收入,年收入可达上百万元。 张 静

今年以来,山西洪洞农商银行牢牢把握农村产业转型升级这一发展机遇,以“整村授信”为抓手,着力缩短金融服务半径,持续优化信贷产品、办贷流程和服务质效,不断加大农业、农产品扶持力度,加快助推当地金丝皇菊产业振兴,有力支持了当地农民增收致富。图为该行扶持的金丝皇菊种植户采摘皇菊。 范瑞琳