

大竹农商银行“贷”动地方经济发展 彰显县域金融主力军作用

●本报记者 周文军 通讯员 甘旭

2018年,四川大竹农商银行紧紧围绕大竹县委县政府“1256”战略部署,坚持“团结奋进、追求卓越、普商兼容、行稳致远”工作理念,奋力而为,砥砺前行,各项工作取得了较好成绩,进一步夯实了县域金融主力军形象地位。截至2018年末,该行各项存款余额135.26亿元,较2018年初增加10.94亿元,各项贷款余额80.98亿元,较2018年初增加13.21亿元,存贷规模及增量均居全县同业首位;入库税金0.91亿元,蝉联大竹县金融业“第一纳税大户”。

紧跟乡村振兴 夯实农村金融主力军

2018年是乡村振兴战略的启幕之年,大竹农商银行坚持服务“三农”初心使命,紧扣大竹县现代农业重点示范项目建设,大力支持现代农业发展,建设美丽乡村。截至2018年末,涉农贷款余额达到65.38亿元,占总贷款余额的80.74%,较2018年初增加10.72亿元,进一步夯实县域农村金融主力军银行地位。

炎陵农商银行 开展个税改革政策指导

近日,湖南炎陵农商银行邀请炎陵县税务局来到该行开展个税改革点对点政策辅导。总行部分班子成员、各部门业务骨干、各网点负责人、会计共计70余人参加此次培训。

江源农商银行 对支行实现扁平化管理

日前,吉林江源农商银行完善机制建设,有效提升二级支行的管理职能和服务质效,切实规避总部、支行各级机构职能重叠、效率低下等现实问题,2019年起,该行正式对二级支行实行扁平化管理。

淮安农商银行 慰问挂钩帮扶贫困户

近日,江苏淮安农商银行纪委书记、监事长王学兵来到淮阴区吴集镇,向该行挂钩帮扶的7户贫困户,送上慰问金和慰问品,并致以新春问候,让贫困百姓感受到该行的浓浓情意和关爱。

介休农商银行 打响组织资金“开门红”

春节期间,山西介休农商银行围绕首季资金组织“开门红”目标,抓住节日时段,层层分解任务,打响春节组织资金营销战。截至目前,各项存款余额较年初净增5亿元。

力破融资难,“灌溉”小微企业成长壮大,为切实解决好小微企业发展融资难问题,该行从实际出发,对网点功能进行优化整合,通过调整组织架构,设立公司部及四个专营支行,为小微企业量身打造融资计划。同时坚持阳光信贷原则,打造起透明、健康、诚信的信贷文化,实现了小微企业贷款的“两增两控”,成为滋润小微企业成长发展的“灌溉机”。

聚焦实体经济 勇担地方金融主力军

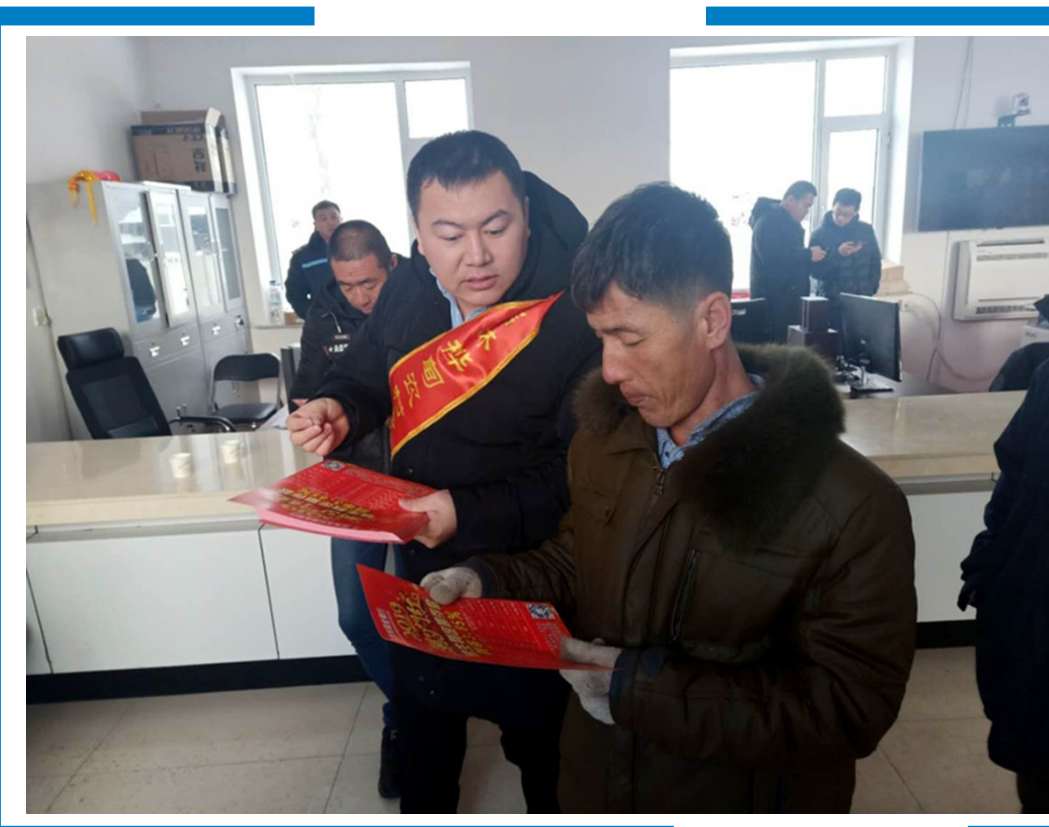
大竹农商银行围绕大竹县建设“川东渝北区域次中心城市”和“西南机械电子信息产业配套基地”的战略部署,加大对中小微企业的金融支持。截至2018年末,小微企业贷款余额达12.31亿元,占总贷款余额的15.2%,较2018年初增加2.3亿元,进一步彰显地方金融发展的主力军银行地位。

力破融资难,“灌溉”小微企业成长壮大,为切实解决好小微企业发展融资难问题,该行从实际出发,对网点功能进行优化整合,通过调整组织架构,设立公司部及四个专营支行,为小微企业量身打造融资计划。同时坚持阳光信贷原则,打造起透明、健康、诚信的信贷文化,实现了小微企业贷款的“两增两控”,成为滋润小微企业成长发展的“灌溉机”。

肩负社会责任 践行普惠金融主力军

大竹农商银行勇担社会责任,践行“四川农信,四川人民自己的银行”庄严誓言,坚持发展普惠金融,坚定服务民生事业,进一步突显县域普惠金融主力军地位。

该行初心不改服务民生事业,在全县设立49个营业网点、6个定时定点金融服务网点、151台ATM机、423台POS机、306台EPOS机,实现金融服务“县乡村”三级全覆盖,走完金融服务“最后一公里”;全行业务交易总量达到447.28万笔,代理全县地方补贴、医疗救助等20余项财政补助资金的代发工作及社保、新农合等资金的金融服务民生能力居全县首位;关爱贫困户,参加“爱心圆梦·希望永恒”等助学活动,捐资3.4万元帮助贫困学生圆上学梦;赞助庙坝“桃花节”人和“天宝柚采摘节”等活动,推动当地生态旅游发展,带动当地农户致富;赞助欧美国际篮球赛等大型活动,传递全民健身新风尚。



近日,吉林桦甸农商银行横道河子支行携手桦甸市统战部、横道河子乡政府、横道河子地局子村第一书记、桦甸市电视台在地局子村成功开展“文明屯、文明户、文明标兵”评选表彰大会。该行以此为契机,现场选派业务骨干对易生利存款、银行卡、手机银行、短信银行、家庭银行增值服务进行宣传,当天预约开户、手机银行20余户,预约存款130万元。周广斌 都力琢

金乡农商银行开展安全检查 为业务稳健发展提供保障

近日,山东金乡农商银行为加强安全管理,查找安全隐患,该行结合自身实际,创新工作思路,坚持落实多项措施认真组织开展了一场安全大检查活动,并取得阶段性成效。目前,安全检查正在有序推进中,各项安保工作均得以平稳运行。

周口市农信系统抢抓机遇 各项存款突破1000亿元

截至1月31日,河南省周口市农信系统各项存款突破1000亿元大关,余额达1006.80亿元,较年初净增27.53亿元,日均增长近1亿元,实现了“开门红”良好开局,也标志着全市农商银行(农信社)资金实力、服务能力、社会影响力进一步增强,为服务区域经济社会发展奠定了更加坚实的基础。

成立排查实施小组,明确排查负责人,按照“谁检查、谁签字、谁负责”的原则,压实工作责任,不留死角、不走过场地开展安全排查工作,消除安全隐患。

该行此次安全大检查共涉及安保基础设施、安防设施建设运行及枪支弹药管理三大模块15项内容。为提升工作效率,该行制订了排查配档表,按时间节点统一推进。同时,为确保排查质效,该行明确专班领导,制定抽查验收方案,建立抽查工作清单,对营业网点工作推进抽查比例不低于10%,全面做好监督验收工作。

为更好地抢占市场、提升份额,周口市农信系统主动增开专门服务窗口,适当延长服务时间,合理调配人员,做好业务办理的疏导引导;以创建星级网点和旗舰店为抓手,积极优化厅堂布置,细化功能分区,提升科技内涵,并不断拓展金融服务质量监督检测,使服务首问负责制、客户服务评价、服务明星评选等制度得到扎实落实,服务质量显著提升;通过微信推介、电话预约、上门服务、活动沙龙举办等手段,全面提供人性化服务,进一步增强了客户粘性。

该行对排查发现的问题要求责任单位要及时整改,确保问题整改到位,对确有客观原因不能立即整改的,要及时向总行汇报,并采取有效的替代性措施进行防范。总行领导小组将不定期组织人员对排查问题整改情况进行督促。对组织排查不力、风险隐患突出、延误风险化解最佳时机的单位和个人,该行始终保持高压态势,从严依法依规问责,全力营造安全、稳定的营商环境,进而为全县农商银行业务发展提供安全保障。

为抓住外出务工人员返乡、春节市场活跃的机遇,周口市农信系统通过“三扫五进、网格化营销”等方式,对各行业市场、个体工商户、小微企业、种养大户、家庭农场等进行拉网式走访,着力宣传营销“日盈盈”“周周赚”“步步高”“金燕e贷”等存贷产品,进一步满足客户需求;开展异业联盟活动,积极与优质企业、实力商家、大型商场合作,推出刷卡消费、手机银行消费、二维码支付等让利促销政策,同时,积极践行普惠金融,不断扩大客户群体,初步达到了“开门红”红红火火的实效,为圆满完成存款任务提供了坚实保障。

尧都农商银行保存量提增量聚合力 首月储蓄存款净增27亿元

今年以来,山西尧都农商银行积极贯彻落实山西省联社组织资金“做精做优”的战略部署,围绕“高质量”发展主线,按照“存款立行”的经营原则,瞄准“增存”,赢战首季,优化负债结构,降低存款成本,打响2019年“保存量、提增量、聚合力”的全员首季存款营销战。截至2019年1月31日,储蓄存款较年初净增27.34亿元,完成进度目标的403%,完成首季目标的159%。

隆化县农信联社建立“政银企户保”贷款担保模式 为精准扶贫注入金融“活水”

河北省隆化县是国家级贫困县,脱贫攻坚任务艰巨。近年来,隆化县农信联社主动担当助力脱贫攻坚的政治使命,充分发挥农村金融主力军作用,为精准扶贫工作注入金融“活水”。

丰县农商银行存款余额突破150亿元 市场占比居当地同业首位

一直以来,江苏丰县农商银行以服务地方经济发展为己任,是全县营业网点最多、业务规模最大、客户资源最广的“丰县人民自己的银行”。截至1月30日,各项存款突破150亿元,余额达150.5亿元。

江州农商银行开展“百福智慧市场”试点工作 拓展移动金融服务便民渠道

近年来,为积极响应江西省农商银行系统移动便民支付工程建设,抢占区域小微市场,提升农商银行品牌影响力,践行普惠金融政策,江州农商银行高位推动,精心谋划,主动作为,多次组织干部员工深入正在建设中的柴桑新区农贸市场,与市方高管深入沟通,与专业研究机构智慧农贸信息化平台公司方深入洽谈,共同展望“百福智慧农贸市场”合作目标和预期成效,表明合作的信心和决心,最终在柴桑区农贸市场开展“百福智慧农贸市场”试点工作。

遵义农商银行龙坪支行坚持党建引领 创新扶贫思路助力脱贫攻坚

近年来,贵州遵义农商银行龙坪支行在总行党委的正确领导下,发挥支部组织堡垒作用,主动作为,积极配合辖区地方党政脱贫攻坚工作部署,因地制宜,勇于创新,寻求新路子、新方法,积极探索党建引领业务发展扶贫新模式,积极践行普惠金融,不断扩大客户群体,初步达到了“开门红”红红火火的实效,为圆满完成存款任务提供了坚实保障。

结合的模式“三大转移”,有效提升客户粘度、忠诚度、贡献度。为了保障一线人员的营销实效,在全行推出“首问负责制”“限时办结制”“超时默认制”等工作机制,一线人员以最快速度把市场的热点、客户的焦点、产品的痛点、服务的弱点“反馈到总行,3天内答复解决。根据一线反馈和市场调研,升级产品,改进服务,真正做到“听得见炮声的人呼唤炮火”。

该联社强化意识,把好“服务关”。坚持效率第一、特事特办的原则,只要贷款审批通过,就及时办理放款手续,整个过程在15个工作日内全部完成,确保不误农时农事。着力提高执行力,向员工灌输责任意识、大局意识,承担起扶贫工作的政治使命和金融使命,杜绝“等、靠、让”。跟踪贷款使用情况,采取与政府、保险公司联合逐户回访和农信社单独逐户回访,实地考察相结合等方式,避免“贷而不用、贷而不还”。

围绕“做实村组、做优镇区、做精园区、做强城区”的发展策略,该行坚守定位、回归本源,提供多层次、差异化综合金融服务。全面解放思想,以乡村振兴战略为引领,金融精准扶贫为路径,以产业振兴为核心,全面提升“阳光信贷”发展理念,将存款资金全部用于支持地方经济发展。围绕服务实体经济,创新业务品种,提高服务水平,存款、贷款余额和市场占比稳居全县银行业首位。

该行牢牢把握“高质量发展”主旋律,坚持稳中求进总基调,树立“存款立行”发展理念,将存款资金全部用于支持地方经济发展。围绕服务实体经济,创新业务品种,提高服务水平,存款、贷款余额和市场占比稳居全县银行业首位。“丰、易、宝、源”系列信贷产品深受广大人民群众的认可和信赖。成为丰县首家存款超150亿元的金融机构,这是丰县农商银行发展史上的重要里程碑,将为深耕“三农”市场、助力乡村振兴提供强有力的资金支持。

网络平台。“智慧农贸”系统利用先进的信息化手段,在实现关注食品安全、保护消费者权益、方便消费购物购物的同时,提升了市场管理水平,其具有针对性定制的功能模块,充分实现了信息的实时化、具体化、可视化,极大地方便了市场和相关职能部门对市场经营活动的动态监管。

百福智慧农贸市场的试运营,不仅方便了居民购买,减少了现金支付的不便,又提升了农贸市场的服务功能,适应了互联网时代的发展要求,江州农商银行将以百福智慧农贸市场的建设为契机,加大人力、物力、财力的投入,不断拓展金融服务便民渠道,丰富金融服务便民形式,支持地方经济社会双向发展,为智慧城市的建设作出贡献。

龙坪支行立足现代农业发展的新形势,以“支部+政策+产业+精准扶贫”为载体,着力激发全体党员干部的干事热情,助力脱贫攻坚。大力扶持市

场发展潜力大、辐射带动面广的农业产业化龙头企业、农民专业合作社、家庭农场及农业专业大户等新型农业经营主体,着力支持发展地域优势突出的特色产业,积极探索党建引领业务发展扶贫新模式,积极践行普惠金融,不断扩大客户群体,初步达到了“开门红”红红火火的实效,为圆满完成存款任务提供了坚实保障。