

邯郸市永年区农信联社 各项存款突破200亿元

◎ 本报记者 王海潮

通讯员 袁振军 陈旭磊

年初以来,河北省邯郸市永年区农信联社在河北省联社、邯郸审计中心的领导下,截至2月末,该联社各项存款突破200亿元大关,达到201亿元,较年初增长19.6亿元,完成全年任务107%。

该联社坚持“专注专业、稳健务实”的经营理念,全力提升服务品质,不断加大资金实力,拓宽发展之路,积极实施“四个打造”(即打造星级网点、打造星级服务、打造星级晨会、打造星级大堂经理),完善服务质量监督体系,以服务赢得客户口碑;积极践行普惠金融,全辖布放ATM机98台,移动展业进村现场办公,手机银行随时随地免费转账,农信e购聚码扫码支付,优化了农村金融服务环境。同时,开展接农民工回家过年、金融夜校大讲堂、小小银行家亲子体验等形式多样的活动,提升了永年农信整体形象,促进了存款增长。

泰山农商银行 完善民营企业金融服务

◎ 本报记者 刘欣欣

通讯员 白未乐 韩少洁

今年以来,山东泰山农商银行坚持“面向‘三农’、面向小微企业、面向社区家庭”的市场定位,充分发挥资金、产品、网络优势,不断提升民营企业金融服务水平。截至目前,该行累计发放小微企业贷款359户,金额45.89亿元。

该行通过完善小微企业等民营企业贷款投放激励机制,对小微企业贷款实行差异化利率定价政策,给予客户“私人订制”的优惠幅度;实地走访调研企业,及时掌握其生产经营情况及资金需求,为企业量身定做融资方案;积极开展“一揽子”营销,为民营企业提供综合性金融服务;积极发挥“阳光信贷”的监督作用,主动接受客户的监督;“无缝”对接资金需求,解决民营企业“融资难”,加快审查审批流程,实行限时办贷,为企业减少融资成本;实施交叉验证技术,提高审批效率,最快1.5天完成贷款发放,解决民营企业“融资慢”。

湖南三湘银行 与国合汽车开展合作

◎ 本报记者 李宽军 通讯员 汪银

近日,湖南三湘银行与湖南国合汽车服务有限公司战略合作协议签约仪式在当地举行。

据悉,湖南三湘银行股份有限公司是中部地区首家开业的民营银行,紧紧围绕目标产业生态圈和消费金融,着力打造产业银行、便捷银行、数字银行、财富管理银行,成为目标客户的首选银行、优质体验银行和信赖银行。仪式上,双方就银企合作进行了深入交流,协商整体合作方案,达成战略合作共识,齐心协力共同面对挑战和困难,共绘未来发展蓝图,抓紧建立长期稳定高效的合作机制,加速战略合作重点项目对接落地,推动三湘银行与国合汽车的务实合作再上新台阶。

渠县农商银行 获反腐败工作先进单位

近日,四川渠县农商银行被四川省联社表彰为“2018年度党风廉政建设反腐败工作先进单位”,是达州农信系统唯一获此殊荣的机构。

2019年,渠县农商银行行干部员工将以荣誉为动力,整装再出发,继续保持党风廉政建设和反腐败工作的良好态势,为渠县农商银行高质量发展营造良好风清气正的干事创业环境。 周成

安图农商银行 运行现金流通管理系统

近日,吉林安图农商银行现金流通管理系统正式运行。

据悉,现金流通管理系统可以实现监测辖内现金业务中对流通钞、残损钞、现金窗口、ATM机进出钞交易的时间、现金币种面值、冠字号、版次、机具编号,操作人员数据采集进行有效风险监控,同时管理员登录该系统可以调取数据日志与人行现金管理系统实时监测。

该系统解决了会计结算部管理对现金业务,代替了以往传统每月手工下载数据人行报送。根据依照《中国人民银行货币收缴、鉴定管理办法》等相关法律,该系统上线运行后使相关管理政策更加透明清晰,与当地人民人行对接现金业务设立绿色通道,得到当地人行的高度认可。 李明

农发行江苏省苏州市分行落实“放管服”要求

提供企业便利开户服务

日前,在江苏、浙江两省全面实施取消企业银行账户许可的当日,农发行江苏省苏州市分行营业部仅用半个工作日,便成功为苏州新瀚农业旅游发展有限公司变更基本存款账户法人信息。在顺利完成柜面现场签约、企业变更资料审核、账户管理系统备案、发放开户许可证等工作,全面实施取消企业银行账户许可后,成为全国农发行系统首笔银行账户许可核发业务。

该行运营管理处负责人表示,农发行江苏省分行按照“两个不减、两个加强”的总体要求,以优化客户服务为目标,做好完善各类制度办法、优化升级核心系统、加强内外政策宣传等一系列准备工作,实现企业基本户、临时户开立、变更、撤销的时间由“2+2”个工作日大幅度压缩为1个工作日内,最快可达半小时。

该行充分利用微信平台、微信公众号、电话联系等方式,为客户提供便利的预约手段;充分发挥专业优势,客户经理提前赴企业现场做好资料收集、意愿核实、身份证验证等工作,有效提升客户的服务体验,真正满足企业“最多跑一次”的需求。在提供企业便利服务的同时,该行还主动加强账户管理的风险控制,通过完善风险处置、加强企业资金对账管理、提升经办人员责任意识等

措施,为企业提供更优质、便捷、安全的金融服务。

此外,该行将继续以小微企业、民营企业为服务重点,开展上门“一站式”服务,促进民营企业和小微企业发展。取消企业银行账户许可,就是境内依法设立的企业,在办理基本存款账户、临时存款账户的开立与变更、撤销,由核准制改为备案制,人民银行不再核发开户许可证,企业账户开立之日即可办理收付款业务。取消企业银行账户许可是国务院“放管服”改革要求的重要内容,对于支持企业尤其是民营企业和小微企业发展、服务实体经济具有重要意义。 孙蕾 刘海珍



近年来,贵州省黔东南农信认真落实上级金融助推脱贫攻坚有关要求,不断总结、汲取扶贫工作经验,加大扶贫贷款投放力度,支持扶贫龙头企业、种植养殖大户和带动贫困户效果好的农民专业合作社发展,稳步推进“特惠贷”、“深扶贫”实施,着力提高扶贫信贷资金总量。截至2018年12月末,全辖涉农贷款余额546.51亿元,占各项贷款96.47%。图为榕江县农信联社发放3000余万元“特惠贷”支持的榕江县两汪乡大山白茶种植基地。 吴兴芝 石庆兴

晋江农商银行出台27条举措 打造金融服务民企“晋江样本”

作为扎根晋江这一民营经济大市的本土银行,多年来,福建晋江农商银行大力传承弘扬“晋江经验”,紧抓“金改”政策机遇、乡村振兴战略机遇,回归本源、专注主业,出台支持民营企业发展27条举措,持续创新和深入推进金融服务,着力打造金融服务民企“晋江样本”。目前,该行各项贷款余额203.26亿元,其中民营企业贷款余额58亿元、占企业类贷款比例81.73%。

为解决民营企业存在的“无担保”、“弱担保”困局,该行结合区域特点,创新升级农民住房财产权抵押贷款“农房乐”、渔船抵押贷款“信用船”,创新“法院+银行+保险”模式,推出网络司法拍卖房产按揭贷款“网拍贷”、“银团保”合作模式;推出“金翼贷”、小微企业贷款保险保证模式;推出“保险贷”、“银税”合作模式推出“税e贷”,全省首创推出农村集体经营性建设用地使用权抵押贷款业务“农地贷”、农村集体经济组织股权质押贷款“农股贷”。据

金融服务实体经济推进会在陕西安康召开 60亿元助力民营企业高质量发展

◎ 本报记者 杨海涛 通讯员 郭世平

近日,由陕西省农信联社、安康市人民政府主办,安康审计中心、市金融办、市工信局和安康高新区管委会承办,金融服务实体经济民营企业高质量发展推进会在安康举行。

会上,陕西省联社主任张全明充分肯定了安康市民营企业发展取得的成绩,并对加大对安康的金融支持作出了“四个优先”承诺,即优先支持农业农村发展、优先做好金融扶贫工作、优先支持重点项目、优先服务民营企业。陕西省联社将进一步加强与安康市人民政府交流合作,指导安康全市农商银行紧紧围绕建设西北生态经济强市目标,认真履行战略合作协议各项约

定,积极创新信贷机制、金融产品、服务方式,立足安康、扎根安康、服务安康,促推安康成为金融服务实体经济民营企业高质量发展的新样板。

会上,安康市工信局发布了全市民营企业融资需求,安康农商银行推介了陕西信合金融产品,陕西省联社与安康市政府签订了金融支持安康实体经济民营企业发展框架协议;安康审计中心与各县政府签订了金融服务战略合作协议,与安康市财信担保公司、安康市茶叶协会签订了金融服务和业务合作协议,6家农商银行与10家民营企业及高新区工商联商会签订了64.6亿元的金融服务合作协议。

根据业务发展需要,该行结合行业区域和规模大小,将部分规模较大、业务发展潜力好的分理处升格为支行,缩短管理链条,充分发挥一级法人灵活高效的服务优势,设立普惠金融服务中心,推行一表式、批量化、线上线下相结合的信贷审批模式,提供阳光化、标准化、便捷化的信贷服务;建立推行房地产评估公司摇号评估机制,建立规范有序的合作机构运行机制和工作程序,提高房地产评估中介机构服务的质量和效率;持续优化企业开户流程,营造优质营商环境,企业开户平均时间从42小时缩短为16小时;选择辖内27家一级支行试点为企业提供“一站式”工商注册代办服务,着力提升民营企业融资体验。同时,该行持续推广普惠金融服务,制订实施金融服务进村入企三年行动计划,建立外出拓展业务工作制度,明确外出业务拓展频率,下访拜访客户任务,实行拜访登记管理,按月通报外拓工作开展情况,强力推进网格化管理,打通金融服务民营企业“最后一公里”。 黄国毅 黄国合

长沙农商银行加大民营经济贷款比重 缓解小微企业融资难题

自湖南长沙农商银行成立以来,该行就坚定不移贯彻党中央、国务院政策要求,把促进民营经济健康发展作为当前和今后的一项重点工作抓紧抓实抓细,以“三农”的主力银行、小微的伙伴银行市场定位,大力支持民营经济和小微企业的发展。截至2018年12月,长沙农商银行民营经济贷款余额达474.83亿元,占各项贷款比重为75%,民营企业申贷获得率达95%;累计投放小微企业贷款544亿元,解决16833家中小微企业的资金需求。

长沙农商银行针对民营企业资金需求急、频、快的特点,加大民营企业信贷投放,积极为民营企业解决发展过程中遇到的融资难题;打造小微业务专营支行,更好地服务市区特色经济;优化信贷流程,开通民营企业客户贷款绿色通道,降低融资成本、取消企业收费项目29个;下沉服务重心,在偏远地区开设“Q惠邻”金融便利店39家,打通金融服务“最后一公里”;积极开展金融产业扶贫,加大金融扶贫力度。

据悉,长沙农商银行将继续大力支持和服民营经济和小微企业发展,计划三年内累计投放贷款不低于300亿元,支持3000家以上小微和民营企业发展;持续加大民营经济贷款倾斜力度,研发更多符合民营企业需要的信贷产品,进一步提高金融服务民营经济的质量和水平。 肖慧玲

汤阴农商银行开展调查回访

信贷支持企业扩大生产规模

今年以来,为积极响应中央大力支持民营企业号召,全面助力乡村振兴战略,河南汤阴农商银行领导班子成员在党委书记、董事长袁凯伟的亲自带领下,深入汤阴辖内多家企业开展调查回访。截至目前,该行已累计走访企业30余家,并向环美制动器材公司、乐途酒店新投放贷款500万元,向德信工贸新投放贷款200万元,解决了企业生产经营过程中的难题,为企业经营发展送去了一场“及时雨”。

据悉,环美制动器材有限公司主要生产重、轻、客、微型汽车用制动器衬片及工业机械用制动器衬片。2013年,为进一步扩大生产经营,环美制动器材公司在汤阴农商银行贷款500万元。资金充足后,该公司生产经营水平得到进一步提高,服务范围也越

永济农商银行下沉服务重心

精准对接小微企业资金需求

今年以来,山西永济农商银行紧紧围绕山西省联社“细作小微回归本源”整体工作思路,完善服务机制,下沉服务重心,提升服务水平,全力支持实体经济,全面打造优质便捷的“普惠银行”。截至目前,该行先后为农副产品加工、医药业、机电配套业、养殖业、旅游业、铝深加工企业发放贷款23.9亿元,倾力支持了155户小微企业发展壮大。

该行结合辖内实际,相继研发“致富贷”“商户通”“粮贸通”“创业通”等九类信贷产品,做到了辖内城区自然人、小微企业、个体工商户及社会精英

句容农商银行创新金融产品

提升支农支小服务质效

近年来,江苏句容农商银行按照“稳中求进、提质增效”的工作总基调,围绕江苏省联社发展要求,不断提升“三农”服务质效,推动全行高质量发展。截至2018年底,句容农商银行各项存款余额221.24亿元,比年初增加19.36亿元,存款总量、增量均居全市第一,在镇江4家农商银行中,存款增量位居第一,增量占比97%;各项贷款余额150.55亿元,比年初增加15.08亿元。

该行坚持“强农、富农、惠农”的发展定位,创新金融产品和服务方式,加大信贷支农力度,培育新型农业经营主体,扶持农村一二三产业深度融合,助推农业供给侧结构性改革;不断延伸支农领域,进一步强化涉农小

临朐农商银行建立双向考核激励机制

切实提升民营企业金融服务

今年以来,山东临朐农商银行深入贯彻落实银保监会金融服务民营企业工作要求,主动实施“拓蓝行动”,切实提高民营企业金融服务的获得感。截至目前,该行已服务民企26家,对接职工1415户,提供信贷、银行卡、电子银行等金融服务2000余人。

该行精选辖内6家较有影响力的标杆企业,班子成员靠对接,制订详细的标杆企业打造计划,为下一步推广打好样板,并组织全部信贷人员集中培训,进一步强化服务意识,规范服务流程,提高服务质量。

该行信贷管理部连同相关支行与企业沟通交流,到企业现场开展

来越广,其产品远销山东、北京、广东、江苏、四川等30多个省(市),成为了远近闻名的制动器材生产厂家。但是,近年来,环美制由于资金受限,发展到了新的瓶颈期,许多订单却因财力不济不得不拱手相让,令该公司负责人十分惋惜。在今年的调研走访时,袁凯伟得知了环美希望扩大经营规模这一诉求,在全面了解环美的生产经营状况后,即刻安排人手对该企业进行深入调查,环美公司也在较短的时间内得到了该行新投放的500万元贷款。

长期以来,汤阴农商银行致力于支持民营企业、小微企业发展,服务全县经济大局,全力支持地方企业发展。截至2019年1月底,该行小微贷款余额14.04亿元,帮助数以百计的小微企业扩大了生产规模。 牛超乙

等不同层面客户的全覆盖。

该行积极主动申请人民银行支农支小再贷款,降低企业融资成本;根据企业资金归并率、存款沉淀率及履约信用等级等综合指标,上浮利率,让利利民;认真研究监管部门提出的“无还本续贷”政策,依托“续贷通”产品,切实解决企业“先还后贷”的资金压力问题。

该行精准对接小微企业家和社会精英,将舜都支行、公司客户部确定为“小微贷”定点网点,主动联系国土资源局设立不动产抵押办理窗口,推出“一窗式”受理,实现“一站式”服务。 李惠丽 陈晋录

微企业支持力度,信贷资金向家庭农场、农民专业合作社、农业龙头企业等新型经营主体倾斜。如支持伏热花观光休闲旅游产业、容北茶文化、岩藤农场等,不断提升“三农”金融服务针对性和有效性。

该行对小微企业投放进行计划单列,做到“三个优先”(规模匹配优先、受理调查优先、审批发放优先),同时强化产品支撑,由“产品单一服务模式”转向“客户定制化服务模式”,形成支农惠农综合体。如与省农担合作“担保贷款”、与科技局合作“科贷通”、与农业合作社合作“惠农贷”,形成“农商行+”产业深度融合,助推农业供给侧结构性改革;不断延伸支农领域,进一步强化涉农小

“行长大讲堂”,具体宣讲各项金融服务。此外,该行在信息建档、代发工资、小微客户拓展上建立双向考核激励机制,对落实不力的从重处罚,对进展快速的加强奖励,充分激发金融助企的积极性和能动性。

该行各支行全部下沉至企业对接宣传,与企业负责人、职工面对面沟通洽谈,释疑解惑,现场提供信息采集、预授信等业务;组织近百家企业召开“助推民营企业发展集中签约仪式”,现场与新裕东铝业、祺月童车、宝龙实业、涌泉机械、中坤石油、广华铝材6家企业签署合作协议。 付新斌 刘海伟