

乐安农商银行创业信贷变“输血”为“造血”

助养殖户实现脱贫致富梦

近年来,江西乐安农商银行勇于承担社会责任,致力服务“三农”,聚焦精准扶贫,充分发挥自身优势,利用金融力量和政策手段,鼓励在外打工族、下岗职工、贫困户等人创新创业,在乐安农商银行信贷的支持下,许多创业者实现了从“输血”至“造血”的蜕变。

在外打工了近二十年的陈小英,就由贫困户到脱贫致富典型的代表。陈小英,乐安县谷岗乡主峰村人土,她经历过离婚、儿子患病等一系列的打击,原本贫穷的家变得更贫穷,还欠下了近20万元的债务,开始了还债度日的艰难生活。生活要继续,坚强的陈小英一直想改变这种状况,通过对市场的调查和地域环境的熟悉,她觉得养殖黑山羊

是一个好项目。想创出一番事业,但创业是艰难的,购买黑山羊、搭羊圈、人手这些都需要资金的支持。通过左借右凑,还是杯水车薪。这个时候,陈小英听村干部说,乐安农商银行可以提供贷款,而且贫困户又是基准利率,利息低。于是,她抱着试试看的心情走到乐安农商银行谷岗支行,这使她的人生走向了另一个起点。

乐安农商银行谷岗支行客户经理得知其来意后,马上对其进行实地考察。在陈小英的羊群中,客户经理看到了初具规模的养殖产业,详细询问了陈小英自己对黑山羊产业的想法。听到了陈小英对资金、搭羊圈、人工费用等缺乏的担心时,又看到陈小英能自己搭

羊圈,给黑山羊看病,什么脏活累活都能干。通过初步评估,客户经理说道:“一定要扶持这么勤劳能干的女汉子。”为了能赶上黑山羊养殖发展进度,谷岗支行客户经理加班加点整理相关资料、评级授信,贷给了她第一笔小额贷款3万元,解决了燃眉之急。当陈小英拿到第一笔贷款时,她笑着说:“我原先只是抱着试试看的心里来,像朋友聊天一样,讲讲我的黑山羊梦,没想到乐安农商银行谷岗支行的工作人员效率这么高,这么快就把贷款批给了我,真是太感谢了。”

经过与乐安农商银行谷岗支行近两年的陆续支持,借款授信额度提升至8万元。陈小英养殖的黑山羊从原

来的几只发展到现在的近200只规模。她还荣获了抚州市“巾帼扶贫脱贫之星”和“三八红旗手”荣誉称号,成为了全县扶贫脱贫先进典型。对于今后的发展,陈小英充满了憧憬:下一步要成立黑山羊养殖专业合作社,吸引更多的贫困户加入进来,带领他们一起脱贫致富。

近年来,乐安农商银行勇于承担社会责任,致力服务“三农”,聚焦精准扶贫,充分发挥自身优势,利用金融力量和政策手段,备足资金,满足各种“三农”产业有效信贷需求,随需而变,创新各种信贷产品,大力扶持个体农户、种粮大户、养殖户、农业合作社等新型农业经营主体发展壮大。袁志平

东至农商银行推出“升金·商易贷”产品
解个体工商户融资难

“新茶刚上市需要大笔资金用来采购,还好有‘商易贷’让我借借还还、节省利息,终于不为缺钱发愁了。”近日,安徽池州市东至县胜利镇范氏茶行老板范四海感慨地说道。为了扩大经营规模,范四海于2016年在胜利镇中心买了现在的商铺,建起了茶叶保鲜冷库。自有资金都用来做硬件配套,进货款一下子没了着落。就在范四海一筹莫展之时,东至农商银行工作人员主动上门,详细了解他的贷款需求,在经过实地调查后,为其发放了40万元的“升金·商易贷”,解决了他的燃眉之急。

为了解决个体工商户融资难,东至农商银行依托金农易贷卡,优化信贷模式,创新推出“升金·商易贷”产品。“升金·商易贷”是以自然人名义发放的信用贷款,用于商贸流通、服务等行业的个体工商户,具有“一次授信、

循环使用、随借随还、节省利息”的特点,无需抵押和担保,按照信用等级划分为钻石、白金、黄金三个级别,最高授信额度分别为50万、30万、10万元,在规定期限和最高贷款额度内可随借随还、循环使用,帮助个体工商户打破了资金周转的瓶颈。

作为县域最具影响力的金融机构,东至农商银行还将依托自身经营优势,有效运用现代金融理念和全方位、多元化的金融产品与服务,从金融支持和金融服务方面着手,以客户为依托,以服务为根本,为客户提供更多的金融服务支撑和融资解决方案。

截至目前,东至农商银行已办理“升金·商易贷”454笔,贷款余额近3574万元,有效解决个体工商户短期经营性流动资金周转难的问题。

纪鹏 李晓磊

襄城农商银行

发放亿元产业扶贫贷款

今年以来,河南襄城农商银行把金融扶贫工作作为重点工作来抓,主动作为,持续发力,充分发挥金融主力军作用。截至3月底,该行共发放产业扶贫贷款1.82亿元,帮扶贫困人口8385人。

近年来,河南襄城农商银行面对严峻的市场环境,认真贯彻河南省农信联社、许昌农商银行、当地政府各项工作部署,始终坚持“扎根基层、服务地方”的发展理念,以农商银行顺利挂牌为契机,狠抓内部管理,严控风险隐患,强化经营效益,实现了各项工作平稳较快发展。

该行首先以帮助实体经济发展为目标,单列涉农和小微企业信贷计划,把“三农”和小微企业作为重点支持对象,大力做好小额贷款发放,实现了涉农贷款“一个不低于”,小微贷款“三个不低于”的目标。

该行还以打通农村金融服务“最后一公里”为目标,以自助机具、农民金融自助服务点、惠农支付服务点、POS机等手段,不断提高电子银行替代率,实现“村村通”工程金融服务全覆盖。

魏元浩

澧县农商银行宜万支行

完成年度存款净增任务

日前,湖南澧县农商行传来喜讯。截至3月底,澧县农商银行宜万支行各项存款较年初净增1589万元,完成全年任务的113.5%,各项存款余额达2.26亿元,提前超额完成年度存款净增任务,为圆满完成各项工作任务开好了头,起好了步。

在工作中,澧县农商行该支行根据总行“开门红”竞赛活动要求,积极部署相关工作。一是全员行动。召开员工动员大会,下达员工揽储任务,做到人人有任务、有压力;二是广泛宣传。利用微信、大厅海报等方式,宣传存款产品,吸引广大客户;三是营造氛围。装扮营业大厅,购置开门红活动礼品等,增添“年味”,赢得广大外出务工人员对农商行的认可。

该支行还坚持以优质服务留住客户,柜面主动营销,加大柜面营销能力;通过全员轮流担任大堂经理,营销存款产品,对客户办理进行分流,减少客户等待时间;适当延长工作时间,满足广大客户的业务需求;积极上门拜访周边大户,电话营销优质客户,客户经理进村入户上门营销等,通过多项举措同时发力,拉动存款稳定增长。

何松

寿光农商银行破解农业产业发展融资瓶颈

研发推出“融易贷”产业链贷款

4月24日,山东寿光农商银行支持农业产业链“无息”贷款授信现场启动仪式在當地举行。此次参与试点推广的是种苗公司与下游农户之间购买种苗、农资进行的产业链贷款。在仪式现场,该行为5户经销商授信130万元、10户农户授信26万元。后期,该行还将根据剩余33户经销商、1.1万户种苗订购农户资金情况进行批量授信。

研发“融易贷”产业链贷款

今年以来,寿光农商银行按照山东省农信联社工作部署,把服务乡村振兴作为战略性、系统性工程来抓,山东省农信联社主要领导也高度关注“寿光模式”,多次来寿光调研,并将该行作为金融助推“乡村振兴”战略工作试点单位,在政策引导、信贷资金等方面给予了最大支持和帮助。4月11日,山东省农信联社党委副书记、主任在寿光调研金融支持乡村振兴情况时表示:产业链贷款是金融支持服务乡村振兴、破解农业产



为深化银税合作领域,充分发挥农商行点多面广和金融产品优势,进一步创新优化便民纳税服务,近日,山西侯马农商银行与侯马国税局、侯马地税局举行社会化办税三方签约仪式。此次社会化办税按照“先试点后推广”的原则,首选3~4个农商行营业网点开办“双代”业务,在试点成功的基础上进行全面推广。同时,该行还将为涉税企业和民众办理涉税业务开辟绿色通道,提供高效便捷的金融服务,推动银税合作取得新进展。图为签约仪式现场。李庭

南郑农商银行深挖客户资源

各项存款余额突破100亿元

近年来,陕西南郑农商银行紧紧围绕提质增效的工作思路,积极应对严峻的市场竞争,通过夯实服务基础、提升群众认可度等有力措施,深挖客户资源,拓宽业务发展空间,力促存款增长。截至目前,南郑农商银行各项存款余额已突破100亿元。

南郑农商银行在陕西省农信联社及上级监管部门的正确领导下,坚持金融服务回归本源、聚焦主业,围绕“抓党建、促改革、稳发展、控风险、强管理”五大中心任务,始终树立“存款立行、存款兴行”的经营理念,不断强化立行、存款兴行的经营理念,着力提升提升区域市场阵地,着力提升提升超越新动能。

在工作中,该行加强网点规范布局和硬件设备建设,财务资源向一线倾斜,不断改善各机构服务环境和氛围,树立良好的窗口服务形象,努力发

挥营业网点在稳定存款增长中的主渠道作用;加强柜面人员业务及服务能力的培训,倡导员工“换位思考”“微笑服务”。同时,针对代发各类惠农补贴资金的中老年客户,他们开设了“惠农资金代发绿色通道”,树立了良好的窗口服务形象,也多次被老龄委评为“敬老孝亲先进单位”。

该行成立宣传营销大队,利用外出务工人员返乡的有利时机,在全县各镇、社区及行政村召开“金融知识宣讲报告会”,通过固定宣传、走街串巷和上门入户等方式,向老百姓宣传普惠金融政策、电子银行及存款利率浮动措施。他们还开展了盈春行动,通过领导包抓、责任到人、服务靠前、全员营销,实现了一季度储蓄存款净增5.8亿元的良好开局。

该行围绕南郑区十三五规划及

年度重点建设项目,建立了营销资源信息库,实施分层营销、责任到人,制订了《联系走访县(镇)级单位实施方案》,加强与当地党政有关部门及企事业单位工作对接,较好的发挥了区域金融服务主力军作用。同时,积极参加区委政府活动,主动搭建活动平台,拓展营销空间,有效挖掘经营活力,以企业品牌形象带动核心竞争力提升。

今年以来,南郑农商银行积极响应全面实施乡村振兴战略号召,聚焦区域服务阵地,抢抓发展机遇,加大信贷投放力度,狠抓扶贫攻坚工作,不断深化作风建设,加快追赶超越步伐,着力树立金融服务标杆。截至3月末,该行存款余额103.71亿元,贷款余额52.93亿元,贷款规模已达156.64亿元。陈彦彦 门虹

扶贫贷“火”了“鸡司令”

前不久,笔者走进吉林省舒兰市水曲柳镇东升村于艳秋养鸡场,鸡舍成排,叫声起伏,一派欢乐的喜人景象。

在舒兰农商银行水曲柳支行行长的介绍下,笔者见到了被村民称为“鸡司令”的于艳秋。“这边两栋是雏鸡,这个是成鸡……”于艳秋一边走一边介绍。“现在我家有十三栋鸡舍,年产蛋量900吨,总资产超过千万元……”于艳秋一脸兴奋。“幸亏农商行屡次帮忙,才有我今天的养鸡场。”说起养鸡业,56岁的于艳秋感触颇深。

早在2006年,于艳秋就看准了牧业养殖的商机,经过详细考察,她决定租下水曲柳镇东升村的一片空地开办养鸡场。凭借亲朋好友帮忙,她盖起来的鸡舍和用剩钱购买的3800只蛋鸡,于艳秋走上了她的创业之路。

可是,干了不到三年,于艳秋手中便没有余钱了。恰逢此时,水曲柳信用社到东升村下乡,了解到于艳秋的资金短缺困难后,立即着手展开调研,经过细致的市场勘查和实地调研后,该行给予了于艳秋2万元的贷款,帮助于艳秋渡过了难关。

从2009年到2012年,于艳秋就再

也没有离开过农商行的“怀抱”,从购买生产资料到扩大养殖规模,贷款额度从两万元、五万元,增长到二十万元、五十万元,在累计一百多万元的贷款支持下,于艳秋养鸡事业慢慢发展起来。

然而,创业路并不平坦。2013年的禽流感,让于艳秋养鸡业面临着重大考验,虽然养鸡场远离疫区,但他们的禽蛋产品遭遇了市场“寒冬”。对此,于艳秋没有放弃,而是将这场考验当成提升养殖环境的好时机。在水曲柳支行200万元担保贷款的支持下,于艳秋对养鸡场进行全面改造,在鸡舍安上了供热和降温一体化锅炉,以及自动化的温控排风系统、饲料线、粪线、消毒线、饮水线。为解决食品安全问题,于艳秋走上了她的创业之路。该产品一上市便获得了第九届世界农博会金奖和“名牌产品”称号。

如今,在水曲柳支行累计近千万元的贷款支持下,于艳秋养鸡业的特点离不开政府政策的支持。过去国家对农村金融机构在税收上有一些支持,但是现在来看还是不够。要把农村金融作为国家支农的政策工具来对待,不要简单地看成是商业金融。只有这样农村金融才能更好地发展,才能更有力地支撑乡村振兴战略。他还呼吁,国家要继续完善农村金融的扶持政策,推进财政支农资金金融化的运用,完善农村产权流转交易机制,通过各种方式支持农村金融发展。

田荣义

上接1版

改革创新引领农村金融健康发展

一是要创新农村金融组织体系。现在政策性银行的作用在逐步显现和发挥,商业性金融非常活跃,需要研究的是怎样把合作金融发展起来。信用社改革的初衷是想沿着合作金融的道路前行,但是很艰难,最后的结果是大部分又回到了商业金融的模式,离农脱农的倾向在一些地区仍然存在。从世界各国的情况来看,成本最低的、离产业发展最近的是要把合作金融发展起来。当然,在中国发展合作金融不能像再像过去的合作基金会那样,必须规范、有序运行。

二是要创新农村金融产品。创新农村金融产品和抵押担保方式的问题需要重点研究。目前抵押物主要集中在农村承包地、宅基地,所以以抵押物抵押之后怎么办是一个很棘手的问题。这需要通过试点逐渐把问题解决好。

三是要创新金融服务方式。在降

低成本问题上,可以通过“互联网+”,用信息化的方式解决;在风险防范上,创新的方法要和监管要求相适应。金融风险的防范特别是农业上的风险防范尤为重要,要稳步推进,可以在一定范围内进行试验和探索。

“农村金融的发展需要政策支持。”陈晓华还表示,农业、农村金融的特点离不开政府政策的支持。过去国家对农村金融机构在税收上有一些支持,但是现在来看还是不够。要把农村金融作为国家支农的政策工具来对待,不要简单地看成是商业金融。只有这样农村金融才能更好地发展,才能更有力地支撑乡村振兴战略。他还呼吁,国家要继续完善农村金融的扶持政策,推进财政支农资金金融化的运用,完善农村产权流转交易机制,通过各种方式支持农村金融发展。

三是要创新农村金融产品。创新农村金融产品和抵押担保方式的问题需要重点研究。目前抵押物主要集中在农村承包地、宅基地,所以以抵押物抵押之后怎么办是一个很棘手的问题。这需要通过试点逐渐把问题解决好。

王希强