

新宁农商银行 走访调研精准扶贫工作

近日,湖南新宁农商银行董事长林许初率该行扶贫工作队员来到驻点帮扶村高桥镇甘家村,传达当地政府扶贫督查工作会议精神,走访调研精准扶贫工作开展情况,并听取了驻村工作队员、村“两委”有关甘家村今年的扶贫工作进展情况,以及存在问题的汇报。

在会上,林许初表示,驻村帮扶工作既是一项政治任务,也是一项民心工程。同时针对各村各组垃圾桶购买资金缺乏、烤烟生产前期投入资金缺乏的问题,该行将帮助联系烟叶生产帮扶单位财保公司,要求其履行责任,支持烟叶生产,联系当地政府从政策层面解决一些问题。作为后盾单位,该行将积极做些力所能及的事情。陆丽娟

遵化市农信联社 组织员工参与无偿献血

为弘扬关爱社会、无私奉献的精神,进一步促进精神文明建设,近日,河北遵化市农信联社积极响应当地政府号召,组织37名职工参与无偿献血爱心活动。

近年来,遵化市农信联社积极开展各种公益活动,用实际行动践行社会主义核心价值观,展现了遵化信合人的爱心,树立了良好的社会风尚,彰显了新时代遵化市联社的责任担当和良好的精神风貌。范军辉 张敬鑫

博白县农信联社 存款余额突破200亿元

近日,广西博白县农信联社传来喜讯:各项存款余额突破200亿元大关,达202.74亿元,成为当地首家存款余额超两百亿元的金融机构。

年初以来,该联社围绕中心工作把资金组织工作放在了首要位置来抓,领导班子亲自挂帅实施资金组织工作,采取走出去引进来的工作办法,采用落实任务到人、任务完成排名等考核办法,有效地激励和动员了全体干部职工参与资金组织工作中来,在全辖范围内形成人人在资金组织中创先争优的浓厚氛围。

博白县农信联社将进一步深化金融服务,全面深化金融体制改革,立足“三农”,为助推当地经济社会发展贡献力量。朱海燕 蓝诚诚 蓝婧

南宁市邕宁区农信联社 开展金融知识公益宣传

近日,为弘扬“奉献、友爱、互助、进步”的志愿者精神,广西南宁市邕宁区农信联社联合南宁市反信息诈骗中心集中开展金融知识与反欺诈知识宣传的公益活动。

活动现场,该联社与南宁市反信息诈骗中心分别分发了金融知识宣传册、宣传折页,并讲解了基础金融知识、安全用卡小常识和遇到诈骗正确处理方式等。此外,宣传员们入群众聚集区域,针对人群金融知识的薄弱环节和金融需求开展普及宣传,并宣传农合机构的个人业务。针对反欺诈内容,该联社宣传员与警方共同解答民众疑问,通过反欺诈宣传,加强社会公众对金融安全防范知识的意识,进一步提升消费者的风险识别能力。赵成章

奉新农商银行 派驻员工帮扶挂片网点

为抢占业务发展先机,切实激发全员营销意识,前不久,江西奉新农商银行机关员工深入27个网点开展定点帮扶活动,为各网点高质量发展提供了有力支撑。

该行各机关部室根据挂片网点需求和排班情况,及时派驻人员优先帮扶业务繁忙、人员紧缺的网点。

根据实际情况,该行机关员工开展分流引导客户、操作智慧柜台、重点产品营销、填单指引、业务咨询、现金清分等方面工作的帮扶活动,缓解业务旺季网点运营压力,提升客户满意度。

在开展业务帮扶的同时,该行机关员工针对江西省联社年会精神、重点产品业务操作等内容,对网点员工进行知识抽查和培训,为业务发展提供后备保障。李绪平

南通农商银行不抽贷不压贷

一企一策化解不良贷款

● 本报记者 李道海 通讯员 蔡留兵

近年来,针对宏观经济总体处于不断下行的态势,实体经济特别是制造业企业运营艰难的行情下,江苏南通农商银行坚持做到不抽贷、不压贷、不惜贷,并对产生不良贷款的企业,根据不良贷款成因、业主主观态度、信用记录状况等,划分种类、一企一策、区别对待,通过利率优惠、借新还旧、部分挂息周转、增加授信等多种方式,帮助企业化解不良贷款。据统计,该行先后对49家企业共14.895亿元问题贷款进行盘活重组,经过重组,有30家企业转入正常经营发展轨道。

针对有些企业由于受到行业的突发性、周期性影响,导致资金困难,无法按期还本付息,该行通过与企业主接

触,通过了解其主观意愿,结合企业信用,本着能救则救的原则,采取结息后借新还旧的有效处置措施,先后救活19家企业。

针对受宏观经济不景气影响较大,当前经营确实比较困难,但又拥有特别生产经营许可,长期看将具有一定独特竞争优势的企业,该行通过进行综合评判,选择欠息或部分挂息进行重组,以换取未来银企发展的空间。通过此种方式处置的7家企业有5家步入正常发展,贷款本金得到压降,风险降低。

针对企业自身经营状况良好,能够正常还本付息,但因帮助其他企业担保陷入担保圈,导致自身被诉,在银行的授信受到影响,导致自身贷款形

成不良。该行积极动员担保企业加大代偿力度,结合代偿企业的产品前景、经营效益、市场占有、在手订单等情况,在风险可控的前提下,适度增加授信,解决代偿后不能正常运转的代偿机制,支持代偿主体进一步发展,提高其还本付息的能力,最终将不良贷款盘活回收。通过这种方式,该行先后对6家代偿主体增加授信2.2亿元,目前,6家全部正常运营。

该行将继续深入探索化解不良与救助客户有机结合的方式方法和体制机制,努力形成既有效保护债权人利益,又能够有力救助临时受困企业的好经验好做法,更好地实现银行、客户、社会的多方共赢。



近日,江西寻乌农商银行员工深入挂点扶贫村清溪村开展“我是党员我带头,帮扶群众助脱贫”主题党日活活动,助力帮扶户改善居住环境。通过此次活活动,该行以实际行动诠释了党员吃苦耐劳在前、勇于担当的无私精神,进一步营造了寻乌农商银行扶贫济困、扶弱助残的良好社会形象。邓雅萍

汤原农商银行制订“鑫农兴”系列贷款产品

创新模式推动金融精准扶贫

自金融扶贫工作开展以来,黑龙江汤原农商银行紧紧围绕上级工作部署,牢牢把握扶贫工作方向,以创新作为引领金融扶贫工作,精心谋划,精细部署,精准施策,制订了“鑫农兴”系列扶贫贷款产品,确保了金融扶贫工作的有序开展。

在推进金融扶贫工作上,汤原农商银行始终执行黑龙江省联社“贫困县优势产业、贫困乡村特色产业、龙头企业带动、贫困户精准扶贫”四类扶贫策略,以增加贫困户收入作为金融精准扶贫创新工作的出发点和落脚点,以“敢为天下先”的探索精神大胆试水,推出五个扶贫模式。

“红利模式”。以鑫农兴“贫困户+龙头企业扶贫贷款”为基础,将贫困户、农商银行和企业捆绑联结,将扶贫再贷款与企业贷款利息差作为红利分

配给贫困户,通过扶贫红利推动贫困户脱贫。

“股权模式”。以鑫农兴“贫困户+新型农村经营主体扶贫贷款”为基础,在红利扶贫的基础上,通过将“红利”转化为“股权”的方式,让贫困户加入到新型农村经营主体的规模化经营中去,通过合作社经营能力和盈利水平的提升,增加贫困户收入的可持续性。据统计,该行已累计投放38笔,金额7907万元,三年期间产生扶贫红利1414万元,带动了2180户贫困户。

“特色种植养殖扶贫”模式。以鑫农兴“贫困户信用小额贷款”为基础,将贷款品种细分为“木耳种植贷款”“食用菌培育贷款”和“大鹅养殖贷款”等多个子产品。引导贫困户选择市场前景好,市场潜力大,适合当地生产经营环境的经营项目,并为贫困户

办理种植养殖保险,降低了贫困户创业风险,实现贫困户依靠自身努力脱贫的目的。

“点对点扶贫”模式。汤原农商银行抽调3名业务骨干组成驻村工作队,脱产入驻振兴乡古城村,为该村贫困户饮水器具安全、幸福大院建设、爱心超市筹建提供资金数万元,并选派30名中层干部,与134名贫困户结成帮扶对子,帮扶村贫困户满意率不断提升。

“服务扶贫”模式。以服务创新和优质服务化结合为基础,通过建立扶贫贷款绿色通道,设立驻村金融服务站,设置扶贫户联络员,在偏远贫困村增设自助终端机“暖心”服务,增强贫困户脱贫致富信心。该行通过“点对点扶贫”和“服务扶贫”模式,在贫困村也设置自助终端机18台,累计向134户贫困户捐赠价值3万多元的物品。焦德鑫

赵军乾:用生命书写农信担当

● 本报记者 李进富 通讯员 贾学长

今年年初,河南省临颍县农信联社瓦店镇信用社主任赵军乾在晚上工作中,突发心源性猝死。全县农信社员工无不怀念……

1989年9月,赵军乾走出了漯河市郾城区新店乡庄村,到临颍县联社参加工作,他历任过信用社出纳员、联社稽核科稽核员、信用社副主任等职,在每个岗位上,他尽职尽责,担当作为,表现出了高度的责任心和事业心。

2008年早春,该联社委派他到王孟乡信用社主持工作,由于该乡距县城较远,地理位置偏僻,辖区农村高息吸储现象严重,致使存款连年拖联社后腿。对此,他与全乡26个行政村村委了解村情,走访高息吸储源头,有针对性编写依法打击非法集资宣传材料,并录制磁带、印刷彩页,用自己的私家车,亲自带队在全乡进行长期宣传,教育群众,震慑犯罪,净化金融环境,从2008年到2011年,各项存款由6100万元增长到9800万元,使王孟信

用社存款由后进社跻身到全县18个社先进行列。

在王孟信用社任期届满后,赵军乾又到三家店信用社走马上任。面对该社贷款增长乏力局面,他积极寻找突破点,与两名客户经理一道深入到三家店、潘庄、罗庄、南江等8个村123个小额贷款收购点营销贷款,与全乡养殖户、土地承包大户、商店、超市老板建立了贷款业务联系“微信群”,他的足迹跑遍了全乡23个行政村,哪家商户需用资金,哪个贷户消息还本后需要续贷,他都能提起名、知其情,正是靠着他的敬业和打拼精神,贷款投放逐年增长,拓展出了三家店信用社贷款业务的新天地。

由于赵军乾因地制宜、因社施策,并先后让两个业绩平平的信用社摆脱困境,走向辉煌,而且他在工作上的成功经验,也得到了领导的多次推介。

赵军乾善于交朋友,在朋友圈里,凡是与他打过交道的人,都成了信用社

的“铁杆客户”。2015年,赵军乾在三家店信用社当主任时,结识了临颍县伟泰房屋拆除有限公司法人郑献伟。经过一段交往,郑老板看中了他的热心肠,认为他是一个值得信赖的人,便在三家店信用社开立活期账户,建立了资金往来业务关系。就在当年临近春节的一天,郑老板带着一位陌生人突然登门,恳求赵军乾帮忙给他这位朋友办理20万元贷款,以支付雇用人员工资急用,赵军乾当场表态:“贷款没问题,但是,按规定要有担保或抵(质)押才行。”这位贷户说有房产证可是没带在身上,赵军乾问清详细情况后,立即与他一道回到临颍县城拿出房产证,经过评估,只用了3天时间,就把20万元抵押贷款办结,解救了这位客户的燃眉之急。

这些年,赵军乾因成绩突出,多次获得市办和县委县联社颁发给他的个人奖金,可他从不全都花在自己身上。他常说,这些荣誉和奖励,不全是我的功劳,也是同志们共同努力换来的。

沐川县农信联社借助财政补贴系统

代发惠民惠农资金600万元

● 本报记者 周文军 通讯员 卢钢

日前,四川乐山市财政补贴系统与四川省联社综合业务系统实现成功对接,沐川县农信联社借助该系统于系统上线当日首次成功代发县财政惠民惠农补贴资金600万元,成为乐山市首家成功代理发放“一卡通”的金融机构。

自乐山市被列为全省惠民惠农财政补贴资金“一卡通”发放试点市后,四川省联社乐山办事处与乐山市财政局深度合作共同研发了乐山财政补贴系统。该系统的成功上线,进一步拓宽了结算渠道,可实现财政补贴资金“一卡通”跨行代发。作为在县域内拥有“一卡通”最大客群的金融机构,沐川县联社已累计发行“一卡通”19万余

张,占全县“一卡通”总量的79.17%。

为确保沐川县惠民惠农财政补贴资金及时到账,沐川县联社主动请缨,勇挑重担,克服系统刚上线情况复杂、操作不熟悉等诸多困难,上下齐心、团结一致,于系统上线当日首次成功代发县财政惠民惠农补贴资金600万元,圆满完成了当地政府交待的政治任务,为地方群众交上了一份满意的答卷。

据统计,沐川县联社每年代理发放的各类惠民惠农财政补贴资金约7亿元,留存资金约4亿元,此次代发的成功,将进一步夯实客群基础,稳定存款来源,有力地推动各项业务健康持续发展。

桦甸农商银行优化信贷流程

补齐服务短板拓宽融资渠道

为优化信贷服务流程,补齐信贷服务短板,今年以来,吉林桦甸农商银行坚持“立足‘三农’、面向社区、服务城乡”的市场定位,加快“三农”及小微企业贷款业务发展,全面提升服务实体经济水平。

该行开通了微信信贷功能,拓宽了客户向桦甸农商银行申请贷款的途径,加快了贷款受理模式的进度,更好地解决了农商银行“放贷难”与客户“难贷款”的问题。

该行充分发挥点多、面广、人熟的区域优势和人脉资源,服务体系坚持“1+5+1”模式。“1”即依托物理网点,加快柜面业务分流、柜员转型。“5”即搭建5条服务渠道,即大力推广手机银行、网上银行、短信银行、电话银行和微信银

行。“1”即建设助农金融服务站,安装云POS机,弥补网点辐射不足。

该行细化工作安排,延长工作时间,由过去“客户找我”转变为“我找客户”,扩大普惠金融覆盖面。在市场拓展上,创新推出了“商贷通”“缴税贷”“青年创业”“扶贫贷”贷款等新产品,满足客户的信贷需求。

为立足解决企业“融资贵”的问题,切实履行减费让利等服务政策,该行优化定价机制,针对小微企业实施“一户一策,一笔一价”差别化利率定价机制,降低“三农”和小微企业融资负担,推出“无还本续贷”业务,实现了农商银行与企业的持续信贷支持,确保企业的正常生产经营。截至目前,该行已办理无还本续贷业务56笔,金额2.53亿元。宋彩红

普安农商银行合理调配信贷投放计划

有效满足贫困农户金融需求

为推动贵州省农信联社2019年脱贫攻坚春季攻势实施方案有效落实,普安农商银行因地制宜,多举措确保脱贫攻坚春季攻势有效落实。

该行准确把握扶贫小额贷款和扶贫再贷款政策,用活用好扶贫贷款,有效支持农户发展生产和产业致富;精准瞄准建档立卡贫困户,合理调配信贷投放计划,有效满足贫困户信贷需求,确保符合扶贫小额信贷条件的贫困户应贷尽贷。

该行坚持信贷资金向涉农领域倾斜,优先满足涉农领域信贷需求,确保涉农贷款持续增长,实现涉农贷款增量扩面;坚持以乡村振兴、农业供给侧结构性改革、农业产业化、现代山地特色高效农业、新型农业经营主体、春耕备耕信贷需求为重点,更加突出支农支小支实的精准性和有效性,全面推动“三农”经济发展和农民致富上台阶。

该行加强网格化管理,围绕县域产

业,聚焦重点产业和绿色产业,创新绿色信贷,深入推进蔬菜、茶叶、中药材、生态畜牧等特色产业,带动农户增收致富,促进乡村振兴,实现百姓富生态美的战略目标。

按照“易地搬迁脱贫一批”的要求,该行主动加强与当地政府的沟通联系,及时了解任务规划,做到心中有数,积极有效地支持易地扶贫搬迁工程。同时,客户经理主动上门与搬迁户开展“一对一”帮扶,为易地搬迁户提供全方位的金融服务,加大易地扶贫“搬迁乐”贷款的推广和投放,助力农户创业就业,实现“搬得进、留得住、能致富”。

该行深化金融夜校内涵,加强金融知识的普及宣传,把党的金融方针政策、公众金融知识、种植养殖致富信息传送到农民手中,帮助贫困户掌握金融政策、致富技能,提高农户“造血”功能,达到扶贫、扶智、扶志有机融合。王俊

桂阳农商银行挖掘潜在客户

推动存贷业务同步发展

日前,湖南桂阳农商银行召开座谈会,针对该行存款工作的现状及下一步措施展开讨论。

会上,辖内各支行行长对近期存款工作情况及下一步措施做了详细汇报。该行董事长谢华南表示,要在思想上高度重视,把存款工作作为当前最重要的任务来抓;要充分融入国家实施乡村振兴战略的大环境,走上“三农”事业发展的快车道;要充分利用农商银行点多面广、人熟地熟的优势,拓展基础客户,挖掘潜在客户,要发扬“挎包精神”,通过扫楼、扫街、进商区、进园区、进社区、进农区、进机关的形式大力推介智

能存款、e支付、POS机等金融产品;要洞悉客户心理,高度重视“访问优”的开展,通过访客户、问需求、优服务,为每个客户量身定制服务方案;要提升服务水平,提高职业素养,树立良好形象,实现与客户之间的有效沟通;要注重服务的多元化、科技化,善于利用ODS系统等重要工具为决策提供数据支撑;要以“整村授信”为切入点,通过1个客户经理管理5个村的模式,因地制宜,精准滴灌,在全面掌握辖内农户、商户、公职人员和专业合作社、家庭农场等民营经济信息的基础上,拓展存款,清收不良,推动存贷业务同步发展。刘佳

沁水农商银行摸清信贷资金需求

全力做好春耕备耕金融服务

为充分发挥金融在农业发展中的血脉作用,山西沁水农商银行围绕乡村振兴战略,立足县域经济发展特色,加大信贷精准支持力度,优化金融服务水平,全力做好金融服务春耕备耕农业生产工作。目前,该行新投放涉农贷款5840万元,涉农贷款余额达8.3亿元。

年初以来,沁水农商银行围绕春耕生产开展调查,深入到农委、乡镇农业经营站和种植专业户以及农民专业合作社进行种植结构调查,测算年度春耕生产资金的需求,为做好金融服务春耕备耕打基础。为全面掌握县域春耕备耕生产资金缺口情况,该行采取上门调查、入户了解、走访农业物资经销商等形式开展春耕资金缺口调查,摸清资金需求。

沁水农商银行突出强化了信贷资金的导向作用,加大对特色农业产业的

支持,打造区域农业经济发展的新动能,有计划扶持县域农村新型经济体,带动金融精准扶贫工作深入开展;改变以往“大而全”的形式,以特色信贷产品和特定客户群体为重点,进行多场专项对接,提供线上线下资金申请方式,优化了备春耕生产资金供给渠道。同时,沁水农商银行把春耕备耕金融服务工作,作为当前金融支持“三农”发展的中心任务,着力加大金融产品和服务创新,全力保证春耕备耕生产的有效信贷资金需求。

为保障金融服务支持春耕备耕农业生产工作顺利完成,沁水农商银行建立考核激励机制,使支持春耕备耕生产工作有了保障,进一步压实基层责任,鼓励和支持发挥各自优势,达成共识,形成合力,全力履行好社会责任,积极支持乡村振兴发展。霍英东