

绵竹农商银行 推出不动产抵押登记服务

近日,四川绵竹农商银行与绵竹市不动产登记中心举行延伸合作签约仪式,这标志着绵竹农商银行在办理抵押贷款的同时,也可代表绵竹市自然资源局办理绵竹市范围内贷款抵押登记业务。绵竹农商银行不动产登记便民服务站已正式投入使用。

此次合作,是绵竹市不动产登记中心以授权委托绵竹农商银行的形式,通过平台互联、数据共享、信息互认方式实现不动产抵押登记的一项便民举措。“互联网+不动产登记”合作模式将不动产登记窗口延伸至农商银行网点,缩短了群众抵押贷款和抵押登记办理时间,真正实现了“让数据多跑路,让群众少跑路”。同时,此举也为绵竹农商银行防范金融风险提供多层次的安全保障,实现优势互补、多方共赢。 **李娟**

灌阳农商银行 设乡村振兴服务办公室

近日,广西灌阳农商银行乡村振兴服务办公室成立并举行揭牌仪式。灌阳农商行领导班子成员、部门负责人等参加了揭牌活动。

据了解,灌阳农商银行通过设置乡村振兴金融服务办公室,组合农村信用体系建设中心、金融巡回法庭三大功能,为助力乡村振兴、脱贫攻坚、诚信建设奠定坚实基础。截至今年一季度,该行在辖内138个行政村共布设138个“两点一站”,覆盖率达100%。其中“农村金融综合服务站”22个,“惠农支付便民服务站”36个,“助农取款点”80个,有力支持了“三农”金融服务工作。 **唐亮**

新宁农商银行 加强不良贷款风险管理

为进一步提升不良贷款风险管理水平,深入抓好“压不良、控风险”工作,近日,湖南新宁农商银行组织召开不良贷款风险管理例会。

会上,该行风险管理部经理对《2019年二季度表内不良贷款处置预案》进行了详细解读,参会人员针对《2019年二季度表内不良贷款处置预案》并结合工作实际对该行不良贷款风险管理工作建言献策。随后,新宁农商银行行长卿柱刚对发言进行总结提升,并提出2019年不良贷款风险管理工作应从“堵、放、收”三个方面入手,全力做好清收工作,以保障该行在今年第二季度末不良贷款余额“只降不升”。

此次不良贷款风险管理例会的召开,为该行风险防控工作敲响了思想的警钟,研究了切实可行的工作方法。 **张飞翼**

江州农商银行 开展社保卡宣传推广

今年以来,江西江州农商银行全力配合当地人社部门做好社保卡的发卡和应用工作,实现了“政行农”多赢局面,在服务区发展过程中再次发挥农村金融主力军作用。

为确保社保卡发放工作安全、规范、便捷,该行市场拓展部积极与人社局对接,充分利用农商银行的行业优势,做好全辖社会保障卡推广应用工作。同时,该行与社保部门深入城乡,采取多种宣传形式让更多的居民了解、熟知社保卡相关业务,力争城乡居民能正确使用社保卡,增加社保卡的激活率和使用率。

此外,为进一步提升服务水平,江州农商银行在辖内18个网点内设立了社保卡服务窗口,力争社保卡服务不出乡。同时,针对特殊客户群体,该行还可提供上门服务。 **吴小云**

东丰农商银行 强化小微企业信贷服务

日前,吉林东丰农商银行业务部举办了2019年企业信贷业务培训。据悉,此次培训旨在积极推广落实“大零售”市场战略。

近年来,该行围绕县域经济发展战略,服务小微企业的发展目标,进一步强化金融保障,增强信贷供给。针对小微企业“短、小、频、急”的融资需求,他们制定了《小微企业贷款利率优惠实施办法》,并相继开办了动产质押、收费权质押、循环贷款等多种信贷业务,及时满足客户的多元化需求。根据当前信贷工作形势,该行适时调整客户经理绩效考核基数,完善小微企业贷款投放激励机制,严控新增小微企业贷款质量,利用绩效手段,引导客户经理多投放小微企业贷款。在信贷服务方面,东丰农商银行积极探索和健全“一行一品”贷款模式,并主动与担保公司开展合作,形成了完整的信贷产品体系,以此破解小微企业融资瓶颈。

截至4月末,东丰农商银行公司类贷款余额266.75万元,较年初上升11.45万元。 **王旭旭**

江都农商银行搭建全方位金融服务平台

支持民营企业“走出去”

◎ 本报记者 李道海 通讯员 瞿洪智 王程

多年来,江苏江都农商银行加大对民营企业“走出去”支持力度,不断创新金融服务和融资模式,用源源不断的金融“活水”浇灌江都民营企业茁壮成长。

江苏金世缘乳胶制品股份有限公司是一家专业从事天然乳胶制品研发及生产的高新技术企业,不仅是中国天然乳胶制品行业领军企业,其产品还出口至台湾和韩国、俄罗斯、马来西亚等地。该公司为扩大产能,提升产品质量,于2016年3月30日在泰国曼谷投资3.1亿元人民币成立金世缘乳胶制品(泰国)有限公司。

民营企业参与“一带一路”,需要金融先行。江都农商银行为了更好地支持企业外向型经济的发展,为企业“走出去”提供金融支持,提供400万元80%敞口贸易融资授信,用于开证和进口押汇,并给予了手续费的优惠,结汇汇点

差的优惠和贸易融资利率的优惠。

开放的金融市场为江都民营企业融入“一带一路”建设夯实基础。“一带一路”倡议推进五年来,江都农商银行积极参与,加快创新步伐,探索金融机构联动,实现金融资源利用效率最大化。他们专门为“走出去”的企业提供全方位、一揽子金融服务,搭建跨境服务平台,可实现信息咨询服务、投融资“绿色通道”、跨境电子化服务三大主要功能。

“在所有金融机构支持我们企业发展中,农商银行贡献最大。可以说,我们和农商银行一起成长。”江苏快乐木业集团常务副总经理王德庆告诉记者。

近年来,江都农商银行对该企业授信1.5亿元,其中贷款1.2亿元、贸易融资0.3亿元。该企业年进口木材80万立方米,其中80%来自澳大利亚,主

导产品集装箱底板市场份额占全球20%以上。为掌握林业资源开采主动权,当企业决定投资800万美元成立澳大利亚子公司,江都农商银行又主动提供金融服务,支持企业“走出去”。

几年来,江都农商银行不断加大“走出去”“引进来”的民营企业支持力度,通过提高授信、增加贸易融资,更好地服务民营企业参与“一带一路”建设。

“我们将开发‘走出去’项目全周期金融服务产品,探索项目融资方式,探索境外投资多渠道综合金融服务。同时,尽快完善风险分担机制,设立‘走出去’融资与担保平台,完善境外投资保险体系,设立境外投资风险补偿机制,更好地服务‘一带一路’建设,并支持民营企业参与‘一带一路’建设,有助于提升金融业自身整体实力。”江都农商银行董事长周加琪如是说。



近日,贵州普安农商银行举办“金融夜校”,为群众送上一场丰盛的“金融盛宴”。活动现场,该行员工向客户讲解和介绍“黔农宝”系列产品、“黔农e付”“黔农e贷”等产品优点和反金融诈骗知识。据统计,通过此次活动的开展,该行累计发放宣传册300余份,现场推广“黔农云”50余户,吸纳“黔农宝”存款产品60余万元。图为普安农商银行客户经理指导客户使用“黔农e付”产品。 **王俊**

原阳农商银行备足信贷资金 满足客户多样化金融需求

今年以来,河南原阳农商银行认真贯彻落实党的农村工作要求,利用自身信贷资源优势,创新信贷产品,提升服务实体经济能力,大力投放农户、小微企业、民营企业贷款,多措并举助力农民增收致富、县域经济发展,用“金融活水”激活乡村振兴新动能。

为深入了解县域市场信贷资金需求,该行于1月初召开信贷工作专题会,对信贷投放工作进行提前部署,以支持农户、民营、小微企业为重点,制订信贷资金投放计划,并协调当地金融局、人行等部门,申请支农支小再贷款1.37亿元,为信贷投放备足资金。

同时,该行充分发扬“背包银行”精神,组建19支营销小分队进行深入走访,详细了解客户资金需求,收集客户信息并建档管理;制作网格化营销台账、地图、维护表3000余份,根据客户需求和贷款意向,做好贷前调查、提前授信。截至4月末,该行已为授信企业发放贷款3720万元,为授信企业发放贷款7.31亿元。

根据辖内实际,原阳农商银行研发并推广“税金贷、账户通、互通通、助力贷”等企业信用贷款产品和“农户贷、商户贷、公职贷、荣誉贷”等个人信贷产品,以满足不同客户群体的金融需求。

同时,他们还积极推出“金燕e贷”、微信申贷等线上贷款产品,强化金融科技应用,加快信贷业务线上线下融合。

为提高金融服务效率,该行优化信贷审批流程,以“方便客户”为原则,实行“7×24”小时工作制,随时召开信贷评审会,真正发挥农商银行“短、平、快”的决策优势;设立独立审批人制度,实行10万元以下贷款独立审批,简化贷款审批流程;根据评审结果,要求放款部门24小时内必须放款,提高客户用款体验度。自年初以来,该行累计发放贷款2577笔、金额6.28亿元,各项贷款余额达28.11亿元。 **马兴伟 姜石磊**

宜春农商银行提供便捷服务

加大民营小微信贷支持力度

“我2008年回乡,从小作坊开始创业,农商银行给了我第一笔启动资金1万元,随着发展,我不断改进设备、扩大厂区、搬迁生产地,直至今在创立独立品牌,公司壮大的每一步都离不开农商银行的支持。”江西温汤佬食品有限责任公司法人代表彭再生如是说。

近年来,江西宜春农商银行始终坚持小定力不动摇,担当小微服务主力军,切实扛起服务实体经济责任,进一步加大对民营、小微企业金融扶持力度。截至2018年末,该行500万元以下贷款余额49.02亿元,客户数2.39万户;100万元以下贷款余额30.64亿元,客户数2.31万户。

结合小微客户资产结构和现金流

特点,该行加大金融产品的创新和运用,打造“小微企业成长工程”系列产品,推出了“应收账款质押、小居贷、就业贷、政府采购贷、诚信贷通、银税通”等信贷产品。同时,他们完善“链式”融资模式,以核心企业为依托围绕上下游小微企业,开展综合授信服务,并加强与财政部、农工部、工业园区的互动,充分发挥“两通”贷款优势,帮助企业解决资金难题,助推中小企业发展。为有效提升小微客户服务模式,宜春农商银行探索以往“一刀切”模式,按照小微客户的行业特征、周转速度等具体情况,合理调整贷款期限。自2018年以来,该行中长期贷款较此前增加了7.63亿元,增长29.37%。同时,根据企

业贷款“短、频、急”的需求特点,他们进一步简化手续,优化流程,对现有流程及制度进行重新梳理和完善,实行一次性告知和限时办结制度,为客户提供方便快捷的信贷服务。

此外,该行将网点业务覆盖区域内的居民社区、商圈、写字楼、市场街道、集市等分成若干网格,落实客户经理营销推广分片包干责任制,建立管理台账,同时,该行搭建“四扫”系统软件,在营销的过程中,每个客户经理将所分管网格区域内的客户信息进行建档,形成全面、直观的反映客户信息的数据,通过对客户信息“数据库”的分析,为客户提供更为精准、定制的服务。 **孙虹**

独山农商银行加大信贷支持力度

助力绿色产业规模化发展

在贵州省独山县麻尾镇三棒村,贵州伟达农业生态公司承包的百亩土地上,沙糖桔郁郁葱葱挂满枝头。在独山农商银行500万元信贷支持下,贵州伟达农业生态有限公司不仅实现当地农业种植转型发展,还吸收周边100多名贫困户入股就业,共同实现麻尾镇绿色产业规模化发展,带领困难群众脱贫致富。

像这样大力扶持乡镇龙头企业,是独山农商银行贯彻落实乡村振兴战略的重要一环。

近年来,独山农商银行始终抓好建

促发展,以高度的政治责任感投身于县城精准扶贫攻坚战,坚守服务“三农”、中小企业的初心,以“五张名片”为抓手,大力培育茶产业、丝绸、铁皮石斛等绿色产业的蓬勃发展。目前,该行支持绿色经济产业壮大,累计发放金融精准扶贫贷款9.25亿元,“特惠贷”4.5亿元,扶贫产业子基金2000万元,带动贫困户就业及再就业2000余人次,实现了绿色金融助力乡村振兴的新局面。

与此同时,独山农商银行始终保持高度的社会责任感,把民生服务奉献给社区、村组、学校、敬老院等,并通

过“扶贫日”捐赠、“1+1”爱心结对帮扶、“金融致富学校”“金融知识进万家”等活动的开展,把关心与帮扶送到困难农户、贫困儿童、孤寡老人等群体身边。截至目前,该行累计帮扶困难群众近万人,捐赠物资近百万元。

此外,该行坚持“诚实守信”“照章纳税”的原则,严格按照税收政策及税务机关的工作要求,及时进行各类税费的足额缴纳。其中2016年缴纳税费3186万元,2017年缴纳税费3437万元,2018年缴纳税费2419万元,以实际行动支持地方经济的发展。 **岑坤**

汶上农商银行启动“整村授信”普惠金融工程

主动服务破解农民贷款难题

今年,为进一步推进普惠金融工程实施,破解农民贷款难、银行难放款等问题,山东汶上农商银行启动了“整村授信”普惠性金融特色工程。自活动开展以来,该行通过多种方式将以往“村民还贷”被动服务转变为“银行送贷”主动服务。

针对经济发展新常态,该行从巩固农村阵地角度出发,将农户小额信用贷款“信e贷”作为实体贷款的主要增长点。各支行组建信用户评定工作组,走村入户开展“整村授信”工作,对信用良好、有贷款意愿、有还款能力的农户进行信息采集和预授信,打破时间和空间限制,让农户足不出户,通过手机银行就能放款,切实改变了农户贷款难、贷款贵的现状。截至4月末,该行共发放“信e贷”3094笔、金额1.31亿元。

在“整村授信”工作中,汶上农商银行采取上门服务、上门营销、上门办

理业务的方式主动送金融服务上门。该行客户经理从金融知识宣传入手,向村民普及人民币识别、存款保险、打击非法集资等金融知识;以公益宣传带效益提升,巡回向农户宣讲特色“惠农贷”“大棚贷”等业务产品,并指导客户使用电子银行办理各类业务,提高智能银行使用率。通过上门服务宣传,既提升农民群体金融素养,又提高了农商银行便利农农农形象。

为打造优质服务理念,该行牢固树立“以市场为导向,以客户为中心”的经营理念,在全辖营业网点大力推广优质服务规范化服务,要求做到微笑服务、细节服务、暖心服务,树立农商银行“小窗口、大银行”的服务品牌和服务形象。同时,他们紧盯市场需求,大力推广小额农户贷款,创新研发个性化信贷产品,满足不同年龄、不同消费群体的资金需求,并根据客户反馈及时修改完善。 **林茜**

睢县农信联社制定贷款业务管理办法

提升小微企业金融服务质量

近年来,河南睢县农信联社在“三农”、助推脱贫攻坚、服务小微企业和民营企业等方面发挥了举足轻重的作用,特别是深入贯彻落实“河南省民营和小微企业金融服务‘百千万’三年行动计划方案”,着力提升金融服务质量,为地方经济发展作出了应有的贡献。

众所周知,睢县有“中原鞋都”之称。为此,睢县农信联社结合地方实际,主动向商丘市农信办专题汇报“新三板”制鞋小微企业贷款工作,为着力提升和深化民营和小微企业金融服务质量,特研究制定《睢县农信社关于“小小微保贷”贷款业务管理办法》(以下简称《办法》),主要解决落地睢县“新三板”制鞋小微企业生产经营的实际困难,采取一次授信、期限三年的方法,每家落户制鞋

企业贷款额度原则上不高于300万元,随贷随还,及时到账,方便灵活。

目前,睢县农信联社与制鞋商会召开座谈会达成合作,按照《办法》要求加快推进,以此来帮助解决制鞋小微企业生产资金困难的问题。

截至4月末,睢县农信联社已支持10家制鞋企业信贷资金3680万元。此外,他们还与5家制鞋企业正在对接,预计年底完成30家制鞋企业授信和用信,预计贷款累计投放1.5亿元,以解决小微企业贷款抵押难题。

作为根植于睢县本土的地方银行,睢县农信联社自成立以来,始终贯彻“支农支小、做小做散”战略定位,为小微和民营企业持续健康发展提供了地方银行的强有力支持。 **蔡建光**

启东农商银行量身定制“船易贷”

缓解捕捞企业资金周转难题

“向启东农商银行申请的贷款明天就能放下来了。”能在休渔期到来之前,获得启东农商银行发放的710万元流动资金贷款,令启东华宇水产品有限公司总经理卢友生难掩兴奋之情。

近年来,江苏启东农商银行坚持围绕服务地方特色经济产业发展不断创新金融服务手段,既为“三农”和小微企业提供了金融活水,也促进了自身的发展。启东华宇水产品有限公司是一家小型民营企业,主要经营水产品收购、生产加工、销售等,2018年销售额达2500万元,销售利润300万元以上。由于正值海产品捕捞收购旺季,企业目前的收购量较大,需要大量资金用于收购水产品,所以每年的这个时候就是资金链最紧张的时候。

有客户需求的地方,就有农商银行的服务身影。江苏启东农商银行启东支行的客户经理先后3次来到华宇公司车间,对企业做了多次深度“体

检”,发现卢友生名下有5艘作业渔船。很快,启东支行根据“诊断”开出了“处方”。该行建议卢友生申请“船易贷”,采取船舶抵押方式贷款,解决资金周转难题。

这款让卢友生激动不已的信贷产品,正是启东农商银行围绕当地海洋渔业捕捞特色经济而专门开发的产品“船易贷”。近年来,该行充分发挥决策短、流程快的优势,出台了一系列贴近本地实际的创新举措。“船易贷”就是其中一种。“船易贷”贷款方式为质押或抵押,贷款用于渔业船舶建造的,采取《渔业船网工具指标批准书》质押方式;贷款用于生产经营的,采取船舶抵押方式。贷款额度根据渔业船网工具指标或船舶价值确定,贷款期限最长可达三年。

截至目前,该行累计发放“船易贷”贷款451笔,金额3.43亿元,支持了86户海洋捕捞客户。 **陶师君**

见义勇为的“活雷锋”

——记河南省南阳市卧龙区农信联社员工张云景

◎ 本报记者 李进富 通讯员 秦臻 曾光占

“谢谢,谢谢,如果没有您,我在22年前就离开人世了,您是我的救命恩人啊。”近日,在河南省南阳市卧龙区农信联社大门前一位名叫韩情的姑娘双手捧着锦旗,面对昔日救命恩人卧龙区农信联社职工张云景,连连鞠躬致谢!

事情要从1997年说起。那年“三夏”时节,南阳市宛城区汉家中学教师潘永田和丈夫一起回村收麦,把年仅两岁的韩情交由奶奶照看。奶奶一不留神,韩情就跟着小伙伴一起到小河边玩耍,因为河道刚刚清淤完毕,岸滑水深,韩情一不小心跌落水中,她在水中拼命挣扎,岸上的几个小伙伴惊慌失措大喊“救命”。

当时,年近15岁的初三学生张云景在返回教室的途中,听到救命声急忙赶到小河边。

“只记得当时看见一个小姑娘在水中时隐时现,拼命求救。”张云景回忆道。那时候的他从未去过深水区游泳,但看着小姑娘在水里挣扎,也顾不上多想,毫不犹豫地跳入水中,一番折腾后把小女孩托到岸上,将小女孩交给赶来的奶奶后,张云景悄然离去。

韩情小时候听人说过她落水被救的事。长大后,她萌生了当面感谢救命恩人的想法。今年,韩情大学毕业参加工作,和家人商量后,她决定用自己的第一份工资买些礼物,向当年的救命恩人致谢。几经周折,韩情打听到了她的救命恩人张云景如今在卧龙区农信联社工作。为此,韩情特意准备了一面锦旗。当见到救命恩人的那一刻,她紧紧地握住了张云景的手,喜极而泣。

“云景大哥在危急关头奋不顾身跳入水中将我救起,这是大勇大爱,舍己为人的精神,他就是活雷锋。”韩情激动地说。

“当时,就是一个信念,救人!衣服没脱,啥也没想,我就跳下水,一把拉着小女孩往岸上拖。把小女孩救上来交给刚刚赶来的奶奶后,我回宿舍换了衣服,继续上课去了。”22年前救起的小姑娘如今竟然登门致谢,张云景的小由得回忆起当时的情景,“我只是做了一件应该做的事,谈不上见义勇为,更不是什么值得大书特书的英雄事迹。如果再遇到这样的事情,我还会毫不犹豫地去做。”