

盐山县农信联社  
“扫街”营销电银业务

◎本报记者 王海潮

通讯员 魏海兴

为全面推动手机银行、新型收单商户活跃度、新版手机银行“随e盾”业务快速发展,近期,河北盐山县农信联社开展了电子银行业务“扫街”营销活动。截至5月15日,全辖营销手机银行签约44973户;新版手机银行“随e盾”客户8622户;新型活跃收单商户1183户。

该联社根据全辖25个网点按区域组成9个营销小组,施行领导包片,部室经理包社,包社人员负责指导、管理、协调所包网点的营销工作。各营销小组对营销区域内网点管理的特色市场、商业集聚区、商场、企业、城区街道商户、校园、乡镇政府所在地、乡镇贸易市场、乡村的小型超市、诊所等目标客户进行重点集中营销。

## 新沂农商银行

## 走访企业了解金融需求

为加大金融对小微企业发展的支持力度,加强企业和银行机构之间的交流合作,江苏新沂农商银行成立小微企业走访团队,制订走访计划,进行实地走访,并固定每周五召开小组碰头会,对企业的诉求进行汇总并牵头分析企业情况,确保走访过程中,发现问题能够及时跟进解决,为企业融资提供有力保障。

在走访过程中,该行积极听取企业的意见,计划对短平快资金需求的企业进行类信用授信,一次授信,3年内随时可以进行资金提取、归还等操作,既满足需求,又为企业减轻利息负担。并提供代发工资、电子银行业务等金融一揽子服务方案,切实解决企业金融需求。 冯 双

## 南城农商银行

## 推进企业信用体系建设

今年以来,江西南城农商银行把建立中小企业档案作为突破口,积极推进辖内中小企业信用体系建设工作。

该行利用农商银行点多面广、贴近群众的优势,在显目处张贴和发放宣传信的资料,尤其是加大对开户企业的信用宣传力度,使社会各界充分认识到信用体系建设的重大意义,积极主动参与到中小企业体系建设中来。

该行充分利用中小企业信用档案,规范地提供优良的信息查询服务,并加大对有信用、有市场、有效益中小企业的金融支持力度,有效满足其合理的融资要求,服务于当地新农村经济建设。 蔡子英

## 德惠农商银行

## 加强反洗钱监督管理

今年以来,为进一步推动反洗钱工作的有序开展,有效落实反洗钱管理办法,吉林德惠农商银行多措并举,不断加强反洗钱工作日常管理。

该行制定了反洗钱岗位实施细则,并实现了岗位AB角管理,积极利用系统工具进行客户分析,对系统提取的数据严格按照制度要求操作,确保系统数据每日及时处理。同时,该行定期组织一线反洗钱人员进行专项培训,学习反洗钱业务知识及操作规程,提高员工对反洗钱工作的认识和操作能力。

该行还持续开展反洗钱工作专项检查评估工作,以非现场检查形式,对客户身份识别、客户风险分类及可疑交易报告等工作开展有针对性的反洗钱专项检查。同时积极开展反洗钱评估工作,对存在的问题及时进行自查自纠,切实增强全辖网点履行反洗钱义务的自觉性。 李宇航

## 龙南农商银行

## 优化民营企业信贷流程

今年以来,江西龙南农商银行积极探索民营企业金融服务新路径,加快企业资金周转率,破解民营企业融资难题。截至3月底,该行共办理民营企业贷款37户,累计金额1.93亿元,贷款余额达8.09亿元,比年初增加4268万元。

为适应民营企业资金需求量大、频率高、时间紧的特征,该行对民营企业信贷管理模式进行优化,严格实行信贷业务限时办结制度,规定一个工作日内必须对是否受理进行回复,两个工作日内必须完成贷前调查,三个工作日内必须完成贷后审批流程。同时,对民营企业信贷管理机构进行适度授权,同步调查和审批流程,调查与审批人员同时与客户进行沟通交流,高效完成调查、论证、审批和发放等工作,为客户争取了时间,获得实惠。 李 斌

## 西峡农商银行推出香菇产业链信贷产品

## 提升资金体内循环效率

◎本报记者 李进富 通讯员 任意 赵泽轩

近年来,河南西峡农商银行针对香菇产业链上下游的农户种植、香菇收购、仓储保鲜、生产加工、产品销售五个链条,相继推出“菌贷通”“购菌通”“储菌通”“企菌通”“销菌通”信贷产品,为整个香菇产业链提供强有力的信贷支撑,助推当地走出了“以农促工、以工哺农”的香菇绿色产业经济循环发展之路,实现了农户致富、企业发展、政府满意多赢目标。

为引导信贷资金投向香菇绿色产业领域,西峡农商银行通过产融对接、银企合作、项目对接、集中授信等形式,积极开展订单融资业务,先后向125个香菇专业种植户、30个专业基地、25个农民专业合作社累计授信3.5亿元。该行还通过巾帼致富创业贷款、大学生村官创业贷款、退伍军人创业基金贷款、返乡农民工创业贷款等信贷产品,支持香菇深加工项目45个,形成了产、供、销、贸加工体系,80%以上的香菇产品均能在县内就地加工增值。同时,按照“香菇产业依托一家科

研单位,培育一支科技推广队伍,建立一批科技示范基地,培训一批农民科技骨干”的要求,该行还把信贷触角延伸到“公司+基地+农户”科技配套服务上,推进农、科、教一体化服务,辐射带动当地农民发展特色农业。

为保证产业链贷款后续能够不断延伸和推广,西峡农商银行据香菇产业链新产品的投放和运用情况,在广泛听取基层意见的基础上,针对香菇产业的各项特点、资金需求对具体实施方法和各项产品进行深入改良,实行融资融通与资源深加工、创新创业、产业扶贫同频共振。同时,依托河南省联社零售信贷系统、金燕e贷系统的推广应用,加快线上线下融合发展,结合“三联三创”整村授信工作的全面推广,突出产业链信贷的对象标准、办贷流程等相关信息宣传推介,有效提升产业链信贷项目营销推广速度和成效。

该行通过香菇产业链信贷定向融资和精准营销,农户得到了最大、最广

泛生产资金支持,并且企业给予产品价格让利,降低了农户生产成本,增强了发展后劲,实现“产供销”一揽子信贷服务,拉长润滑了产业链金融链,加速了企业销售资金回笼,有效解决了企业融资不畅问题,保证了企业资金流动性和有效性,积极防范化解了资金链断裂信贷风险。同时,增加了批量获客渠道,实现了迅速增户扩面,有效分散了集中授信风险,企业对农户进行让利,保证银行获得稳定利息收入,农户购买材料支付货款,公司销售货款均通过农商行办理,形成了资金循环的闭环,形成了资金“体内循环”。

据统计,该行通过“三联三创”集中授信和整村授信,香菇产业链项目共召开现场授信会37场,采集香菇产业链信息3432户,授信1879户、3.14亿元,授信1160户2.99亿元。其中“菌贷通”授信732户1.23亿元,“购菌通”授信232户3214万元,“储菌通”授信40户1235万元,“企菌通”授信24户1.02亿元,“销菌通”授信132户2900万元。



近日,河南宝丰农商银行·宝丰县退役军人创业协会战略合作协议签约仪式在该行召开。

## 南通农商银行创新“拍易贷”产品

## 缓解地方法院拍卖难执行难

◎本报记者 李道海 通讯员 蔡留兵

近年来,江苏南通农商银行作为南通人自己的银行,在坚持主动当好金融支持区域经济发展的主力军的同时,努力践行金融助力司法行为理念,通过创新金融信贷产品——“拍易贷”,帮助地方法院缓解司法拍卖难、执行难,有力化解社会矛盾和经济纠纷,受到当地法院的充分肯定和社会好评。

作为近年来法院执行工作中的创新亮点,司法网拍在公平、效率方面比以往的线下拍卖有了质的飞跃,在获客质量、成交数量都有了很大提升。但是,竞拍人资金不足的矛盾还是制约了

拍卖的效率和价格。

为破解这一司法拍卖的关键制约,南通农商银行主动审时度势,顺应司法网拍的潮流,创新推出“拍易贷”产品。该产品优势明显,适用性强,主要表现为:竞拍人无论是拍卖成交之前还是拍卖成交之后,只要有资金支付需求均可申请办理。成交之前可依据竞拍报名表申请;成交后可以任意竞拍成交单申请;单户授信额度最高可达3000万元,融资期限最长5年;竞拍标的物为住宅、商业用房、工业厂房等不动产的均可适用;拍卖成交的不动产融资后,提交成交房产的

抵押他项权益的期限可达一个月。

该产品自出台以来,南通农商银行及时向南通市区两级法院进行了推介,并向社会公众作了广泛宣传。截至2019年3月底,“拍易贷”产品累计发放贷款金额超过5000万元,服务企业和个人客户近20万户,未产生一笔不良贷款。该产品的推出,不仅有效提升了当地法院网拍的成功率,而且提高拍卖标的物的价值,为后续处置执行难题提供了更加充足的经济实力,实现了品牌效益、经济效益、社会效益三者的有机统一。

## 梓潼农商银行构建多维度金融支持体系

## 全力培育新型农业经营主体

◎本报记者 周文军 通讯员 贺佳芬

支持新型农业经营主体发展,是响应国家号召、适应农村改革、推进农业现代化的重要举措,是乡村振兴战略落地实施的具体抓手,更是抢抓市场先机、培植优质客户、拓展业务空间的迫切需要。近年来,作为服务“三农”重要的金融力量,四川梓潼农商银行不忘支农初心,坚守务农本分,以乡村振兴产业兴旺总要求为抓手,切实采取多种措施,进一步加大对新型农业经营主体的支持力度。

为掌握新型农业经营主体发展现状,了解其融资难的根本原因,该行分别从新型农业经营主体自身,以及相关政府部门入手,结合“大学习、大讨论、大调研”活动,对全县新型农业经营主体进行了全面走访调研,掌握新型农业经营主体基础信息的“第一手材料”,借助春耕备耕之季,客户经理主动上门服务,摸清新型农业经营主体的生产经营基本情况和资金需求。同时,该行按照四川省联社“走千访万”工作要求,实行领导、条线管理和加强与县农业农村局、市场监管局等单位的日常沟通,从源头获取新型农业经营主体注册登记、政策支持等情况,并组织网络管理机构及时主动与新型农

业经营主体联系,以“双百授信”(即评级级面达100%、授信面达100%)为目标,做好前期调查、资料收集、评级授信等工作。截至目前,该行共走访乡镇32个,收集新型农业经营主体资料1053户,共评级授信1.55亿元。

在广泛调研的基础上,该行创新推出“惠农贷”产品,采取与担保公司、保险公司合作、政府风险基金等方式,贷款额度10万~200万元,有效满足新型农业经营主体的融资需求。同时主动向县政府汇报,从市场份额、税收贡献、“三农”服务等方面入手,表达该行开展农村产权抵押融资合作的决心、信心和能力,并与县政府签订了农村产权抵押融资合作协议,积极探索农村产权融资,并确立专业经办机构,制定配套产品流程,推动金融更好服务农村经济发展。

围绕乡村振兴“产业兴旺”的总体要求,该行结合县域实际,因地制宜,加强与财政出资组建的农业担保公司及农业发展专项担保基金的合作,在四川省联社、绵阳办事处框架协议下,先后与省农担、科粮农担公司签订合作协议,为新型农业经营主体提供担保服务,加大对专业大户、家庭农场、

农业企业的支持;加强与人民银行合作,积极争取到支农再贷款3000万元,采用先借后贷模式,用于发放县域涉农企业和农户生产生活所需贷款,对于符合条件的新型农业经营主体贷款,给予优惠利率。同时加强县域内农业龙头企业,专设公司金融服务中心,为小微企业提供快捷、高效的服务,累计向林江芝麻、长林食品、裕发牧业、丰源麻纺等辖内农业龙头企业提供资金共计1.8亿元。

截至目前,该行向新型农业经营主体发放贷款484户、余额8800万元,向涉农龙头企业发放贷款6户、余额4900万元,向专业合作社发放贷款101户、余额408万元,向家庭农场、专业大户、企业主发放生产经营贷款377户、金额3492万元,有力地支持了乡村振兴战略的落地实施,推动了县域农业产业发展。在后续工作中,该行还将紧扣乡村振兴战略规划,结合金融精准扶贫工作要求,以更强的责任感、更实的举措、更优的服务,支持新型农业经营主体发展,促进梓潼县农业产业转型升级。

## 尧都农商银行细分客户群体

## 创新融资模式服务中小企业

多年来,山西尧都农商银行在推动民营、中小企业低成本、快速度、高质量金融服务方面,积极探索,努力创新,不断深化“银企命运共同体”理念,助力民营及中小企业发展。截至3月末,该行各项贷款余额335亿元,占临汾市金融机构的19.73%,占尧都区金融机构的38.71%,累计扶持民营、小微企业客户13985户。与此同时,该行被银监会评为“全国银行业金融机构小微企业金融服务优秀团队”“全国银行业金融机构小微企业金融服务先进单位”。

融资贵成为小微企业如鲠在喉的融资痛点。为此,该行根据客户的行业分布、融资需求、经营周期等因素细分客户群体,从“创新”的维度研发“靶向式”产品,相继推出扶持小微企业的抵押押创业贷款,助力小微成长的担保经营贷款,支持小微企业的消费贷款,针对商圈经营特点、优质行业客户的联保贷款以及车贷卡等定制贷款。

该行积极构建“多元融资”模式,与省内优质担保公司合作,为小微企业客户提供贷款担保,手续简便、流程简单。截至2019年4月末,该行共发放抵押押创业、担保公司担保贷款70.96亿元,占企业贷款的33.95%。该行与万家福、生龙国际等临汾市当地大型超市、商场、市场进行战略合作,把他们作为核心企业,为其商户提供商铺经营权抵押贷款,为上下游企业提供信贷支持,打通资金链。

该行简化了贷款手续,对企业进行集中审核,集中放款,统一监测,为客户提供“一站式”和“限时办结制”服务,企业客户5个工作日内完成放款;在经济下行、企业发展深受重创的情况下,坚持做到不抽贷、不压贷,稳续贷,对符合风控条件的客户,提前开展贷款调查和评审,直接办理续贷业务,极大缓解了客户的资金压力;同时为企业及企业员工提供结算、信贷、理财等金融服务,减免49项收费项目。 刘锦华

## 安丘农商银行与供销社合作

## 为农户提供“一揽子”金融服务

◎本报记者 刘欣欣 通讯员 郭光香

一直以来,山东安丘农商银行与供销社开展战略合作,探索推进农商银行(信用社)、供销社、农民专业合作社、农村社区“四社共建”融合发展模式,在供销社为农服务中心设立金融服务站,为社区种植养殖户、农业企业、专业合作社社员提供“一揽子”金融服务,有力地助推了乡村振兴。

在积极对接、深入交流的基础上,安丘农商银行与安丘市供销社合作签订全面战略合作协议,双方推出了产销一体合作、订单农业合作、产业链合作、仓储配资合作、电商“1+N”合作、金融扶贫合作“六种模式”。目前,安丘农商银行服务乡村振兴贷款余额116.8亿元,通过与供销社合作累计向各类专业合作社、农产品交易市场及农户发放贷款38.8亿元,促进了农村“一二三”产业融合发展。

为实现资源配置最优化和客户服务便捷化,安丘农商银行将供销社系统整体纳入农商银行金融服务体系,对

供销社为农服务中心、专业合作社及辖内社区实行整体授信,批量营销,实现由服务单一客户向服务群体客户转变。

为支持种植养殖户发展生产,安丘农商银行根据农户生产经营需求,推出“农资贴息贷”,支持农户购买苗木、化肥、农机等生产资料,贷款利率较普通农户贷款优惠50%,利息由供销社销售方全额贴息。同时,依托专业合作社提供优质社员清单,逐一对接资金需求,发放额度3万元以下的信用贷款,无需担保,一人签字即可办理,依托快贷系统,3分钟内审批额度,1小时内放款,手续简单,方便灵活,真正解决了农户贷款难、担保难问题。

为推动农资“下乡”,安丘农商银行打造专职营销团队,作为服务农户的“轻骑兵”,依托“智e购”联合供销社开展农资下乡活动,送农资上门、送农技知识进村,帮助农户以最优的价格、最便捷的渠道获得生产支持。

## 衡山农商银行逐户建立走访档案

## 播洒金融“甘霖”润泽民营企业

今年以来,湖南衡山农商银行始终坚持以“服务民营企业 助推产业发展”的工作重心不动摇,积极探索新时期农商银行支持小微企业发展的新模式、新办法,为民营企业送去了“金融甘霖”。

截至3月末,该行各类贷款余额33.49亿元,较年初净增2.46亿元,其中小微企业贷款余额为12.37亿元,较年初增加6157万元。

该行积极响应国家扶持民营企业发展的号召,坚持服务实体经济为宗旨,通过班子成员包片、部室联点,支行行长包大户,客户经理具体分片包户、责任到人的方式,分层、分类对园区企业、个体工商户进行走访调研,逐户建立走访档案和走访台,及时跟进、动态调整,确保走访到位、宣传到位、服务到位、执行到位。同时,该行充分利用员工、股东的资源优势,多侧面、多角度对民营企业开展全方位的立体

调查,全面掌握其经营状况、信用状况、市场风险、发展前景等情况。截至目前,已走访宣传企业(含个体工商户)约689家,银企对接20次,达成融资意向35笔,金额约7000万元。

根据民营企业信贷资金需求“短、频、快”的特点以及“担保难、贷款难、贷款贵”的现实困境,该行推出了商联贷、储贷宝、共赢贷、田园贷、果好贷、流水贷、老乡贷、权益宝、惠农担系列等信贷产品,并联合衡山创品国际家居建材城召开新产品发布会,最大限度地满足民营企业资金需求。

该行对利率定价机制进一步进行了完善,大力拓展“阳光信贷”工程,积极推行“限时办结制”,对贷款文本进行了简化,提高支行贷款审批权限,减少审批流程;推行“无还本”续贷,做到不抽贷、不借贷、不断供,减少客户因还款续贷带来的资金成本压力,让客户吃下“定心丸”,一心一意谋发展。 刘赛平

## 融水县农信联社加大贷款投放

## 促进特色农业产业转型升级

近日,笔者跟随广西融水县农信联社主任李沅东走进融水县三融蔬菜种植农民专业合作社(简称“三融合作社”)。

据李沅东介绍,该合作社是当地一家特色农业种植基地,占地面积约400亩,成立之初主要种植黑皮冬瓜、青椒、茄子等农作物。后因同类产品过剩,自主定价能力低等原因,积极寻求产业结构调整。自2014年以来,该合作社累计获得融水县联社贷款438万元,全面推进水肥一体化工程、绿色防控工程、标准钢架温室大棚建设,拓展种植了20亩哈密瓜、30亩甜椒和180亩吴茱萸。2018年,三融合作社成为融水县第一家规模种植哈密瓜和甜椒取得成功的合作社。2019年初,为扩大哈密瓜和甜椒

种植面积,引进吴茱萸种植技术并新建中药材烘烤房和包装转运设施,三融合作社再次向融水县联社提交了贷款申请。经过认真调查和市场前景分析,融水县联社决定追加100万元贷款支持其进一步调整产业结构。

在不断的发展探索中,融水县联社不断深入农村、农户、小微企业,广泛收集农业、小微企业资金需求信息,并根据农户需求,坚持不误农时、择优帮扶、简化手续的原则,及时解决农户的资金困难,有效地促进了当地特色农业产业转型升级,为区域经济发展注入了血液。截至4月末,融水县联社涉农贷款余额47.12亿元,比年初增加3.32亿元,增长7.57%,涉农贷款占各项贷款的81.68%。 李沅东 韦家超