

吉县农信联社
信贷支持小微企业发展

今年以来,山西省吉县农信联社全面增强服务意识,大力扶持“大众创业、万众创新”为主体的小微企业,解决小微企业融资难、融资贵等难题。截至目前,该社共发放小微企业贷款3.28亿元,有力地支持了当地县域实体经济和小微企业发展。

该联社以“改革创新、奋发有为”大讨论活动为契机,开展“干部员工进村入企”活动,并由理事长带头,各网点主任跟进,深入县域小微企业,听取企业主金融需求,推出有针对性的金融产品和服务。

该联社以小微需求为依托创新产品,采取精准施策,不搞“大水漫灌”;以“百村示范、千村推进”工程为抓手,积极探索适宜小微企业的担保方式,有力破解小微企业担保难的问题。艾菲

黄平农商银行
特色活动丰富员工生活

近期,贵州黄平农商银行分批开展了以“活力农信·青春五月”为主题的徒步活动,取得良好效果。

据悉,此次徒步活动的终点是冷屏山红军革命烈士墓,在活动中,黄平农商银行纪委书记、监事长杨信菊带领全体同仁重温了入党誓词,洪亮、激昂的宣誓声音在冷屏山红军革命烈士墓上久久回荡。

通过举办徒步活动,丰富了员工的业余生活,提升了党员的党性意识,增强了集体荣誉感,激励广大员工以更饱满的激情、充沛的精力投入到工作中。

近年来,黄平农商银行坚持以企业文化建设为核心,积极营造吃苦耐劳、勇往直前的坚韧精神,努力培育和构建独具黄平农商银行特色的企业文化。兰明星 吴江平

合山市农信联社
联合举办政银企对接会

前不久,由广西合山市金融办、合山市工商联、合山市农信联社联合主办的“倾心支持中小企业,推进合山转型发展”——政银企对接会在该联社召开。

此次对接会的召开,为政府、银行与地方企业搭建了良好的沟通平台,受到当地企业的欢迎与支持。合山市联社将以此次对接会为契机,以支持当地经济发展为己任,加大中小微企业的拓展力度,进一步提高服务实体经济能力,促进当地经济社会持续稳定发展。蓝柳才

汉阴农商银行
为企业办理无还本续贷

日前,陕西汉阴农商银行成功为企业办理了400万元无还本续贷业务,有效降低了客户融资成本。

近年来,该行积极创新,对企业贷款逐户建立工作台账,对企业审贷资料、贷款期限、贷款流程、利率情况逐条登记,及时整改冗余流程,对办理时限进行严格考核;对信用等级评定高的企业的贷款利率进行下调,同时将不动产抵押自评指导价格区间进行上调,增加抵押物价值,实现降低企业获得信贷难度和融资成本。

针对抵押物评估耗时长、费用高现状,成立汉阴农商银行抵押物自评办公室,对于1000万元以下抵押物价值进行免费自评,由评估办公室出具评估意见,有效降低企业信贷成本。李青蓉

无锡农商银行常州分行
开展“套路贷”专项排查

近期,江苏无锡农商银行常州分行按照上级要求,在全行开展了“套路贷”专项排查,重点排查分行员工是否涉及高利放贷,分行信贷资金是否涉及高利贷等情况。

据悉,无锡农商银行常州分行要求行内员工应随时跟踪观察身边同事涉黑涉恶情况,将发现的黑恶势力犯罪的苗头和线索及时报告分行,并对行内所有对客户是否涉黑涉恶、是否涉及非法集资等情况进行了专项摸排检查,未发现涉黑涉恶情况。同时,由常州分行合规管理部牵头,重点排查分行员工是否涉黑涉恶,是否存在员工利用机构名义进行非法集资、涉嫌参与民间借贷或非法集资等情形,是否存在利用短信、朋友圈、微信群等方式发布涉嫌非法集资广告资讯信息。

根据上级关于扫黑除恶专项斗争要求,江苏无锡农商银行常州分行还设计了扫黑除恶专项斗争展板,分别在分行内部工作区域和营业部服务大厅进行摆放,向客户和员工开展宣传引导工作。陆杨

遂宁市农信社启动“走千访万”活动
进村入户提供金融服务

◎本报记者 周文军 通讯员 李春 段玲玲

为深入贯彻上级关于“走千家、进万户、走千街、进社区”重要指示,四川遂宁市农信社于5月中旬全面启动“走千访万”活动,计划用3~5年的时间,开展全面、全员、全员的客户走访,力争实实在在地走出一条经营农村和城区市场的特色和核心之路。

近日,遂宁市农信社召开“走千访万”启动会,深刻剖析当前形势,统一全员思想认识,对“走千访万”进行了全盘部署。同时,遂宁市农信社对辖内636名员工开展了“整村授信”培训,从机制建设、金融创新、实战操作、科技赋能四个方面为客户走访蓄电充电。目前,射洪农商银行已在洋溪、金华和沱牌三个镇试点开展整村授信工作,大英农商银行已全面铺开走访工作。

面对严峻的经营形势和自身发展短板,遂宁市农信社制定“双百”目标,围绕“多找客户、找好客户”的思路,制定了农村、城区客户均要100%走访的目标,保证辖内农户、小微企业、居民、商圈、企事业单位、公职人员实现全覆盖走访;细化实施路径,制定了“走千

家、访万户、共成长”活动方案,并在大英农商银行试点推行,从战略规划、工作机制、目标分解、产品绑定等9个方面明确了要如何走、怎么走。

在工作中,遂宁市农信社设立总指挥部,由党委书记担任总指挥长,辖内4家农商银行分别设立指挥部,“一把手”担任指挥长(遂宁农商银行由行长担任),并在一、二、三线城市设立行动指挥部,所有领导班子成员挂帅在一线、工作在一线、督导在一线。前台部门率先走访,中后台员工挂帅走访,“人人有任务、人人有责任、人人有压力”,实现“全员参与、全员走访”。

遂宁市农信社通过梳理岗位职责、实行弹性排班、联动中后台挂帅人员和金融联络员,保障走访时间。坚持日清日结的“手手清”考核,对表现优异的员工优先评优评先,多维度启用优秀人才,激发走访积极性。同时,遂宁市农信社坚持过程与结果并重,摒弃以往只看经营数据的考核方式,将走访量、信息采集情况、金融知识传播效果等作为考核维度,与产品指标

一并纳入考核。在走访初期,通过收集客户信息、普及金融知识、提供金融需求解决方案等方式了解客户情况、拉近客户关系。

遂宁市农信社将助力乡村振兴和支持民营经济发展结合,借用党政和社会各界力量撬动更多的客户资源;结合绿色经济,走出好生态;结合普惠金融,走出好服务;结合脱贫攻坚,走出好形象;与党建融合结合,探索党建引领业务发展的新模式;与抓实开户结合,做好做实账户开立、资金监管、财务咨询等“一揽子”服务;与客户增量扩面结合,为筛选优质客户提供庞大的“客户池”;与不良贷款“双降”工作结合,做到“清收盘活一块、呆账核销一块、发展消化一块”;与金融联络员考评结合,压实其责任,发挥其作用;与整村授信统筹推进,提高走访效率;与手机银行推广和综合金融服务站(点)建设结合,以智能、便捷、高效的现代金融服务牢牢“锁住”客户;与“异业联盟”结合起来,通过非金融手段与客户生产生活建立更加紧密的联系。



“三天不到贷款就发放到位,农商银行真是企业的金融及时雨,解了我的燃眉之急。”近日,湖北枣阳市得珠饰品厂总经理施晓东将一面绣着“银企合作雪中送炭,真诚服务专业高效”的锦旗,送到枣阳农商行广场支行由衷地表达谢意。

“作为地方金融机构,我们主动作为,勇于担当,全力打造责任银行品牌,用真金白银助力民营经济发展”枣阳农商银行党委书记向党表示。据统计,今年前5个月,枣阳农商银行累计向81家民营企业投放贷款9.28亿元。李星咏

商城县农信联社优化金融资源配置
贷动民营小微企业健康发展

一直以来,河南商城县农信联社始终坚持“一个立足、三个面向”,不断创新服务产品,优化金融资源配置,拓展服务渠道,坚定不移全面深入推动民营经济和中小微企业快速发展。截至4月底,该联社小微企业贷款余额达23.4亿元;民营企业贷款数和余额实现双升,贷款户数达947户,余额达17.99亿元,贷款增速为9.37%,较全部贷款平均增速5.33%高4.04个百分点。

该联社主动加强与政府相关部门、商会及协会的沟通联系,深化交流合作,依托重点项目建设,多渠道推动民营企业发展;加强资源配置,单列信贷资源,重点支持创新型、环保型及科技型等

成长民营企业和小微企业发展。同时,该联社用信贷资金撬动特色产业资源整合,产业升级之路,大力发展油茶、茶叶、板栗、食用菌、养殖、干果、水产等地方特色产业,为地方特色产业做大做强、做优做精提供有力支撑。

该联社设立“阳光办贷”大厅,推行“阳光信贷”服务,为民营企业和小微企业客户打造简便快捷、优质透明、公开高效的融资渠道。根据合作情况,对经营、信用良好且市场前景广阔的民营企业实行循环授信,该联社简化续贷流程,降低中间费用,为创新型、环保型及科技型等民营企业和小微企业给予一定利率优惠,降低企业融资成本。

在大力推行土地使用权抵押、房产抵押等担保方式的同时,该联社逐步探索公职人员担保、小微企业联保、财政担保公司担保、融资担保平台担保、股权质押、林权抵押、存货抵押、应收账款抵押等新型担保方式,尽力满足民营企业和小微企业贷款需求。对物资供应型企业流动性资金需求,尝试办理存货、应收账款抵押;对生产制造型企业固定资产贷款需求,办理机器设备抵押、股权质押;对有资金需求、资信状况良好、板块经济明显的小企业,发放企业联保贷款等;着力提高金融服务水平,有效促进县域民营企业和小微企业持续健康发展。余刚

罗庄农商银行扩大服务覆盖面
有效满足社区居民金融需求

近年来,山东罗庄农商银行牢固树立“面向‘三农’、面向小微、面向社区家庭”的市场定位,坚持走特色化经营路径,总结确立了社区银行建设经营策略及工作法,形成了社区银行发展的“三一”特色,有效促进了“网点建设轻型化、服务智能化提升、用户向客户转变”,进一步提升了“服务质量、社会形象、综合竞争力”,有效满足社区居民金融需求。

在推进社区银行建设过程中,罗庄农商银行以普惠金融为着眼点,打通农商银行普惠金融服务“最后一公里”,满足社区居民对金融服务获得感、便捷性的需要。为此,该行对社区银行进行选址规划、人员配备,并对工作人员进行培训;建立“农金员+农金

通”基础模式、“农金员+农金通+自助机具”模式、“农金员+农金通+智”模式、特色主题银行模式、智慧银行模式等,以满足不同客户群体金融需求。

为提升社区银行同社区的融合度,罗庄农商银行在社区服务大厅、物业公司、农金员家庭等专门服务场所设立金融服务便民点,为社区居民提供便民缴费、快递收发等增值服务。目前,该行已新增4处代理型网点、挂牌“沂蒙农商银行”10处。该行还通过金融机构同地方党委政府共建的方式,主动做好与地方党委政府联合推进信用村建设、金融专项扶贫等工作;有针对性的开展“金融知识进社区、小银行家、社区义诊、智·购特卖会、美食节”等专项优惠活动,有效增强客户

粘性。同时,该行重点推进了便民缴费项目,代收水费、物业费等服务项目,与社区医院开展合作进行免费义诊,与智·购商城优质农副产品商户合作,实现有机蔬菜进社区,为居民提供优质服务。

此外,该行主动把服务延伸到客户身边,采用流动银行车、客户经理登门拜访等形式,强化贴身服务;从集中开展客户信息采集、产品切入、客群开发、后续维护等方面入手,批量获取社区居民信息,将服务延伸至授信、理财、定期等业务;丰富信贷产品,围绕社区推出“星光贷”“党员先锋贷”“乡村好青年”等新型贷款产品,不断扩大零售贷款的针对性和覆盖面,有效满足社区居民金融需求。张华龙

长沙市开福区政府举办“私董会”
引导企业了解资本市场能力

◎本报记者 李宽军 通讯员 王莹 尹超

近日,湖南长沙市开福区举办资本市场县域工程——“私董会”(第一期)活动,此次活动由长沙市开福区人民政府主办,开福区金融事务中心、湖南股交所承办,和君集团湖南公司协办。

据悉,“私董会”邀请了和君集团湖南公司湘君研究院院长许宁、湖南思想律师事务所主任王小全担任导师,并有来自财富管理、湖南华盛立信会计师事务所相关负责人作为特约观察员与毅梁微、国科天河、善禧文化等11家区内知名企业负责人展开深入交流。

“私董会”上,企业家们在股权设计、融资方式、企业并购等方面提出问题并展开详细讨论。据悉,“私董会”作为湖南股交所股改挂牌企业的特色

活动,主要以“身份共鸣、非利益冲突、私密性”为基本原则,每期固定成员,由不同行业的企业家组成,企业家们可以一起探讨现阶段企业发展存在的问题,相互交流经验,同时配合专家现场指导,为企业寻求最佳解决之道。

开福区政府作为湖南省资本市场区域工程首批试点区县之一,高度重视优化区域营商环境,逐步开启各项实施工作。计划通过实施资本市场区域工程计划,充分发挥平台优势,加强辖内企业对资本市场理念、知识、机构、工具、资金等全方位的深度了解,培育一批能够承载多层次资本市场融资工具的市场主体,形成产业、金融的良性互动,从而推动区域经济的蓬勃发展。

民丰农商银行创新贷款产品
解决中小企业融资痛点

近年来,江苏民丰农商银行坚持“支农支小、服务本土”的市场定位,不断解放思想、革故鼎新,坚持在产品服务创新方面下功夫、做文章。早在2017年,民丰农商银行便深入策应宿迁市创建全国社会信用体系示范城市要求,紧紧抓住制造业中小企业“融资难、负担重”的痛点,率先创新推出了企业类纯信用贷款产品——“企信贷”。截至4月末,“企信贷”产品累计授信138户,授信金额3.95亿元,授信136户,贷款余额3.66亿元,占该行企业类贷款总额的7.13%。

近日,为了深入贯彻落实中办国

办《关于促进中小企业健康发展的指导意见》的有关要求,聚焦破解“融资难、融资贵”难题,促进中小企业健康发展,江苏民丰农商银行助力民营和中小企业高质量发展再加一码,企业类普惠金融贷款产品再添一员——“民丰企乐融”。

“民丰企乐融”是民丰农商银行面向服务辖区内中小微企业发放的用于满足企业经营资金需求的贷款。“民丰企乐融”不仅适用于制造业中小企业,同样支持农林牧渔、批发零售、交通运输、仓储、住宿餐饮、物业管理、租赁和商务服务等行业。刘江涛

晋中开发区农商银行下沉金融服务
小微企业贷款投放占比98%

今年以来,山西晋中开发区农商银行积极响应国家支持民营企业的工作部署,聚焦民营经济融资难、融资贵问题,下沉服务重心,提升服务水平,对事关地方经济发展和结构调整的民营企业积极给予资金支持。截至5月末,该行贷款较年初新增9.27亿元,98%的信贷资金投放于辖内民营经济、小微企业,连续多年被政府评为“服务地方经济贡献奖”。

该行单设公司业务部、小微金融事业部等,加强重点项目、农业龙头企业的对接力度,及时跟进提供服务,同时下放贷款审批权限,加大办贷机构的信贷投放积极性,满足多层次客户的资金需求。

该行结合辖区小微、民营企业的融资需求特点,不断创新业务品种,量身打造4大类18款专属信贷产品,覆盖1000万元以下的各层次客户,如商圈贷、创业贷、小微循环贷、商超快贷等,多方式、多渠道解决民营经济、小微企业抵押物不足、融资难等问题。

结合现有的信贷业务操作流程,该行进一步简化信贷业务操作流程,减少中间环节,提高调查、审查、审批的工作效率,确保在资料完整的前提下,自然人客户2~3个工作日内办理,公司类客户5个工作日内办理。同时根据客户需求,随时组织召开开贷会,最快办理内部审批业务流程,最大限度为客户节约时间成本。吴崇帅 刘晓娜

永城农商银行支持实体经济发展
向66家民营企业授信近20亿元

日前,恰逢河南永城农商银行挂牌三周年,该行为民营企业和信用村举行了授信大会,向66家民营企业集中授信19.8亿元,向10个信用村授牌。

在会上,永城农商银行党委书记、董事长张奉奎表示,永城农商银行会一如既往的支持乡村振兴、支持实体经济,把高效、灵活、快捷、贴心的服务落到实处,贯穿于每一次合作、每一笔业务全过程,立志成为永城人自己的银行。

一直以来,永城农商银行始终恪守“扎根‘三农’、专注中小”市场定位,与“三农”同呼吸,与小微共命运,

与地方经济同频共振,在推广“一次核定、随用随贷、余额控制、周转使用”信用贷款模式的同时,先后推广“福农贷”“先锋贷”等小额贷款10余种。自2016年以来,该行累计授信企业365家,授信金额202.55亿元,累计授信达105.35亿元,有效缓解了小微企业融资难、融资贵问题;整村授信586个行政村,占比80%,累计授信20842笔,金额11.43亿元,累计授信2115笔,金额2.44亿元,有力地支持了永城小微企业的发展和乡村振兴。此次授信大会,再一次彰显了一家地方金融机构的责任担当。李森

南皮农商银行学习同行经验
提升“双基”共建工作水平

为进一步提升“双基”共建工作开展水平,有效促进各项业务稳步有序发展,河北南皮农商银行组织辖内全部网点负责人和部分部室经理,于近日远赴千里之外的河南延津农商银行开展了为期两天的学习交流。

延津农商银行在“双基”共建工作初期也遇到了开展不扎实、群众不理解等问题,但此行以信用评定为切入点,带动了其他的业务发展,仅4个月存款便增长了7亿元,探索出了一条支持乡村振兴的新发展之路。抵达目的地后,南皮农商银行一行人便实地观摩了延津农商银行的工作开展模式,重点对“双基”共建、建档立卡等工作进行了研究学习,同时观看了“送科技、送文化、

送讲座”等活动,参加人员均表示感触很深、收获很多,对延津农商行的思路与模式有了深层次的认识。

学习回来后,该行立即召开了以“比照先进,精准施策”为主题的学习交流会,各参观人员就延津模式进行了总结,对其工作出彩的地方进行了提炼,同时结合自身网点开展情况,纷纷说出了自己的想法和建议,达到了此次学习的预期效果。同时,该行董事长进行了总结讲话,他强调“双基”共建工作不能单纯的机械应付,要紧紧把握这次机遇,牢牢抓住“服务‘三农’”这个“牛鼻子”,进一步巩固好现有的农村市场,借助这次“双基”共建东风,一以贯之的做好振兴乡村的工作。蒋钰宇