

陕西省农信联社延安审计中心开设“微论坛” 提升机关工作人员业务能力

为提高机关工作人员业务素质,致力打造“学习型、研究型、服务型”机关,陕西省农信联社延安审计中心建立了定期学习研究机制,并于近日开设了“微论坛”首期课题分享。

据悉,“微论坛”是以提升机关工作人员能力素质、加快知识更新、优化知识结构、拓宽眼界视野为目的而建立,结合业务发展过程中的焦点和难点,由机关每人承担研究课题,不定期在周例会上讲解和答疑释惑。通过学习交流、开展讨论,使机关工作人员在干中学、学中干,逐步完善业务知识结构,提高专业化水平,成为所负责业务条线工作的行家里手和工作中的多面手。

延安审计中心负责人要求,“微论

坛”业务研究要注重“深”,课题讲解要通透清晰,不能一知半解;辅导分享要注重“活”,坚持问题导向,加强互动交流;成果运用要注重“快”,课件完善后要及时交流,研究成果要迅速形成工作措施;业务学习要注重“恒”,大兴学习研究之风,做到博学善思、学有所思、学有所获。

此外,首期课题聚焦同业业务风险,从同业业务的种类、操作与风险控制等方面进行讲解,并结合延安农合机构现状展开学习交流,就当前遇到的问题进行讨论解答。机关干部纷纷表示,“微论坛”既弥补了业务知识短板,也点燃了工作人员学业务、钻业务的热情。

李 慧

荔浦农合行精简业务流程

优化企业开户服务效率

为积极贯彻国务院“放管服”改革和服务经济实体的要求,广西荔浦农合行坚持以服务客户为中心,多项举措切实优化企业开户服务环节,认真分析企业开户痛点症结,在强化企业开户管理和风险控制的基础上,本着让客户少跑腿、一次办理的原则,积极提升全行企业开户服务效率。

为做好对外宣传,该行在辖内22家营业网点LED显示屏滚动播放宣传标语,在网点设置宣传展台摆放宣传海报以及宣传折页,对优化企业开户服务进行大力宣传,积极利用微信公众号推送优化企业开户信息。

为进一步提升开户服务效率,该

行对开户流程进行全面梳理,从资料审核、系统操作、资料传递、通知客户等各环节入手,精简业务流程,通过在线预约申请和上门服务两方面着手开展线上线下开户联动,实现表单自动生成、打印,减少企业表单填写和等候时间,争做到企业开户一次性办结。

此外,该行统一制作开户绿色通道标识牌,在全辖22网点柜台摆放,指派专人为小微企业开户进行服务,通过对企业开户资料的梳理分类,确定“企业开、销户以及账户变更”资料清单,将资料清单摆放在引导台显眼位置,由专门人员为客户发放、讲解,有效提升小微企业开户服务质量。

范玉萍

湘潭农商银行提供精准金融服务

着力解决小微企业融资难题

近日,湖南湘潭市中小微企业融资对接会暨企业智能化改造项目金融服务对接会在当地举行。此次会议由湘潭市工信局联合人民银行湘潭市中心支行主办、湘潭市中小企业服务中心承办,旨在进一步促进中小微企业与金融机构有效对接,为全市企业智能化改造提供精准金融服务,着力解决小微企业等领域融资难融资贵问题。

近年来,作为湘潭城区唯一地方性商业银行,湘潭农商银行推出福祥便民卡、福祥循环通贷款、税融通贷款、应收账款质押贷款、订单贷、流水贷、支小信用贷等28种信贷产品,通过弱化抵押和丰富贷款担保形式,拓宽

融资渠道,有效满足了中小微企业和个体工商户的资金需求。截至2019年一季度,该行贷款余额103.2亿元,其中全口径小微贷款余额58.32亿元,普惠型小微企业贷款余额26.39亿元,近3年累计支持了11000余户小微企业和个体工商户的发展。

在会上,湘潭农商银行和湖南灵鹿医疗科技有限责任公司成功签约。同时,湘潭农商银行将聚焦中小微企业融资需求,持续加大小微贷款倾斜力度,推出更多符合中小微企业需要的信贷产品,进一步提高金融服务中小微企业的质量和水平,做中小微企业的坚强后盾。

何路波

兰陵农商银行创立“红马甲先锋队”

满足蒜薹“购销存”金融需求

5月正值蒜薹集中上市期,山东省兰陵农商银行履行社会责任,围绕蒜区开展了一系列宣传、服务和营销活动,通过开展“红马甲先锋队”、设立党员服务绿色窗口等方式,在资金结算、信贷服务等方面对县域蒜薹从收货、收购到存储等全流程提供“一揽子”金融服务。

该行牵头组织党员干部创立“红马甲先锋队”,发扬挎包精神,深入辖区田间地头 and 购销市场对种植农户和收购商户进行服务走访,立足客户需求发放印有“兰陵农商银行”标志的矿泉水、草

帽和T恤衫等实用礼品,为广大农户送去丝丝清凉,受到广大客户的欢迎。

在营业网点,该行工作人员与“红马甲先锋队”进行高效服务对接,通过利用党员先锋岗和VIP窗口积极为收储商户、种植农户和存款约客户开辟绿色通道,并积极通过厅堂微沙龙和柜面一句活营销进一步挖掘客户需求。蒜薹季期间,该行共向蒜区市场供给现金资金5.8亿元,发放“两蒜”贷款2100余户,累计金额5.6亿元,开立“智e通”2300余户,满足了农业生产旺季全方位的金融需求。

段 凯 孙祥凯 惠祥臣

晴隆农商银行推出“黄金叶”信贷产品

“贷”动返乡农户种植烤烟增收

烤烟种植业,省时省力、经济效益回收快而可靠,贵州省晴隆县将此纳入县域扶贫特色产业之一。作为当地金融主力军,晴隆农商银行聚焦“烤烟产业”发展,创新推出“黄金叶”信贷产品,解决广大烟农贷款难、利率高的问题,用低利率“黄金叶”信贷产品“贷”动县域烤烟产业蓬勃发展的。陶兴益便是“黄金叶”贷款产品支持下大力发展烤烟产业的一个缩影。

据了解,陶兴益,晴隆县文丰村村民,三十出头,正是干劲十足的好时候,前些年背井离乡,主要从事交通运输行业,但几年下来,感觉务工收入只能维持家庭日常开支,心有不甘,总想干一番事业。2019年初,回乡的他看到村里太多闲置土地,加之当地政府正倡导烤烟种植,曾经有过三年烤烟种植经验的他毅然决定留乡创业。

烤烟种植之初,他流转了村里40余

洛宁农商银行借力“百花工程”

打出金融服务“组合拳”

◎ 本报记者 李进富 通讯员 李 珂

自“百花工程”启动以来,河南洛宁农商银行持续推进机制、产品、担保创新,着力解决“融资难”,坚持“让利于民”,推进“减费让利”,切实解决“融资贵”,以差异化经营、多元化服务、个性化定制化业务推进“百花工程”落地生根。截至目前,该行各项存款余额44.54亿元,贷款余额36.22亿元,其中涉农贷款余额34.55亿元,企业贷款25.63亿元。

“百花工程”的一项重点工作,就是“信用村”的创建,洛宁农商银行以创建信用村作为农民群众发展项目,增收致富的重要抓手,因地制宜设计适合洛宁当地发展特色的信贷品种,先后推出“金果贷”“金叶贷”“金畜贷”等多种信贷产品供农户选择。同时,该行以信用村创建带动金融服务提质和不良贷款清理,营造“争做诚实守信好公民、争当文明信用户”的浓厚信用文化氛围;注重农村信用品

质的培养,联系各村金融服务站,张贴最新的金融资讯信息,播放信用成长的宣传短片,组织客户经理下村入户向农户介绍信用村所带来的便利和创建条件,让更多群众参与其中,切实打造良好的社会氛围和舆论环境。不仅如此,该行还加大对借贷主体诚实守信行为的培育力度,扩大对优秀贷款户的授信力度及放款期限,逐步建立起正向激励机制和失信制约机制。目前,该行已完成第一批信用村的挂牌工作,全县已向15个信用村授信1195户,授信额度4093万元,帮助398户信用户获得贷款资金1765万元。

为了持续推进“百花工程”落到实处,该行督促服务人员积极熟悉各类信贷政策,提升工作效率,尽可能压缩信贷投放审批周期;组织开展信贷档案展评,让客户经理通过细致入微的管理办法,提升贷款管理水平和服务

水准。此外,该行定期深入一线走访沟通,提供针对性、个性化的综合金融服务;强化多部门联动,凡是涉及服务的信贷、公司、个金、小微事业等部门密切配合,定期召开客户经理、客户座谈会,梳理信贷业务流程,建立完善正向激励机制,分享“金点子”,啃下“硬骨头”,提升工作质效;加强信贷制度和客户经理管理,印发一系列制度规程规范百花工程涉及到的各个领域,引导客户经理“知规矩、守底线,促合规”,为“百花工程”后续工作的深入开展打基础、稳根基、护好航。

“推进实施‘百花工程’对于民营企业来说将是解决贷款难,贷款贵等问题的良方妙药,它将降低企业融资成本,提高民营企业的经济效益,这是政、银、企联合解决融资难问题迈出的坚实一步。”这是洛宁农商银行董事长白朝阳在当地“百花工程”启动仪式上的一番讲话。



日前,江苏省扬州市江都区浦头镇与江都农村商业银行“政银企”签约活动在当地举行。签约会上,江都农商银行共向37家企业授信1.04亿元,现场与江苏六鑫科教仪器设备有限公司、扬州百和织造有限公司等4家企业代表签定授信协议,授信金额2260万元。图为江都农商行副行长杨亮与企业家代表签订授信协议。

刘 颖 王 程

长治漳泽农商银行用好用活支农支小再贷款

调整信贷结构服务实体经济

自改制以来,山西长治漳泽农商银行坚持“高质量发展”的总要求统领全局,聚力攻坚产品创新,提高信贷供给,提升服务品质,牢固树立“服务‘三农’、服务小微、服务区域经济”的经营理念,加快信贷结构调整,坚持服务实体经济,支持区域供给侧结构性改革。

为解决信贷资金不足问题,该行用好用活国家支农支小再贷款政策,获得人民银行长治中心支行再融资7.7亿元,加大新兴产业和支农支小贷款投放力度,促进地方经济发展,全力打造一流的区域性零售标杆银行。截至3月末,该行累计发放贷款61.2亿元,其中小微企业贷款达到28.89亿元,涉农贷款余额30.98亿元,。

为认真贯彻落实全省农信社服务“乡村振兴战略”行动计划,长治漳泽农商银行紧紧围绕农业供给侧结构性改革和普惠金融重点服务对象,用好用活1亿元支农再贷款额度,加大信贷投放力度。近年来,该行累计投放涉农贷款85.4亿元,涉农贷款净增10.6亿元,其中支持各类农业企业87家,发放贷款9.8亿元,发放300多万元支持24名大学生村官创业,投放4000多万元贷款

支持环漳泽湖农家乐发展,支持辖内种粮大户104户,金额1500万元。

同时,该行还根据区域经济发展现状,依托城郊结合部的地理优势,加大对辖区农村电商、休闲农业等的支持力度,大力支持大棚蔬菜、畜牧、干鲜水果、苗木花卉等主导产业,着力培育生态农业、旅游农业和观光农业新模式,通过“公司+基地+农户”的方式,支持农业龙头企业带动周边农户发展生产和农村劳动力转移,培育了蔬菜种植产业带、畜牧产业带、生态农业产业带、农家乐产业带。

付 强

炎陵农商银行创新担保方式

为企业量身定制金融服务

◎ 本报记者 李宽军 通讯员 刘纳新 周佳乐

湖南炎陵县一个典型山区小县,交通区位优势不强,矿产资源不多,基础设施相对薄弱。然而,这个先天条件不足的山区县,近年来却相继引进了99家规模以上企业,年工业总产值达68亿元。该县工业集中区在湖南省省级以上产业园区综合评价排名第20位,成功迈入全省园区第一方阵。在炎陵县工业飞速发展的背后,是炎陵农商银行强有力的金融支撑。

针对中小企业普遍存在融资难的情况,炎陵农商银行采取灵活多样的担保形式,为企业量身定制金融服务方案,通过订单抵押、存货质押、机械设备、厂房抵押等方式,成功解决了中小企业融资担保难、贷款难问题。针对规模小、实力弱、产品有销路的小微企业,该行通过个人资产连带担保、产品质押等方式予以支持,并聘请专人对接、质押物进行看管。此外,该行建立“绿色通道”,从客户受理到贷款审批发放,均严格落实限时办理制

度,切实做到快速受理、快速调查、快速审批、快速发放。炎陵县境内河流总长782公里,年平均径流深1049.2毫米,较大的落差和充足的水源,形成丰富的水能资源,三大水系水能储量达32万千瓦,可开发储量24万千瓦。炎陵县政府发挥小型水电站技术成熟、建设容易、运行可靠、环境和投资成本低的优势,将小规模水电站项目作为支柱产业。该行及时调整经营思路,主动对接政府重点水电项目,创新开展“小水电贷款模式”,并对小水电项目的授信采用在建工程预抵押方式,待工程竣工后再到工商部门登记办理整体抵押,有效解决了投资商贷款缺乏抵押物的问题,防范了信贷风险。

作为炎陵县的本土银行,炎陵农商银行坚持与当地小微企业同舟共济,相伴成长,围绕全县经济社会发展目标,全力支持先进制造业和实体经济发展的。该行成立由主要负责人任组

江油市农信联社

举办金融经济知识培训

日前,四川江油市农信联社组织开展了金融经济知识专题培训。

为了切实提升员工金融经济理论知识储备,厘清农村金融机构发展环境与发展思路,确保发展战略顺应趋势、有的放矢,全面提升金融服务水平与市场竞争力,该联社邀请清华大学社会科学院当代中国研究中心副主任、清华大学社会科学学院社会与金融研究中心副主任王玉荣教授进行专题授课。

王教授以宏观视野分析当前国际经济格局,分析中国当前经济政策形势,最后结合农村信用社发展实情,分析了江油市农信联社高质量发展之路,拓宽了员工的思维与远见,为该联社发展提供了思想性、理论性、实践性、指导性建议。

陈 刚

磐石农商银行

小微贷余额突破20亿元

年初以来,吉林磐石农商银行采取多种措施,倾力支持小微企业。截至目前,该行小微企业贷款突破20亿元,达到20.45亿元,占比54.25%,前四个月累计发放小微企业贷款5.86亿元。

该行优化资源配置,找准小微企业融资难、融资贵症结,建立名单制管理机制,采取“一户一策”方式,对名单内企业实行贷款优先发放、额度优先满足、利率更加优惠的“三优”政策,特别是优先满足1000万元以下有信贷需求的企业,持续提升小微企业融资的可获得性。同时,该行在原有固定资产抵押、第三方存货抵押等适合小微企业抵质押方式基础上,不断探索应收账款、知识产权、股权等方式,实现抵押范围由有形资产向无形资产延伸,向保证方式延伸,切实降低企业门槛,降低融资成本。

宋君武

宜兴农商银行

开展座谈了解企业需求

◎ 本报记者 李道海

通讯员 潘 斌

近日,江苏宜兴农商银行举办了以“普惠金融”为主题的银企座谈会。

会上,参会村委书记及企业家代表对宜兴农商银行一如既往的合作支持表示感谢。同时,结合企业自身需求,双方就融资难融资贵问题进行了深入探讨,企业家代表也对该行相关产品特征提出了优化建议。最后,该行副行长王志军表示,该行致力于普惠金融实践改革,针对小微企业开发新产品,为企业融资提供便利。而且针对不同的企业,有不同的困境,该行可以根据企业的具体情况具体分析。

据了解,该行经常请当地政府牵头,在各个乡镇举行银企座谈会,目的就是拉近与企业的距离,实时了解客户的需求,建立与客户联系的常态化,不断提升客户粘合力。

保康农商银行

利用降准资金服务小微

近日,湖北保康农商银行利用首期降准释放资金6000万元办理的小微企业贷款9笔,174万元已顺利发放到位。

5月15日,央行决定对聚焦当地、服务县域的中小银行,实行较低的优惠存款准备金率。对仅在本县级行政区域内经营,或在其他县县级行政区设有分支机构但资产规模小于100亿元的农商银行,执行与农村信用社相同档次的存款准备金率,该档次目前为8%。

据了解,本次降准分三期进行,分别于5月15日、6月17日及7月15日分步实施。保康农商银行受此政策影响,累计可释放资金1.76亿元,将全部定向用于支持保康县内小微、民营企业发展。

周国勋

大余农商银行

外拓营销家乡企业客户

近期,为进一步提升金融服务水平,推进精准综合营销,开辟业务发展“第二战场”,江西大余农商银行主动“走出去”来到广东东莞、新会等地,开展为期5天的外拓营销活动。

东莞大余商会会长刘建华经营一家电子科技公司,他的企业是该行走访对接的第一家商会会员企业。在活动中,该行每到一处,都与企业开展座谈、共叙家乡近些年的发展变化,了解企业经营发展状况,宣传存款、贷款、手机银行等产品特色和优势,寻求相互合作机会。据了解,该行5天共走访企业24家,对接家乡113户,用信45万元,预授信1760万元,成功预约存款440万元。

钟文翔 李昇旺

喻国庆 尚清华