

灵宝市农信联社启动智慧社区便民工程

近日,河南省灵宝市农信联社与市区恒隆社区达成“智慧社区共建”合作协议,标志着该联社的“智慧社区金融服务便民工程”正式启动。

为了促进这一便民工程顺利实施,该联社成立“智慧社区”科技开发小组和营销公关小组。科技研发小组组合研发力量,分别在手机银行和“微信银行”的APP中增加涵盖社区居民的水、电、气、网络缴费及物业管理费等缴费入口功能模块。客户使用时,无需到营业网点去办理缴费业务,只需在手机上“轻轻一点”即可轻松实现足不出户缴纳生活相关费用。

此项工程的研究是该联社推出校园一卡通、公交一卡通等之后的又一民生工程,对方便群众缴费、营销金融产品和增加客户粘性具有重要意义。 齐胜利

扶沟农商银行送金融知识进校园

为进一步教育引导在校师生合理选择、使用金融产品和金融业务,近日,河南扶沟农商银行精心筹备,在县教育局中心开展了“金融知识进校园”系列活动。

此次活动宣传内容包括:“增强信用意识”“树立理性消费和投资观念”“防范校园网贷”等违法违规的互联网金融活动侵害三大板块。为该校全体师生送上了金融知识和防风险防诈骗专题讲座,参与人数达1300余人。本次活动,使该校师生进一步了解了征信与诚信、非法校园网贷、电信诈骗、非法集资等金融知识,引导其合理选择、使用金融产品和金融业务,增强金融风险防范意识、金融安全意识和金融法制观念。 康伟中 田源

淳化县农信联社清收户贷企用不良贷款

自2016年开展金融扶贫工作以来,陕西省淳化县农信联社累计发放扶贫贷款1.39亿元,累计带动增收及就业人数达4372人,其中“户贷企用”贷款累计发放6738万元2246户涉及29户企业。但随着贷款陆续到期,部分企业到期无力偿还贷款,面临违约风险及舆情风险。

2018年6月,在县委、县政府及相关部门支持协助下,该行通过在金融办设立风险补偿金的方式对经营正常,但因投资较大、暂时无力还款的部分企业予以盘活转贷,有效化解贫困户舆情风险。

该行将继续加大“户贷企用”贷款清收化解工作力度,对需通过“产业发展贷款风险补偿金”转贷的企业,加强与相关企业积极沟通协调,确保扶贫贷款逾期风险问题得以化解,加大依法清收力度,确保催收力度及效果,共同营造一个诚实守信、违约失信必究的诚信金融环境。 胡晓晓

永福农合行开展“关爱明天”活动

近日,广西永福农合行组织员工开展了“关爱明天”系列慰问活动,为永福县城4所小学的少年儿童送去文具、图书和体育用品等。

活动期间,董事长唐向阳代表永福农村合作银行向明德小学、向阳小学捐献了一批体育用品,鼓励同学们努力学习,成为德、智、体、美全面发展的社会主义建设者和接班人。此举得到了县委、政府和社会各界的广泛认可。 粟星强 黄予 陆玲玉

桂阳农商银行学习省联社调研精神

近日,湖南桂阳农商银行召开行务会,传达贯彻5月23日湖南省农信联社党委书记赵应云一行深入该行考察调研的讲话精神,班子成员、各部室负责人参加会议。

会上,该行董事长采取“读原文、学原话”方式组织大家学习赵应云书记在调研座谈会的讲话精神,并对贯彻领导调研指示做了相关安排:要改变工作作风,下沉重心,要清醒认识到当前经济运行中稳中有变的严峻形势,着力稳增长、控风险,着力抓问题短板,着力做小微做强;各部门、各网点要及时召开例会,要根据高质量发展指标体系规划,用心谋划,仔细推敲,思索本行近两年的改革发展目标及其重点工作,公正客观地提出意见建议。 刘佳

珲春农商银行依托“一带一路”区域优势

国际业务实现持续增长

近年来,吉林珲春农商银行积极发挥当地金融主力军作用,坚持“立足‘三农’、面向社区、服务城乡和中小微企业”的市场定位,根植边疆,扎实创新、完善金融服务体制机制和政策措施,成为全市资产规模最大、贷款投放最多、网点覆盖最广、支农扶微力度最强、社会贡献率最大的地方性金融机构。

在“一带一路”建设加速推进的背景下,该行依托区位优势、人民币业务优势、客户资源优势以及长春朝阳支行地理优势,强化本外币联动营销,先后与国内外30家银行建立账户行关系,实现了安全、快捷地为客户办理包括美元、欧元、英镑、日元、卢布、韩币、港币等主要币种在内的国际业务服务。通过开展跨境调运,扩大了卢布和人民币在两国结算中的使用份额,推动人民币国际化的进程,目前人民币现钞跨境调运业务量已超亿元。在吉林省政府、海关、珲春市合作区管委会和自身的共同推动下,在互市贸易区建立了互市交易第三方结算中心,办理互市贸易过程中

边民交易资金结算和汇兑。与国内知名留学机构合作开发了出国留学系列金融产品,成功开办了国内信用证业务,丰富了客户的结算和融资方式。与俄罗斯农业银行、滨海边疆区商业银行、亚太银行等广泛建立合作关系,保障了国际业务清算范围和效率,国际业务结算量在珲春市同业中稳居第二位;代客业务结算量居全省农信系统第一位。截至2018年末,该行外汇业务结算量累计达3.39亿美元,同比增长40.08%,全市同业占比第2位。其中,跨境人民币结算量为7亿元人民币,同比增长33.08%;卢布结算量为36.96亿卢布,同比增长206.47%;结售汇总量达2.21亿美元,同比增加66.17%。

“一带一路”建设离不开企业参与,没有资金保障,企业活力无从谈起。珲春农商银行以“三农”、城乡居民、个体工商户、小微企业及“百亿级”产业为重点服务对象,因地制宜开展信贷产品创新,全力支持实体经济发展。利用外贸企业扶持资金和企业保证金为担保,推

出“银政贷”融资业务;利用出口加工区的海关监管优势,针对海产品加工企业推出内部监管存贷贷款“保税贷”业务;针对外贸企业推出“一带一路”贷款。创新开展易鑫贷、医保贷等,多元化、多层次、多形式地支持全市600多家中小微企业事业单位和2500户个体工商户资金需求。不仅如此,该行还量身定制贷款品种,开办了“农林保”贷款,积极推进专业农场贷款,解决大型专业农场及大规模种植养殖大户的资金需求;通过财政贴息的形式,发放“农村妇女创业贷款”“养老保险贴息贷款”,支持农村贫困妇女、困难职工发展生产、摆脱贫困、实现增收致富。

如今,金融“血脉”律动的力量,已化为珲春市经济金融互动、共进迸发的正能量。截至今年4月末,该行资产总额137.3亿元,比年初增加1.5亿元,增长1.13%;各项贷款余额达到80.5亿元,比年初增加5.3亿元,增长7.02%。 田礼富



5月31日,贵州兴义农商银行以第69个国际儿童节为契机,联合兴义农商银行工会赴兴义市万屯镇大山希望小学,开展“温暖童心·快乐童行”主题党日活动,把主题党日同留守儿童关爱有机结合,陪孩子们度过一个特殊的儿童节,给活泼可爱的留守儿童们送去节日的祝福。本次主题党日活动,兴义农商银行为大山信合希望小学共送去价值两万余元的物资。 世文钢

泰隆银行苏州分行结合进出口贸易特点

创新金融服务缓解企业融资难

从2018年10月,对进出口贸易业务办理一无所知,到2019年5月,已成功与国外客户发生6笔国际业务,因为有了浙江泰隆银行苏州分行的服务,张家港保税区一家国际贸易有限公司一分钱“学费”都没有交,就学会了赚钱之道。泰隆银行苏州分行结合苏州市外向型经济的特点,不断探索适合苏州本土小微型进出口企业的国际业务服务,以帮助小微企业化解海外市场风险,增强国际竞争力,力解小微企业担保难、融资难。

在苏州有这样一批纺织业出口小微企业,他们经营出口成衣和面料,这些产品要卖到孟加拉、埃及等地。由于孟加拉等国家的外汇管制严格,又有3~5个月的账期,出口企业仅靠自有资金压力较大,一旦碰到特殊情况,就容易周转困难。然而,由于交易伙伴国原因,他们很难从其他银行贷款融资,由此普遍存在融资难问题。

“我们可以做!泰隆银行目前已经接洽了8~10家有需求的小微企业。根据有效的手段对客户进行风险排查,再据此提供融资服务。”泰隆银行苏州分行国际业务负责人说,这恰恰也是泰隆银行的服务特色和优势。

据了解,一直以来,泰隆银行国际

业务坚持以小微外贸客群为主要服务对象,其贸易融资普遍存在“金额小、频率高”的特征。为此,泰隆银行通过多年的探索和实践,总结出一套以“三品三表”“三三制”等为特色的小微企业金融服务和风控模式。

为进一步便利小微外贸企业融资,泰隆银行推出了“贸e通”产品,企业仅需签订一次合同,合同有效期内可享受自助贸易融资申请及网银在线随借随还服务,支持人民币授信,多币种放款,企业可循环享用贸易融资额度,极大提高了贸易融资的电子化与便利性。 苏秦

聊城办事处整合资源优势

丰富产品体系服务乡村振兴

乡村振兴战略实施以来,山东省联社聊城办事处指导全市农商银行系统发挥知乡音、懂乡情的优势,主动融入战略大局,整合金融服务资源,确立了“以支部共建为平台、以信贷支持为重点、以渠道建设为依托、以综合服务为支撑”的基本工作思路,丰富业务产品、优化服务方式,把强农惠农富农政策落实到田间地头、千万家庭。截至2019年4月末,各项贷款余额760.31亿元,较年初增长27.63亿元;农户贷款216.81亿元,较年初增长10.93亿元。

山东省联社聊城办事处积极对接地方党委政府,与辖内8家县(市、区)政府、3个市属开发区管委会签订了服务乡村振兴战略合作框架协议,聚焦“产业振兴、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”五大重点领域,明确金融服务措施;各农商银行结合实际,制定具体实施细则,全面做好金融服务工作。

为有效解决农民贷款难、担保难问题,山东省联社聊城办事处在全省首创

“家庭银行”服务模式,创新研发“家庭贷”信贷产品,该产品依托“家文化”理念,以家庭整体信用为基础,实现了“家人担保就能贷款”。深入开展“便捷获得信贷”专项行动,简化办贷程序,推行网上办贷、无纸化办贷,健全利率定价机制,逐年下调贷款利率,进一步提高信贷服务质效。

结合乡村振兴新需求,聊城农商银行系统推广“兴农贷”“宜居贷”“先锋模范贷”“富农贷”等系列贷款产品,全力满足各层面的信贷需求。在这些信贷产品的具体使用上,合理确定借款主体,对符合农户个体的,全部采用“家庭贷”模式;在具体办理上,推行整村授信模式,以行政村为单位,组织专业团队,进村入户进行现场评级授信,以“5个省级样板村、11个市级样板村、131个县级样板村”为中轴,以点带面全面铺开农户授信工作。目前,已经在2791个行政村开展了整村授信工作,授信农户14.6万户,金额127.89亿元。同时,大力支持现代农业和农村一二三产业融

合发展,积极推广“鲁担惠农贷”“政银保贷”“双保惠农贷”等产品,新型农业经营主体贷款余额31.09亿元,较年初增加2900万元。

坚持普惠金融理念,聊城农商银行系统认真履行金融精准扶贫政治责任,加大小额扶贫贷款投放,对符合贷款条件、有贷款需求的建档立卡贫困户、能贷尽贷。积极运用“企业+农民专业合作社+贫困户”“企业+家庭农场+贫困户”“家庭农场+农民专业合作社+贫困户”等农业产业链金融服务模式,大力支持扶贫产业发展,将更多建档立卡贫困户纳入产业化经营链条,持续带动贫困户人口增收脱贫。截至4月末,累计发放扶贫贷款22.31亿元、安置就业贫困户6016户、带动创业贫困户6829户。

服务“三农”是农商银行的初心和使命。聊城农商银行系统将不忘初心,聚焦本源,紧跟政策导向,紧扣发展大局,进一步提高金融服务能力和水平,让普惠金融润泽水城沃土,为地方经济社会发展和人民美好生活注入农村金融的力量。 姜义飞

中江县农信联社召开夏季营销动员会

解析考核方案坚定员工信心

◎本报记者 周文军 通讯员 彭中华

近日,四川省中江县农信联社召开了2019年夏季营销活动动员会,会议对夏季营销活动竞赛活动的内容、经营目标计划及考核方案进行了解析,对后期工作进行了安排部署。领导班子成员、中层干部参加了会议。

会上,该联社主任陈娟对2019年夏季营销活动进行了全面安排部署,要求全体干部员工保持持续作战工作状态,并扎实做好以下工作:此次活动实行“一把手”负责制,并设置“总指挥部——战区指挥部——作战小组”的三级组织体系,压实责任、层层负责,落实到位;各级干部员工要高度重视并积极参与,认真研读方案,强化竞争意识,有效分解任务,合理安排部署,积极提振队伍士气,

形成良好的竞赛氛围,攻坚克难,确保实现存贷市场份额稳步提升;建立定期通报机制、“流动红旗”评比制,推行业绩约谈制,开好月度分析会等,强化激励约束;各级机构要严守风险底线,不能违背制度要求,确保业务增长真实。

会议最后,理事长还对近期重点工作进行了强调:要扎实推进乡村振兴“十大工程”落地实施;加强与镇村合作,不断深化合作内涵;要充分发挥金融服务工作室的作用,提升农村金融服务能力;夯实农村金融服务提升工程,做好“掐尖子”行动;加强与政府对接,积极介入新农村建设和农房改造项目;推进城区核心竞争力提升,扩大城区市场份额。

榕江县农信联社发放“特惠贷”

支持特色古稻种植做大做强

贵州省榕江县仁里乡太元村位于仁里水族乡东北部,当地适宜水稻生长。为了支持太元村古稻米等特色农产品的发展,榕江农信联社向其提供了信贷资金支持。据统计,截至今年5月,榕江农信联社仁里信用社共向太元村发放贷款1039万元。

太元村的杨卓林,由于田种得多。在当地有个特殊的名字“喜耕田”。

为了致富,杨卓林想到了老祖宗留下的好东西——特色古稻米。古稻米是当地农民保留下来的传统品种,有红糯米和黑糯米,产量不是很高,但品质很好,营养价值高,煮熟的糯米饭香气扑鼻。2016年,杨卓林向榕江农信联社仁里信用社申请了5万元“特惠贷”,将10亩普通水稻全部改种“红糯米”和“黑糯米”。

这一年,杨卓林收获古稻米8000余斤,收获稻田鱼1000余斤,收入约8万元。

尝到甜头信心足。2017年,杨卓林扩大古稻米的种植面积,将原来的10亩增加到30亩,他还通过互联网营

销自己的特色古稻米,利用手机和电脑在自己的微信和QQ平台发布小视频和图片,利用朋友圈和相关媒体宣传自己的产品,并借助当前发达的物流平台,通过快递公司把自己的古稻米卖到了新疆、黑龙江和海南,深受广大客户的欢迎。

作为支持“三农”发展的仁里信用社及时跟进,再次发放35万元贷款支持杨卓林购买黄牛、农机、包装材料和真空机等,有效解决杨卓林扩大生产经营上的资金短缺问题。2018年,杨卓林成立了榕江县太元村原生态养殖农民专业合作社,太元村的53户贫困户先后到仁里信用社申请“特惠贷”入股合作社,共同参与生产经营,合作社的古稻米种植规模迅速扩大到200亩,同时合作社的产品也由原来单一的古稻米增加了鱼、油、蛋、食用菌等十余类农副产品。2018年末,合作社实现收入110万元,入股合作社的农户们除了每月领取的固定工资,每户还获得3000元的现金分红。 谭标 王玲 甘胜江

永和县农信联社开展集中办贷

提升普惠金融服务覆盖率

近日,山西省永和县农信联社在阁底乡阁底村开展了“百村示范、千村推进”集中办贷活动,人民银行永和县支行行长王小平、永和县银保监办主任贺园林、阁底乡党委书记田永峰、阁底乡人大主席李永平、阁底乡副书记王贵忠、永和联社理事长郭军荣及50多名农户代表出席活动。

在启动仪式上,该联社党委书记、理事长郭军荣表示:永和农信联社将紧紧围绕县域经济发展规划,结合当地发展特色,以产品为抓手、以产业为载体,聚焦新特色产业、高效农业、小额信贷、保障和改善民生等四个重点,进一步

步扩大信贷规模,帮助农民兄弟享受到更高效、更优惠的资金支持,全力提升普惠金融服务的覆盖率、可得性、满意度。

该联社将不断加强支农支小力度,创新金融产品和服务,加大对“三农”的信贷投入,着力于解决农村贷款难、贷款贵等现象,此次推进“百村示范、千村推进”工作是该联社积极践行普惠金融,推进农村社会诚信体系建设的有效举措,极大方便了村民干事创业的同时,更好地推进了金融“精准扶贫”工作,授信仪式上共向10名农户集中授信50万元。 许剑

信丰农商银行推进“支农支小三年规划”

信贷支持结对帮扶村脱贫

“虽然2019年的夏天较往年来得更晚一些,但有了去年的积累和前期的宣传,今年我们还是有信心将整个公司的营业收入与利润翻上一番的。”贵州省信丰县新田村坪地山村书记陈秋生如是说。

陈秋生是土生土长的坪地山人,依靠自己的勤劳与智慧,成为了先富起来的人。2012年,看到儿时家乡大好的自然风光逐渐消逝,而村民们却没有富起来,他毅然回村当上了村书记带领村民致富。

2014年,信丰农商银行开始结对挂点帮扶坪地山村,2015年,该行开始实施“支农支小三年规划”。根据行党委部署,决定将坪地山村打造成该行普惠金融、支农支小授信工作示范村。在新田镇党委政府的支持下,仅半年时间,

该行新田支行就完成了初步工作目标:对坪地山村179户家庭授信1812万元,授信面达75%。

2016年,在精准扶贫全面开展之际,信丰农商银行与坪地山村委会经过摸底排查,根据村民意愿,制订了多种产业发展方案:脐橙种植户47户,农商银行授信39户、金额363万元;成立村集体企业信丰美丽生态旅游有限公司,股东109户,农商银行授信79户,金额1060万元。旅游公司2018年开业,建有丛林漂流、水上乐园、山林瀑布、美食街、民俗文化博物馆等多个旅游观光、休闲娱乐项目。2018年,公司营业额400多万元,利润30多万元,带动周边群众农家乐、农产品销售金额200多万元。 曾海

古县农信联社成立专家组筛选示范村

确保整村授信工作有序开展

自“百村示范、千村推进”活动开展以来,山西省古县农信联社积极落实,结合县域实际,成立专项工作领导小组,通过动员会、推进会强化工作督导,狠抓工作质效,收到好的效果。截至目前,该联社各类客户信贷基础信息资料收集已收集5268户,收集率为73.27%;各类客户已评级授信4875户,评级授信率67.8%;各类客户用信3349户,占比授信比重68.7%。

为确保整村授信工作有质、有序开展,该联社特邀专业讲师对员工进行理论知识培训与现场实操培训,详细解读“整村授信”的重要意义、工作流程、风险

管理等内容,有效丰富全员的理论知识。通过在辖内甄别筛选,该联社确定了4个专项工作力度大、覆盖范围广的授信示范村,并在三合村和店上村两个授信示范村进行了整村授信工作。以4个示范村为样板,辐射111个行政村,统一标准,统一模式,确保“百村示范、千村推进”活动的顺利进行。

该联社依托农户、商户、小微等不同客户群体,精准定位客户需求,量身定制信贷产品,研发了“便民贷”“惠农贷”“助力贷”等13类信贷产品,有效推动“百村示范、千村推进”活动进程。 闫红星 李林轩