

白水县农信联社 联合法院惩治失信人员

为进一步打击违约失信行为,维护正常的金融秩序,近日,陕西省白水...

被执行人杨某,于2015年在白水县农信联社雷牙信用社贷款20万元并...

新宁农商银行 推进人员精简优化工作

近日,湖南新宁农商银行为贯彻落实省农信系统改革与发展大会精神,落实“团队核心管理优化工程”,有效解决...

为了顺利推进总行机关精简优化工作,本次动员会鼓励机关工作人员主动分流到基层一线网点,对于具体的实施方案...

宜兴农商银行 举办主题教育动员会

近日,江苏宜兴农商银行为贯彻落实中央、省委、国资委、省联社党委部署要求,召开了“不忘初心、牢记使命”主题教育动员会。

该行党委书记在动员讲话中指出:要提高政治站位,把主题教育作为提高党的建设质量的基础工程,作为密切联系群众的民心工程,作为推动农商银行高质量发展...

提高管理水平推动业务发展

贵州兴义农商银行自2016年以来,一直秉承抓党建就是抓关键、抓关键就是抓发展的理念,不断强化党建引领业务发展,夯实党的基础工作,充分发挥党委“核心引领”作用...

近年来,兴义农商银行始终坚持党的领导不动摇,贯彻党的路线方针政策不含糊,旗帜鲜明讲政治,着力增强政治理论学习,着力投身“五位一体”总体布局,“四个全面”战略布局。强化宣传引导,强化考核落实,切实把“两学一做”工作落到实处...

2017年兴义农商银行党委作出人事薪酬改革的决策,着手人事薪酬改革;作出股权结构调整的决策,使股权更加合理;作出32个分理处格为支行的决策,使服务更加贴合市场需求;作出以“两个有利于”为原则,不良贷款处置的决策,有效化解不良贷款;作出处置18处闲置资产的决策,有效合理利用资源。

和龙农商银行创新金融精准扶贫模式 助1.3万人摘掉“贫困帽”

吉林省和龙市作为国家级贫困县,有建档立卡贫困户7360户,贫困人口1.37万人,贫困村40个,脱贫任务艰巨。和龙农商银行积极响应国家号召,结合人民银行关于精准扶贫指导意见,制定了符合当地实际情况的两项精准扶贫措施:“企业+合作社+贫困户”的机制创新工程,“风险金+抵押物”模式与信贷银行合作的“金融扶贫工程”。

该行主动将金融精准扶贫重点融入政府脱贫攻坚的全局规划中,确保金融精准扶贫的工作目标、工作重点和资源保障等与政府有关政策措施融合联动,形成合力,以特色产业产业链条上的产业化龙头企业为抓手,设计专项金融产品和服务方案。创新研发“产业项目+合作社+贫困户”的产业链价值传导模式,让贫困户获得雇佣劳动、订单生产、委托分红等多种增收方式。该贷款产品主要采用“抵押+保证”方式,通过“1+1+N”的形式,向有产业项目需求的借款企业发放用于企业生产经营、固定资产投资资金,主要以抵押、保证方式为主,通过产业项目每年产生的效益按照每笔建档立卡贫困户两万元的标准,不低于6%的比例进行分红,最终实现全部脱贫,达到共同富裕的总目标。目前,该行已累计发放产业项目扶贫贷款15笔,金额1.31亿元。另外,该行还与政府及相关部门合作开展“一张网”担保贷款业务,在兜底脱贫方面实现突破,目前已发放助保贷款600笔,金额4983万元,保障了特殊困难贫困户的永久、稳定脱贫。

为解决小额贷款信贷、产业项目扶贫后剩余贫困户的脱贫问题,确保脱贫路上一个贫困户都不能少、不能落”的愿望,实现全市建档立卡贫困户2020年全部脱贫的总目标,该行又创新研发了“合作社脱贫贷款”信贷产品。该产品主要

以“合作社+贫困户”模式,向依法由建档立卡贫困户成立的合作社法人发放的,并由和龙市惠民融资担保有限公司担保,用于精准扶贫增收项目的贷款,主要采用保证担保方式,以此为载体建档立卡贫困户提供人均1万元的普惠精准增收资金,通过自主经营和委托经营两种方式实现脱贫,其中自主经营的采用自主经营的方式,委托经营的采用委托企业产业项目效益分红的方式实现脱贫。

该行严格按照中央和地方政府扶贫开发工作会议以及人民银行金融扶贫工作推进会议的要求,找准工作着力点,在精准施策上亮了实招、在精准推进上下了实功、在精准落地上了实效,取得了脱贫攻坚战的阶段性成果。累计发放各类扶贫贷款11.13亿元,帮助1.3万人摘掉了贫困帽,为打赢脱贫攻坚战做出了应有贡献。 李景烁



2019年全国高招会河南巡展于6月21日在修武一中举行,来自全国各地的数十所高校莅临该校开展高招志愿填报咨询活动。借此活动,修武农商银行在现场设立了“助学备用金咨询台”,并为高招学子量身定做金融产品——助学备用金。现场为学子和家长发放一万余份宣传资料,为考生顺利踏入大学校门提供了金融保障。 张敬中

遂宁农商银行举行专题活动 增强公众金融风险防范意识

近日,四川遂宁农商银行举行了以“普及金融知识,守住‘钱袋子’”为主题的宣传活动。该行将以宣传活动为契机,推进形成普及金融知识的有效机制,提升金融消费者的金融素养,增强其金融风险防范意识。

活动现场,该行工作人员向广场的群众们发放了“反洗钱”“非法集资”“电信诈骗”等宣传折页,讲解与老百姓息息相关的金融知识。为增加活动的趣味性,提升现场参与客户的参与感,加强客户对金融知识

的印象,该行设置了有奖问答环节,通过扫码答题的方式,让客户现场进行金融常识问答,寓教于乐,极大地加强了客户对金融常识的接受度。同时,也活跃了现场宣传氛围,宣传效果得到较大的提升。

据了解,本次“普及金融知识,守住‘钱袋子’”宣传活动,该行还重点针对老人、农村居民、青少年等群体,开展了进社区、进贫困村、进学校、进企业园区等不同地点、不同受众的金融知识普及活动,引导广大客户群体学习掌握相关

金融知识,合理选择与其自身特点相适应的金融产品和服务。除走出网点开展摆摊宣传外,该充分利用了营业网点遍布城乡和老中青客群全覆盖的优势,在各营业网点LED显示屏、电视、客户咨询台、等候区等地方投放宣传标语、播放金融知识宣传视频、摆放“反假币”“反洗钱”等宣传折页,让金融知识普及贯穿整个业务流程。同时,该行还在微信公众号等新媒体平台发布有关金融知识,全方位、多层次、全覆盖地开展宣传活动。 陈静



为有效提升金融服务水平,帮助金融消费者运用正当途径守护好自身的“钱袋子”,近日,山东寿光农商银行与人民银行寿光支行联合组建党员金融服务先锋队,在五馨社区大力支持下,开展“普及金融知识,守住钱袋子”主题党日活。活动现场,党员志愿者积极向市民发放宣传材料,介绍人民币防伪特征、个人征信知识、防范非法集资小妙招、电信诈骗手段及防范措施等金融知识。图为党员志愿者向市民发放宣传材料。 王希强

武宣县农信联社开通不动产登记网上服务平台 办理贷款一小时最快当天到账

覃某某是广西壮族自治区武宣县金鸡乡人,在今年年初,她自筹资金15万元按揭买了一辆重型自卸货车,用于经营运输。如今,因业务量增加,日常维护开支较大,造成资金缺口30万元左右。

近日,她向武宣县农信联社申请了30万元的贷款,用名下房产作借款抵押,贷款资金用于经营货车流动资金。贷款申请当日,覃某某完善相关手续后与银行客户经理在广西不动产登记网上服务平台录入抵押登记材料后,不到一小时的时间,不动产登记中心工作人员通过

网上审核,当天就将30万的贷款发放至她的账户中。

武宣县农信联社开通的广西不动产登记网上服务平台,实现银行业务系统与不动产登记中心系统线上直连,是来宾地区金融机构首家能线上办理抵押登记业务的金融机构。同时,该联社营业部自助银行区还设有不动产自助查询打印机,广大群众客户可以24小时自助进行查询,实现办理抵押贷款仅需到银行一家单位即可完成所有贷款手续,真正做到“让数据多跑路,让客户少跑腿”。 黄英

最美农金人

李斌:结对帮扶显真情

今年5月中旬,河南确山农商银行党委书记、董事长李斌再次来到结对帮扶的该县留庄镇崔楼村二组贫困户崔天军家里,一见面,脸上乐开了花的崔天军就急忙上前拉着他的手说:“李董事长,太感谢您了。今年的草莓总共卖了10来万。要不是你们的支持帮助……”

2017年3月。刚上任不久的李斌来到结对帮扶对象崔天军家里,了解到他很想种草莓,就是缺建大棚的钱。李斌说:“你这个想法很好,缺资金不要紧,县里有扶持政策,可以用小额贷款贴息贷款扶持你,我们农商银行就可以给你办。”

2017年4月中旬,崔天军购买回了10万棵草莓种苗并移栽到大田里。4月29日是五一假期第一天,一大早李斌就匆匆赶来,了解他种植草莓的进展情况。当看到他移栽的草莓苗生长旺盛时,便夸奖他积极肯干,并当即安排所行的普惠金融事业部总经理刘刚对崔天军所需贷款进行调查。当天下午,刘刚就

带领两名客户经理完成了贷前调查。3天后,5万元小额贷款贴息贷款便打到了崔天军的卡上。从那以后,崔天军种草莓的信心越来越足,除常浇水打药,一天到晚在地里忙活。李斌也是常挂在心上,不是隔三差五抽空跑来看就是打电话询问草莓生长情况,给他鼓励。

春节前夕,看着一串串渐渐由青变红的草莓,他高兴之余又犯了愁,这么多草莓,咋卖呢?他找到确山农商银行驻村帮扶队员臧焕成问。臧焕成说:“这个你放心,我们李董事长早就替你想到了,已经安排我与周边的几家超市作了联系,到时候你只管把草莓送过去就行了。”

到了秋天,崔天军的5座总面积7亩半的草莓大棚顺利建了起来。在他精心照料下,草莓长势喜人。到了第二年5月,崔天军的草莓还共卖了7.2万多元,一举摘掉了贫困帽子,多次受到县、镇领导表扬,还被评为了2018年度驻马店市脱贫致富标兵。 马爱国

张爱华:忠诚奉献的领头雁

岁月更迭,寒来暑往,献身党的农村金融事业二十七年如一日,她未曾停下奋斗的脚步。

她是一名青涩的记账员逐渐成长为独当一面的支行行长,用热忱和汗水在平凡岗位上书写着她无悔的人生……

她就是江苏省宝应县劳动模范、宝应农商银行城郊支行行长张爱华。

“我们共产党员和一般群众的区别就在于,你要比别人多一份信仰,多一份实际行动,多一份付出奉献。”这是张爱华经常挂在嘴边的一句话。

2016年4月,张爱华调任城郊支行行长。她通过外树形象、内强管理,推陈出新,抓服务、提技能等一系列措施,带领团队广开渠道,拼抢市场,亮剑同业,勇于攻坚;发扬“钉钉”字精神,对一些好的项目,她白天四处奔波,晚上和大家一起商量对策,确保每一步都能落实到位,开发

区、耿耿工业园、各社区,时常都可以见到她忙碌的身影。截至2019年4月底,城郊支行各项存款6.4亿元,各项贷款7.97亿元,分别较她到任初净增了2.65亿元、2.59亿元,支持小微企业35余户,贷款金额9785万元,累计服务商户123余户。张爱华坚信,效率就是生命,她带领的团队永远在跟时间赛跑。

为客户提供亲情式的服务,这是张爱华从业多年总结并践行的信条。她深知,要赢得客户的心仅靠微笑是不够的,服务质量的“真、细、情”才是让品牌扎根群众的最佳途径。

星光不问赶路人,功夫不负有心人。多年工作获得的一张张荣誉证书是对张爱华敬业和奉献精神的有力证明和回馈:“扬州市五一巾帼标兵”“县劳动模范”“县三八红旗手”“总行‘优秀共产党员’”“十佳管理干部”……

杨琦:辛勤耕耘践行“背包精神”

杨琦是山西长子农商银行色头支行的一名客户经理。为了做好本职工作给客户提供更优质的服务,他和同事不畏路远路长,深入田间地头了解客户信息,宣传农信社的特色金融产品和服务。辖内的乡村、道路、田间、地头、企业、作坊、小摊、商铺,处处都有他的身影,他用辛勤的

汗水践行着“背包精神”的理。客户经理工作严谨而细致。2019年春节过后,一户当月到期贷款客户因资金不足需办理转贷手续,经联系得知客户常年在外打工,已订好车票准备第二天出发。杨琦立即驱车前往客户家中,留取客户贷款资料,查询征信报告,第二天如期完成转贷手续。一个月后客户信息不正常,杨琦与同事多次往

返客户家,终于在一次下乡中遇到客户夫妻两人都在家。当时杨琦对客户转贷后果进行充分告知,经将近两个小时周旋商讨,当日收回客户利息300多元入账,现结息正常。

2019年5月,为参加长子市办第四届“操作技能大比武”,杨琦当月及早期客户处理存量贷款业务,接待申请贷款客户、联系存量客户收息揽储、练习点钞技能、配合支行其他岗位完成临时工作,个人完成当月发放新增贷款49.5万元,收回利息1.6万元。

杨琦利用中午休息时间,反复练习,练就了一手多指多张点钞技巧。终于,功夫不负有心人,他在比赛中获得了多指多张点钞比赛第一名。 任哲峰 裴燕妮