

绵阳市农信社创新金融服务

加大信贷支持实体经济力度

南召农商银行

专属产品服务退伍军人

近年来,河南南召农商银行依托该县在退伍军人服务工作上的优势,将支持退伍军人创业作为服务地方经济的切入点,着力为退伍军人发家致富提供高质量的金融服务。

针对退伍军人在创业初期因缺乏有效抵押物而带来的贷款难题,该行积极与县政府沟通汇报,先后为该群体量身定制了“退伍军人创业贷”“退伍军人贴息贷”两款专属免抵押信贷产品,对该类贷款实行优先受理、优先发放,并由县财政给予一定的利率补贴。截至目前,该行已累计向当地退伍军人提供信贷资金4600多万元。

与此同时,为实现近距离服务广大退伍军人,该行抽调精通业务、善于沟通的业务骨干入驻县退伍军人服务中心,专门为该群体提供信贷政策咨询、贷款申请预受理等服务。王 帅

田林农商银行

首发“拥军优抚”银行卡

近日,广西田林农商银行与田林县退役军人事务局签署“拥军优抚合作协议”暨田林拥军优抚银行卡首发仪式在该行举行。

在签约仪式上,田林农商银行党委书记吴德广表示,田林农商银行将以此为契机,积极履行银行业金融机构国防义务和社会责任,充分利用网点遍布城乡优势,发挥地方金融主力军的作用,为田林县辖内的3000多名军人军属、退役军人以及其他优抚对象提供优先优质服务,营造尊重尊崇军人军属的浓厚氛围。

此外,军人军属、退役军人以及其他优抚对象可以凭军官证、士兵证、退役证、优待证等有效证件,到田林农商银行任一营业网点免费办理专属拥军优抚银行卡,持卡人可享受“一先、九免、两优惠”等金融服务。黄恩一 黄夏艳

公主岭农商银行

送金融服务进农户

日前,吉林公主岭农商银行“不忘初心、牢记使命”“两服务、四走进”之走进农户、走进新型农业经营主体启动大会暨怀德镇乡村振兴金融服务志愿者工作站揭牌仪式在当地召开。

会上,公主岭农商银行党委书记、董事长李国英表示,公主岭农商银行“不忘初心、牢记使命”“两服务、四走进”走进农户、走进新型农业经营主体启动大会是践行“不忘初心、牢记使命”主题教育的重要内容,是落实吉林省联社“专注主业、回归本源”,同时也是助力长春——公主岭同城化协同发展的一种表现。据了解,公主岭农商银行还是该区域内十一家金融机构各项份额占比最高,上缴利税最多的金融机构。程振洋

宣州农合行

创新推出“农担贷”业务

近日,广西河池市宜州区石别镇蔗农韦菊钦在扩大甘蔗种植的过程中,遇到资金问题,她抱着试试的态度,到宜州农合行申请农户贷款,让她意想不到的,短短5天时间,他便获得了25万元的贷款。

据悉,宣州农合行创新推广“农担贷”业务,对经营正常、现金流充裕但无法提供合法足值有效抵(质)押担保的涉农小微企业、涉农个体工商户提供200万元以下的贷款支持,专注支持地方粮食生产、农业适度规模经营和现代农业发展。

截至目前,宜州农合行已向81户小微企业、个体工商户及农户办理农业信贷担保业务,累计发放金额5600多万元,有效解决了新型经营主体融资难题。谢 伟 付发俊

南城农商银行

信贷支持葡萄种植产业

近年来,江西南城农商银行坚持立足地方特色品牌产业,通过不断加大信贷投放力度、创新信贷服务方式等有效手段,积极为南城葡萄产业发展、打造知名品牌服务,为广大农户提供优质、快捷的金融服务。

南城农商银行按照当地政府提出的“一村一品、一乡一业”的发展思路,对当地特色葡萄产业进行对接服务。面对农户区域广、数量多、金额小的特点,该行成立信贷调研小组下村了解产业特色,摸清信贷资金需求,针对产业特点推出特色金融产品“绿色贷”,满足了广大葡萄种植户资金问题。

目前,该行已为全县葡萄生产企业、农户217户,授信418万元,其中“绿色贷”36户,金额214万元,发放普惠金融卡192户,授信572万元。王 振

一直以来,四川省绵阳市农信社秉承服务“三农”、服务中小微企业理念,通过创新金融产品和服务,加大信贷投放力度,为实体经济发展撑起一片天,彰显了地方金融主力军作用。截至目前,该市农信社各项存款余额955亿元,各项贷款余额546亿元,市场份额均为该市金融机构首位。发放该市70%的农业贷款、90%的农户贷款,满足了全市55%以上的民营及小微企业贷款需求;实现财务收入53.6亿元,向国家缴纳各项税金3.5亿元。发展手机银行客户84万户,累计为全市500余万户客户提供了各类金融服务。

绵阳市农信社认真贯彻落实四川省农信联社工作部署,按照四川省县域经济发展规划,紧紧围绕绵阳科技城西部现代化强市建设目标,统筹抓好农村、城区两大市场,加大了对城市主城区和农产品主产区的支持力度。2019

年年初,绵阳市涪城区农信联社与行政工商部门签订了合作协议,配套推出“开户登记、印章雕刻、金融支持”等一系列措施,实现了政银合作办理营业执照全程电子化、无纸化的工作模式,实现了让群众“工商代办最多跑一次”的承诺,得到了企业和群众的称赞和认可。目前,该联社已与4个区行政工商部门签订了合作协议。

与此同时,四川省农信联社绵阳办事处号召全市农信社紧扣绵阳创新驱动发展和军民融合发展整体布局,针对科技型小微企业特点,成立专营网点、柜台41个,量身定制专利权、应收账款质押、“税e贷”等专属信贷产品10款;在客户准入、授信标准、审批流程等方面建立差异化管理机制,通过优惠定价利率、提高融资额度等5大优惠举措对接全市1.2万户科技型企业,助力解决民营企业、小微企业

“融资难、融资贵”难题。截至2018年底,累计为8万户小微企业发放贷款163亿元,余额251亿元。涪城区联社还积极协调市区两级政府和相关部门,创新开展“园保贷”等业务,现拟向两个园区企业投放信贷资金1亿元,加快推动园区基础设施建设,加快推进招商引资力度,有效助推区域经济发展。据统计,截至2018年底,绵阳市农信社全力推进实体经济发展,累计投放各项贷款551亿元。2019年已对当地铁骑力士、科发集团等企业集中授信近30亿元,有效支持服务了中小微企业、民营企业发展。

绵阳市农信社围绕农业供给侧改革,把助力乡村振兴战略作为新时代“三农”工作总抓手,积极培育支持新型农业经营主体,将新型农业经营主体信贷投放纳入年度考核目标,认真落实“一对一”金融服务主办行制度,

从利率、期限、额度和担保等方面给予新型农业经营主体大力支持,累计为650户新型农业经营主体提供信贷支持15亿元;支持农村产权抵押融资,稳妥推进“两权”抵押贷款,发放“两权”抵押贷款70笔、金额1.9亿元,有效拓宽了涉农经营主体融资方式;全面开展农户评级授信,100%满足农户合理信贷需求,全市农户小额信用贷款余额达81亿元

2017年,三台县引进国家级农业产业化龙头企业铁骑力士,发展生猪规模养殖。按照铁骑力士产业布局,预计在未来3年内,三台的年生猪出栏量将达到30万头,按此规模测算,养殖户前期用于圈舍、饲料的投入将超过3亿元。三台农商银行敏锐把握市场机遇,发挥农商银行决策链条短、经营灵活的机制优势,主动对接铁骑力士,为其在三台发展生猪产业制订

集账户结算、信贷支持、存款归集于一体的综合金融服务方案。同时,与铁骑力士开展产业链金融合作,构建“农信+龙头企业+养殖大户”模式,合力击破金融介入生猪产业的“玻璃门”。截至2018年末,三台农商银行发放生猪贷款超过7000万元、支持养殖户建设圈舍320余个,带动养殖户500余户,三台全国生猪调出大县的地位得到进一步巩固。

在绵阳市主城区(涪城区)、重点开发区(游仙区、安州区、江油市)、农产品主产区(梓潼县、三台县、盐亭县),以及重点生态功能区(平武县、北川县),都能得到农信社的大力“输血”。四川省联社绵阳办事处指导辖区各联社、农商银行根据地域定位,施展各自的金融优势,创新产品,在支持县域经济、推动城乡区域协调发展的大舞台上谱下了绚烂乐章。蒲天国 冉 庆

沁水农商银行推出“农户通”信贷产品

扶持“一村一品”特色产业发展

近年来,山西沁水农商银行及时跟进沁水县政府全力实施“一村一品”战略,在特色上做文章,在市场上找出路,推出了“农户通”信贷新产品,“支农惠民工程”促进了农民收入连年增长。

“要想富,找对路。”对山区农民来说,这“路”就是做足特色,用好科技。走进“苹果村”,见到了村民崔书新,他种植苹果8.5亩,年产优质苹果2.45万公斤,年收入6.8万元,在全村名列前茅,是被县政府授予的“苹果状元”。

据了解,南部村响应当地政府号召,积极调整农业产业结构,引进种植“红富士”“新红星”等新品种苹果树。崔书新凭着年轻气盛,敢闯敢干,在第一时间向

当地信用社申请了贷款,信用社开辟“支农惠民”绿色通道,特事特办,大力扶持“一村一品”产业。三天后,他拿到了5万元信贷资金,种植了5亩“红富士”果园。虽然拿到了资金,但是缺少技术支持。面对这种情况,村委干部外出找专家,探寻发展苹果的有效途径。

“科技就是有威力,要不怎么说它是第一生产力哩。”没想到,崔书新也能说出这样的话来。那一年,村委请来了果树站的技术人员进村入户,办起了技术夜校,崔书新如鱼得水,疏花疏果、防治病虫害一样不拉。第二年,他的“红富士”“新红星”等新品种苹果树。崔书新大获客的青睐,收入大幅上升。赵天勤

邵阳农商银行履行社会责任

搭建青年就业创业“练兵场”

近日,湖南邵阳农商银行被共青团邵阳市委正式命名为邵阳市“青年就业创业见习基地”。

“青年就业创业见习基地”旨在进一步帮助广大青年拓宽就业创业渠道、增强就业创业技能,积累就业创业经验,同时为用人单位扩大选人用人视野,建立稳定的人才储备渠道,对促进就业创业起到了积极的作用。经前期联系研究,共青团邵阳市委与邵阳农商银行正式建立合作关系,共同签订共青团“青年就业创业见习基地合同”。

青年就业创业见习基地是邵阳农商银行履行社会责任、响应共青团号召、维护社会和谐、建设有温度的百姓银行的重要举措。该行在自身发展的

同时,始终不忘企业社会责任,积极支持地方经济发展,受到了广大邵阳市民的赞誉。在推进青年就业创业上,该行一直积极组织和参加“青年创业金融知识讲堂”“金融知识进社区进校园”“大学生毕业推介会”和金融体验等各类活动。

针对青年就业创业需求,该行把高校毕业生和转业军人作为重要的服务对象,加大产品创新和服务创新,开辟绿色通道,简化业务流程,为广大城乡青年的就业创业提供有力的资金支持 and 金融服务。同时,在寒暑假期间,该行临聘在校大学生开展实践活动,上门走访营销和拓展基础客户,取得了良好的社会效益。文春艳

南通农商银行推出“惠农快贷”

两个工作日最高授信200万元

为解决农业生产贷款存在“小、频、快”等特点,江苏省农信联社和农担公司签署补充协议,推出“惠农快贷”产品。在与省农担南通分公司深入沟通交流的基础上,南通农商银行结合当地实际情况,及时出台《“惠农快贷”贷款管理办法》。同时该行也成为南通地区首批获得开展“惠农快贷”业务资格的农商银行。

据悉,“惠农快贷”以“快”为特征,以家庭信用为基础,家庭信用良好的客户,资料齐备后最快可以在两个工作日内获得最高200万元的授信额度,服务对象

延伸至农村“最后一公里”,聚焦家庭农场、种养大户、农民合作社、农业社会化服务组织、小微企业企业等适度规模经营主体。截至目前,该行已成功发放3笔,金额110万元,还有多笔“惠农快贷”贷款正在受理中,拟发放金额400余万元。

今年以来,该行始终秉承支农支小的宗旨,把支持服务发展“三农”作为立行之本、发展之基,不忘初心、牢记使命,以强烈的政治责任和使命担当,坚持服务“三农”的宗旨,助力实施乡村振兴战略,为推动南通地区农业农村高质量发展多作贡献。顾秋琳

茌平农商银行选派支行行长赴乡镇挂职

提升金融服务乡村振兴精准度

今年以来,山东茌平农商银行不忘初心,扎根农村,在服务乡村振兴的大潮中,紧跟部署,坚持以人才为抓手,助推金融服务乡村振兴工作开展。

该行与茌平县委、组织部沟通,选派14名支行行长挂职乡镇或街道办副职,积极参与乡镇社会事务,及时掌握金融需求,提升服务乡村振兴的能力和精准度。作为金融服务专员,主动与村委会成员对接,了解、收集金融需求信息,查看农金通、自助机具使用情况。同时,该行积极为村民提供各类便民惠民服务,帮助村委代收养老保险,切实做好金融知识普及和宣传,

提升了服务乡村振兴战略的精准度。

针对前期调查研究成果,在平农商银行创新推出“职业农民贷”产品,通过给予优惠资金支持,对接村致富带头人,吸引外出务工甚至是大学生返乡创业,培养职业农民,撬动农村产业发展,提升农民收入。如贾寨镇耿店村村民任某,曾在北京、天津打工多年,干过电气焊,当过车床工,还搞过装修。随着国家乡村振兴战略的实施,他看到了农业发展的美好前景,认为在农村创业比在外面打工强得多,毅然返乡创业。该行在走访过程中,了解到其创业计划,积极为其授信100万

元,目前种了20个大棚,流转土地近80亩,年收入100多万元,纯利润达60万元。截至目前,该行发放职业农民贷2285万元。

在平农商银行还围绕村庄具有村级以上荣誉称号的特殊客户群体,创新推出“先锋模范贷”,大力推广“拥军贷”,落实贷款优先、利率优惠措施,有效满足优秀共产党员、道德模范、劳动模范、“三八红旗手”、优秀教师、创业标兵、文明家庭等各类群体生产经营和综合消费资金需求,引导农民群众爱党爱国、向上向善、孝老爱亲、重义守信、勤俭持家,助推乡风文明建设。徐海威 姜 嵩

泗阳农商银行打造产业链服务新模式

为企业定制全流程金融方案

◎ 本报记者 李道海 通讯员 郑丽娟 刘骥野

为积极响应江苏省政府集中力量、集中资源、集中政策打好“聚焦富民”主攻仗,增强农业发展新动能,走出一条农业产业兴旺、农民生活富裕的产业富民新路,近日,江苏泗阳农商银行与淮安天参农牧水产有限公司就“渔业产业链金融”达成战略合作,并签订合作协议,此举标志着泗阳农商银行产业链金融服务新模式正式启动。

该行单独成立产业链金融部,统一推行批量化链式营销服务模式。他们将去年组建的文教旅、医疗健康、餐饮家装、机构服务、新型职业农民及外出务工人员、电商物流及汽车金融等六个专业化营销团队纳入产业链金融部统一管理,变原有“单兵作战”为“兵团作战”。

该行将产业链金融部选取的县域重点供应链龙头企业及上下游客户作为目标客户,按照“一产业链一方案”模式,

量身打造全流程、综合化、个性化的金融服务方案,与目标客户建立存贷款、代发工资、电子银行等业务主办行关系,并创新与之相对应的金融产品,形成一条覆盖全产业链环节、全生命周期的金融产品线,向行业纵深开展链式营销,达到“一链一策、一抓一串”的效果。

在充分考虑合规风控的基础上,该行建立和完善适应产业链金融发展特点的政策制度体系,针对供应链融资依托核心企业、业务自偿、闭环运行的特点,在业务准入、担保增信、贷后管理和风险计量等方面配套差异化政策,形成一种符合产业链金融风险特征的风控模式。在客户准入环节,除常规贷款准入条件外,产业链贷款客户均是与产业链农业龙头企业签订购销订单或生产资料购销合同的规模以上农户,并由产业化龙头企业为其承担连带保证责任。其次,该行采用产业链模式的贷

款,均实施账户监管,签订合作协议的龙头企业与贷款农户均在该行开立专用账户并接受该行的资金监管,确保贷款专款专用,实现资金闭环管理。

泗阳农商银行以产业兴旺为导向,将发展产业链金融作为支持实体经济精准施策的重要抓手,根据行业发展态势和区域优势确定重点产业、锁定核心企业,依托产业链上的核心主导企业和核心价值环节,向上下游贯穿延伸,满足整个产业链条上生产端、贸易端、服务端各个环节和参与方的金融需求,既有利于该行服务大中型、民营企业向上下游产业链延伸,也有利于该行践行普惠金融,深度支持家庭农场、农业合作社、土地流转大户、农业经纪人等新型职业农民,是由单户营销模式转向链式批量获客,实现扩户提质的重要抓手,是未来全行业务转型和创新发展的方向。



日前,河北隆尧县农信社党委书记耿贤忠一行深入到基层网点,走访慰问困难党员,为其送去组织的关怀和问候。走访中,慰问组深入了解了困难党员的生活情况,让广大党员干部感受到了党组织的深情爱护。此次走访慰问活动进一步拉近了党组织和党员之间的距离,让困难党员感受到了党组织的温暖,增强了党组织的向心力。图为困难党员向慰问组介绍生活情况。 国晓辉 张晓明