

澧县农商银行 践行誓言舍身救人获赞

“太感谢龙行长长了,要不是您,我的儿子就没了命。今天送来这面锦旗,是专门感谢您的。”近日,获救者的母亲,拿着锦旗来到湖南澧县农商银行,向该行副行长龙治清表示感谢。

据悉,日前,龙治清如往常一样来到澧水河边锻炼,正在岸边热身时,突然发现一位青年在河中奋力挥动手臂挣扎。见此情况,龙治清立即飞奔过去,两名同伴紧随其后,纵身跳入河中,以最快的速度游到溺水青年身边,并瞬间自己身上的安全浮漂递给溺水青年,再由两名同伴帮忙,一起将其安全救助上岸。

龙治清表示,作为一名党员干部,要用实际行动践行共产党员“平时时期看得出、关键时刻站得出、危难时刻冲得出”的誓言。

马 艳

普安农商银行 推进个人信用修复工程

贵州省普安县高棉乡是经省农村信用工程建设领导小组批复创建的一个信用乡镇。近年来,在普安农商银行加强信用工程创建和维护下,信用环境得到了极大改善,老百姓贷款方便了,贷款利率水平降低了,经济往来中的信任度更高了。特别是自2018年启动个人客户信用修复工程以来,很多拖欠有逾期贷款的客户,在普安农商银行的帮扶下,又重新获得了发展生机。

据悉,个人信用修复工程是普安农商银行针对非主观恶意拖欠逾期贷款的客户有条件的采取收回再贷、分期还款等方式,帮助失信人员修复信用记录,重拾发展信心,增强信用意识的一个重要手段。今年以来,该行通过帮助失信人员修复信用,重建信贷关系,成功化解失信人员贷款难题。

梁恩海

颍泉农商银行 举办科技系统建设培训

近日,安徽颍泉农商银行举办了系统建设需求培训班。该行各部门、支行负责人、会计、客户经理及业务骨干共计100余人参加培训。

此次培训班主要为规范系统建设申请流程,明确系统建设需求的必要要素,使业务部门和科技部门对需求有共同、清晰的理解,确保能够准确依据多方确认的需求开展后续开发工作。

通过培训学习,该行将深入贯彻落实省联社“3332”发展战略,推进科技金融发展,提高工作效率与服务水平,降低操作风险,使业务与科技更好地融合。

张 悦

宜宾农商银行 开展廉洁警示教育活动

近日,四川宜宾农商银行党委结合“不忘初心、牢记使命”主题教育活动的要求,组织90名党员干部分批赴宜宾市廉洁教育基地开展警示教育。

期间,参训人员通过视频,进一步学习了党的十八大以来全面从严治党新理念、新举措、新成效;通过典型案例,看到了党中央从严治党的坚定决心。活动最后,党员干部重温了入党誓词,在党旗下回忆入党初心,铭记肩負的使命。

今年,宜宾农商银行党委将以扎扎实实的教育成效砥砺共产党人初心和使命,激发全行员工干事创业的动力,不断推动党风廉政建设和反腐败工作取得新成效。

罗 庆

天山农商银行 开办电票再贴现业务

日前,新疆天山农商银行成功办理了金额5200万元的电票再贴现业务,这是继该行开办纸质票据再贴现业务后,首次以电子化票据为媒介办理的再贴现业务。

再贴现业务是指人民银行通过买进商业银行持有的已贴现但尚未到期的商业票据,向商业银行提供融资支持的行为。为确保此业务顺利开展,该行按照人民银行要求进行前期资料准备工作,并协调自治区联社相关部门,在系统中开通再贴现功能,设置操作人员权限,测试业务操作流程。经过近2个月的努力,顺利完成了系统搭建和相关业务的准备工作。

据悉,再贴现业务一方面具备为该金融机构融入资金、提供保障和流动性支持的作用;另一方面,具有资金成本低等特点,对解决小微企业和民营企业融资难题有着极大的帮助。

谢 鑫

山东省农信联社临沂办事处融合业务亮点

创建支部党建特色品牌

◎ 本报记者 刘欣欣 通讯员 韩维营 王慧敏

为进一步发挥党建引领作用,山东省农信联社临沂办事处指导辖内农商银行找准党建与业务发展的契合点,做好党建与区域优势和特色业务的结合文章,坚持“一行一特色”“一支部一品牌”,积极推进党建品牌建设。截至目前,全市312个党支部全部完成标准化验收,创建过硬党支部45家,创建党委品牌10个,创建支部品牌237个,实现了党建与业务发展的同频共振、相互促进和深度融合。

在完善系统党组织关系垂直管理的基础上,临沂辖区各行主动开展党建结对共建和“党员进社区”等工作,激活党建“神经末梢”。同时,持续优化党的组织体系建设,坚持“网点开到哪里,党员工作在哪里,党支部就设到哪里”的理念,按照有利于开展党的工作原则,对党员数量较多的机关支部进行合理拆分,力争做到“一个网点一个支部、一个部门一个支部”。一直以来,临沂办事处积极推进党建结对共建。其中,兰陵农商银行党委与代村社区开展党建结对共建,并主动对接兰陵县驻沛流动党委开展党建共建,在制度建设规范化、阵地建设标准化等方面共建共享、同步搞好金融服务,填补了外出务工人员金融服务空白;积极开展党员进社区,线上线下“双报到”。

通过开展网格化营销、整村授信,组织党员进村入社区开展金融服务,得到社区居民的一致欢迎和认同。

针对基层党建“形似神不似”等突出问题,他们严肃党的组织生活,引导全体党员切实增强党的意识和党员意识,自觉发挥好示范带头作用。同时,他们不断加强基层党建阵地建设,严格按照标准化党支部建设要求,积极推进基层党建全面规范、全面进步、全面过硬,并按照有鲜明的品牌名称、有具体的创建措施、有丰富的创建载体、有深刻的工作内涵、有较影响力的“五有”标准,发挥党员首创精神,积极创建党建品牌。费县农商银行党委在广泛调研的基础上,创建了“党建引领发展,金融普惠城乡”品牌,赋予了“通过强化党建固堡垒,引领农商银行持续健康发展,打造农村金融主力军,以优质高效快捷的金融服务,惠及全县城乡居民,为建设富裕和谐幸福美丽新费县建功立业”的品牌理念,真正做到“一个支部一个堡垒、一名党员一面旗帜”。

近年来,临沂办事处深度挖掘农信“大挎包精神”,并将“挎包精神”总结概括为“忠诚于党、勤俭节约、走街串户、廉洁服务”,并加大宣传教育力度,实现了农信“大挎包精神”教育常态化 and 全覆盖;搭建载体平台,深入传承“大挎包精神”。在此基础上,他们指导兰陵农商银行在“大挎包”精神发源地创建“李金玉事迹展览馆”,组织全体员工重温李金玉事迹,接受优良传统教育,传承“大挎包精神”,更好地做好新形势下信贷支农、政策扶农、信

息助农工作;大力弘扬“大挎包精神”,组织客户经理发扬“三勤四上门”精神进村入户,争当“百事通”、争做“百事管”,为农民发家致富想点子、出办法,送科技信息和致富门路,真正当好老百姓的“金融管家”。

此外,临沂办事处辖区各行将党建品牌创建与自身业务特点相结合。坚持从服务客户群体需求、支行业务拓展、员工队伍管理中提炼总结党建品牌,持续丰富和深化品牌内涵。他们积极组建党员突击队、党员志愿服务队、党员应急服务队、党员联系群众工作队,到企业、访农户、进市场、到田间地头,践行普惠金融,服务乡村振兴,打造一支勇于奉献、真心为民的营销服务先锋队;注重发挥党员示范带动作用,创新推广“拥军贷”“党员信用贷”“劳模先锋贷”等特色信贷产品。同时,通过加大对农村致富带头人、创新型人才的扶持力度,充分发挥“田秀才”“土专家”的示范带动作用形成以党员带动共同致富的良好氛围。截至目前,临沂辖区各行共发放“拥军贷”11995户、金额13.9亿元,“党员信用贷”7286户、金额4.5亿元,“劳模先锋贷”681户、金额1.2亿元。此外,针对客户差异化金融需求,他们还创新推出了“新型职业农民贷”“思乡创业贷”等系列产品,为广大在外创业、回乡再创业人士提供全方位金融服务,为乡村振兴注入金融新动能。



近日,山东省临县农信联社领导班子、中层干部前往中共中央西北局旧址临县南圪塔村,参加“不忘初心、牢记使命”主题教育活动,参观红色教育基地,重温入党誓词,接受革命精神洗礼。图为该农信社党员职工重温入党誓词。房志勇

三江县农信联社将银行柜台“搬到”村寨

提高社会保障卡业务办理效率

今年以来,广西三江县农信联社为加快推进县城社会保障卡制发工作,提高社保卡制发效率,提升社保卡服务能力,辖区内19个网点不时组成工作突击队,利用乡镇圩日、重大民族节日等百姓聚集的特殊日子,通过送卡进社区、送卡进村寨等多种形式,将柜台“搬到”群众身边,将银行“建在”自家门口,着力解决群众领卡难,激活难等问题。

一直以来,该联社打破传统服务模式,由“客户到银行来”逐步转变成

“员工到村里寨前”,积极探索发展新型服务方式。该联社员工充分发挥“背包银行”精神,选择错开农民群众农忙时段,通过一台“e挎包”、一张身份证、一张“桂盛卡”在田间地头就能轻轻松松为农户办理金融业务。

截至6月末,三江县农信联社各项存款达53.55亿元,各项贷款达38.80亿元,在各项业务不断发展的同时,他们始终坚持服务“三农”的初心,始终承担“服务县域经济发展”的使命,通过全员努力,该联社社会保障卡制发工作取得

显著成效。据统计,该县人口近40万人,该联社承担了县城半数以上的社保卡制发工作。截至目前,共制卡244691张,发放172993张,发卡率超过70%。

三江县农信联社作为地方金融主力军,奋战在“三农”事业的第一线,三江联社农信人脚沾泥土,身披露珠,发扬农信社“背包银行”“草鞋银行”的精神,践行普惠金融理念,用双脚走通普惠金融“最后一公里”,积极支持实体经济,落实乡村振兴战略,建设让政府满意、让客户信赖的有温度的银行。

马云封

集贤农商银行对接贫困户资金需求

因户施策创新金融精准扶贫模式

近年来,黑龙江集贤农商银行深入贯彻落实上级部门精准扶贫战略,主动提高政治站位,将扶贫工作作为一项政治任务来抓,扶贫和贷款投放同推进共落实,将“两步走”并为“一步棋”,通过因户施策、因人施“法”,根据建档立卡贫困户的具体情况,创新帮扶方式,帮在关键点,扶在关键处,竭力推进县城脱贫攻坚,助力当地实体经济发展。截至目前,该行已帮助89户贫困家庭(181人)实现脱贫。

为深入掌握贫困地区真实情况,集贤农商银行领导多次带队深入帮扶村屯开展调研,掌握贫困村民的经济条件、健康状况、思想状况等。通过实地走访,详细掌握第一手材料,摸清扶贫资金需求。同时,他们将金融扶贫工作与支行综合考核、员工绩效考核进行挂钩,增强精准扶贫的主动性和积极性,做到对接到户,尽责到位。

集贤农商银行对精准扶贫工作高度重视,多次与集贤县委县政府及多家

企业沟通协商,最后确定与双鸭山市永胜农机合作社开展脱贫攻坚合作,以贫困户为贷款主体,以“带资入社”的形式发放小额扶贫贷款1112万元,以“定额定期分红”的形式带动223户贫困户脱贫。针对“带资入企”大部分贫困户生活位置偏远、行动不便等情况,该行采取“上门服务”的形式发放扶贫贷款,最大程度地解决了贫困户的实际困难,保证扶贫贷款的有效发放。

为真正的落实精准扶贫工作,做到对症下药,集贤农商银行靶向治疗,制订出扶贫“四法”,即党建扶贫结对村屯开展调研,掌握贫困村民的经济条件、健康状况、思想状况等。通过实地走访,详细掌握第一手材料,摸清扶贫资金需求。同时,他们将金融扶贫工作与支行综合考核、员工绩效考核进行挂钩,增强精准扶贫的主动性和积极性,做到对接到户,尽责到位。

集贤农商银行对精准扶贫工作高度重视,多次与集贤县委县政府及多家

支持,逐户分析致贫原因,梳理脱贫思路,累计向三户贫困户发放扶贫小额贷款15万元。

该行按照金融扶贫政策要求,对5万元以下、3年内的贷款实行免担保、免抵押,并建立风险补偿金。截至目前,对建档立卡231户贫困户全部进行对接,对接率达到100%;对符合条件且有贷款意愿的223户贫困户进行确认,确认率达到100%。累计发放扶贫贷款2146万元,投放率达到100%。实现了扶贫“三个100%”。

针对有劳动能力、能单独经营的贫困家庭,该行支持其发展种植业和养殖业,帮助他们精心选择致富项目,提供生产资料,并以保护价格的方式帮助其对外销售,拓宽贫困家庭增收渠道。

此外,针对因学致贫且无经营能力的贫困户,根据贫困户家庭的贫困状况、教育投入高低等实际情况,予以资助,让贫困学生看到未来和希望。

武世洋

石家庄市矿区农信联社开展主题教育培训

激励党员勇于践行初心使命

近日,河北省石家庄市矿区农信联社党总支组织党员开展“不忘初心、牢记使命”主题教育活动,共计30多名党员参加。

该联社党总支聘请了石家庄理想教育宣讲团讲师为党员干部讲课。培训老师首先分享了“不忘初心”的丰富内涵,实践要求和“牢记使命”的具体内涵,并联系实际情况讲解作为金融从业人员到底应该承担什么样的责任使

命。有了“初心”就要去践行自己的“使命”,要做到“快干、实干、会干”,在实际行动中找寻答案。参会党员表示,此次培训收获颇丰,并表达出自己勇于担当责任、勇于直面问题的决心。

今年,石家庄市矿区农信联社将对照中央“建设普惠金融体系,加强对小微企业、‘三农’和偏远地区的金融服务”的要求,凝心聚力,为当地经济发展作出更大的贡献。

贾旭

金融护航“三夏生产”

漯河市农信社投放贷款3亿多元

确保“三夏”生产不误农时

今年,河南省漯河市农信社及早谋划,积极行动,倾力服务“三夏”生产。截至目前,全市农信社各项贷款余额已超过138.14亿元,较年初增加15.47亿元,投放“三夏”生产贷款已超过3.15亿元,为农民朋友、种粮收粮大户、涉农企业等送上了一场信贷“及时雨”。

针对“三夏”生产资金需求季节性、期限短、时间紧、金额小的特点,该市农信社结合自身实际情况,及时采取有效措施,细化客户群体,对辖区内的收粮企业和收购大户明确责任人和拓展方案,做到早调查、早预测、早计划,做好金融支持。在“三夏”资金投放上实行“五优先”,即农户质押、联保贷款优先,小额贷款信用贷款优先,购买大型生产机械贷款优先,购买化肥、农药等生产资料贷款优先,优质信用贷款优先,为“三夏”农业生产贷款优先办理开通“绿色通道”。

临颍县王孟乡收粮户张军胜从事粮食收购工作15年,入夏以来,该市农信社及早对接,了解到其存在资金缺口后,立即进行贷前调查,并召开贷审会,向其发放100万元贷款用于粮食收购,帮助该农户顺利解决资金难题。

同时,该市农信社依托“整村推进、批量授信”的工作部署,组织客户经理深入“三夏”生产第一线,对农户和农交情况进行详细的调查,及时掌握“三夏”生产的资金需求,宣传信贷政策,推介信贷产品,并根据客户意向主动提供资金支持,积极为辖内农户排忧解难。

为更好地提升服务效率,漯河市农信社将“金燕快贷通”小额贷款与“阳光信贷”工程相结合,推行“三夏”贷款“一站式”服务,从贷款调查、授信、审批、发放,由专人全程引导办理,并做到符合条件、快速授信,急需资金、简化流程,公开受理,限时办结。

田 颖

睢县农信联社调整信贷结构

满足“三夏”生产金融需求

自入夏以来,河南省睢县农信联社不断细化支农举措,增强农村金融服务能力,充分发挥信贷资金对农业增产、农民增收和农村经济发展的推动效应,有效满足了涉农企业和农民“三夏”生产期间的金融服务需求,倾心助力农民增产增收。

根据“三夏”生产资金需求“短、小、急、频”的特点,睢县农信联社迅速调整信贷投向,开辟“三夏”支农“绿色通道”,设立“三夏”信贷专柜,实行利率优惠和限时办结,确保把支农资金及时送到农户手中;落实“三夏”支农资金“三优先”原则,有力推动了“三夏”生产的顺利开展,促进农民增产增收。

该农信联社通过增设业务窗口、设置弹性营业时间、优化人员配备以

及派出流动服务车到田间地头,做好夏粮生产、购销资金结算等金融服务工作。在做好传统资金结算、款项汇划等工作的基础上,他们积极投放自助服务设备,上门服务夏粮收购单位、农业大户,推广使用自助终端、网银、手机银行等转账方式代替现金交易,实现收购资金非现金结算,保障农民售粮资金安全。

此外,该联社还为客户提供以全覆盖式的基层网点为骨干,以农村金融综合服务站为支点,以自助银行为补充,以移动金融为延伸的金融服务模式。截至6月中旬,睢县农信联社累计布设ATM机64台、POS机终端超过940台,建成农村金融综合服务站108个,发展手机银行、网上银行、微信银行近7万户。

康留波

商城县农信联社组织客户经理进村入户

为“三夏”生产播撒信贷“及时雨”

当前,正值“三夏”生产旺季,河南商城县农信联社早谋划、早统筹,多措并举,全面支持辖内“三夏”生产顺利开展。截至目前,该联社已发放种子、农药、化肥、农机具、生产机械等农贷款3600余万元,支持从事夏收农产品生产、果蔬培育以及养殖产业的个体工商户、小微企业贷款9000余万元,为“三夏”生产播撒了信贷“及时雨”。

该联社组织客户经理进村入户,集中搜集信息、调查摸底、贷款意向调查等,做到农户需求心中有数。同时与农业局、涉农企业、农民专业合作社、农机销售等部门积极对接,摸清“三夏”资金需求动向,做到信贷规模安排合理。

该联社重点支持农民购买各类农

机具、化肥、种子、农药等农用物资,并保证从事夏粮生产、收购、加工、运输、销售各个环节通畅,不出问题;满足从事夏收农产品生产、夏季果蔬培育以及夏季养殖产业的个体工商户、小微企业的信贷资金需求。

根据“三夏”生产资金需求短、频、急的特点,该联社开辟贷款“绿色通道”,对“三夏”生产资金需求优先授信、优先办理、优先发放,减少涉农企业、农户贷款办理的中间环节,提高办贷效率,确保农户及时获取资金。同时,他们试推林权、农村土地承包经营权等新型抵(质)押担保方式,切实解决农户抵押难题,以最快捷高效的方式满足农户需求。

余 刚

下 上接1版

因此,“引进来,走出去”的培训理念要贯穿于“小贷中心”发展的步伐当中。”该联社理事长王超如是说。

2017年4月,在徐水区农信联社监事长的带领下,“小贷中心”全体员工赴荆州区农商银行观摩学习。通过参与当地客户经理实地调研、旁听贷审会等方式,使联社员工在企业文化、营销方式、产品创新等方面受益匪浅。大家纷纷表示,此次荆州之行在积累经验的同时开拓了眼界,拓宽了思路,要从自身做起找出差距,尽快学以致用,充分运用到实际工作中去。

立足“三农”,服务“三农”,深入开展惠农工程已经成为新型“小贷中心”客户经理的信仰。该中心以“急人所急、不误一秒”的工作态度,用不竭客户“一杯水”的原则,受到广大客户的一致好评。

采访过程中,该联社客户经理杨航告诉记者,他第一次调查贷款户情况的那天下着大雪,到达客户经营场地时,已经是10点钟。在了解客户的经营范围、资本积累、应收账款、负债及家庭情况后,已是中午。他与客户告别打算回单位时,却被客户强行留

住说,雪天路滑,公交车少,已经订好了饭店,吃完饭再回去。杨航告诉客户,单位有严格规定,“小贷中心”有“一杯水”的原则,不允许对客户进行“吃拿卡要”,除贷款利息外,他们不会给客户增加任何隐性费用。

该“小贷中心”一位客户经理这样说道,“每个人的青春都是限量版,不要在该拼搏的时候选择安逸,你的努力才是唯一能让你站稳脚跟的依靠。”正是徐水区农信联社“小贷中心”客户经理时刻以肩负农信使命、传递信合正能量的精神,使“小贷中心”在成立仅半年内就在社会上树立了良好的口碑,得到了各界人士的广泛认可,业务也开展得如火如荼。

徐水区农信联社理事长王超表示,今年下半年,该联社新型“小贷中心”将以更高的要求、更强的力度、更新的举措,不断开创“小贷中心”高质量发展的新局面。同时,还会继续推出亲民惠民的信贷产品,提高金融服务质量,力争打造徐水最优金融品牌,有效地支持县域地方经济发展,成为支持中小微企业、城乡居民生产生活的红伙伴。