

宝应农商银行 创建“现金服务示范区”

为进一步优化现金流通环境,提升现金服务水平,近期江苏宝应农商银行启动范水支行红旗分理处“现金服务示范区”创建工作。

此次创建工作紧紧围绕现金服务标准化建设、基础设施建设、现金服务满意度建设、制度建设等方面开展,设立现金服务专区,对人民币兑换、收缴制度进行公示;配置性能优良的纸(硬)币处理设备和兑换设备;并开通小面额及残损币兑换业务的现金服务绿色通道。

近日,人民银行扬州市市中心支行副行长宋耀、宝应县支行行长董学文带队对创建工作进行了初步验收,创建工作受到验收小组的高度好评。 佟 飞

润昌农商银行 召开整村授信推进会

为扎实推进整村授信,更好地践行服务乡村振兴战略,近日,山东润昌农商银行在冠县清水镇后小庄村委会召开整村授信工作现场推进会。

会议听取了清水支行关于整村授信工作的典型经验介绍,现场观摩了整村授信档案资料,广泛听取乡镇、村两委的意见建议,进一步捋顺了整村授信工作流程,开拓了工作思路,为下一步整村授信工作的扎实推进奠定了基础。 张相俊

南江县农信联社 党委书记讲授专题党课

为庆祝中国共产党成立98周年,近日,四川南江县农信联社党委组织召开庆祝中国共产党成立98周年暨“七一”表彰大会。

会上,该联社党委书记李季围绕“不忘初心、牢记使命”主题教育活动为全体与会人员讲了专题党课。他强调,该联社要准确把握当前面临的机遇和挑战,紧扣“三大银行”建设战略目标,从坚持党的建设引领全局、坚守服务“三农”根本宗旨、坚定不移抓好市场营销、坚决打好防范化解金融风险攻坚战四个方面,以抓铁有痕、踏石留印的作风,以逢山开路、遇水架桥的精神,奋力开创南江农信高质量发展新局面。 赵 云

保康农商银行 启动整村(街)授信试点

近日,湖北保康农商银行在河西街社区、创和建材城开展“整村(街)授信”试点启动工作。

为确保整村授信工作有序推进,该行诚邀北京天域和文化产业有限公司开展“整街授信”集中培训和实战演练。授课老师赵振华围绕当前面临的金融环境和政策背景,讲解了为何要做“整街授信”工作,以及如何落实整街授信、如何精准营销、如何采集信息等知识点。

此外,为更好服务“民营小微”客户,保康农商银行还专门邀请创和建材城40余名商户进行银商座谈,征求客户意见。活动期间共走访商户390户,成功签约ETC159个、微贷81户、信用卡66张、扫码支付23户。 周国勋

临湘农商银行 走访慰问党员贫困户

近日,湖南临湘农商银行党委班子成员、办公室、党群部、工会办等部门负责人一行深入精准扶贫点临湘市詹桥镇泰和居委会,组织开展了走访慰问贫困户党员活动日,向他们送上临湘农商银行的关怀与温暖。

活动中,临湘农商银行党委书记、董事长程江华表示,该行把党员活动日与精准扶贫相结合在一起,充分体现了以党建引领扶贫,以党建助推扶贫的思想。全体党员要牢固树立责任意识,大局意识,打赢扶贫攻坚战。

在扶贫工作中,临湘农商银行还注重“党建+扶贫”,专门建立了党员干部与贫困户“一对一”结对帮扶档案,将扶贫与扶志、扶智相结合,详细记录帮扶对象的基本情况、帮扶措施和效果等内容,并有效将结对帮扶与产业扶贫有效结合起来,激发贫困户脱贫致富的内生动力。 吴泽宇

信阳市农信系统发放专项贷款2.36亿元 “真金白银”支持三夏生产

● 本报记者 李进富 通讯员 班永如 刘相生

入夏以来,河南信阳市农信社系统紧跟农时,充分发挥服务“三农”优势,做到早安排、细部署、快行动、优服务,加大信贷投放力度,及时对接“三夏”生产各类金融服务需求。截至6月20日,信阳市农信系统发放“三夏”生产专项贷款2.36亿元,主要帮助农户购买化肥、农药、农膜、农机具及其它农用物资。

信阳市农信系统始终以改进和增强“三农”金融服务为出发点和落脚点,强化支农责任,壮大支农实力,完善支农功能,更好地服务“三农”,用“真金白银”助力乡村振兴战略。信阳市农信系统上下紧跟农时,快速行动,思想统一,步调一致,集中资源全力服务好辖内“三夏”生产各类金融服务需求。同时,辖内各行社结合辖内实际,明确重点,落实责任,备足资金,深入调研,创优服务,确保资金、人员、措施三到位。

信阳市农信系统充分发挥人缘地缘优势,与“整村授信”有机结合,组织一线

信贷人员在全市开展农户、专业大户、家庭农场、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体以及农机具公司贷款及服务需求调查,提前测算资金需求规模,及时掌握“三夏”生产和农民资金需求动向。辖内各行社围绕夏粮收种、茶叶、花木、瓜果、农副产品加工等农业产业实际,突出县域特色,纷纷细化目标,制定措施,确保实效。各县级行组织工作组深入所辖行政村调研“三夏”生产资金需求情况,重点宣传“金燕普惠贷”产品特点,畅通“社”“农”沟通渠道。

信阳市农信系统围绕“三夏”期间农户购买各类农机具、化肥、种子、农药等农用品的资金需求,从事夏季农产品生产、夏季果蔬培育以及夏季养殖产业的个体工商户、小微企业的信贷资金需求,从事夏粮生产、收购、销售和夏播的农户和企业资金需求,加大信贷资金支持力度。针对农业产业特征和资金需求实际,创新推出如“惠农贷”“爱茶

农”“优殖贷”“果蔬贷”“粮食加工贷”等涉农贷款品种,提升信贷服务精细度。据了解,潢川农商银行深入村镇开展调研,积极推进增户扩面、整村授信及移动信贷业务,提高办贷效率和申贷获得率。截至5月底,该行投放农机具购买、粮食生产加工设备升级、秧苗采购等各类支持“三夏”生产贷款3200余万元。

信阳市农信系统还通过优化柜面服务、延长营业时间、强化科技支撑、完善服务设施,加大宣传力度,着力为客户提供贴心、快捷、优质的金融服务;有效利用流动银行车、惠民取款服务点延伸“柜台服务”,开展上门服务、现场放贷、一站式服务等多种措施;严格执行贷款限时办结制,大力推广“阳光信贷”,发展“普惠金融”,做到“三夏”生产贷款在授信额度内即到即批,让客户在最短的时间内获得支持;完善激励约束机制,强化考核,严格督导,调动全市农信系统员工服务“三夏”生产积极性。



为强化社会责任担当,近日,吉林延边农商银行营业部组织开展“初心不忘、衣旧情深”公益捐衣活动。此次活动,为延边农商银行树立了积极践行社会责任的良好形象,弘扬了延边农商银行勤俭节约的良好家风,是党建品牌暖心公坊公益行动的再次升级。图为活动现场。 王丽红

灌云农商银行完善管理制度 优化业务流程提升金融服务水平

今年以来,江苏灌云农商银行以高质量服务“三农”、实体经济和乡村振兴战略为重点,通过信贷政策有效引导、金融走访有效对接、强化综合金融服务等措施,精准对接普惠金融领域金融需求。截至6月末,该行各项存款126.59亿元,较年初增加4.45亿元,增长3.64%;各项贷款88.17亿元,较年初增加5.11亿元,增幅为11.71%;涉农贷款余额53.82亿元,较年初增长6.54%;小微贷款余额23.09亿元,较年初增长12.13%。新增贷款中,小微及涉农贷款余额占新增贷款余额的75.24%。

该行认真落实监管部门小微企业

贷款转续贷、尽职免责和小微企业融资税收优惠政策,持续降低企业融资成本,明确对分支机构和基层人员的尽职免责认定标准和免责条件,将授信流程涉及的人员全部纳入尽职免责评价范畴。同时,该行规范电子银行业务的流程、管理、考核,支行考核到人、机关人员参与全员考核,并提出“产品包”营销方案,并落实全员“走出去”营销,开展电子银行进机关企事业单位、进村、进商户、进校园、进企业等活动,综合营销存贷款、电子银行等全产品业务。

该行持续推动现有金融产品的升级、完善和管理以及新产品研发,上半年创新推出“薪易贷”、农机“农分期”

“党员先锋贷”“集团员工”贷款批量授信等特色信贷品种;依托江苏省联社全流程自助贷款平台,运用自身获客渠道和数据资源,创新推出“阳光e贷”“园丁贷”“天使贷”“薪资贷”“房续贷”“存易贷”等线上贷产品。同时,该行公开限时办结承诺,建立执行力快速传导机制,全力保障提高贷款审批效率;成立考核督察办,建立督察制度,定期通报、考核兑现;设立“董事长金点子信箱”,并组建“敏捷小组”,围绕利率定价、信贷流程、尽职免责等12个热点问题开展专题调研,相关成果快速提交业务部门讨论落地,进一步优化信贷服务。 开军义

融水县农信联社倾斜金融资源

增强龙头企业带贫能力

多年来,广西壮族自治区融水县农信联社始终以高度的政治责任和担当,坚持政治担当与业务增长、精准扶贫与自身发展紧密融合,用足用活金融扶贫“活水”,浇灌产业扶贫之花。

特别是今年6月以来,该联社把推进金融精准扶贫作为开展“不忘初心、牢记使命”主题教育的重要实践载体,持续加大对脱贫攻坚的金融支持力度,努力探索富有融水农信特色的金融扶贫模式,取得良好成效。截至6月末,该联社各项贷款余额58.67亿元,比年初增长5.05亿元,增长9.43%。其中小微企业贷款余额28.62亿元,支持小微企业2284户,带动贫困户达3150户。

“我们年产生态板大概在180万张,平均每天就要出厂5000张板,现在口碑做出来了,与兔宝宝、大王椰等品牌公司签约订单,板材还没出厂就已经

被预定完咯。”广西融水瑞森木业有限公司负责人陈明艳说。“这几年,融水县联社累计支持我们差不多6500万元贷款,瑞森公司从一条生产线到现在的规模。你看,取条、粗砂、贴面、冷压这些工人都是我们带动的贫困户。”陈明艳指着生产线上的工人骄傲地说。2018年,在融水县联社的资金支持下,该企业提升产品品质,销售额突破1.5亿元,贡献税收400多万元,为当地提供了370个就业岗位,带动贫困户就业52人。

融水是广西木材主要产地之一,以优质高产杉木而著称。其中,人造生态板是当地农村经济的支柱产业和当地税收的主要支撑。近年来,融水县联社依托融水林业资源优势,发挥资金引导作用,倾斜金融资源扶持木材加工企业龙头企业,推进生态板产业发展,助力当地贫困户脱贫致富。

融水县联社将扶贫再贷款作为“破难题、强履职、助脱贫”的重要抓手,借助“三进三送”活动契机深入木材加工企业走进走访,了解木材市场行情和转型需求,制订需求企业清单,优先支持带动贫困户就业发展的企业。同时,该联社在坚持保本微利、可持续发展的基础上,对该类企业执行贷款利率优惠政策,有效降低木材企业融资成本,提升辐射带动贫困户能力,实现扶贫再贷款精准滴灌。自开办扶贫再贷款业务以来,该联社累计申请获得扶贫再贷款资金2.55亿元,累计支持小微企业54家。2018年,该联社再申请人民银行扶贫再贷款资金1亿元,用于支持小微企业17家。其中,用于支持木材企业14家,贷款金额7905万元,直接贫困户提供就业岗位229个,有效发挥扶贫再贷款的精准扶贫作用。 何怡丽

泽州农商银行开展优先体验服务

以点带面推进整村授信

● 本报记者 丁鸿雁 通讯员 赵温铭 张凌云 中 秋

“泽州农商银行推出的‘整村授信’活动太好了,工作人员来咱们这小山村上门为大家办业务,还是信用贷款,大家有需要的办个三万元、五万元都可以,暂不需要的可以先授信,等到用信时才出利息,紧急用钱时非常方便,对老百姓来说是件天大的好事儿。”山西省泽州县柳树口镇下川村主任带头做了信用体验后对村民们介绍道。“我已经用开了,利息非常低,不用还不出利息,非常感谢农商银行对山区群众脱贫致富的支持。” 柳树口镇距太行之岭,扼晋豫喉

咙,靠三晋腹地,望中原千里,素有“晋城东大门”之称。近日,泽州农商银行柳口分理处的9名员工,扎根山区,热情为全镇5000余户提供着金融服务。目前,建立金融服务站23个,各项贷款992万元。

据了解,自该行“支持乡村振兴,开展整村授信”活动启动以来,该分理处工作人员通过村内信用状况良好以及有一定声望的村民优先体验授信产品,以点带面,通过口碑打消群众的后顾之忧,从根本上转变群众不愿贷不敢贷的心理。

围场农商银行建立精准扶贫金融服务档案

创新产品满足贫困户资金需求

为充分发挥金融加速脱贫能效,全力支持河北围场县脱贫攻坚政策,围场农商银行结合实际,以实际行动助力金融扶贫,全力支持打赢脱贫攻坚战。截至6月末,该行发放涉农贷款余额39.46亿元。

该行充分发挥“双基”农村信用工程与金融扶贫工作有机结合,为建档立卡贫困户建立精准扶贫金融服务档案,实行“一户一档”,为建档立卡贫困户进行信用等级评定。截至6月末,该行共发放建档立卡贫困户2332户,金额1.79亿元,精准解决建档立卡贫困户资金需求,切实增强贫困地区农村金融服务的便利性。

根据围场县区域特点及贫困户的资

金需求,该行不断创新金融产品,改善服务水平,深入推广“致富宝”特色产品,继续坚持“5万元以下、3年期以内、免担保免抵押、基准利率发放、财政贴息”优惠政策。截至6月末,该行共发放“致富宝”1096户,金额4336.84万元,大力发放信用贷款,确保金融扶贫健康发展。

为夯实金融扶贫工作基础,巩固提升金融扶贫工作成效,提高金融精准扶贫工作水平,该行积极开展“三下乡”活动,送金融知识下乡、送金融服务下乡、送金融温暖下乡,通过工作人员为贫困户讲解扶贫政策、提供金融知识、帮助解决实际困难和资金问题,进一步摸清贫困户贷款风险底数,加强风险防控。 于 洁

福泉农商银行分解任务指标

加大考核力度提高资产质量

随着“夏季攻势”号角的吹响,贵州福泉农商银行上下联动,全员出击,针对不良贷款压降、存款市场拓展等方面开展专项工作,该行各网点在党委的统一领导下,紧紧围绕“夏季攻势”行动方案,全面部署做实各项工作,力争完成各项任务指标。

为更好更快完成各项任务,该行迅速成立由网点负责人为组长的行动小组,结合网点实际情况对任务指标进行分解,按照“公平、公正、公开”和“多劳多得、奖勤罚懒”的原则,制订《各网点2019年“夏季攻势”专项考核方案》,将任务指标安排到每一位员工身上,使每名员工做到心中有数,有针

对性的开展工作,提高资产质量,促进业务稳健发展。

在存款方面,该行各网点利用“月月红”“福满多”“节节高”“如意存”等存款产品为工具,结合“夏日送爽”活动向客户进行宣传营销,在稳住存量客户的同时,积极向外拓展,通过开展走访、宣传活动等契机发展新客户,抓牢城区和农村两个市场市场。在不良贷款催收方面,该行各网点行动小组针对不同情况“对症下药”制定处置方案,一户一策和一户多策开展清收工作,针对不良贷款,采用电话催收和现场催收相结合的方式,力争处置措施有力,确保不良贷款压降不落空。 龚子璇

安泽县农信联社创新工作机制

强化合规管理防范经营风险

今年以来,山西安泽县农信联社聚焦防范风险,以创新促发展,强化制度的刚性约束,深化检查的整改强度,硬化合规的思想堡垒,开创合规治社新局面。

该联社创新推出“双随机”检查方式,按月随机抽选两名部室经理,对随机筛选出的重点业务展开检查涵盖了柜面、贷款、优质服务、环境卫生等多项内容,重点检查借款人不符合准入条件、贷前调查不实、担保不合规等问题,做到“不发消息、不打招呼、不听汇报、不用陪同接待、直奔基层、直面问题”。

该联社创新“五通报”工作机制,即按月对违业务违规问题整改、优质服务检查情况、双随机检查、远程业务拒绝、纪律作风情况等工作进行通报,内容涵盖了业务、服务、纪律、合规等

方方面面,形成了“多部门联合检查无漏洞,全方面督查无死角”的局面,并要求限期整改,以定期通报揭揭问题的方式,加快整改力度,督促员工转变理念,有效提升问题防范与整改。

该联社创新采用纪律作风整顿“积分制”,每人每年设定12积分制,制订详细的违规违纪标准,分值低于基分的一半时,将组织专题培训。同时,积分制设定为违规违纪划清警戒线,将风险防范提升到预防前置领域,筑牢了不敢违纪、不想违纪、不能违纪的思想堡垒。

通过创新工作机制,该联社形成了“检查前置、整改限时、思想强化”的“多轮驱动”模式,逐步强化了全员行为的合规性,提升了业务办理的规范性,为农信社转型升级构建出稳健的发展环境。 葛娟娟

岑巩县农信联社凯本信用社扩大贷款发放范围

助力建档立卡贫困户脱贫摘帽

为有效降低涉贫、涉农等相关主体的融资成本,培养农村致富带头人,一直以来,贵州省岑巩县农信联社积极履行社会责任,持续加大金融扶贫力度,扩大对“三农”贷款、扶贫贷款、扶贫再贷款的投放范围,促进贫困人口早日脱贫致富。截至6月底,贵州省岑巩县联社凯本信用社发放扶贫再贷款2206.29万元,惠及432户贫困户及脱贫致富带头人,助力推动200余户建档立卡贫困户脱贫摘帽,全力帮助一户贫困户赶上“小康”的列车。

吴迅是凯本镇毛口村文家坡组人,因为其父亲过世得早,吴迅从小就担起了家庭重担,与母亲相依为命,同时这个家庭也戴上了贫困户的帽子。

在走访过程中,岑巩县农信联社客户经理了解到,吴迅具有养殖技术,但资金不足,该联社便为他发放了一笔10万元扶贫再贷款,既解决了 he 缺少养殖资金的难题,又降低了他的融资成本。

得到资金后,吴迅决定利用自己的优势,在养殖产业上大搞一番。吴迅立即扩大养殖规模,不但增加种牛、种羊及牛羊幼崽的数量,还购买了土鸡苗,增加养殖种类。

通过一年半的精心养殖,由于吴迅养殖的禽畜肉质上得到市场认可,多家饭店与吴迅长期预约购买。截至目前,吴迅累计出售牛30余头、羊70余只、鸡200余只,净利润达20余万元。

如今,吴迅已经脱贫致富,成为村里的脱贫致富带头人,多次受到村里及镇政府表扬。吴迅想继续扩大规模,改善牛圈、羊圈及鸡舍环境,并向当地信用社提出了晋升10万元的贷款申请。

收到贷款申请后,岑巩县农信联社凯本信用社信贷员立即来到吴迅的“文家坡养殖基地”做贷前调查。得到了信贷支持的吴迅喜笑颜开地说道:“感谢你们信用社,不仅帮我重建家园,还帮我摘掉了贫困户的帽子。” 杨正吉