

迁西县农信联社组织全员营销

推动电子银行业务快速增长

近日,河北省农信联社市场拓展部到迁西县农信联社调研手机银行业务开展情况,并对该联社手机银行业务营销推广工作给予了充分肯定。

据悉,今年以来,该联社紧紧围绕省联社、唐山审计中心电子银行指标任务,针对电子银行全市排名靠后的情况,积极统筹谋划,组织全员多措并举开展电子银行营销工作。截至6月末,该联社手机银行存量68546户,比年初增加38533户,完成省达全年任务的84.62%、市达全年任务的66.55%;随e盾手机银行开户36638户,完成省达全年任务的108.40%、市达全年任务的85.20%;农信e购有效户数11614户,完成省达全年任务的118.51%、市达全年任务的103.70%。

该联社就电子银行指标完成不理想的情况,多次召开调度会议,将电子银行推广工作作为重点工作进行部署,

督促联社全体干部职工继续落实工作任务,以拓展优质基础客户群体为宗旨,以提升市场竞争力为目标,紧紧围绕各项任务指标,全力拓展电子银行业务。同时动员全体干部员工充分发挥人缘等关系网,通过上门服务、走访慰问、进村入户等形式,扎实开展电子银行业务营销活动,以全员参与、任务到人,奖励挂钩的方式,充分激发全员营销积极性,营造良好的电子银行任务攻坚氛围。

针对当前市场竞争激烈,金融智能化、信息化、社区化的实际积极转变工作思路,该联社开展“开户有礼”,客户在各营业网点新开通手机银行、“随e盾”即可免费获赠礼品一份;签约新聚合支付商户符合活跃条件即可享受返利活动,通过形式多样的营销活动,推动了电子银行业务的快速增长。 朱艳君 王桥巍

桂平市农信联社加大信贷投放

为地方经济发展提供金融支撑

今年以来,广西桂平市农信联社始终坚持“服务‘三农’、服务小微企业、服务县域经济”的市场定位,紧紧围绕国家乡村振兴战略,着力加大信贷投放、加快业务创新,主动承担起“立足地方经济、践行普惠金融”的社会责任,充分发挥农村金融主力军的作用,为地方经济的繁荣发展提供了强有力的金融支撑。

该联社着力服务农业供给侧结构性改革,大力支持新型农村经营主体和一二三产融合发展,将信贷资源向“三农”领域、小微企业、重点支柱产业、县域实体经济倾斜。今年上半年,该联社累计发放贷款12.12亿元,贷款余额117.53亿元,其中涉农贷款余额

104.67亿元,占贷款总额比例的89.06%,增长幅度9.82%,实现普惠性涉农贷款持续快速增长。

该联社加快乡村便民服务点建设,切实改善农村支付结算环境,推动农村经济振兴,并在全市无金融机构网点的行政村设立了便民服务点268个,实现全市所有行政村金融服务全覆盖,打通了金融服务“最后一公里”,从根本上解决广大农民尤其是偏远地区农民“取款难”“取款远”的问题。

该联社通过综合推进桂盛卡、网上银行、手机银行、短信通等现代化金融服务,加速电子银行服务渠道在乡村的建设,促进农村支付实现“互联网+”。

罗翔

普安农商银行发放特惠贷

精准帮扶贫困户走上脱贫路

代青德是贵州普安县大湾村小寨头村民,1985年出生的他,幼年时不幸车祸,经抢救活了过来,遗憾的是他永远失去了自己的右脚,在亲戚朋友的介绍下才成了婚。

代青德身虽残疾,可他对生活依然充满着希望,整天乐观开朗,主动承担起家庭重任。“别看我少了一只脚,干起活儿来一般人还比不过我。”代青德笑着说,他似乎已忘了自己失去一只脚的痛苦,单靠一支拐杖,农忙时节就种地,闲时就在附近打零工。

脱贫攻坚工作实施后,代青德被列为准贫困户,按照政策他可以搬迁至东城区居住,可他思前想后,最终放弃了这个优越的条件。2017年6月,在县残联、普安农商银行和才华手袋厂的帮助下,代青德正式成为才华手袋厂的一名员工。“我之前从普安农商银行获得了5万元特惠贷,入股了企业,一年给我6000元的分红。现在每月工资2500元,供家庭开支,一日三餐就在厂里,离脱贫不远了。”代青德一边忙着手里的工作,一边微笑着说。 王俊

普陀农商银行量身打造“融舟贷”

助休渔期渔船“休养生息”

近日,船老大何海兵想趁着休渔期给自家的刺网捕捞船做个维修小保养。然而,渔船日常维护及开船的油料补给都需要不少资金。为解决融资难题,他找到了浙江普陀农商银行,用自家船舶作抵押,通过“融舟贷”轻松获得了89万元贷款资金。

目前正值舟山为期4个月的休渔期,渔民会对渔船进行修补维护、改造,在出海之前还要购买渔具、柴油等物资,需要大量资金投入。为进一步支持区域近洋渔业发展,着力解决渔民贷款难、担保难等问题,普陀农商银行量身打造“融舟贷”,激活渔民沉睡资产,助力渔船“休养生息”。该项贷款面向持有合法有效

的渔业船舶所有权证书、渔业捕捞许可证和渔业船舶国籍证书的船老大,采用信用、保证、抵(质)押或组合担保等多种贷款方式,并采取固定利率管理模式,享受最低年利率5.22%利率优惠。

该项贷款产品推出后,该行结合“三服务”活动,成立“金融服务小分队”,奔赴六横、桃花、东极等海岛,主动对接各渔业服务站,在了解渔民经营情况的同时,提前建立渔民信用档案,并通过船舶马力、柴油补贴额度、信用状况等核定授信额度,进一步提高办贷效率,让渔民“心中有数”。目前,该行共走访渔业服务站29个,发放“融舟贷”25户、1800余万元。 乐迪 徐浩哲

独山农商银行发挥资金引导作用

发放贷款降低企业融资成本

今年以来,贵州独山农商银行认真贯彻落实国家关于支持民营和小微企业发展重要部署,围绕脱贫攻坚、乡村振兴发展战略,积极创新提高小微企业服务水平及能力,为符合贷款条件的小微企业、个体工商户、小微企业主及民营企业开通支小再贷款发放绿色通道,在办贷过程中采取简化贷款流程、提高办贷效率等措施,有效的解决小微企业融资难、融资贵问题。

张记副食批发部是一家小微企业,一直从事副食批发。夫妻二人经过多年经营规模逐渐扩大,对流动性资金需求较大。2016年成立以来,张记副食批发部日常经营多以自有资金周转为主,由于不能提供足够抵押物,无法获得银行贷款支持,遭遇融资瓶颈。了解该企业面临的困

难后,独山农商银行主动上门对接,介入调查。根据借款人的经营情况及资金需求进行测算,该行当即为该户授信并发放贷款150万元,通过运用支小再贷款的发放,不仅解决该户进流流动资金周转不足的问题,相较于传统企业贷款高利率,还降低企业融资成本。

此外,独山农商银行充分发挥支小再贷款资金引导作用,6月以来,独山农商银行协调6000万元支小再贷款对小微企业进行定向支持,精准帮扶,宽松的信贷准入条件及较低的贷款利率政策,解决了小微企业、小微商户运营困难的问题,扶持弱小企业不断发展,推动优质企业做大做强,为支持小微企业信贷服务注入新动力,助力小微企业新发展。 杨清贵

诸城农商银行深化政银企合作

破解中小微企业融资难

日前,从山东诸城农商银行支持中小微企业战略合作签约仪式暨微型企业主贷款推介会上获悉,诸城农商银行将诸城市300家中小微企业纳入第一批微型企业主贷款重点支持名单,助力新旧动能转换、服务乡村振兴、推动中小微企业发展。会上,诸城农商银行董事长张维平与山东贸发食品有限公司、山东建华阀门制造有限公司、诸城市伊丽斯经贸有限公司3家企业代表分别签订《银企战略合作意向协议》。

作为地方金融主力军,诸城农商银行严格落实上级有关要求,坚定不移持续做好中小微企业金融服务工作,充分利用营业网点多、服务范围广、办贷效率高优势,整合全行资源,优化营商环境,通过实施无缝隙、零成本续贷等服务措施,有效破解中小微企业融资难、融资贵问题。截至6月末,该行服务中小微企业客户1766户,中小微企业贷款余额69.89亿元。目前,诸城农

商银行确定300家中小微企业纳入第一批重点支持清单,并连续将更多的企业纳入支持清单,实现对符合条件企业的金融服务“全覆盖”,确保在支持新旧动能转换、服务乡村振兴、推动中小微企业发展方面作出新贡献。

近年来,诸城农商银行持续加大支持中小微企业发展力度,用实际行动帮助中小微企业解决发展所需资金难题,助推中小微企业持续健康发展。该行推行公司业务集中管理,积极对接企业需求,全面开展结算业务、银行卡业务、国际业务、电子银行业务等集中“管家式”服务,建立综合性金融服务长效机制,满足实体经济发展金融需求;大力推广“无还本续贷”业务,针对中小微企业融资成本高、续贷难的实际,率先改变以往“先还款后授信”模式,提前两个月办理续贷手续,为客户发放新贷款偿还到期贷款,无需客户自筹资金,切实降低企业转贷成本,累计办理“无还本续贷”业务1067笔金额

93.16亿元,为企业节省融资成本1000余万元;强化金融助力企业发展系列措施,丰富企业贷款产品,积极与商业保险机构、省农担合作,大力推广“政银保”“鲁担惠农贷”等惠企金融产品,破解企业融资难、融资贵问题;多措并举降低企业融资成本,推出抵押贷款免评估模式,节省企业评估费用,不动产抵押贷款业务采取银行与抵押人协商评估的方式办理,无需评估公司评估,降低借款客户财务负担,累计办理1000万元以下的小微企业抵押贷款11.6亿元,节省企业评估费用约248万元。

支持中小微企业战略合作协议的签署,以及微型企业主贷款推介会的举办,推动了农商银行与中小微企业在更广的领域内、更高的平台上,建立起更加持续、稳定的合作关系,深化了政银企联系,扩展了业务合作链条,实现了互利共赢目标,助推地方经济又好又快发展。

刘桂良



王思雨

近年来,山西长治潞州农商银行以金融创新促进精准扶贫,通过打造“信贷工厂”,推出“兜兜贷”的流程化放贷模式,创新信贷产品,突出产业带动,将农业种植、粮食生产及农产品加工、农田基础设施建设等作为信贷支持的重要方面,对符合贷款条件的农户应贷尽贷,积极为其拓宽融资渠道、降低融资成本,助力当地农村的经济发展。图为该行支持的樱桃基地喜丰收。

伊川农商银行计划三年内投放100亿元资金 为县域经济发展注入新动力

日前,河南伊川县普惠金融助力乡村振兴战略合作签约仪式在伊川农商银行成功举办。签约仪式上,洛阳农商银行同伊川县人民政府签订乡村振兴战略战略合作协议,伊川农商银行同伊川县所辖乡镇签订乡村振兴战略合作协议。伊川县人民政府、人行伊川县支行、伊川农商银行联合为县域首批普惠金融示范乡镇,以及10个信用村代表、10家信用企业代表授授牌匾。

仪式上,洛阳市农信办党组书记、洛阳农商银行党委书记、董事长王涛代表农商银行系统发表致辞,表达了农商银行普惠金融助力乡村振兴的信心、决心和具体措施。他表示,一直以来,农商银行积极贯彻落实党中央关于促进民营经济发展、乡村振兴战略的重大决策部署,回归“三农”初心,坚守“草根金融”定位,坚定不移地当好党和国家联

系农民农村农业的金融纽带,不离故土,不去远方,成为最接地气的乡亲们身边的银行。此次签订战略合作协议,银政企强强联合,必将构筑新时代乡村振兴和脱贫攻坚的强大合力。

伊川县县委常委、常务副县长邱乐毅代表伊川县人民政府发表致辞,介绍了伊川县的基本情况,对农商银行服务地方的务实创业给予了充分肯定。他表示,此次签约,既是地方政府同农商银行系统多年来合作友谊的进一步升华,也是共谋乡村振兴宏伟蓝图的强强联手,相信通过本次合作,必将为县域“三农”事业的发展注入新动力,为农商银行多元发展增添新活力。全县上下将竭力为双方合作项目提供优质高效服务,努力实现互利共赢。

此次签订的洛阳农商银行与伊川县人民政府普惠金融助力乡村振兴战

略合作协议明确了签约双方的合作领域、服务承诺、联合协调机制等内容。洛阳农商银行将利用系统优势,牵头对伊川县重点项目和企业实施全方位的金融服务。其中伊川农商银行将在三年内向伊川县城累计投放信贷资金100亿元用于支持金融扶贫、普惠金融、乡村振兴中的金融产品研发推广、流程设计、制度创新、资金保障等领域。此次普惠金融助力乡村振兴战略合作协议的签订,是农商银行系统积极贯彻落实党中央关于乡村振兴重要战略部署的具体实践,是推进洛阳农商银行系统“百花工程”的一大创举,是伊川农商银行倾力服务乡村振兴的一件大事,战略合作的启动必将为伊川县域普惠金融助力乡村振兴提供有力保障,对伊川县域经济发展和乡村振兴战略的深入推进有着重要的战略意义。 周红晓

无锡农商银行如皋支行优化客户金融服务

信贷资源优先向小微企业倾斜

2019年以来,江苏无锡农商银行如皋支行深入贯彻落实上级工作部署,突出稳健发展核心要求,不断深化改革转型,深入践行普惠金融理念,着力优化客户体验与金融服务。

无锡农商银行如皋支行确立优先支持的信贷政策,在有效防控风险的前提下,全支行信贷资源优先向小微企业倾斜,不受信贷规模限制。对内,强化激励考核,单设小微贷款专项考核,并将小微企业信贷投放作为年度考核的重要指标。

从今年开始,无锡农商银行如皋支行借助“金融知识进万家”系列活动,走进社区、厂区及企业,帮助小微企业主了解和理解投融资方式及要求,不断普及该支行的金融产品和消

费者权益方面知识,并充分借助银企座谈会等系列活动,提升对小微企业的服务水平,加强金融产品的营销。如皋支行还定期召开座谈推进会,对口指导、交流经验,并积极运用网络信息平台,运用官网可以提供预留信贷需求信息服务、客服电话转接客户需求以及各类合作方的金融服务平台来提供融资咨询服务。

为了化解小微企业信息不对称、调查跟踪和服务成本高的实际难题,有效控制小微企业信用风险,如皋支行主要通过积极参与建小市信贷诚信小微企业名录收集和小微企业金融服务平台工作、与地方税务局开展更为广泛合作掌握服务对象纳税信用信息,组织多样银企对接活动了解企

业需求,提升无锡农商银行风险防范水平,并为优质小微企业提供更好的服务。

今年,如皋支行主要扩大小微信贷投放,切实降低小微企业融资成本,通过加强支小再贷款的运用,监督落实好“七不准、四公开”和“两禁、两限”政策,切实维护小微企业金融秩序。同时,该支行由总行统一制定和调整实行市场调节价的收费项目,并按照监管规定的程序实施,在网站主页等醒目位置及时、准确公示该支行实行政府指导价、政府定价和市场调节价的服务项目等,积极助力实体企业发展与升级转型,为地方小微企业发展、金融服务改善和社会进步作出应有贡献。 周静静

双峰县启动

上市后备企业申报工作

●本报记者 李宪军

通讯员 刘定才 王放军 胡圣涛

近日,湖南双峰县召开2019年度省重点上市后备企业资源库申报工作调度会。双峰县政府金融办、县科工局、县农机中心负责人和劲松机械、伍星生物、中南神箭等10余家企业代表参会。

会议要求,各参会单位和申报企业,要以此次申报重点上市后备企业资源库为契机,进一步完善公司制度,规范企业经营,不断提高管理水平和经济效益;各申报企业要迅速组织专门力量,扎实做好申报工作,为企业上市融资取得“入场券”;在8月将安排专业团队对有条件的企业进行上市辅导,在今后三年中争取每年有两家以上企业成功上市或者上股权转交易所进行直接融资;县农机中心要发挥行业优势,引导企业并购重组做大做强农机产业,县科工局要引导企业加大科技创新投入,提高企业创新能力,增强核心竞争力,县金融办要加强对企业上市工作的指导和服务,确保成熟一家,申报一家。

永丰农商银行

信贷支持白莲产业发展

近年来,江西永丰农商银行积极策应当地政府《关于在南部山区重点区域大力发展白莲产业的实施意见》,通过开展整村授信、创建信用村、评选文明信用农户、创新信贷产品等方式为白莲种植和规模化发展持续提供金融支持。

截至目前,永丰农商银行累计发放各类贷款用于白莲产业发展近5000万元。现在,白莲种植已成为永丰农民脱贫致富的支柱产业,很多贫困户已经依靠白莲脱贫,并逐渐走向致富之路。 彭鑫

沙雅县农信联社

获准发放公积金贷款

近日,新疆沙雅县农信联社获准发放公积金贷款,打破了以往住房公积金贷款只能在国有商业银行办理的局面。

今年以来,沙雅县联社党委班子亲自带队,多次向当地政府主管领导汇报,积极对接新疆阿克苏地区住房公积金管理中心,争取县域公积金业务管理,寻求公积金贷款业务突破口,截至7月20日,该联社成功获准开办公积金贷款业务。

截至目前,沙雅县住房公积金贷款余额2.4亿元,预计下半年将有0.8亿元住房公积金贷款的规模需求。同时,该联社现已从辖内合作的6家房地产开发企业获取了首批公积金贷款需求客户名单。 张月娇

台前农商银行

提供大学生实践机会

日前,河南台前农商银行召开2019年大学生暑假实践动员会,来自不同高校的30名大学生参加此次会议。

会上,该行党委副书记、行长孙秀丽出席会议作动员讲话。她对能够积极参与到此次暑假实践活动中来的大学生表示欢迎,希望大家能够珍惜此次社会实践的机会,用以增长才干,磨砺意志,增强责任感,提高对社会的了解。

此次实践活动是台前农商银行回馈台前人民支持的具体行动,为县内广大高校学生提供一个平台,更好地了解自己家乡,用心服务家乡人民。活动中,30名大学生根据实践安排分配到各个乡镇进行为期1个月的外拓营销实践,为台前农商银行注入了一股新的活力,展现出该行良好的社会形象。 李多鹤

中江县农信联社

银企互动建立共赢平台

近日,四川中江县农信联社召开了客户座谈会。此次座谈会为银企之间建立了“加强联系、携手合作、共谋发展、实现共赢”的平台。会上,该联社领导班子作出讲话,与会企业家畅所欲言,对该联社的服务和工作提出宝贵意见和建议,达到了互通信息、增进了解的目的。

座谈会上,该联社党委书记陈娟就中江县联社上半年业务经营指标、服务实体经济举措进行了交流,对支持地方经济发展的相关金融政策、措施进行了详细说明,表明了该联社积极践行“普惠金融”,积极履行社会责任的决心。该联社监事长邹强对该联社加强内控管理、优化内部结构以提升服务质效的做法和成果进行了交流,传递了中江县联社负责、担当的精神和对支持县域经济发展的不懈努力。 刘瑶