

# 热河农商银行实施“一揽子”举措 银政合力清降不良贷款

年初以来,针对不良贷款风险化解压力大、形势严峻的实际情况,河北热河农商银行主动作为、强力攻坚,采取了“一揽子”清收非正常类贷款举措,取得了较好的实效。

该行借助党政力量,形成清非攻坚合力,向县委县政府递交关于协助清收财政供养人员不良贷款的请示,附全县财政供养人欠款名单、详细的工作单位和家庭住址。县委书记高度重视,亲自签批办理意见,要求组织部和人事劳动局对形成不良贷款的财政供养人员发出提醒函,从征信影响和公职身份出发提醒财政供养人员履行还款义务,及早还款。截至目前,已发出财政供养人员提醒函122份,有27名财政供养人员偿还67.18万元不良贷款;加强与村委会沟通联系,争取村委会的支持,充分发挥村干部人熟、地熟、具有威信的优势,扎实开展清非工作。辖内各村委会积极支持不良贷款的清收工作,为信贷人员提供不良贷款户的家庭信息、信

人来源及财产状况等信息,与信贷人员联合催收不良贷款。同时在各村显著位置张贴《致不良贷款户的一封信》和征信知识海报、惩戒赖账行为宣传标语,全方位营造“失信可耻、守信光荣”的氛围。

该行积极争取法院支持,强力打击失信行为,向法院专门为该行贷款起诉案件设立专案窗口,开通“绿色通道”,指派业务骨干专人受理该行的贷款起诉案件,提高办案效率。目前,法院专案窗口每天最多可以受理贷款起诉案件40余件,实现当天网上立案,快速准确的将起诉案件分配到各审判庭;各审判庭遵守“快立、快审”的原则,对农商银行开庭案件优先审理;对于起诉当事人能够随时参加开庭的,具法院打破时间限制,在开庭日之前提前开庭,有效缩短了办案时间,提高了办案效率。截至6月末,该行通过法院共执行收回贷款本金88笔,金额968万元,利息77.27万元;盘活贷款8笔,金额2662万元;签订还款计划56

笔,金额156.54万元。

该行为提高自主清非效率,每季度集中组织不良贷款外拓清收活动,聘请专业讲师讲解清收技巧和方法,上下联动开展实战清收,在全县掀起了“清收风暴”。他们通过外拓清收不良贷款570笔,金额626万元;盘活253笔,金额4637万元;签订还款计划969笔,金额2231万元;接续诉讼时效950笔,金额885.75万元;送达《致贷款户的一封信》1500封,张贴催收公告723张,签收催收通知单424张。该行成立专业清收大队,由5名原中层干部和1名法院人员组成,制定《河北承德热河农村商业银行股份有限公司清收大队考核办法》,抓大户、攻难户,加大专业清收力度,取得较好成绩。清收大队自组建以来累计收回起诉贷款28笔,金额717.29万元,收回利息15.12万元;起诉立案10笔,金额118.8万元;申请法院限制高消费39人,涉及不良贷款536.15万元;纳入失信被执行人员34人,涉及不良贷款1077.2万元。

张二伟

## 阳城农商银行夯实支农支小市场定位 以点带面推进整村授信

◎本报记者 丁鸿雁 通讯员 张雁敏 侯丽青 中秋

今年以来,山西阳城农商银行进一步夯实支农支小的市场定位,充分发挥地方金融主力军作用,大力推进“整村授信”惠民工程,逐村、逐户采集农户信息,满足客户资金需求。

阳城农商银行萍池支行负责人常建亮把他们的“整村授信”工作经验总结为一个点,抓住一个点,连成一条线,覆盖一个面。抓住一个点就是选定游仙村为试点村。连成一条线,就是每到一个试点村首先组织召开3次不同层面的专题短会,把村党支部书记、支行行长、客户经理、联络员、党员代表、村民代表、小组长等都连在了一起。覆盖一个面,就是不间断上门,认真走访,扩大授信面。

把全力助推阳城实现“农业强、农村美、农民富”的乡村振兴愿景作为光荣使命和责任担当,扎扎实实推进“整村授信”工作,是阳城农商银行服务

“乡村振兴”战略和努力做好新时期“三农”工作的生动实践。该行以全套业务流程化为模板,以零售业务批量化为导向,以客户管理网格化为依托,以业务操作电子化支撑,推动整村授信工作开展。一方面充分发挥点多、面广、群众基础扎实的优势,直接将办公地点移到了村中,农户家,利用晚上或双休日时间,逐村、逐户开展普惠签约工作。另一方面,还优化贷款操作流程,简化办贷手续,利用微信平台,实现信息采集、贷款受理、线上审批等功能。同时,该行还通过手机银行、网银等电子设备自助放款功能实现贷款随借随还,极大地缩短了个人贷款办理时间,最终实现“最多跑一次”。截至6月末,该行建立客户金融档案2.07万户,新增授信户1447户,金额8013万元,新增签约户515户,金额4026万元。

## 磐石农商银行 提升到期贷款回收率

日前,吉林磐石农商银行为提高到期贷款回收率,对到期贷款回收工作进行再安排、再部署。截至6月末,该行收回全年到期贷款7.4亿元,回收率98.26%,提高12.69个百分点。

该行密切关注农产品流通市场信息变化,充分抓住农民返乡有利时机,及时采取措施,提前部署安排;组织信贷人员深入走访,结合客户生产经营特点,测算客户还款能力,约定还款计划;运用短信提醒、现场通知、电话预约等方式,提前通知客户贷款到期日期及应还本息。同时,利用走访客户,约定还款计划的有利时机,做好客户的存款营销工作,实现到期贷款催收与客户存款营销统筹推进目标。

宋君武

## 沐阳农商银行 贷款余额突破200亿元

近日,江苏沐阳农商银行贷款规模在全县金融机构率先突破200亿元,余额达201.41亿元,成为全县贷款规模首破200亿元大关的金融机构,为服务沐阳县地方经济发展交出了一份满意的答卷。

该行始终坚持“立足县域、服务‘三农’、支农支小”的市场定位,紧扣高质量发展主线,主动融入地方经济发展大局,实施阳光信贷,践行普惠金融,充分发挥服务实体经济、助力乡村振兴、金融精准扶贫的主力军作用,不断为“强富美高新沐阳”注入金融新动能。该行先后荣获“全国农村商业银行标杆银行”“全国支农支小服务示范单位”“全省银行业金融机构小微企业金融服务工作先进单位”“支农服务考核优胜奖”等多项荣誉称号。

胡玲玲 苗启德

## 湘潭农商银行 推出军人军属专属产品

近日,湖南湘潭农商银行面向辖内在役、退役的军人和军属推出“喜迎八一”个人智能存款和特色信贷产品——“拥军贷”。

据了解,该智能存款不仅专属销售,且比普通智能存款产品相比起存点更低,仅8100元就可享有活期便利,定期收益的便捷;“拥军贷”利率优惠,采取随借、随还的形式,有效降低资金使用成本,所贷款项可用于个人综合消费、生产经营或就业创业,切实解决军人、军属置业、创业融资问题。

朱铨

## 上思农商银行 银政合作推动军民融合

近日,广西壮族自治区上思县退役军人事务局与上思农商银行签署了“拥军优抚合作协议”。这是政银联手,依托组织共建、责任共担、信息共享,携手开创双拥工作新征程的重要举措,对推动军人成为全社会尊崇的职业具有重要意义。

该行继承发扬国家拥军优良传统,积极践行“拥军爱民、服务国防”的政治担当,扎实做好新时代退役军人金融服务工作,全面提升对军队、军人、军属的金融服务水平,为推动军民融合深度发展作出积极贡献。

黄艳娜

## 雷山县农信联社 办理零币存款获点赞

近日,贵州省雷山县农信联社桃江信用社营业厅,两名客户手中各提一个麻袋神色匆忙地走进了营业大厅。他们从麻袋里掏出一大摞零钱往柜台上一放说:“存零油钱。”

原来,前不久,该网点的工作人员借着“赶庙会”之机在“乔玉庙”开展过存款营销活动。今天,这两位客户是特意来存钱的。

了解情况后,该网点立即安排了4名工作人员,使用3台点钞机和1台清分机,历时近两小时共清点出1元面额人民币9900张、5元面额人民币3000张、10元面额人民币4000张,还有部分大钞、硬币和小面额人民币,清点金额共计10余万元。当全部金额存入客户的账户时,他们不禁竖起了大拇指称赞道:“没想到你们这么快就把我们存好了钱,真是太感谢你们了。”

杨玉彩 杨洪成



为发挥县域主流金融机构作用,展现服务民生良好形象,近日,山东罗庄农商银行积极对接当地教育局及项目公司,为学校家长缴纳学费提供全方位优质服务。为此抽调部分骨干力量协助现场收款,将柜台搬进学校教室,并提供验钞机、POS机具、聚合支付等多种渠道收费服务,满足家长多样化付款需求。图为收款现场。

吴肖肖 颜廷蕊

## 江都农商银行压实责任驻点宣传 从源头打击非法集资行为

近年来,江苏江都农商银行始终坚持常态化开展打击非法集资宣传、防范工作,着力细化“四方职责”压实责任,开展“三式宣传”扩大影响,针对“四类排查”强化监测,努力从源头上防范和化解风险,有效遏制非法集资行为。

为确保非法集资排查整治工作取得实效,该行专门成立了以董事长为组长的“非法集资风险排查整治工作领导小组”,并由各网点负责人任组长,对非法集资排查整治工作的及时性、真实性、完整性负责。

利用该行54个营业网点的LED

显示屏、室内电视屏幕、海报、战牌开展常态化驻点宣传。同时,该行各网点有选择性地开展进机关、进工厂、进学校、进社区、进村庄、进家庭等“六进宣传”,上门为群众“送金融知识、正投资理念、强防范意识”。今年以来,共开展“六进宣传”合计500次,发放宣传资料约8000份;发挥该微信公众号20万粉丝的粉丝效应,采取“常态推送+定期宣传”的方式,引导微信客户有效识别和防范非法集资,突破宣传的空间限制;与派出所、财政所、工商所等政府机关联合行动,结合“扫黑除恶专项斗争”活动,在社区、村民活动中心、人口集中的广场等,开展联合宣传,强化非法集资宣传效果。今年以

来,共开展联合宣传100场,发放宣传资料5000份。

在制度层面,该行制定了《员工异常行为管理办法》《员工违规行为处理办法》等制度,划好制度红线;在排查层面,按季开展员工账户和员工行为排查,分层级背对背进行排查;在监测层面,通过公共平台、政法机关、行风监督等定期搜集员工异常行为线索;以贷款风险预警为载体,常年开展信贷客户涉及民间融资的监测工作。该行还组织信贷客户风险排查、重点行业信贷检查等,充分发挥遍布城乡的基层网点来收集非法集资信息,及时掌握信贷客户融资情况,做到风险早发现,早处置。

刘颖

## 新余农商银行定制信贷产品受青睐 满足涉农客户金融需求

近年来,江西新余农商银行始终坚持“立足本土、服务社区、支农支小”的战略定位,充分发挥网点多、人缘地缘熟、“支农”经验丰富的优势,以加大涉农信贷投放为抓手,下沉服务重心,进一步唱响“支农”好声音。

该行根据相关县、区、乡镇农业特色和农业产业结构的不同,为满足“三农”方面各类客户群体的需求,先后量身定制了7种“支农”信贷产品来供客户选择。这些信贷产品推出后,受到广大客户的认同和青睐。

“百福众农贷”“百福光伏贷”“百福供应链贷”“百福农机贷”“营运汽车按揭贷”“精准扶贫小额信用贷”“财政惠农信贷通”等涉农信贷产品,每种产品个性鲜明,针对性强,极大满足了客户的贷款需求,助推农民专业合作社、家庭农场、观光农业等新型农业主体的

兴起,有效缓解了农民贷款难、贷款贵的问题。

新余鲜果红农业发展有限公司是一家以瓜果、蔬菜种植为主,兼营餐饮的综合型休闲农庄。该农庄老板朱小青介绍,发展农业见效慢,加上每年都在扩大种植面积,导致资金跟不上。起初,通过房产抵押在新余农商银行贷款50万元。到2015年,新余农商银行通过“财政惠农通”贷款70万元给农庄。农商银行工作人员经常来农庄了解情况,得知他种植面积不断扩大,确实需要资金再投入后,每年都在追加贷款,现在贷款220万元。其中,“财政惠农信贷通”110万元,“百福众农贷”20万元,房产抵押90万元。

“在我资金紧缺的时候,新余农商银行总会想办法帮我解决,否则我这

几年不会做得这么好,发展也不会这么快。”朱小青说。在新余,只要是发展种植和养殖的,80%的人都有新余农商银行信贷支持,朱小青只是其中一个。从中可以体会到新余农商银行是真心“支农”的银行。

新余农商银行坚持“客户至上,服务一流”的要求,下沉服务重心,搭建各种服务平台,创新各式各样的服务活动增强为农服务的效率。开设了“百福惠民课堂”“百福金融夜校”,从农业部门请专家并在本行抽调精干人员,经常深入农村给农民传授种植养殖技术,指导农民科学防病打药、施肥;宣传相关金融知识,告知农民朋友怎么识别假币,防止电信诈骗等。2018年至今,新余农商银行在全市村、社区、涉农企业开展了30多场活动,受到好评。

廖志敏 李和根

## 太康农商银行借助科技手段 创新服务提升普惠金融覆盖率

一直以来,河南太康农商银行持续优化信贷结构,提升服务质量,不断拓宽支付渠道建设,扩大普惠金融覆盖面,取得了良好效果。截至6月末,该行各项存款余额129.7亿元,较年初净增14.28亿元,增幅为12.37%。

该行以服务乡村振兴战略为指引,紧紧围绕农业供给侧结构性改革主线,聚焦农户、新型农业经营主体、建档立卡贫困户需求,创新金融产品和服务方式,持续提高农村地区金融覆盖率、可得性和满意度,确保涉农贷款持续增长,新型农业经营主体贷款和精准扶贫贷款增速高于各项贷款增速。在坚持风险可控、可持续发展的前提下,进一步

加大乡镇金融服务点的布设力度,积极推动现有乡镇网点金融服务升级,提升支农薄弱地区服务覆盖面和服务功能,不断健全完善农村金融服务网络。

该行对普惠金融体系建设积极探索,通过创新业务服务模式、下放贷款审批权限、简化业务决策流程等方式,不断提升服务乡村振兴的内生动力。该行积极加大大数据和互联网技术深度融入存取款、支付结算、小额贷款等业务,更好地满足个性化、小众化的服务需求,并探索量体裁衣式的农村金融服务方式和产品,开发针对不同主体的小额贷款产品,推广“一次授信、随借随还、循环使用”。

孙靖亚

### 最美农人

## 牢记入党初心 践行时代担当

——记全国劳动模范山西清徐农商银行董事长崔靖

他有着丰富的农信社工作经验,从一名普通信贷员到基层信用社主任,再到县联社主任、农商银行董事长,用自己的踏实肯干、不懈追求,带领广大员工扎根“三农”、服务“三农”,刷新了一项又一项的记录,先后3次荣获“五一劳动奖章”,2010年荣获“全国劳动模范”称号,2013年1月当选山西省政协委员。他就是从实践中走出来的金融管理者——崔靖。

时间回拨到2009年,回想起在没有任何准备的情况下,被“一纸调令”调到清徐上任时的情形,崔靖始终是一脸的迷茫。

上任后,崔靖多次召集班子成员召开研讨会,结合改革文件对清徐联社的发展进行了科学分析和审慎研究,最终达成了“早改制早出路,不改制死路一条”的共识,并于2010年12月启动了凤凰涅槃、化蝶重生之旅,迅速投入到了改制中。清徐农商银行于2013年7月3日正式挂牌开业,开启了新的篇章。

改制六年来,崔靖带领清徐农商人坚持从严治党、从严治行,发挥党委的核心引领作用,将党建与业务经营深度融合,扎实开展三会一课和主题党日活动,7个基层支部的党建工作搞得有声有色,战斗堡垒作用凸显,带动了各项工作健康发展;率先上线绩效考核系统,完善竞争机制,深化薪酬制度改革;率先打造流程银行,搭建全面风险管理

体系,健全公司治理架构;自主研发设备管理、固定资产管理等7项科技系统,均获国家版权认证,为农商银行提供了强大的科技支撑。该行以“精细化”为原则,丰富产品种类和服务,创新推出“惠民贷”“安居贷”等10多个信贷产品,实施客户经理网格化管理,利用“艳阳天”实现线上获客线下营销,在全省率先进入全国银行间市场、债券市场,成功发行二级资本债,形成多元发展格局。他们深入推进网点建设,打造了旗袍+智慧、红色党建、绿色田园、天禄堂文化等10个特色网点,新改造网点的覆盖率达90%,智慧银行覆盖率达80%;深耕“三农”,细作小微,积极助力乡村振兴,支持地方经济建设,五年累计上缴税金3.9亿元,金融主力军作用凸显;在全县范围内设置助农取款点76个,打造校园一卡通,快速看病一卡通,养老保险线上缴费等,为百姓提供一站式金融服务,打通金融服务“最后一公里”;坚持以人为本,优化人力资源配置,建立“人才储备库”,激活“经营”和“队伍”两个活力,打造了一支能征善战的员工队伍;结对帮扶贫困户,累计帮扶金额达830余万元;成立清徐县首家以企业冠名的“慈善基金”,累计注入善款130万元,用于助学助残安老慈孤、践行社会责任。

有着26年党龄的崔靖,始终牢记入党宣誓时的那份心潮澎湃,始终赤胆忠诚、不改初心,带领清徐农商人勇往直前,传承着新时代的“背包精神”,践行着一个全国劳模的担当。

孟长青

## 赵安禄:33年坚守诠释农信使命

◎本报记者 周文军 通讯员 陆红

在四川合江农商银行有这样一位同志,在职业生涯中经手的贷款干净清白,无差错、无烂账、无呆账;扎根最偏远的银行网点33年,无怨无悔,坚守如一。他的初心就是忠诚于党、诚实为人、诚心做事,捍卫这个时代的道德准绳;他的初心就是服务于“三农”、服务基层的农信普通员工,大家都亲切地叫他“赵老师”。

赵安禄1986年参加信用社工作,1992年加入中国共产党。用他的话说,合江农商银行扎根进了“三农”,扎进了千家万户,而我的心,就扎进了这广袤的乡村田野。赵安禄先后在南溪、白怀、石龙几个合江最偏远的乡镇工作,历任出纳、客户经理、综

合柜员等岗位。工作虽然远,虽然偏,虽然枯燥责任大,他却干得怡然自得,人们打趣地给他起了个外号——“老石龙”。从身背挎包,走村串户搞储蓄,到风餐露宿,跋山涉水放贷款;从坚守柜台,分毫不差发补贴,到反哺“三农”,投入脱贫攻坚;从献身农信,一尘不染表率,到服务民众,真情实意树形象。33年来,这位“老石龙”奔走在大小沟河沿岸,从一个村落走到另一个村落,守望这里的山山水水,扎根在农村金融这条战线,把党和国家的支农惠农政策带到广大农户身边,竭尽全力满足他们的金融需求,帮助他们走上脱贫和致富的道路,生动诠释了什么是忠诚使命和勇于担当。