

沅江农商银行

## “沅梦”商标获审核通过

近日,湖南沅江农商银行“沅梦”产品商标获国家知识产权局审核通过,允许该行在指定的商品及服务上使用该商标,这是该行保护自身知识产权的首次实践。

2019年以来,沅江农商银行积极响应湖南省联社差异化经营、精细化管理的号召,立足实际、着眼长远,为在日益同质化竞争中突出业务特色、提高产品竞争力。同时,该行大力提高自身商标保护力度,切实维护自身合法权益,为今后业务顺利开展提供坚实保障。

罗文鑫

微山农商银行

## 以优质服务助力订贷会

前不久,山东微山农商银行积极助力“冠群芳微山大型订贷会”,工作人员身着“红马甲”,携带点钞机,以其良好的形象,优质的服务,赢得了广大客户的一致称赞与好评。

会前,该行员工认真准备,手持宣传折页,穿梭于会场间,向前来订贷的广大客户宣传“合家贷”“七天通知存款”“扫码支付”等业务,积极解答客户疑惑。会后,将工作人员分为核票、刷卡、过钱、复核、押运五组,组织订贷人员排队交纳货款,收款工作井然有序,紧张有序,取得了预期的效果,树立了良好社会形象。

通过此次订贷会,该行成功揽储135.91万元,发放宣传单页200余份,预约信e贷5户,积极推广各项特色金融产品,为打赢冬日攻坚战添砖加瓦。

高曼

浦北农商银行

## 满足企业多元化需求

近日,广西浦北农商银行董事长李剑锋,带领总行相关人员,对裕源药业和广西冠越置业有限公司开展走访调研。

调研中,李剑锋深入厂房、车间、生产一线以及工地,与企业相关负责人详细询问了目前生产情况、行业发展前景。针对企业目前遇到的资金压力,表示给予支持。李剑锋表示,支持企业发展,服务地方经济,是浦北农商银行的使命。对于有技术、有实力、有前景的优秀实体经济,农商银行将进一步加大支持力度,加强沟通交流,并建立长效合作机制,满足实体经济多元化的融资需求,实现银企双赢。

此次调研,浦北农商银行走访人员充分了解了县城企业的状态和发展前景,为农商银行下一步提升服务水平,强化金融产品和服务模式的创新,有效扶持实体经济健康稳定发展提供了思路。

黎世梦 杨文杰

阜康农商银行

## 成功发行首期同业存单

日前,在新疆阜康农商银行成立两周年之际,该行在全国银行间市场成功发行首期同业存单。本期同业存单采用报价发行方式,期限3个月,发行量1亿元,已被全部认购,发行工作取得圆满成功。

据了解,该行高度重视同业存单发行工作,将其作为主动适应利率市场化步伐,积极参与市场创新有益尝试。在筹备发行过程中,明确了具体责任部门,研究制定了工作方案,细化完善了相关制度,有序推进外部机构评级、人民银行报备登记、发行人账户开立、信息披露、到公告发行和销售等工作。

此次同业存单的成功发行,阜康农商银行不仅在同业中树立了良好的口碑和形象,也为该行后续发行大额存单、个人理财、启动二级资本债、绿色金融债、双创金融债等发行计划奠定了坚实的基础。

王孟

临漳县农信联社

## 借助巡回法庭清收不良

为加快不良贷款清收,近日,河北省临漳县农信联社以金融巡回法庭成立为契机,借助法院力量,政府帮扶等方式,多措并举,全面化解不良,掀起新一轮“清收风暴”。

据了解,当日,临漳县人民法院金融巡回法庭在该联社举行揭牌启动仪式,标志着该联社在防范化解金融风险上迈出了新步伐。

在化解不良贷款过程中,该联社多次外出学习清收经验,积极主动与人民法院沟通汇报工作,争取法院及相关部门的支持,选拔优秀出色的干部职工,专职负责与法院对接,通过开辟绿色通道,实行“快立、快审、快决”,严厉打击恶意破产行为。

该联社还将全力配合金融巡回法庭各项工作,与金融法庭建立常态化合作机制,充分利用这一司法利器,共同创建和谐的金融信用环境,为支持临漳县经济发展贡献更大力量。

宋小玉

宁都农商银行发挥县域金融主力军作用

## 丰富民营企业授信方式

为充分发挥县域金融主力军作用,江西宁都农商银行紧紧围绕当地政府经济发展和规划,重点支持民营企业发展,提高授信额度,丰富授信方式,提升服务水平,助力民营企业提质增效。

截至2019年11月末,宁都农商银行各项贷款余额70.956亿元,其中民营企业贷款余额6.27亿元,较年初净增7860万元,民营企业贷款占所有企业类贷款比例75.25%。民营企业贷款增幅14.33%,高于各项贷款平均增幅1.1个百分点。民营企业贷款平均利率6.1%,较去年末下降了0.2个百分点,民营企业贷款保持了稳步增长。

宁都是一个农业大县,农业龙头企业成功转型升级是当地经济发展的关键。针对现代农业信贷需求呈现的联合、大额、集中的特征,宁都农商银行大胆尝试提高农业龙头企业授信额度,不断满足农业龙头企业的自身金融需求,同时满足农业龙头企业产业链上下游辐射农户的资金需求。

江西丰泽米业有限公司原是一家

粮食加工企业,主要从事优质稻的生产加工及销售。自从宁都农商银行向江西丰泽米业有限公司提供信贷资金1000万元后,丰泽米业积极进行转型升级,走上了“市场牵龙头、龙头带基地、基地连农户”的粮食产业化经营之路,实行“公司+基地+农户”的运行管理模式,形成了良性循环的产业链,提高了粮食综合效益,反哺了种粮农民,引导扶持了600多户种粮农民发展优质稻增产增收。

宁都农商银行积极探索和推广股权、林权等适合民营企业的抵押质押方式,扩大可接受抵押物范围,加快“产业扶贫贷款”“财园信贷通”“小微信贷通”“惠农信贷通”等产品的市场拓展,加快向信用(保证)等无抵押贷款方式转变,逐步增加新型民营企业无抵押贷款占比权重,提升其扩大生产能力。

黄石镇民富蔬菜种植专业合作社位于宁都县黄石镇大岭村大屋组,主要组织本社社员开展蔬菜种植及蔬菜产品的包装、配送、销售。宁都农商银行向黄石镇民富蔬菜种植专业合作社

发放700万元的产业扶贫贷款,满足了其规模扩大的资金需求,使该蔬菜基地种植面积扩大3倍,提升了生产能力,吸纳了当地120多户农户250余人就近务工,带动了当地农民脱贫致富。

2019年以来,宁都农商银行以江西省联社及上级监管部门要求为指引,以高质量发展为根本遵循,聚焦信贷投放重点,相继制定出台了《宁都农商银行2019年支农支小工作方案》《宁都农商银行支持民营和小微企业发展实施方案》等一系列制度方案,提高了服务水平,完善了授信审批手续,落实了限时办结服务,有效降低了民营企业融资成本。

在服务水平全面提升的情况下,宁都农商银行主动对接政府重点招商引资进入的民营企业,向政府重点招商引资扶持的民营优质企业如蒙山乳业、领丰集团、永通科技等园区优质企业发放生产经营性流动资金贷款1.25亿元,为企业发展提供了强有力的信贷资金保障,助力重点民营企业增强效益。

刘云 刘罗腾 廖紫欢



连日来,贵州安龙农商银行龙广支行进一步加强农民工金融服务工作,抓早抓实,全面提升返乡农民工金融服务质效,改进金融服务工作方式,满足返乡农民工多元化的金融需求,不断完善金融服务覆盖面,将惠民政策、金融知识、金融产品及暖心服务送至返乡农民工的心坎上。图为该支行工作人员走访返乡农户询问资金需求。

王家选

## 清丰农商银行发放产业扶贫贷款 增强贫困户脱贫内生动力

近年来,河南清丰农商银行紧扣全县“党建+扶贫+食用菌”战略部署,将“精准扶贫、精准脱贫”视为自身使命,以金融扶贫为主线,依托产业扶贫,扎实助推脱贫攻坚。截至目前,该行累放扶贫贷款5.19亿元,占全县扶贫贷款投放总量的99%以上,助力建设食用菌大棚6000余座,带动贫困户39238人。

该行与县扶贫办、金融办定期对接,加强沟通,保障精准把握扶贫政策,协商解决扶贫贷款投放难点及问题。同时,该行协调政府设立扶贫贷款风险基金,扩大8倍确定贷款规模,并与政府按8:2比例分担贷款风险。此外,该行还选派信贷员担任驻村扶贫“第一书记”,在各村委设立定点帮扶联系点,积极探索打造“党建联盟+金融”的扶贫新样本,合力破解村级金融服务薄弱、村民脱贫资金短缺等问题。

该行严格实行扶贫贷款首问负责制、一次告知制、限时办结制,及扶贫贷款流程公示制度,开辟绿色通道,简化贷款流程,主动上门服务。同时,该行联合乡村干部对贫困户逐户调查摸底,宣讲金融扶贫惠民政策,对符合贷款条件的预约办理时间,增设工作人员,并出台扶贫小额信贷免担保、免抵押办法及考核办法,增强信贷人员工

作积极性与责任心,有效促进贷款发放,提升办理速率。

该行还积极探索“兰考经验”“卢氏模式”,因地制宜创新扶贫工作格局,推出“富农扶贫贷”“扶贫助力贷”“食用菌扶贫贷”等扶贫惠民贷款,丰富产品,满足需求;采取“公司+贫困户+金融服务”“电商平台+带贫企业+贫困户”等扶贫模式,疏通渠道,保障产销;积极通过农商利率优惠、电商平台推广、政府贴息、企业带贫等方式,全面提升贫困户自我造血、自我发展能力,支持扶贫产业稳健发展,贫困户稳定脱贫。

刘荷蕾

沁阳农商银行坚守定位专注主业

## 推动金融资源向“三农”倾斜

2019年以来,河南沁阳农商银行坚定性“农”的市场定位,切实将服务乡村振兴与探索自身业务发展有机结合,推动金融资源持续向“三农”领域倾斜。据统计,目前,该行累计投放涉农贷款31.58亿元,为“三农”发展注入了金融动力。

该行以“支农支小”为工作重点,相继出台《整村授信三年实施规划》《全面助力乡村振兴服务方案》《2019年信贷指导意见》等制度,引导信贷结构向“小额、流资、分散”转变;严格控制房地产等限制类行业贷款,逐步降低存量大额贷款,并在绩效考核上向小额贷款等指标倾斜,引导全员营销小额贷款;按照回归本源、专注主业的要求,压缩金融同业业务资金1.5亿元,推动金融资源持续向“三农”领

域倾斜。

该行先后推出金燕扶贫贷、惠农贷、亲情贷、流水贷等16种“金燕系列”产品以及“农村”“三权”抵押“农民工返乡创业”“巾帼致富创业”等40余种支农支小信贷产品。2019年,又针对民营和小微企业,推出金燕仓储贷、民企贷、易易贷、账户贷等四款专属产品,基本形成从农户到农村各类主体、从传统存贷到新型投融资的完整产品线,有效满足了农村客户日益多样化的金融服务需求。

该行成立13支“整村授信红马甲服务队”,通过逐村开展“金融夜讲堂”“入户颁发信用证”“参加”影彩耀转节”“柏香驴肉节”等特色活动,为农户送去信贷资金;设立109个“金融服务站”,落实小额贷款“24小时”办结制,

实现贷款当天发放。截至目前,该行已开办金融夜讲堂260余期,累计走访110个行政村9594户,授信户4435户,授信金额1.78亿元。

该行与“一平台四体系”、税务局、发改委对接,利用大数据筛选信用好、纳税B级以上的企业名单,并对509家小微企业投放26亿元贷款;持续推行乡村振兴“党建+乡镇”战略合作模式,目前已与3个乡镇签订战略合作,成为当地首家支持农村厕所改造项目的金融机构,并单列5亿元信贷资金支持美丽乡村建设。与地方扶贫办结合,累计向263名贫困户及扶贫企业发放590万元信贷资金,为160余户贫困户提供就业信息、变数资金;设立109个“金融造血”“造血”。

张婷婷

无极县农信联社开展专项营销

## 推广电子银行业务

为更好的适应现代化支付方式,增强客户的粘性,2019年以来,河北省无极县农信联社大力开展电子银行业务推广营销工作。截至2019年11月末,该联社开通新版手机银行随e盾42463户,完成任务的120.45%,云闪付、网上支付签约率等综合指标合计位于全省农信系统第22位。

该联社紧紧围绕走出去营销的方式,自上而下制定专项营销方案,各基层网点依靠点多面广的优势,开展贴心营销、精准服务。针对菜店、早餐摊早出客户群体,该联社采取错峰营销推广,给客户留下良好印象。针对全天

候营业的店铺,该联社工作人员上门服务,将收款码、播放器送到客户手中,并全程进行辅导操作。截至2019年11月末,该联社各营业网点累计组织专项营销活动110余次,走访商铺客户1000余户。

为扎实做好城乡居民养老保险和医疗保险的代收工作,该联社积极利用互联网宣传方式,通过微信公众号、转发朋友圈等推送两险征收政策及问题解答;继续延续“上午早开门、中午不休息、双休照常办”,增配工作人员为居民办理业务提供快捷服务,达到便民、利民的目的。

张嫣

舒兰农商银行创新金融产品

## 贷款支持现代农业发展

自改制以来,吉林舒兰农商银行认真落实农业供给侧结构性改革,按照“保民生、保稳定、保增长”的要求,结合市政府现代农业投资重点和发展方向,研发“直补保”“粮满仓”“菜农乐”“畜牧丰”“强强联保”等多种贷款,多种渠道解决各类农户生产生活需求,累计发放涉农贷款115.5亿元,惠及农户15万户。

在支持基本种植业方面,该行累计发放53亿元,全面满足农户种子、农药、化肥等春耕生产资料需求,助力农民增收致富,使舒兰市连续多年成为全国粮食生产先进县;在支持生态稻米方面,累计发放42亿元,增加绿稻标准化基地,打造“中国生态稻米之乡”,舒兰大米已经被国家注册为“地理标志品牌”。其中平安镇水稻种植面积已达

7000公顷,2018年被评为国家农业产业示范强镇;在支持蔬菜经济方面,累计发放5亿元,支持蔬菜、小杂粮、食用菌等特色产品,帮助农民发展多种经济,“长麻沟柿子”已经成为地域一个品牌;在支持养殖业方面,累计发放12亿元,支持鸡、猪、牛等养殖业养殖生产,舒兰市已经成为吉林省畜牧业大市和国家无规定动物疫病示范区;在支持生态乡村方面,践行“绿水青山就是金山银山”理念,累计发放0.5亿元信贷资金支持二合雪乡、榆树沟红叶谷秋季旅游、霍乱河夏季漂流旅游、新安水库水利风景区、小城镇南满俄罗斯风情村等美丽乡村建设,带动当地群众实现自主创业,稳定增收。全市建成美丽乡村示范村15个,助力该市多个乡村跻身“吉林省美丽乡村”行列。

田荣义

广德农商银行打造“党建红色联盟”

## 为集体经济提供全方位金融服务

日前,安徽广德市新杭镇金鸡窝村与广德农商银行举行了“打造党建红色联盟,凝聚乡村振兴合力”项目启动会。

会上,广德农商银行党委书记、行长徐元志深度解读了合作项目,广德农商银行向金鸡窝村集体经济综合授信400万元;向5名党员代表各授信“党员先锋贷”30万元;向5名茶农代表各授信“茶农乐”30万元;向金鸡窝村困难学生捐赠首批助学金1.5万元;向共建“农金生态林”捐赠首批育林基金5万元。

不同于常规的银村业务往来,此次合作重在“打造党建红色联盟”。根据实施方案,合作双方将深度强化党组织交流,致力开辟“组织联建、党员互动、工作互助、资源共享、经验共鉴、共同发展”的党建新路径,并以此引领

业务开展。三年里,广德农商银行将确保对金鸡窝村集体经济授信总额不低于1000万元,对村基础设施建设工程每年新增授信不低于100万元,对村创业青年、党员先锋等群体授信总额不低于500万元,实现60岁以下茶农授信全覆盖且授信总额不低于1700万元,力争以充裕实惠的信贷服务为金鸡窝村的茶叶种植、板栗销售以及生态旅游产业赋予强劲动能。

“此次合作是我行构建‘党建+业务’工作模式的重要布局。我们期望以党建为切入点,为金鸡窝村提供全方位、深层次的金融服务,助力曾经的贫困村成为当下的‘潜力股’,甚至是今后广德地区乡村振兴道路上的‘引领者’。”广德农商银行党委书记、董事长余华如是说。

陈斌

漳泽农商银行参加“政银企”对接会

## 与34户企业达成意向金额2亿元

为加快民营企业发展,促进银企融资对接,同时响应“百行进万企、山西在行动”的活动号召,日前,山西长治市潞州区组织召开“政银企”对接会。在对接会上,与漳泽农商银行达成合作意向的企业34户,总金额达2.01亿元。

会上,漳泽农商银行行长李永圣介绍了漳泽农商银行长期以来在支持“三农”和小微企业发展方面的经验做法,并表示将通过打造专业化服务体系,创新信贷产品,降低企业融资成本等措施,不断提升中小微企业的金融服务水平。漳泽农商银行工作人员介绍了企业天天贷金融产品,并针对企

业提出的融资需求以及在融资过程中遇到的各种困难的问题解答,使企业对银行的信贷产品和信贷政策有了更深入的了解。

与此同时,漳泽农商银行党委书记、董事长王云红表示,作为地方性金融机构,漳泽农商银行始终坚守“立足本土,深耕三农,细作小微,支持民企”的服务定位,近年来先后投放信贷资金200多万元,支持辖内传统产业优化升级,助力新兴产业发展壮大,并主动对接城中村改造项目、滨湖新区建设等政府重点项目,积极发挥金融支撑作用,助力区域经济转型升级。

任杰

如皋农商银行实地走访对接需求

## 建立小微企业金融服务长效机制

为全面了解小微企业融资需求的特点和偏好,2019年以来,江苏如皋农商银行以银保监会“百行进万企”融资对接工作为契机,主动联系小微企业,通过填写在线问卷和实地走访对接,深入分析小微企业金融服务的难点症结,听取企业对银行金融服务的意见建议,建立小微企业金融服务长效机制,提升金融服务质效。

针对前期问卷调查中有资金需求的1322户企业,该行组织客户经理二次上门走访对接,对信用记录良好、持续经营能力强但缺乏“抵押”的小微企业,通过“银税”合作,加大信用类贷款投放;对缺乏“担保”的小微企业,通过与担保公司、转贷公司合作,为小微企业贷款到期还

贷提供短期拆借服务;对“产业链”企业,积极探索供应链金融,全方位、全流程介入企业上下游市场,搭建一整套的循环金融支持模型,通过制定个性化的融资方案提供一揽子的服务模式;对其他金融需求的企业,做好开户、结算、代发工资等业务的高效服务。

同时,该行充分运用“阳光金融”“零售信贷工厂”“风险偏好与限额管理”三大系统,以速度快、手续简、流程活的优势来满足小微企业客户“短、频、急”的金融需求。截至目前,该行已全面完成1322户有需求企业走访对接,成功授信企业103户,授信金额2.12亿元,其中撮经授信15户,授信金额2790万元。

叶雁琳