

### 煤油灯

◎ 周莉新

生活在城市的高楼大厦、车水马龙中,看着灯火辉煌、五光十色的城市夜景,不时想起儿时乡村老家夜晚煤油灯下的历史往事。

还记得小时候因为家里孩子多,弟弟出生后我就跟了爷爷奶奶睡。爷爷奶奶生活异常节俭,很长一段时间他们用的都是煤油灯。煤油灯是爷爷自己做的,“主体”是一个玻璃罩,在玻璃罩的塑料盖中间取一个洞,穿一根铁管,在铁管中间穿一根棉花做的灯捻子,做成后在瓶口加上煤油就可以用了,这个灯最主要的用途就是晚上供我写作业用。

那时候在村里上小学,冬天晚上上完晚自习后,每次冻得缩着脖子“摸黑”回到家,就看到奶奶点着一盏煤油灯,坐在床上,有时在缝补东西,有时就那么干坐着,我知道,她是在等我。“雨,回来了,看你冻的,赶紧坐被窝里奶奶给你暖暖。”“我不冷,奶奶,我要写作业呢。”其实老师布置的作业早已写完了,我是利用晚上的时间温习白天的功课。于是,煤油灯就从床边挪到了我写作业的桌子上。奶奶就在一旁静静地看着我。有时,由于靠的太近或者稍不注意,头发会被煤油灯烧着,这时奶奶会心疼地说“哎呦,这么漂亮头发被烧着了,奶奶心疼。”“没事,奶奶,烧焦可以再长。”

后来,家里条件稍好,父亲给家里扯了电线,安了灯泡,但爷爷奶奶舍不得开,说是费电,而我也习惯了煤油灯的陪伴,所以晚上写作业,还是会点上煤油灯。直到上了初中住校后,煤油灯才正式从我身边“退居幕后”。

煤油灯是一个时代的产物早已退出历史舞台,但却在我内心深处留下深深的印记,也是我和奶奶相依相偎的温暖见证。

(作者单位:河南省平顶山市郊农信联社)

# 又到年终决算时

◎ 周依春

春夏秋冬,四季更替,寒来暑往,转瞬即逝。眼下又到了一年一度的决算日。对于银行从业人员来讲,决算日既是盘点一年收获的日子,又是最繁忙的日子。

刚刚参加信社工作两年,我就当上了信用会计,1991年的年终决算是我当上会计之后办理的第一个年终决算。那时的信社还是独立的法人机构,每年办理年终决算一般都要集中到农行营业所,那样便于上情下达和统一指挥,而且那时办理年终决算全是手工操作,数据汇总靠算盘,报表填制靠手写,就连余额表也要靠手抄,耗费的时间自然就更长了,一般需要4~5天,其间稍有不顺就要加班加点,熬更守夜。令我印象最深的是,填制成本分析表,既要懂得成本核算的基本原理,又要记住大量的计算公式,同时还要耐心细致不出错,否则,就会导致账不等、表不平而前功尽弃。我经历的第一个年终决算,仅填制成本分析表就熬了一个通宵。那种经历虽说是一种煎熬,不如说是一笔难得的财富,它不仅使我增长了知识,而且磨练了我的意志。辛辛苦苦一年的成果,就在一粒粒算盘珠的拨弄中渐渐抖落出来。

后来,农信社加快了电子化建设的步伐,开发了自己网络系统,告别了“刀耕火种”的时代,年终决算再也不需要集中办理了,也不需要花那么长的时间了。只需要录入相关数据,各类报表就会自动生成,办理年终决算,短短几个小时就可以完成,而且数据准确无误,这样大大节省了人力、物力和财力。科技是第一生产力,正悄然地改变着我们的一切。辛辛苦苦一年的收获,就在一次次键盘的敲击下迅速呈现在眼前。

然而,无论是过去手工办理年终决算,还是现在线上办理年终决算,只不过是办理年终决算的手段和方式的改变,核算的原理始终没有变。遗憾的是现在的年轻人再也不会再有那样的手工核算的机会,那样的原始操作再也不会再在工作中再现。可是其中不乏有人享受着科技带来的便利而不学无术,忽视对核算原理的学习而不懂核

算,走过万水千山却忘记了来时的路,那才是最大的悲哀!

再说要办出一个光鲜亮丽的年终决算,仅凭先进网络系统还是不行,还需要365个日子夜以继日的辛勤付出,靠数据说话。积小流以成江河,积跬步以至千里。就拿收贷收息来说吧,我们农信联社从年初就采取按日通报进度办法,使员工养成“天天降不良,日日增增收”的习惯,达到“天天有收获,日日有进账”,结果年末不良贷款占比下降4个百分点,收息较上年增加了4000万元。否则,无论多么现代的工具,办出的年终决算都不会圆满,只会显得囊中羞涩,因为只有干出来的精彩,没有等出来的辉煌。在ETC营销过程中,我们农信联社通过优秀外包人员的出色表现倒逼内部职工、内部优秀职工的突出贡献倒逼中层干部,实现了农信联社ETC营销业绩位居全省系统前列的目标。一份耕耘,一份收获。只要有付出,就会有回报。

(作者单位:四川省开江县农信联社)

## 一次特别的下乡走访

◎ 黄正

某日,阳光正好,我正背着背包准备出门。

“妈妈,你又要去下乡吗?我能跟你一起去吗?”

“当然可以,但是你要乖,要有礼貌,可不可以?”

“嗯!”

于是,那天的走访路上,多了一个背着小书包的身影。一开始到农户家,他还有些羞涩,只在一旁安静地看着我们交流、记录。连续走了几户,看会了走访流程,他开始主动拿金融责任牌、递走访本,“结果年末不良贷款占比下降4个百分点,收息较上年增加了4000万元。否则,无论多么现代的工具,办出的年终决算都不会圆满,只会显得囊中羞涩,因为只有干出来的精彩,没有等出来的辉煌。在ETC营销过程中,我们农信联社通过优秀外包人员的出色表现倒逼内部职工、内部优秀职工的突出贡献倒逼中层干部,实现了农信联社ETC营销业绩位居全省系统前列的目标。一份耕耘,一份收获。只要有付出,就会有回报。”

快到中午,我们来到一户人家,女主人一边带着两个小孩一边准备午餐,因为忙碌,对我们的到来显得有些不耐烦。我站在门口显得有些尴尬,儿子看到了他们家的玩具,开口问了一句“阿姨,我可以跟你家小朋友一起玩

吗?”看着小孩纯净的眼神,这位妈妈面带微笑让我们进了门。孩子们玩得开心,减轻了这位妈妈的负担,她边准备食材边与我们交流,逐渐展开了笑容。她说:“带孩子挺累的,招待不周不好意思,你们这样走访,这种对待工作的态度让人佩服,作为客户受到重视更加相信你们银行的服务,以后的业务就定在你们农商行行了。”

回家路上,儿子跟我说:“妈妈你的工作真辛苦,但是我觉得很有趣,而且我今天还学到了很多幼儿园老师没有教的东西,长大以后我要跟你一样在农商行工作。”

这样一次特别的走访,让儿子得到了一次与陌生人交流沟通的实践经验,也增进了我们的亲子关系,最主要的是他的“有趣”,让我更加坚定继续“走”下去的决心。

(作者单位:湖南韶山农商行)

## 唯有奋进是最好的姿态

◎ 任彦峰

时光苍白了记忆,岁月淡薄了流年。年末岁尾,在这起点重合于终点的时刻,蓦然回首,有平淡、有趣;有努力、有收获;有苦涩、有喜悦……

2019年是我进入农商银行的第7个年头。由于主动调整心态,使自己在看似寡淡乏味的工作面前,有一种常新的感觉。平凡不代表无趣,宁静也绝不是一潭死水,激情过后还有责任让人兢兢业业的工作生活,回想那几尺高的账簿不就是克勤克敬工作的写照吗?那一本一本的合同文本让多少人走上了致富的道路,又撑起了多少家庭的梦想……

何况从来没有一个行业是岁月静好的,改革、创新、发展本就是生命的精神。银行业竞争越来越激烈,是不争的事实。2019年农商银行改革大潮波澜壮阔,网点转型,产品创新无不是守初心、担使命;风险防控、考核改革昭示着打基础、再出发。在这轰轰烈烈的大潮下,哪还有清茶淡酒的悠

闲?唯有踏踏实实做事,学习新技能,才能跟上时代的步伐。

沧海过尽,才能觅得一颗明珠;历尽千山,才能寻得一块美玉。这一年,新系统、新产品不断更新,学习的惰性让人苦恼;这一年一项一项的目标和任务,让人疲惫。但是没有峰回路转,哪有柳暗花明。这一年,已经记不得有多少日子的夜以继日,却仍记得第一次为客户安装成功ETC的喜悦,荣获内训师资格的欣喜,通过经济师、理财规划师考试时的激动,还有那一张张鲜红的荣誉证书……然而这些努力还远远不够。

当今天成为昨天,昨天成为记忆的片段,时光,不以幸福与痛苦的牵绊而稍为留滞。我庆幸在2019年的时光里明白了些许道理,并付诸实践。2020年的画卷已然展开,在这新的画卷中,有着未知的挑战,亦有着始终不变的精神,如何用心一笔一笔去描绘呢?2020年,唯有奋进是最好的姿态。

(作者单位:山东泗水农商银行)

## 重走“宝成线”痴醉赏秋色

◎ 卢立新

口中还默诵着杜鹏程脍炙人口的采访通讯《夜走灵官峡》,脑海中不时浮现着灵官峡旧址极具时代气息的感人画面,我们重走宝成线,踏上了返回陕西宝鸡的上行车。

小半程之后,“哪”的一声汽笛长鸣,列车开始穿梭在崇山峻岭之中。绿树红花层林尽染,五彩斑斓,蓝天辽阔白云袅袅,时隐时现。缕缕斜阳穿过树梢斜射过来,映在座椅上、站台前、车窗外,增添了寒秋里的无尽暖意,更增添旅途的温馨和情趣。

宝成铁路历经反复勘探和论证,仅用了4年多时间,穿百山,填百谷,土石方数以亿计,全长达669公里,贯通

了中国西北、西南,自此天堑变通途,更完成了数代国人的夙愿。

大作必有妙笔,秦岭站的设计更是匠心独具。一过杨家湾站,铁路就以3个马蹄形和1个螺旋形的迂回展线上升,线路叠3层,高度相差达817米,即为著名的观山展线,火车上坡时需要3辆电力机车前后推方可驶上秦岭站,下坡时又一路刹车。所以在观山站就可以看到3层铁路重叠的神奇场面,与京张铁路穿越燕山脉的“之”字型设计有异曲同工之妙,堪称世界铁路修建史上的神来之作。

宝成线是枢纽干线,更是风景线,沿途的美无处不在。一出凤县向甘

肃两当县方向,灵官峡两边山势陡峭,脚下嘉陵江顺流而下,静水深流,波清碧透。最美的要数两岸满山遍野的枫叶了,一年四季景不同。宝成线穿行山中,云浮空中,树衬群山,山天相连,七彩如画,全都倒映在嘉陵江中,虚实相映,远近互衬,宛若人间仙境如梦如幻,让人如醉如痴留恋不归。

穿越灵官峡,观红叶,赏秋韵,览秋水,恋玉瀑,尽享秋光醉,感叹宝成奇迹,如此绝美的风景,让旅程变得妙不可言。

重走宝成线,品质大美自然,回眸往昔岁月,开启一段尘封的内心记忆。

(作者单位:陕西省农信联社宝鸡审计中心)

中国农村信用合作报 THE CREDIT COOPERATIVE

北京 天津 上海 广州 成都 重庆 西安 武汉 长沙 昆明 乌鲁木齐

# 信用合作

## 凝聚力量 创造价值

2019年《中国农村信用合作报》征订工作已经开始了

每周一期 订阅价格: 360元/年

本报发行由北京农信银文化传媒有限公司独家代理

银行汇款  
开户名: 北京农信银文化传媒有限公司 开户行: 中国银行北京市分行  
账号: 345456942930 行号: 104100004013

### 《中国农村信用合作报》征订单

《中国农村信用合作报》由中华人民共和国农业农村部主管,是面向全国农村金融系统,特别是农村信用社系统的主流媒体,是目前全国第一张宣传报道农村金融的国家级行业报纸,是农村金融领域对外宣传、交流信息的窗口与平台。国内统一刊号 CN11-0036,对开大报,每周八版。本报全年定价 360元(含邮资),自办发行。本报发行由北京农信银文化传媒有限公司独家代理。

户名: 北京农信银文化传媒有限公司 征订联系电话: 010-68585832 18600990962  
开户行: 中国银行北京市分行 联系人: 刘华 黄清宇 传真: 010-68580619  
账号: 345456942930 邮编: 100037 邮箱: 2482330389@qq.com  
行号: 104100004013 地址: 北京市东城区广渠门南小街领行国际3-1-1501

### 《中国农村信用合作报》订阅报销凭证

(第一联) 订户存留(2019年度)

|                          |      |                                     |  |
|--------------------------|------|-------------------------------------|--|
| 订阅单位名称                   |      | 经办人                                 |  |
| 半年费用                     | 全年费用 | 合计份数                                |  |
| 180元                     | 360元 | 合计金额                                |  |
| 合计人民(大写)                 |      | 收款单位                                |  |
| 注: 此征订收据连下连同汇款收据一并作为报销凭证 |      | 北京农信银文化传媒有限公司<br>财务专用章<br>010500632 |  |

### 订单回执

(第二联) 本报作发刊凭证(2019年度)

|                |      |       |      |
|----------------|------|-------|------|
| 订阅单位全称(开具发票抬头) |      | 付款单位  |      |
| 详细地址           |      | 盖章    |      |
| 订阅份数           | 邮政编码 | 收件人   | 汇款日期 |
|                |      | 邮汇 电汇 |      |
| 联系电话           |      | 备注    |      |

注: 营改增后, 票据管理更加严格, 请各单位详细注明开票信息, 以免给双方带来不便。

(本报征订单复印有效)。请将订单回执连同汇款收据复印件传真至报社