编辑：初明辉 2020年10月13日 E-mail：zhgnxb@126.com 中国农村信用合作报

台前农商银行

开展“爱心消费+扶贫助销”

近日，河南台前农商银行组织干部、职工开展“爱心消费+扶贫助销”帮扶村农特产品活动。活动中，该行通过单位集中采购、员工自发购买等方式，共购买帮扶村鹅蛋5000斤、香梨6000斤、苹果3000斤，金额达8万元，有效缓解了贫困群众农产品销售难问题。

自与台前县崔许村结对帮扶以来，台前农商银行积极拓宽帮扶措施和渠道，鼓励贫困群众积极发展种植养殖业，改变以往单纯的资金捐赠帮扶，从传统“输血”向持续“造血”转变的扶贫模式，激发贫困群众内生动力，有效地培养贫困群众以发展产业脱贫致富的积极性。 张玉栋

马山农商银行

获纳税信用“4连A企业”

近日，国家税务总局马山县税务局举办的纳税信用评价“3连A企业”授牌仪式上，广西马山农商银行荣获南宁市2016-2019年度纳税信用“4连A企业”称号，是马山县首家获得该项荣誉的纳税企业。

一直以来，作为当地金融业主力军，马山农商银行在做好企业自身发展的同时，自觉履行社会责任，积极回馈社会，严格遵守税务部门及企业相关财务制度，坚持合规操作，遵章守纪，防范财税风险，坚持做好各项税费计提、申报及缴纳工作，并按时、保质保量报送各项税务资料。自2016年至今年6月，马山农商银行累计申报缴纳各项税费7600多万元。 苏扬 李文精

湖口农商银行

举办“党建+职工读书会”

9月29日，江西湖口农商银行举办首期“党建+职工读书会”，旨在增进思想交流，增强学习氛围。该行党委书记李明出席并作点评讲话。

会上，主讲人分别就《被讨厌的勇气》和《论持久战》分享了心得与感悟。《被讨厌的勇气》从日常琐事和人际关系中入手，帮助我们更好地排解工作和生活上的烦恼；《论持久战》则告诉我们如何坚定信仰、保持信心，夺取最终胜利。

通过此次读书和交流，该行让全体员工汲取知识、开拓视野、不断成长，并将知识运用到工作与生活的实践中，为高质量发展增添动力。 杨珺 曾胜

灌南农商银行

启动不动产登记“一窗办结”

近日，江苏灌南农商银行与灌南县自然资源和规划局正式启动不动产登记金融便民网点“一窗办结”授权合作。

根据合作内容，灌南农商银行可以办理以该行作为抵押权人的预购商品房预告登记、预购商品房抵押权预告登记，预告登记办结时间由3个工作日缩减为最快可当日办理、当日取证，全力做到“让信息在网上跑、不让服务对象在路上跑”。

此次授权合作，灌南农商银行作为全县第一家代为受理“双预告登记”的银行机构，进一步提高不动产登记效率，着力实现不动产抵押登记“网上办、集中办、代办制、不见面”。 董经纬

霍城农商银行

加入全国银行间债券市场

前不久，新疆霍城农商银行成功加入全国银行间债券市场，获准在上海清算所、中央国债登记结算公司开户，并通过中国银行间市场交易商协会会籍资格审核。

据悉，霍城农商银行将加快进度完成中央国债登记结算公司、上海清算所终端联网调试，实现中央债券综合业务系统及中国外汇交易中心本币交易系统的顺畅运行。同时，该行依托银行间债券市场优质平台，合规开展同业存单、大额存单、债券买卖、回购等业务，从而进一步提升流动性管理水平，助推该行实现多元化增盈、稳健发展。 于德斌 马晓艳

晋州农商银行

举办柜面业务风险防范培训

为有效提升柜面业务质量，近期，河北晋州农商银行聘请高级培训师、资深金融法律研究员对全体员工进行柜面业务风险防范培训。

培训中，授课老师以案说法，从实际案例出发，一语中的，引导听课学员参与讨论，寻找法律依据，提出解决办法，指出柜面操作的风险点，使员工醍醐灌顶，茅塞顿开。对未见过的案例，员工仔细聆听，入心入脑，防范于未然，有效降低错误操作。

此次培训，该行参与培训的员工深受启发，受益良多，纷纷表示将学以致用，提升业务办理质量，有效的规避风险，进而提高服务水平。 郝岩青

安州农商银行履行社会责任

践行普惠金融支持地方经济

作为地方金融主力军银行，多年来，四川安州农商银行始终坚持全方位支持“三农”发展的战略方向和战略定力，主动履行社会责任，积极践行普惠金融等举措支持安州区地方经济发展，做优存量，做大增量。截至目前，安州农商银行贷款余额62.4亿元，其中涉农贷款37.9亿元，占比61%，支持安州区56家中小企业复工复产，为277余家农村新型经营主体送去“金融活水”。

作为安州区营业网点最多，辐射范围最广的银行机构，安州农商银行充分发挥当地银行“短、频、快”和“人缘地缘”优势，全力支持“三农”发展，高度重视与地方党政机关联系，着力建设新型政银合作关系，凝聚发展大合力。同时，安州农商银行立足市场，从“供给侧”入手，专注产品创新，将产品特色做优，在产品结构及定价上发力，减费让利，执行利率优惠政策。该行结合地方经济发展及银行经营现状，增加“三农”和小微企业贷款产品，创新推出了“战疫贷”“女神贷”“地摊贷”“园丁贷”“乡旅贷”等多款普惠金融产品，各项产品均具有利率低，手续简，速度快，纯信用的特点，旨在为农户、社区居民和中小微企业提供差异化、特色化的便利金融服务，解决融资难、融资贵等问题。

安州农商银行还将业务发展融入到当地经济发展进程中，牢记服务“三农”，做小做散的市场定位，从机制、产品、手段、考核等多方面着手，精耕细作，走出网点，发扬传统“背包”精神，将信贷资源向“三农”倾斜，向中小微汇聚，将涉农特色做优，把产业链条做长，以金融支持现代农业“10+3”产业体系建设，助力乡村振兴，推动安州区积极融入成渝地区双城经济圈建设。 张娜

近日，湖南城步农商银行与城步县供销联社签署战略合作框架协议。按照协议要求，城步农商银行将为供销系统的参股企业、基层网点、惠农服务社整体授信2000万元以上，并持续推进金融产品创新，为县域经济发展提供更加优质、高效、便捷的金融服务。图为签署战略合作协议现场。 吕德泰

睢宁农商银行成立金融服务工作小组

“企村联建”满足客户融资需求

为落实上级部门提出的“万企联万村 共走振兴路”行动，江苏睢宁农商银行组织成立“企村联建”金融服务工作领导小组，指定专人作为项目金融服务顾问，从服务单一联建项目融资需求，转变为提供顾问、结算、资金管理、融资等一揽子金融服务方案，“一站式”满足联建项目及联建企业的各类金融需求。截至9月末，该行已实现对全县50个联建项目及企业的走访对接，并按照联建项目建设的进度，采取按月走访、跟踪服务的举措；目前已提供融资联建企业11个，融资金额1.33亿元，意向融资联建企业6个，意向融资金额1565万元。

“今年的螃蟹价格比去年要贵10%左右，中秋节马上到了，现在正是螃蟹大量上市的时候。”睢宁县沙集镇魏集村会计王宝瑞兴奋地向前来走访“企村联建”项目的睢宁农商银行沙集支行副行长张涵森介绍，“我们这里的螃蟹都是引流徐洪河的水来养殖的，个头大、蟹黄多，3两的个头能卖到50元一斤，今年村里还发展了100多亩的莲藕种植，估计这些产业能给我们带来五六十万的收益。”作为睢宁县的“企村联建”项目之一，沙集镇魏集村的稻蟹养殖项目在建设初期就通过镇农业公司作为承贷主体获得了睢宁农商银行300万元的资金支持，建设了800亩稻蟹养殖共生基地。 魏威 曹家硕

灌云农商银行补短板强弱项

推进“三访三增”助力“六稳六保”

自江苏省农信联社“推进三访三增 助力六稳六保”专项竞赛开展以来，灌云农商银行抓重点、补短板、强弱项，夯实客户基础，推进全行增户扩面、高质发展，助力六稳六保。

该行在原精准营销平台的数据基础上，自建了“数字灌云”移动APP，对全行营销、获客、产品、风控、运营全流程的业务进行数字化采集、归拢、分析，并基于数据指导银行经营决策。目前，该系统有整村授信、营销走访、贷后管理、报表中心四大模块。同时，在完善该系统内部数据的基础上，做好外部数据准入的严格把控，为“推进三访三增，助力六稳六保”提供强有力科技支撑。

此外，该行充分发挥“红岛党建”品牌引领作用，推进“健康灌云社区行”（健康）、“富美灌云乡村行”（生活）、“乡村振兴普惠行”（生产）三大品牌行动。据了解，今年仅“健康灌云社区行”已与医疗卫生单位开展了50余场共建活动，用“非金融服务”推进“金融服务”，从而推动“三访三增”工作快速开展。 开军义

“丰收果”里也有咱信合人的甘甜

（上接1版）

而这只是山西农信因地制宜、创新产品助农致富的缩影。依托“福农卡”，全省农信社开启了客户贷款“一次授信、随贷随用、随用随还、循环使用”的信贷模式。自开办以来，全省农信系统通过“福农卡”累计授信1555.76亿元，让农户生产经营不受限制。为充分适应乡村振兴新形势和客户金融需求变化，山西省联社还引导各级机构创新推出“果库贷”“红枣贷”等具有本土特色的金融产品，发放林权和农村土地承包经营权抵押贷款。截至8月末，全省农信社林权抵押贷款余额达5.08亿元；土地承包经营权抵押贷款余额达5.05亿元。

创优服务 助力农户“线上”发展

“连续这几月，销售额都能达到200万元左右，多亏了农商银行的‘电商贷’，让我在销售旺季不再发愁流动资金短缺。”平顺县万担粮农业开发有限公司负责人说到。该企业主要经营杂粮、花椒、辣椒酱的线上销售，是平顺农商银行支持的众多县域电商中的其中一家。截至目前，该行已为全县21户电商授信549万元，助力电商实现8000余万元的销售额，远超去年同期。对于农商银行的支持，返乡创业的大学生王亚妮满脸喜悦地说到，“有你们农商银行的全力支持，我们更有信心把农村电商做好、做强！”

针对企业直播售货的需求，山西农信积极联合企业开展直播活动，让企业销售踏上互联网直播的快车。晋中开发区农商银行联合海玉园食品厂开展“晋享生活 开心有你·海玉专场”直播，为期一个小时的直播吸引了万千粉丝的关注，海玉石头饼、蜂巢饼、缸炉饼等产品被持续抢购。短短一个小时，3万余人次观看了直播，商品成交1000余笔，金额共计2.52万元。为进一步延伸金融服务触角，山西农信完善流动服务车等新型载体，依托网上银行、手机银行、微信银行、晋享生活、“晋享e付”等线上渠道，为农村客户打通了金融服务“最后一公里”。为提升客户申贷效率，今年7月，山西省联社开发了“兴农快贷”平台。平台上线后，基层客户经理能够更精准对接客户，实现了让数据多跑路，让百姓少跑腿。截至8月末，“兴农快贷”获客系统累计授信9603户，金额15.10亿元；用信8182户、金额13.10亿元。

最是一年风光好，喜庆丰收叙华章。山西农信一直以来持续发挥地方金融主力军的作用，为地方经济发展持续注入资金活水，支持“三农”及地方经济发展。截至8月末，山西农信各项存款余额达9213.13亿元，各项贷款余额达5683.7亿元，其中涉农贷款余额达4385.29亿元，占全省金融机构的份额保持在40%以上。

陕西省联社榆林审计中心与辖内7家银行合作

为乡村振兴提供高质量金融服务

□ 本报记者 杨海涛 通讯员 杜永生

为促进全市农商银行系统与区域内其他银行业金融机构之间的深度合作，陕西省农信联社榆林审计中心主动作为，加强顶层设计，与中国工商银行榆林市分行、中国农业银行榆林市分行、中国银行榆林市分行、中国建设银行榆林市分行、交通银行榆林市分行、招商银行榆林市分行、长安银行榆林市分行7家银行分别签署了《战略合作协议》，明确了双方的合作原则、合作方案、合作领域、合作机制、合作期限等内容，从市级层面为辖内各农商银行开展银银业务合作搭建了平台。

通过加强战略合作，榆林市辖内农商银行与签约银行将共同围绕全市经济社会发展目标，致力于为乡村振兴、脱贫攻坚、支农支小、农村基础设施建设等领域提供高质量金融服务支持。同时，也将避免区域内同业之间的恶性竞争，构建全面、长期和稳固的战略合作关系，开展全方位业务合作，营造持续稳定的良性业态发展环境。

榆林市辖内农商银行将以此为契机，与签署战略合作协议的各银行在银团贷款业务、银行同业业务、票据业务、资产交易合作、代理代客业务、金融科技合作、建立客户白名单、创新业务、内部管理合作等方面开展合作，充分发挥双方各自的独特优势，实现取长补短、互利共赢、抱团取暖。

富阳农商银行发放“万事易”贷款

帮助贫困学子圆大学梦

“你们对我的帮助是我学习的动力，我会努力学习，同时自力更生，始终保持谦逊但不自卑的心。”在获得浙江富阳农商银行“万事易”阳光助学贷授信3.2万元时，学子洪皓激动地说。

洪皓家住富阳区新登镇和山村，不久前，他收到了长春大学的录取通知书，但洪皓心里喜忧参半，家中经济困难无力承担学费。洪皓5岁时母亲病逝；15岁时父亲遭遇车祸受重伤，治疗花费20多万元，伤愈后劳动能力大不如前；9月底就要出发前往长春大学，而费用还没有准备好。

富阳农商银行湘溪分理处主任在得知消息后，第一时间与洪皓取得了联系，并提出了采用“万事易”阳光助学贷的建议，四年大学期间共授信3.2万元，以阳光助学贷的方式解决当前学费和住宿费方面资金短缺，并在半小时内首先发放贷款3000元，缓解了洪皓的燃眉之急。

据悉，洪皓给富阳农商银行的感谢信上写道，“在命运面前，一个又一个意外的降临，对我来说是一次次考验，但有幸的是我遇上了如此暖人的社会，如此暖心的你们，一次次温暖让我坚强，让我始终心怀美好，心存善念……” 杨静 何学舟

宜黄农商银行创新授信方式

提升农户信用评定效率

今年以来，为助力县内村民生产生活的恢复，江西宜黄农商银行紧抓生态产品价值实现试点契机，在授信模式、信贷产品、宣传方式等方面创新做法，以“整村推进”全面铺开“信用评定”活动。

为切实解决农户贷款难的问题，提升农户信用评定效率，宜黄农商银行创新使用“背靠背评议”授信方式，采用“集中评议、集中宣传、集中授信”的工作方法，简化流程、让客户“只跑一次”甚至“一次不跑”，提供“一次核定、总额控制、随用随贷”的信用额度。据悉，该行“整村授信”已推行50个村，为1.5万户村民进行了评议，预授信5669户，金额2.6亿元，用信1117户，金额9280万元。

此外，宜黄农商银行紧跟政策步伐，在资产评定形式优化、配套贷款产品创新上积极探索，将自然资源资产纳入授信综合评定中，创新推出以生态产品价值实现为实质内涵的“两权”抵押贷、公益林补偿收益权质押贷等贷款产品，帮助农户将手中资源变现，大力支持绿色金融发展。

近年来，江西宜黄农商银行紧紧围绕支农支小的市场定位，丰富信贷产品，创新信贷服务，拓宽信贷渠道，开展“普惠金融、建功立业”系列活动，并陆续举行了金融夜校、外拓营销、金融夜摊等多项活动，获得了良好的社会反响。 游万里

毕节农商银行开展线上服务

为外出务工人员办理贷款业务

近日，贵州省毕节市七星关区撒拉溪镇客户穆军在贵州农信云南农民工金融服务中心工作人员的帮助下，通过微信小程序“贵州农信业务通”提交贷款申请、资料补充，成功提升授信额度，并办理了第一笔线上贷款。

据悉，毕节农商银行驻云南农民工金融服务中心的工作人员在对新申请贷款的客户进行调查预约中，了解到穆军急需资金。云南农民工金融服务中心工作人员立即驱车前往客户经营地点，经过实地对穆军的经营情况、存货状况、资金交易情况调查后，该金融服务中心的工作人员指导客户将资料在业务通上补充完整，对于欠缺的资料，需及时补充。补充完成后，穆军申请的贷款信息分配至撒拉溪支行，该支行客户经理经过调查、审查及审批，穆军的授信额度成功提升至24万元。在获得撒拉溪支行的反馈后，金融服务中心工作人员再次到穆军的中药铺现场指导客户签署合同。

线上成功办理贷款后，穆军还主动向老乡推荐了该行的产品及服务，没有时间返乡办理贷款的商户们都产生了浓厚兴趣，当场就下载了“黔农云APP”。贵州农信云南农民工金融服务中心作为行社与外出就业创业人员间的纽带，打通了贷款服务“最后一公里”，获得了客户的高度评价。 彭伦焕

引金融“活水”润“三农”

（上接1版）该金融服务站由原来的外币代兑点升级为综合金融服务站，设有村联络员和驻村客户经理，为农户提供银行卡助农服务、金融消费者权益保护、小面额人民币兑换、小额外币兑换及“两山”金融服务等多种金融服务。作为全国首设村级外币代兑点，让农户在家门口就可以办理结汇，低利率、简手续全力信贷支持农户走上致富路。据了解该行多年来全力支持龙现村发展，目前农户账户开办率达到100%。

在嘉兴市，9月21日，2020年“中国农民丰收节”暨“运河之韵·长虹星空”系列活动举行。禾城农商银行作为唯一一家受邀参加金融单位，在活动现场举行惠农贷款授信仪式，共为4家农业种植、养殖、加工主体代表授信4450万元。该行在加强对各类农业主体信贷支持的同时，也加大农村普惠金融覆盖力度。今年5月，该行与嘉兴市秀洲、南湖两区农业农村局和水利局联合印发《农户小额普惠贷款试行办法》，正式启动农户小额普惠贷款工作，借助“数据跑腿”实现“无感授信”。截至9月18日，该行已累计授信9.2万户，授信金额达138.77亿元，授信覆盖率达88.09%。

喜丰收

是农民的日子越过越红火

“正因为农商银行的贷款扶持，我的家庭农场才有今天的辉煌，才能代表平湖市参加浙江省的农副产品展销。”“前段时间，农商银行来我家搞了评级授信，授信8万元，特光荣。”日前，由平湖农商银行赞助支持的以“浙沪情·瓜乡韵”为主题的2020中国农民丰收节长三角农民庆祝活动在平湖市赵家桥村举行，吸引了浙沪两地近千名游客前来观光和体验。开幕式上，通过老乡说小康、西瓜传统精品文化展示、平湖西瓜振兴计划签约仪式、西瓜扶贫义拍及“双百双创”强村富民项目集中启动仪式等节目，共同见证农业农村蓬勃发展，共同研究现代农业产业发展新模式，共同奔向农民幸福小康之路。