

武义农商银行浇灌金融“活水” 助力下山村民实现脱贫“致富梦”

□ 本报记者 徐广昊 通讯员 夏超鑫

“蜗居高山五百年,不如下山三五天!”这是深藏在浙江省武义县下山脱贫老百姓心底的无限感激与感慨。

“下山脱贫”是武义县近20年来创造的“发展名片”之一,凝聚着习近平总书记对武义人民的深情。

“武义‘下山脱贫工程’是一项德政工程、民心工程。武义下山脱贫工作成效显著,经验宝贵,值得总结和推广,要善始善终,继续抓好。”2003年6月13日,时任浙江省委第一书记习近平到武义考察调研下山脱贫工作,足迹踏遍了上潘新村、南湖搬迁安置区、城北下山脱贫示范村等下山脱贫村,给予了充分的肯定。

“八山半水分半田”,这个浙江中部的革命老区、山区小县,从1993年起就在全国率先开始了探索“下山脱贫、异地发展”的扶贫之路。多年来,习总书记先后8次到武义县下山脱贫工作作出批示。殷殷嘱托化为武义脱贫致富的强大动力。截至目前,该县累计已有58个建制村、425个自然村、1.7万农户、5.14万人搬迁下山,实现脱贫致富,打造了精准扶贫的武义样本。下山自然村占全县自然村总数的1/4,下山人口占全县农业总人口的1/5,在这辉煌成绩的背后,除了武义县委、县政府的政

策扶持,武义农商银行金融“活水”的浇灌也为广大下山老百姓脱贫“致富梦”的实现提供了强力支撑。

从前,走出大山安居是山民的盼头

下山脱贫,关键在于下山,走出大山安居是当时武义山民对未来生活的热切期盼。

1994年,武义县发布了《高山深山村居住迁移试行办法》,制定了系列优惠政策,这是浙江省首个专门鼓励引导农民下山脱贫的县政府令,从此轰轰烈烈地拉开了为高山农民改变命运的序幕。

武义城郊履坦镇金桥村,于1997年由原坦洪乡坎朝村从海拔近千米的高山上搬迁而来。该村下山之前人均年收入只有425元,村集体存款余额仅为82.5元。迁移时,向履坦镇后桑园村购买土地9.33公顷,经村民自筹与县扶贫办拨款后仍有8万元资金空缺。武义农商银行(原武义县信用联社)了解到情况后,第一时间向村里发放了8万元贷款,解了该村的燃眉之急。村里的土地款解决了,村民建造新居的资金同样遇到了难题。该行客户经理老廖看在眼里,热在心头,每天早出晚归,逐户上门了解情况,及时地帮忙办理了近40万元的建房贷款。如今的金桥村,小楼林立,街道整洁,村里公园、健身设施等一应俱全。“有

了政府的政策支持,还有农商银行的帮助,现在日子过的越来越红火了。”邓求知感慨到。2008年,邓求知从武义农商银行贷款了3万元开始创业。2015年,他建立家庭农场,又贷款15万元承包了2.67公顷良田种植高山蔬菜。如今,农场生意红火,邓求知的家庭年收入也从下山脱贫前的不足1万元增长到了如今的20万元。

在下山村民奔小康的路上,武义农商银行始终是他们的贴心陪伴者。从下山安居,到创业增收,武义农商银行助力下山脱贫的工作始终不忘初心,用实际行动书写了金融扶贫的一个又一个生动案例。截至目前,该行的低收入农户贷款余额达6755万元,惠及农户1032户。

现在,奔小康是广大下山村民的追求

搬迁下山是为了脱贫致富,“人人有活干、月月有钱赚”现已成为下山脱贫村民的常态。

“未搬迁下山前,进山出山全靠两条腿,运送物资全靠两肩膀,下山后,一切都变了,现在过好日子以前是想想都不敢。”

今年57岁的上岭村村民田丽珍,是一名制作精美小吃的乡村厨娘,她做的各种小吃颇受消费者欢迎,过去苦于窝在海拔800多米的高山上,无法施展拳脚。从山上搬迁下来后,田丽珍在武义农商银行的信贷支持下,利用自家一楼当店面,不但开出了美食小吃店,而且开始在网络上售卖,生意十分红火。

在武义县新九龙山村,“80”后村委会成员邓求知在搬迁下山后抢抓创业机遇,实现了从贫困户到致富带头人的转

变。“搬迁后多亏了武义农商银行的帮助,现在日子过的越来越红火了。”邓求知感慨到。2008年,邓求知从武义农商银行贷款了3万元开始创业。2015年,他建立家庭农场,又贷款15万元承包了2.67公顷良田种植高山蔬菜。如今,农场生意红火,邓求知的家庭年收入也从下山脱贫前的不足1万元增长到了如今的20万元。

在下山村民奔小康的路上,武义农商银行始终是他们的贴心陪伴者。从下山安居,到创业增收,武义农商银行助力下山脱贫的工作始终不忘初心,用实际行动书写了金融扶贫的一个又一个生动案例。截至目前,该行的低收入农户贷款余额达6755万元,惠及农户1032户。

未来,建设美丽乡村是大家的希望

从走出大山安居到争先创业奔小康,建设美丽乡村始终是下山村民对未来美好生活的希望。

武义县是“中国超市之乡”,据有关部门不完全统计,目前武义人开的超市年销售额已超过600亿元,创造就业岗位10万余个。这除了当地政府的大力支持外,武义农商银行的精准扶持也起到了重要作用。

在武义南部山区三港乡五福村(现为东溪小区),村民钟先生搬迁下山后从

武义农商银行贷款30万元到建德市开了两家1000平方米的超市,生意红火,成了村里“下山脱贫致富”的带头人。

“2011年搬迁下山,武义农商银行贷款给我20万元盖了新房,2012年,又贷给了我30万元帮助创业,这些年,农商银行见证了我从无到有。”谈起武义农商银行对他创业致富的支持,钟先生打开了话匣子。今年,该行获悉钟先生准备把超市开到苏州去后,又马上贷款给他140万元。目前,在钟先生的带领下,仅五福村就有50多人从事超市行业,武义农商银行向该村超市业主发放的贷款也已达1000万元。

还有在西联乡景阳村、大溪口乡高水村等地,越来越多下山脱贫的村民如今也都搭上了超市经济的“顺风车”,走上了增收致富大路。武义农商银行对他们的帮扶支持也越来越大、越来越多,仅今年以来,发放贷款的超市业主已达2314户,金额5.61亿元。

浙江武义的下山脱贫工作,政策帮扶有力度,金融服务“有温度”。为支持脱贫致富的“超市人”回乡反哺建设,武义农商银行又适时创新推出了“乡贤贷”“丰收贷”等金融产品,受到了他们的热烈欢迎和各界的一致好评。

2012年以来,已有近千家超市还通过该行的“超市爱心驿站”“农超结对帮扶”“五水共治捐赠”等方式,为家乡捐赠帮

扶资金约1000万元。柳林旅游集散中心、维多利酒店、粟裕将军纪念馆等一批超市乡贤回归项目相继落地。

“作为乡村振兴主办银行,让每一位农户享受便捷的金融是我们义不容辞的责任,今年我们和县农业农村局联合推出了‘农户小额普惠贷款’,依托‘政银’数据共享通道,创新‘无感授信’农户小额贷款流程,通过授信数据模型给予每个农户3万元无差别基础额度授信,农户无需办任何手续就可以无感获得授信,并可通过‘丰收互联’手机APP等线上渠道申请办理贷款,预计年底将实现农户授信百分百覆盖。”武义农商银行党委书记、董事长王才有介绍,“在农村尚有许多小农户、低收入农户,以前因为没有抵押物或担保,不能拿到足够的贷款。现在,农户小额普惠贷款‘无感授信’模式可以让任何一名农户(剔除不守信名单)无需任何手续,就可以获得纯信用、免担保的贷款,满足日常生产经营需要,这也为乡村振兴注入了源源不断的金融‘活水’。”据悉,截至目前,该行涉农贷款余额134.8亿元,惠及农户、农企3.74万户,有效带动了产业发展、农民增收。

在武义县委、县政府的强力扶持和武义农商银行的金融“活水”助力下,如今,武义各个从山上搬迁下来的村庄,到处显现了美丽乡村的景象。

彬州农商银行 组织党员志愿者慰问老人

10月21日,陕西彬州农商银行党委在“重阳节”来临之际,组织党员志愿者前往彬州市中心敬老院为老人们献上爱心、送去温暖,传承孝道文化,弘扬中华民族传统美德。在为老人送去生活所需的同时,该行党员志愿者们为老人们打扫房间、整理被褥、嘘寒问暖,弥补他们情感的缺失。 李文恒

南召农商银行 量身定制收费权质押贷款

“第一次跟南召农商银行打交道,没想到你们的服务这么到家。”河南清阳实验学校负责人在得知贷款申请顺利通过审批时激动地对笔者说道。

原来,清阳实验学校受新冠肺炎疫情影响,正在建设的教学楼出现了资金缺口。南召农商银行在“普惠金融大走访”中得知这一情况后,迅速组织客户经理进行上门对接,并根据该校缺乏抵押物的实际情况,为其量身定制了“收费权质押贷款”,将该校的学费收费权进行质押,成功向其授信300万元,为学校正常运营提供了有力资金支持。 李国恩 王帅

永丰农商银行 巩固对公存款资金来源

今年以来,江西永丰农商银行把开立农村集体经济组织账户作为一件头等大事来抓,有效巩固了对公存款资金来源。工作中,该行成立了营销专班,大力宣传农商银行金融服务优势;发挥基层网点“人熟、地熟、优势”,与村委会开展对接工作,收集开户资料,主动上门提供优质金融服务,解决客户出行不便的难题。为各项存款的稳定增长奠定坚实基础。截至目前,该行已开立账户数214个,农村集体经济组织账户开户率达96%。 聂伟琳

奉新农商银行 走访慰问建档立卡贫困户

在第7个国家“扶贫日”来临之际,江西奉新农商银行深入结对帮扶村——澡溪乡梓梓村,对6户建档立卡贫困户进行了走访慰问,送去了党和国家的温暖。近年来,江西奉新农商银行始终坚持紧紧围绕困难群众就业难、入学难、创业难等问题,大力开展建档立卡贫困户评级授信工作,提升金融扶贫工作力度,履行社会责任。 李绪平

高唐农商银行 帮助养殖户实现“创业梦”

近几年,山东高唐农商银行针对养殖户推出了特色产品——“助养贷”,帮助当地养殖户实现“创业梦”。截至目前,该行累计发放养殖类贷款达6.4亿元。

“高唐农商银行真是咱老百姓的银行,我当时是第一次创业,简直不敢想象,短短两天时间‘助养贷’就能批下来,有了周转资金,我租了一个养殖棚,购买了1000只小雏苗,进了一批饲料和农药,开启了我的企业旅程。”高唐县赵寨子镇养殖户张女士感叹地说。“有了资金支持,张女士的养殖场走上了正轨,现已成为当地小有名气的养殖户,生产的鹅蛋供不应求。 宋洪雷



为推进县域支付环境建设,近日,河北永清农商银行“移动支付系统”在永清大润发超市成功布放。10月9日至13日,仅4天的试运行期间,大润发超市已通过该行“移动支付系统”收款近2000笔,金额10万元,移动支付占比超过90%。图为该行员工在大润发超市调研“移动支付系统”使用情况。 荣雪倩

象山县农信联社创新贷款产品 满足民宿产业融资需求

近年来,浙江省象山县茅洋乡全域旅游建设成效显著,花园美景处处可见,“农家乐”发展也是一路“高歌猛进”,现建成农家客栈86家、精品民宿11家。针对蓬勃兴起的“农家乐”,象山县农信联社于2017年创新推出“游乐宝”贷款产品,专门解决县内在投资建设民宿、装修民宿、民宿餐饮、旅游产业升级改造等方面的融资需求,利率优惠幅度达30%。截至9月末,该联社在茅洋乡累计发放“游乐宝”贷款56笔,金额994.8万元。

门前菜地、白墙黑瓦、油画墨宝

……作为全县3家“三叶级”特色精品农家客栈之一的文麓雅苑,大到装修布局小到物件摆设,无一不体现店主人文情怀和自然气息。前几年,石云贵投资300万元将民房改建成精品民宿,吸引不少游客前来“打卡”,旺季更是一房难求。民宿每年都需要整修,石云贵听说象山县农信联社新推出了“政银保”贷款产品,就第一时间前来到当地信用社申请。提交贷款资料后的短短7天,他就获得了“政银保”70万元贷款,享受同等利率上浮90%的优惠。有了这笔资金后,他又在客栈内

外增设了餐厅、茶室、菜地,才有了如今的模样。

面向特色民宿、小型文化主题酒店及新业态旅游项目,象山县农信联社在“游乐宝”的基础上,与县旅委、保险公司抱团合作推出“政银保”贷款产品。作为“游乐宝”贷款的升级版,“政银保”贷款最高额度可达300万元,引入人保财险全额承保,给予贷款利率优惠,降低贷款准入门槛及贷款成本,有效解决了经营户“融资难、担保难”等问题。

胡冰芳 石宏建

霸州农商银行建设“基础设施” 为业务创新提供制度支撑

随着乡村振兴战略深入推进,普惠金融加速发展,大型银行、股份制商业银行纷纷布局普惠金融领域,农村金融市场竞争力日趋激烈。为适应新形势下的市场竞争,河北霸州农商银行主动作为,大力建设创新“基础设施”,为业务创新提供强力制度支撑。

自2019年开始,霸州农商银行就开始加快推进小贷业务,将小贷业务与普惠金融作为主攻方向,全面推动自身战略转型。为保障普惠金融业务发展质量,提高业务创新能力,该行成立了普惠金融业务发展领导小组,由董事长亲自挂帅,总行行长直接负责,统筹协调,有效地打破了部室之间的信息壁垒,凝聚全行的力量发展小贷业务和普

惠金融业务,强化创新机制的顶层设计,为创新机制建好“屋顶”。

霸州农商银行积极引进先进地区的发展理念,充分借鉴吸收同业经验,与第三方专业咨询管理公司展开合作,对小贷业务的制度、流程、绩效、管理、产品等全方位的梳理再造。基于省联社小贷业务管理制度架构,该行编制了《霸州农商银行小额贷款中心业务操作指引》《霸州农商银行小额贷款中心业务贷后管理办法》等12个框架性制度,从制度层面形成“门户”大开放的格局,为产品预留充分的创新空间。

为彻底做实小贷业务,发展普惠金融,充分释放创新的动力与活力,霸

州农商银行借助省联社打造“阳光信贷”文化为契机,成立了小贷中心事业部,重新招募小贷客户经理;小贷中心实行统一管理、封闭运行、单独核算、盈亏问责的事业部制管理和经营模式,所有小贷中心的贷款产品,均由小贷中心员工与第三方咨询管理公司一起自主研发设计,以“简便、快捷、高效”为宗旨打造自己的信贷品牌。截至8月末,该行在新冠肺炎疫情期间共研发推出了“信用快贷”“家庭快贷”“小微信用快贷”“小微共赢快贷”4款契合霸州本土的信贷产品,分别适用于不同规模小微企业、个体工商户,为疫情期间小微企业复工复产提供了强力保障。 张晨

柳林农商银行开展金融精准扶贫 推进特色产业转型升级

近年来,山西柳林农商银行深入贯彻落实金融助农举措,响应产业转型需求,坚守“三农”市场定位,积极投身金融精准扶贫工作,围绕辖内特色农业产业发展需求,以党建引领,做实科技支撑,持续深化特色产业升级,推动红枣企业、农户增收致富。

该行持续强化责任担当,将党建与业务发展紧密结合起来,进一步加大支农支小力度,不断满足“三农”客户多元化、多层次金融需求,做实金融扶贫攻坚,稳步推进精准扶贫,进一步回归服务县域实体经济本源,发挥网点多、地域广优势,助力红枣特色产业发展,服务实体经济,积极主动把发展的责任扛在肩上、抓在手上。

李小军

为做实科技支撑,该行持续强化对红枣种植、加工、销售等上下游环节的金融资金帮扶,有效实现以科技赋能生产、助推产业升级。在受理业务过程中,借助手机银行线上放款、移动办贷等方式,确保“快办快贷”;以营业网点为依托,结合POS、手机银行、“晋享生活”等多种方式,不断提升支付结算便捷程度。

为做细营销服务,该行坚持用好用足信贷政策,与地方红枣产业达滋、六郎等知名红枣企业合作,为红枣企业增收致富提供金融支持。同时,该行结合“整村授信”活动,为村符合授信条件的村民预先授信,实现随用随贷,高效便捷。

岳西农商银行把服务送到田间地头 “贷”动蚕桑产业“破茧成蝶”

蚕桑产业是安徽省岳西县农民增收致富的重要支柱产业之一,近年来,依托县委、县政府持续的政策扶持和金融扶贫的支撑,保障了岳西蚕桑生产稳步发展。目前,全县桑园面积达5000公顷,2019年,年产鲜茧3553吨,产值1.51亿元。自2009年始,岳西县蚕桑生产规模连续10年位居安徽省第一,带动全县1.67万养蚕农户走上栽桑养蚕致富之路。对此,岳西农商银行精准介入、主动对接,把信贷服务送到田间地头,用活“信贷水”,助力蚕桑产业“破茧成蝶”。

面对新冠肺炎疫情给蚕桑产业带来的暂时困难,岳西农商银行未雨绸缪,及时调整,主动对接县内重点春茧收购企业,运用支农再贷款向4家蚕桑产业龙头企业发放贷款7180万元,用于春茧收购,确保了收购均价的稳定,惠及农户近1000户,蚕农春茧“颗粒归

仓”,将新冠肺炎疫情不利影响降到最低限度,进一步巩固了脱贫攻坚成果。截至9月末,该行累计向蚕桑扶贫项目产业发放贷款2372.9万元,余额1610.7万元,扶持了626户建档立卡贫困户脱贫增收。

工作中,岳西农商银行充分发挥扎根农村的优势,找准金融扶贫工作的切入点和重点领域,以点带面促进全面脱贫。把定点扶贫“责任田”打造成“金融政策落地、金融普惠实现、信用价值彰显、风险防范有效”的金融精准扶贫“示范田”,使定点扶贫体现金融特点、彰显金融价值、展现金融担当。在实现金融精准扶贫的同时,该行按照“一乡一品”原则,结合当地产业特色,大力推进“整网授信”,在后脱贫时代,以实际行动全力支持乡村振兴战略落地开花结果。 韩燎原

织金农商银行桂果支行发放贷款 及时解决养殖户资金难题

“有了这笔周转资金,我的养鱼场算是稳住了。”日前,贵州省织金县璟益淡水鱼养殖基地负责人郭佳义激动地对笔者说道。

璟益淡水鱼养殖基地负责人郭佳义毕业于贵州大学动物科学学院水产养殖专业,毕业后到湛江、宜昌实践水产养殖与育苗培育工作。2015年,郭佳义带着养鱼技术和创业梦想回到家乡织金,想发展淡水养鱼,但却面临缺少启动资金的难题。正在他一筹莫展之际,织金农商银行工作人员主动上门帮助他解决难题,经过实地调查了解,该行为其发放了5万元贷款,支持他培育鲫鱼苗及成鱼,5年时间,郭佳义的养殖场规模越来越大。

今年初,受新冠肺炎疫情影响,郭佳义的渔场处于停销状态,为了春节前准备的近6万斤成鱼销不出去,每天还需要大量的鱼料供养,往年批发商人来人的养鱼场,今年变得异常的冷清,

这让郭佳义焦急万分。保障充足鱼料,早日恢复销售成了璟益淡水鱼养殖基地是否能顺利渡过危机的关键一步。织金农商银行桂果支行在开展“百行进万企”活动中了解到璟益淡水鱼养殖基地困难后,该支行经过实地调查评估,发放贷款资金20万元,支持织金县璟益淡水鱼养殖基地资金周转。随着复工复产有序开展,从“启动键”逐步推向了“快进键”,鱼场的销售渠道开始畅通,资金链也得到恢复。“今年成鱼年产量将达30万斤左右,年产量苗将达150万条左右,等钱赚回来了,我第一时间还款。”郭佳义乐呵呵地说。

截至目前,织金农商银行桂果支行共计发放支持复工复产贷款102笔,金额672万元,办理延期还本付息及无还本续贷206笔,金额1163万元,及时解决客户融资难题,助推桂果镇经济发展。 左乾宝