

### 江阴银行 入选“一行一品”优秀项目

前不久,江苏江阴银行《案说合规和政策解读》合规体系建设项目从江苏省57家农商银行参与并报送的148个项目中脱颖而出,入选江苏省农商银行合规银行建设“一行一品”优秀项目。

江阴银行《案说合规和政策解读》项目,把握合规建设重点,融入经营管理节点,体现员工行为管理特色,具备一定的创新性、实用性和推广性。近年来,江阴银行秉承合规立行的经营理念,重点建设了《案说合规和政策解读》项目,打造了多个合规学习平台,将学思践悟融为一体,提升了知行合一的广度和深度。

石维

### 遂平农商银行 组织员工义务献血传递爱心

为弘扬团结、友善、互助、奉献的优良传统,确保冬季血源的有效供应,近日,河南遂平农商银行精心组织开展了“义务献血 传递爱心”活动。

据悉,该行60余名干部职工踊跃报名参加,献血量近两万毫升,传递了无偿献血的大爱精神,深深触动了遂平县献血办慰问人员。

该行对此项活动的高度重视,快速响应,组织有力,还得到了县献血办的充分肯定,彰显了干部职工的奉献精神,体现了农商银行的责任和担当。

崔祥

### 磐石农商银行 荣获“脱贫攻坚组织奖”

近日,吉林磐石农商银行被授予“2020年吉林市脱贫攻坚组织奖”,成为吉林地区外五县获得表彰的唯一一家银行业金融机构。

多年来,磐石农商银行认真贯彻落实精准扶贫、精准脱贫工作要求,积极探索金融扶贫新模式,通过“磐石农商行+风险补偿金+贫困户”“磐石农商行+合作社+贫困户”“磐石农商行+龙头企业+贫困户”等多种方式,持续加大对贫困户和扶贫产业的资金支持力度。2015年以来,该行累计发放金融精准扶贫贷款9992万元,累计发放脱贫担保基金贷款610.7万元。

刘超

### 高平农商银行 开展“金猪贷”链式金融服务

今年以来,山西高平农商银行围绕生猪产业的供给端生产缺口,结合辖内生猪产业优势,在点对点支持养殖户、大户的基础上,加快服务创新和产品升级,推出了以屠宰加工中游核心企业为切入点的“全链式”金融产品——金猪贷。

目前,该行对接辖内重点生猪养殖及加工企业凯永养殖有限公司展开全方位的产业链金融合作,并建立了开源、多维的合作渠道,以及以信贷专营部门和基层网点联合服务的一点多线对接服务体系,预计运用“金猪贷”的链式金融服务,通过对养殖户、养殖企业、生猪经纪人等的支持,将撬动生猪产业链近4亿元的生产产值。

田玲

### 淮安农商银行 启动效能建设项目

近日,江苏淮安农商银行举办了效能建设项目启动大会。

会上,效能建设项目组公布了总行各部室及经营中心的效能专员名单,并由该行董事长杨东颁发聘书,旨在激励各效能专员尽职尽责,为效能建设项目有效推进负起应有的责任。随后,杨东强调,效能建设是全面推行精细化管理、实现高质量发展的一次变革,对全行树立现代化管理理念、建立科学高效管理流程、建设高素质员工队伍有着至关重要的作用。同时,此次效能建设要做到态度端正、干部引领、从严执行、加强督导、统筹推进。

朱子月 李璐

### 漳泽农商银行 推出“土贷”产品

日前,由山西省长治市组织开展的出租车更换车型推介公益活动如期开幕。长治漳泽农商银行三农小微事业部10余名客户经理现场进行信贷宣传。

为给长治市出租车主提供更方便、更快捷的金融服务,长治漳泽农商银行特为此次换车活动推出一款信贷产品——“天贷”之“土贷”,纯信用无抵押,最高可信用申请20万元,最长使用期限3年,3年到期结清本金即可,切实为出租车主提供了资金保障和信贷支持,优惠便捷的贷款产品不断得到了客户的关注和咨询。活动现场,该行发放宣传折页100多张,现场扫码达成意向客户信息12户。

申晓茹

## 三台农商银行加强学习交流

# 党建共建助力地方经济发展

11月5日,四川三台农商银行与人民银行三台支行举行党建共建签约仪式。共建协议签署后,双方班子成员开展了首次理论学习中心组联合学习。

人民银行三台县支行作为央行在县域的派出机构,是推动央行金融政策向县域传导、在县域执行的“桥头堡”。三台农商银行作为扎根三台县域的地方银行,是服务地方经济和普惠金融供给的主力军,是落实央行宏观调控政策的重要着力点,双方具有共同的目标与使命。为此,三台农商银行党委按照四川省联社“围绕经营抓党建,抓好党建促发展”总体要求,主动作为,主动向人行县支行党委汇报,提出了依托党建共建,增进双方协同,提升党建促业务发展水平,共同强化央行政策落实的总体思路,并迅速形成共识。

按照共建协议约定,双方将以党建共建为载体,通过开展联合中心组学

习、联合组织主题党日、联合实施党员教育培养、定期开展党建工作交流、强化业务辅导等形式,进一步增进双方工作互动、融合,在扎实落实国家各项金融方针政策、助力地方经济高质量发展上形成强大合力。

作为首次联合中心组学习,为创新理论学习形式,提升学习效果,此次学习采用“实地调研+理论研讨”方式展开。会前,全体学习人员到三台县青东工业园,深入翰彬鞋鞋厂、力达泵业等企业开展调研。“今年订单、销售额有多少?市场行情怎么样?在农商银行贷了多少款……”人民银行绵阳支行副行长杨仕锡在企业生产车间一边察看企业运行状况,一边与企业负责人亲切交谈,全面了解企业经营及金融政策落实情况,为理论研讨收集鲜活素材。

在三台农商银行总行七楼会议室,与会人员通过原文学习、重点发

言、心得分享等形式开展了热烈研讨。三台农商银行党委书记、董事长廖显江在重点发言中表示,“通过联合学习,自己实现了先学一步、学深一层,对学习内容有了新感悟,并将以本次学习为契机,带领党委班子强化‘常学常新’意识,坚持理论联系实际,将党对经济金融形势的判断,作为改革转型和服务创新的重要遵循;将党对农村金融工作的最新部署,作为全行改进经营管理的主攻方向,在三台乡村振兴和全面融入成渝双城经济圈建设中展现更大担当作为。”

最后,杨仕锡对此次学习进行了点评,他表示,此次理论中心组学习双方高度重视,准备充分,方式新颖,内容丰富,与会人员积极参与,理论学习有收获。同时,双方要以党建共建为载体,进一步加强党建工作交流,提升党建工作水平。

郝礼霞



日前,贵州省农信联社黔东南审计中心党委书记封光荣一行到黎平农商银行调研指导“冲刺90天全面完成今年目标任务”专项行动工作,并在黎平农商银行组织召开座谈会。座谈会上,黎平农商银行党委书记、董事长韦汝泉代表领导班子成员坚持问题导向,重点围绕黎平农商银行“冲刺90天全面完成今年目标任务”专项行动工作进展情况及主要措施等内容进行汇报,班子成员结合分管工作分别进行了汇报发言。图为封光荣到黎平农商银行三楼的党风廉政教育建设基地视察。

吴必君

## 人民银行娄底市中心支行行长到涟源农商银行调研 推进金融支持稳企业保就业

近日,中国人民银行娄底市中心支行李志扬行长一行6人至湖南涟源农商银行开展对落实普惠小微企业贷款支持政策、中小微企业贷款延期还本付息政策以及农商银行当前经营形势等情况进行调研,并实地走访了涟源市两家重点企业,调研指导金融支持“稳企业、保就业”工作。

调研中,李志扬与涟源农商银行领导班子成员、业务条线部门经理进行了座谈。对在人力资源配置、服务“三农”、助力小微以及落实人民银行金融政策的工作给予了充分的肯定,并提出了要求。李志扬强调,要以党委的核心引领作用来推动整个业务的发展,充分发挥

党支部的战斗堡垒作用,党员的先锋模范作用;必须从以业务为中心转向以客户为中心,要通过积极的投入、培养、提炼、引发和塑造体现企业自身优质服务特点的文化和精神,以有效地激励、规范、约束、协调每个员工的服务意识和行为,造就一种追求卓越,创造辉煌的精神优势;要聚焦重点指标,提早预测,扎实开展防范化解金融风险工作,要聚焦短板弱项,确保防范化解金融风险工作取得实效。今后行业的竞争就是人才的竞争,按照现代金融的理念和要求,打造一支优秀的队伍,为涟源农商银行、涟源金融的发展提供有力的人才资源和强大支撑。

座谈会上,涟源农商银行党委书记、董事长童卫中对该行业务经营情况、资产质量情况、人力资源配置、信贷结构状况及普惠金融和落实人行再贷款、中小微企业贷款延期还本付息政策、落实推进金融精准扶贫政策等方面的工作进行了汇报。

走访中,李志扬一行实地查看了涟源市创安防爆电器有限公司、涟源市回春堂药业股份有限公司的生产、经营情况,与企业负责人进行了深入交谈。重点调研了企业受新冠肺炎疫情影响后遇到的困难及金融需求。目前,涟源农商银行已对这两家企业授信5500万元的金融支持。

殷敦亭

## 阿荣旗联合建行内蒙古分行开展“扶智赋能” 选聘金融干部赋能乡村振兴

针对当前农村产业发展存在的融资难办、人才难选等问题,内蒙古呼伦贝尔市阿荣旗委组织部联合建行内蒙古分行组织部选聘148名行政村金融副经理,为脱贫攻坚和乡村振兴战略的实施提供智力支持和金融保障。

阿荣旗委组织部联合建行内蒙古分行探索开展了“扶智赋能”活动,集中选拔一批年龄不超过45周岁、熟悉农村金融业务、综合素质较强的优秀干部担任村金融副经理,为建设高质量队伍提供“源头活水”。在选聘中,结合实施的“一村一名大学生”人才引进培育工程,对其中符合条件的人员赋予行政村金融副经理职务,并在现有村“两委”成员和后备干部数据中,择优筛选符

合条件的人员,纳入选聘范围。

阿荣旗委组织部通过搭建“产学研用”相结合的智能化综合服务平台,加强农村产业发展课题教学,着力破解农村产业发展难题,助力脱贫攻坚和乡村振兴;联合建行内蒙古区分行在阿荣旗现代农牧业科技示范园挂牌成立了“建行大学乡村振兴学院”和“建行大学内蒙古奶业振兴学院”,开通了“建行大学网络平台”,为金融副经理和乡村干部学习交流提供平台;建立并完善了教学师资队伍,将中国社科院、建设银行总行乡村振兴金融部、建设银行内蒙古区分行等知名学者和业务骨干纳入教学培训体系,储备丰富的教学资源。

阿荣旗委组织部坚持将管理作为激活行政金融副经理队伍活力的“引擎”,联合建设银行制定了《行政村金融副经理职责》,明确了村金融副经理承担开展金融业务办理、村企、村民金融需求办理,金融风险防宣宣传等11项工作职责;起草制定《行政村金融副经理管理办法》,建立健全金融副经理的目标管理、绩效考核等工作机制,通过定期听取工作汇报、定期帮助解决问题、定期组织督查考评,倒逼金融副经理履职尽责;协调财政部门足额保障工作生活经费,并为每名行政村金融副经理缴纳人身意外伤害保险,切实解决后顾之忧之忧。

刘清鑫 齐·达日罕

## 台州农信“拥抱”金融科技 将数字化转型融入经营管理

近年来,浙江台州农信在浙江省农信联社的领导下,立足自身发展实际,积极探索大数据治理与应用,持续加强金融科技建设,加快推进线上线下融合,驱动决策、管理和营销变革,致力于打造数字化转型的台州名片。

台州农信第一时间成立领导小组,组建数字治理、数字需求等工作专班,强化组织保障;以“五色图谱”督导形式推进数字化转型项目上线应用,以旬保月、以月保季,确保工作落地;积极引导全员树立“数据驱动理念、大数据思维、数字化思维、价值思维”等四类数据思维,凝聚共识,形成转型合力。

台州农信将数字化转型融入到管理决策中,以“政银合作”为基础打通信息壁垒,接入综合金融云服务平台,提升民生服务便捷度;以“浙里贷”“小微

易贷”等数字产品为载体,实现融资模式新升级,累计发放“浙里贷”8万余户,贷款余额124亿元;发放“小微易贷”720户,贷款余额6亿元。同时,台州农信全面启动网点轻型化转型,增强客户服务体验感,目前已在175个网点布放182台智能柜员机,累计办理业务35万笔。

台州农信还通过鼓励员工开展自主学习、成立数字化转型项目班、举办各类交流会和研讨会等举措,抓实内训工作,打造专业化队伍;畅通数字化人才引进通道,同时积极打破部门壁垒,形成科技人员懂业务、业务人员有数字理念的文化氛围,促进科技与业务的深度融合,不断加强跨界多元人才的培养和储备。

陈思安 叶淳渝

## 达州农商银行荣获“先进集体”称号 彰显地方金融主力军责任担当

近日,四川省达州市委、市政府对达州市20年以来贡献突出的先进集体和个人予以表彰,达州农商银行获得先进集体称号。该项荣誉既是对达州农商银行服务“三农”、支持实体经济发展的肯定,也彰显出其作为地方金融主力军银行的责任担当。

自成立以来,该行始终秉承服务“三农”、小微企业及地方经济的市场定位,整合地方金融资源,发挥金融杠杆和主力军银行作用,勇担服务实体、支持小微、扶贫帮困等时代重任,用深沉的为农情怀、精细的金融服务、强大的

资金保障,致力于为达州人民提供更加优质的金融产品和服务,为建设幸福美丽达州“输血造血”。据了解,该行先后被市委、市政府表彰为“促进农业多贡献”工作先进单位;被市发改委等部门评为“达州市杰出影响力企业”;连续两年作为全市唯一一家金融机构被市政府表彰为“扶贫专项先进市级单位”。

截至10月末,达州农商银行共有营业网点104个,在岗员工918人,各项存款余额357.81亿元,各项贷款余额221.23亿元,2019年度缴纳税金1.21亿元。

胡瑞雪

## 奉化农商银行与当地市场监督管理局合作 为“放心消费”商户授信20亿元

前不久,浙江奉化农商银行与区市场监督管理局签署《金融助商惠民战略合作协议》,为全区“放心消费”商户综合授信20亿元,全力营造消费需求持续增长、产品服务品质放心、消费权益有效保障的满意消费新环境。

根据战略合作协议,双方将充分发挥各自资源、渠道优势,优势互补、形成合力,共同推进三年“百万商户助商惠民”计划,共创放心消费品牌、共助商户融资发展、共建商户服务体系,全力打造升级版的“放心消费在浙江”。

奉化农商银行与区市场监督管理局联合发布“诚信支付码”,实现消费评价码和消费支付码“二码合一”,将支付、评价功能整合在同一张码上,消费者通过扫码支付可跳转至区监管

局商户评价页面,进行“扫码后评价”,深化在商户评级、银行授信、费率优惠等方面的情景应用,共同为打造以溯源金融服务为支撑的放心消费商圈、街区、市场等商业载体和星级农贸市场等民生项目赋能,积极引导消费者主动参与放心消费建设,切实发挥消费主体在市场环境中的推动力。

在为“放心消费”商户综合授信20亿元的基础上,奉化农商银行还为商户量身定制“码商贷”等特色贷款产品,构建以放心消费信用资产积累获得支持融资模式,并给予优质商户贷款优惠利率、交易手续费优惠、快速审批绿色通道、赠送语音盒、定期上门维护等优质服务,加强优质商户金融支持,打造“助商惠民”的金融样板。

竺舒

## 南城农商银行依托交友联谊会 开展青年客户群体专项营销

11月7日,为充分发挥金融产品的优势,推进零售业务的发展,江西南城农商银行以“赣鄱青年 团团有约”青年交友联谊会为契机,开展了“青年客户群体”专项营销活动。

活动准备阶段,南城农商银行锁定了公职人员、金融从业者等青年客户群体,摆放了微信、抖音公众号及微银行、云闪付二维码摆台及金融产品宣传海报,并大力邀请青年朋友关注了公众号,全面获取青年客户资源,从而进行批量营销。

该行依托创建交流群打造“客户友

谊交流联络站”,加强与重点客户青年团体之间的紧密联系,为青年朋友提供从买房、买车到装修、日常消费等更加体贴、人性化的一揽子金融服务,全力做好后市场服务工作,为业务发展贡献青年力量。

该行还组建青年营销志愿队,通过发放宣传折页、视频展播、现场推介等方式大力宣传南城农商银行金融产品,深入了解青年金融服务需求,进一步向青年员工推广青年创业贷、拥军贷、公职人员贷款等产品,切实提高为青年服务的能力。

熊昱禄

## 祁门农商银行创新党建活动方式 送健康义诊到村民“家门口”

为强化党建引领,探索党支部共建活动新模式,连日来,安徽祁门农商银行联合共建单位开展了健康义诊进社区活动。在义诊现场,累计超过200名村民接受了此次义诊服务,医务人员仔细耐心地为大家进行血常规、心电图、胸片、彩超等项目的检查,并根据每个人的检查结果,提供了不同的诊疗建议和健康指导。

在活动现场,祁门农商银行党员志愿者们自发的维持起了秩序,他们有的为不识字的老人念起了诊断单,有的为讲方言的老人充当了临时翻译,有的

为大家科普起了如何在秋冬季防范新冠肺炎,还有的为排队等候的村民们讲解了防范电信诈骗、不合规账户清理及反假币等基础金融知识。

此次活动,该行为百姓送来了便捷的“家门口”健康义诊服务,同时也将基础金融知识送到了乡亲们的身边,大家对此次活动频频称赞。活动前期,兜峰党支部“红色”突击队深入兜峰镇各村组,挨家挨户宣传此次健康义诊活动,累计走访了63个村民组,贫困户20余户,走访约500余人次,分发了义诊传单300余份。

张琳