

阳城农商银行开展信贷投放竞赛 加大小微企业支持力度

今年以来,山西阳城农商银行以提升信用工程、加大小微信贷投放作为“增效益”持久战的抓手,大力开展小微信贷投放竞赛活动,做大零售,做强小微,持续抓好授信信用工作。截至目前,该行各项贷款余额44.81亿元,较年初净增7.99亿元;其中,百万元以下贷款净投放3.61亿元,新增授信户数8025户,实现行政村授信全覆盖,创建信用主体25个,培育信用小微企业162个。

为用足用活信贷政策,深挖存量客户,该行结合实际,积极申请支农再贷款2.64亿元,注重发挥比较优势,作为营销高端客户的“敲门砖”;结合市政府出台的小微企业互助贷款等相关政策,加大对小型、微型企业,个体工商户以及小微企业主信用贷款的投放;积极营销省担保公司、省融资再担保公司担保的贷款及创业担保贷款等,用活担保政策,降

低贷款风险,投放贷款28户,金额8607万元;采取降低利率、降低担保费率、免担保、免抵押等方式,积极营销,筛选优质客户1058户。截至目前,该行共营销中小微企业29户、个体工商户75户,新增授信2.28亿元,授信1.58亿元。

对照《阳城县2020年重点工程项目名录》所涉重点企业,该行分门别类梳理可对接项目,由各乡镇挂职干部包户对接;建立县域企业客户“白名单”客户,下发《关于加强个体工商户融资对接相关工作》等通知,逐户确定对接责任人,要求网点负责人逐日上报对接进度,如遇问题第一时间帮助协调解决,从而加快贷款投放进度。截至目前,该行共对接省级重点项目8个、市级重点项目150个,支持重点工程1.94亿元;达成融资意向企业52户,新增授信额度1.15亿元。张雁敏

金湖农商银行实行网格化营销 提升普惠金融服务能力

今年以来,江苏金湖农商银行坚定普惠金融发展思路,坚持走“小而精”“小而美”的发展道路,深入推广网格化营销,做实农村和县城两个主阵地,加大对小微企业、“三农”以及乡村振兴战略的支持力度,坚持做小、做散、做精,有效提升普惠金融综合服务能力。

该行充分利用农商银行在农村网点遍布广等优势,深入开展营销走访活动,重点覆盖家庭农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体;抓住农民市民化机遇,大力支持农民进城、健康养老、教育培训等消费需求,将传统金融消费与新型分期消费相融合,从资产端向负债端延伸,不

断拓展服务领域,为客户提供量身定制的贴心服务。

为抓住新型城镇化发展机遇,该行深入建筑、商贸产业,融入教育、旅游业、大农业产业链,走入新建社区、产业园区及专业市场,加大对工商企业、服务企业等重点客群资源投入,通过定点营销、上门拜访等方式,打开批量获客渠道;大力支持成长性较强的中小企业,特别是科创类企业,调动各方资源,提升资金供给能力;围绕客户生命周期及行业进行产品组合,提供行业专业化及企业不同生命周期的解决方案,推动从单一产品到构建系列产品组合,为客户提供“一站式”综合金融服务解决方案。吴仁凯

大英农商银行发放“蜀信e贷”智能产品 满足客户个性化信贷需求

为满足快节奏的市场信贷需求,近期,四川大英农商银行以智能金融为依托,积极发放四川农信首款智能贷款产品——“蜀信e贷”,为“三农”及小微企业提供高效、便捷的金融服务。

“从贷款申请到放款,我没有跟大英农商银行的工作人员见过一次面,没有签过一个字,需要的贷款资金就到账了。”近日,四川省大英县职业技术学校的罗老师向记者说道。原来,罗老师最近正在装修房屋,手中还缺少一些资金,但由于工作繁忙,无法前往银行办理贷款,就使用了大英农商银行新推出的智能贷款产品“蜀信e贷”,成为该行首笔“蜀信e贷”的客户。

据悉,“蜀信e贷”是一种基于人工智能技术,无人干预,完全线上自动放贷的模式,在增强风控能力的基础上,智能识别客户征信情况。整个信贷业务过程不用见面、无需签字,为客户节省了大量时间成本,提供更及时、更便捷的资金助力,实现人性化信贷服务。办理时,只需打开四川农信手机银行通过简单的方法填写资料,便可在1分钟内获得授信,相较于过去的次日放款,客户最快15分钟便能获得放款。同时“蜀信e贷”还具有最高金额20万元,无需担保,还款方式简单的特点,可以满足“三农”群体、个体工商户等群体的个性化信贷需求,为客户解燃眉之急,纾解资金之困。陈黎

达州农商银行道让分理处调整机构运营模式 打通农村金融服务“最后一公里”

据悉,四川省达州市达川区道让乡拆乡并镇后成为达川区石桥镇道让社区。达州农商银行道让分理处作为该乡唯一的金融服务机构,为进一步做好农村基础金融服务,及时按照总行要求,多措并举稳步调整机构运营模式,释放人力资源下沉服务重心,改“坐商”为“行商”,将金融服务“送上门”。

村社合并让原道让乡的7村1社区变为4村1社区,考虑到部分村社较为偏远,按原村委管辖范围布放机具能更好提供便民金融服务,该分理处经过多方调查走访与村委推荐,根据地域实际情况,筛选出6个最佳乡村金融综合服务站,保证金融服务“村村通”,全覆盖,让老百姓在家门口就能办理日常的小额存取款、转账、缴费等基础金融服

务。在乡村金融综合服务站各项工作落实后,该分理处组织员工对各村金融综合服务站服务人员进行了“一对一”专项培训,对业务办理流程进行了优化,规范了相关登记簿登记工作要求,着力提升金融服务人员的服务质量及办理业务的能力。

乡村金融综合服务站成熟之后,该分理处员工将腾出更多时间用于走村入户,大力宣传普及金融知识,指导村民用手机银行缴纳社保医保、水电气费和电话费充值等;推广产品“惠支付”,打造无现金社区,满足商户二维码收款需求。目前,该分理处已逐步形成“逢场天”全天营业,其余时间上午营业,下午走村串户的服务模式,得到当地百姓的一致好评。王彪



“多亏安龙农商银行,及时帮助我解决了资金难题,使我在养猪致富的道路上更有干劲、也更有底气了。”日前,贵州省安龙县下龙村养猪大户陈光启向记者说道。自2010年,陈光启发展养猪以来,他在安龙农商银行的帮助下,支行贷款19笔,累积贷款金额87.2万元。在安龙农商银行的帮助下,陈光启的养猪事业走上了正轨,还成了村里的致富带头人。图为陈光启正在给猪喂食。王家选 杨威

宁陕农商银行量身定制扶贫贷款 为产业发展注入金融“活水”

□本报记者 杨海涛 通讯员 邵义鑫

自脱贫攻坚战打响以来,陕西宁陕农商银行累计发放涉农贷款34.8亿元,其中,累计发放扶贫小额信用贷款4077笔,金额1.71亿元,占全县精准扶贫贷款发放总额的99.07%,覆盖80个村和社区,支持带动2867户贫困人口脱贫致富,为贫困群众产业发展注入了源源不断的金融“活水”。

为解决贫困户贷款难、贷款贵这一难题,宁陕农商银行积极探索金融扶贫有效路径,采取与政府联手的方法,量身定制扶贫贷款产品“脱贫贷”,对全县建档立卡贫困户逐一进行建档摸底、评级授信,让所有符合条件的贫困户都能容易贷到相应的扶贫小额贷款。同时,县财政注入担保基金1200万元,累计撬动信贷资金1.7亿元。工作中,宁陕农商银行向建档立卡贫困户给予每户5万元“脱贫贷”授信,期限3年,免担保,免抵押,财政全额贴息到户,重点支持有劳动能力的

贫困群众发展特色产业。在推出“脱贫贷”的同时,根据贫困户生产和企业发展需求,该行还推出了支持企业和能人大户实现带动脱贫的“产业贷”,满足大众创业万众创新的“创业贷”,符合绿色经济发展的“旅游贷”“林权贷”等金融扶贫惠农系列产品,先后累计发放产业项目贷款5883万元,发放创业促就业贷款1.2亿元,用金融“活水”撬动产业、带动项目,帮助贫困户脱贫致富。

针对扶贫贷款金额小、覆盖面大的特点,宁陕农商银行探索建立了贫困户授信审批“绿色通道”,各基层网点柜面设立“脱贫贷”直办窗口,落实专人值班,随到随办,将信贷资金及时送到贫困户手中。在具体业务办理时,宁陕农商银行根据农忙时点,下沉服务重心,将柜台搬到村委会,集中放贷,现场办结,贫困群众可就近在村组布放的“助农服务E终端”上进行取款、转账等金融业务,减轻了群众的经济负担,让广大群众就近就地享受到

现代化的普惠金融服务。

今年7月,四亩地镇太山坝村建档立卡贫困户肖棚友在自家的樱桃地里忙的焦头烂额,正在为“脱贫贷”到期而发愁。得知这一情况,宁陕农商银行四亩地支行客户经理专程上门为他办理了续贷手续,解决了他的后顾之忧。“现在的政策真是太好了,办贷款不但方便,而且速度非常快,让我发展产业更有信心了。”肖棚友高兴地对笔者说道。

另外,宁陕农商银行还推行“阳光信贷”畅通工程,对驻村客户经理信息、服务范围、申请条件、贷款品种、办理时限、监督电话等事项统一标准在网点营业大厅和辖区村委会公开公示,接受群众监督,切实提升阳光办贷效能,让群众明明白白贷款。

在宁陕农商银行金融扶贫政策的有力支持下,宁陕县累计培育龙头企业12个、农业园区62个、合作社354家、集体经济组织71个,实现金融扶贫产业到户全覆盖。李岩



近日,浙江庆元农商银行借助庆元县内各村村民委员会选举时机,组织各网点金融服务小分队进入选举现场向到场选民们宣传反假币、防范金融诈骗等金融知识,“手把手”教村民们辨别假币,并协助年纪较大的村民办理“浙里保”签约、电子社保卡申领等业务。图为活动现场。吴莉玲

唐河县农信联社设立金融自助服务点 让农民在家门口享受便捷服务

近年来,河南省唐河县农信联社贯彻落实党中央关于发展普惠金融的重要指示,固守深耕“三农”阵地,积极响应乡村振兴战略,充分利用科技、网络优势,加强和提升支农金融服务工作,大力发展农民金融自助服务点,着力破解农村金融服务缺失问题,让越来越多的农民在家门口就能享受到便捷的金融服务。

目前,唐河县农信联社累计在全辖建成农民金融自助服务点105处,并通过积极开展“一清二整三美化”工作,对服务点的服务环境、网点硬件设

备、安全防护设施进行升级改造,基本实现了辖内农民金融自助服务点“全覆盖”,进一步加快了美丽乡村的“美丽普惠网点”的建设步伐。今年以来,该联社农民自助服务点累计办理202万多笔各类业务,金额接近11亿元,不仅大大减轻基层农信社网点工作压力,也为农民提供了更加便利的服务环境,真正在唐河县乡村地区开辟了一条惠农、支农、便农的绿色金融服务渠道。

为弥补基层网点服务半径不足的缺点,唐河县农信联社充分发挥农民金

融自助服务点的地理位置优势,大力宣传推广电子银行、“金燕e付”等特色产品,并延伸至存贷款营销各个领域,有效促进了业务发展。同时,该联社以自助服务点为据点,积极开展金融知识普及活动,大力宣传普及反假币、防范电信诈骗、征信等金融知识,有效引导农民进一步提高对正规金融产品服务的认识,增强信用意识和风险防范意识。唐河联社以农民金融自助服务点为纽带,推动普惠金融和各项业务同频共振,协同发展,打造出了具有综合性金融服务功能的普惠金融自助服务点。杜晓

隆化县农信联社加强“双基”共建 整村授信助力脱贫攻坚

今年是全面建成小康社会、打赢脱贫攻坚战的收官之年,作为农村金融的主力军,河北省隆化县农信联社秉承惠泽“三农”、支持县域经济的经营定位,主动作为,将决战决胜脱贫攻坚作为第一民生工程,积极按照县域脱贫规划,始终与政府保持步调一致,稳步推进“四加强”,保证攻坚力度不减。

为加强做好基础保障,保证精准扶贫工作有序开展,隆化县农信联社每年年初依据单位实际制定切实可行的扶贫帮扶工作计划。该联社利用“双基”共建和“整村授信”活动进一步加强到精准扶贫政策的宣传和金融知识的普及,对建档立卡贫困户逐户逐户摸底调查,及时掌握致贫原因,寻找

脱贫途径,询问贷款意愿等信息,为加快扶贫贷款发放奠定坚实基础,营造良好氛围;针对扶贫贷款的特殊性,逐步完善服务机制,进一步简化办贷流程,开辟扶贫贷款“绿色通道”,优先发放扶贫资金贷款,确保贫困户能及时获得信贷资金;充分利用产业联带的信贷扶贫模式,对发展特色种植、养殖类贫困户采取“一次授信、循环使用”的管理方式,切实解决贫困户资金紧张的问题。

隆化县农信联社将扶贫小额信贷业务作为建档立卡贫困户量身定制的金融精准扶贫产品,严格执行政策要点,结合“双基”共建农户建档立卡工作,有针对性地进行宣传,通过入户调查详细了解贫困户致贫原因和产生

活现状制定和实施帮扶贫困户措施,且不断拓展帮扶内容,从单纯的生活救助向就业援助、送温暖、送政策等方面延伸,积极宣传国家精准扶贫政策和面向建档立卡贫困户推出的小额扶贫信用贷款,从贫困户实际情况出发,在最“盼”上做文章,在最“急”上见真情,在最“需”上求突破,全力帮助符合条件的贫困户享受扶贫政策,鼓励满足条件的扶贫对象申请贷款用于农村产业项目生产,对建档立卡贫困户,坚持做到应贷尽贷、及时放贷,实现扶贫小额信贷有效需求全覆盖。截至10月末,该联社累计发放5万元以下扶贫小额贷款4769笔,金额2.21亿元,直接帮扶贫困户4740户,为巩固脱贫成果,提供了有力的金融支撑。代依琳

慈溪农商银行 推出“和美·古家具贷”

为缓解古家具行业小微企业融资难题,近期,浙江慈溪农商银行综合大量内外部基础数据,建立线上模型,运用大数据手段为古家具行业小微企业量身定制专项信贷产品——“和美·古家具贷”。截至目前,该行已信贷支持古家具产业链小微企业120余家,累计贷款3亿元。吴志毅 徐楠

大康农商银行 “党建+金融”赋能乡村振兴

今年以来,河南大康农商银行时刻关注辖内农业生产经营情况,不断增强金融帮扶工作的精准性和有效性,用实际行动,全力助推乡村振兴。该行以“党建+金融”服务联盟为桥梁,选派100名党员干部,入户结对帮扶,紧紧围绕太康县芝麻洼乡西瓜、辣椒、蔬菜等农业支柱产业,实现信贷支持全覆盖;以“金融助理”分包行政村为起点,结合县域实际,研制“互联网+大数据”信贷产品,简化贷款流程,预计对县域65万人实现精准授信451亿元。李岩

茶陵农商银行 荣获“普惠金融突出贡献奖”

近年来,湖南茶陵农商银行始终把普惠金融作为整体战略转型的重点方向,进一步响应乡村振兴战略,将普惠金融这一关乎农商银行战略转型的重要一步贯穿于各项工作中。日前,在中国人民银行长沙中心支行召开的普惠金融工作总结表彰视频会议上传来喜讯,湖南茶陵农商银行荣获“推进湖南省普惠金融发展(2016—2020年)突出贡献奖”。彭昱之

邹城农商银行义乌商贸城支行 实现新增存贷款“双过亿”

自成立以来,山东邹城农商银行义乌商贸城支行紧跟总行工作步伐,密切结合当地实际,牢牢把握工作重点,坚持业务发展和科学管理相结合,实现了各项业务的稳步增长。截至今年11月13日,该支行存款余额3.06亿元,较同期增加1.06亿元,较同期增加1.01亿元,贷款有效客户570户,实现了年内新增存贷款规模双双过亿。张余晓 孟令勇

侯马农商银行高村支行 扶持养殖户渡过经营难关

2019年,山西省侯马市高村乡鹤鹑养殖户余杰拿出积蓄建起了鹤鹑养殖场,正当鹤鹑即将进入产蛋高峰期时,一场禽流感突然袭来,造成养殖场经济损失严重。陷入困境中的余杰抱着试一试的心态向侯马农商银行高村支行申请贷款。该支行客户经理在前期调查授信的基础上,根据余杰实际经营状况,在最短的时间内向其发放了5万元扶持资金,帮助他渡过了经营难关,让他逐步走上了致富路。刘永杰

鹰潭农商银行四青分理处 帮贫困户脱贫“摘帽”

孔钢是江西省鹰潭市童家镇建档立卡贫困户。2017年,孔钢在湖区现代物流园租下了一个冷冻仓库,经营冷冻食品批发生意。因批发生意需要大量流动资金支撑,孔钢的资金出现了短缺。正当孔钢一筹莫展时,鹰潭农商银行四青分理处客户经理王蕾在了解到其情况后,立即开展调查,不到1天的时间,就将5万元扶贫贷款汇到了孔钢的账上。收到这笔贷款后,孔钢就用这5万元进了货品,辛勤劳作发展他的冷冻食品事业。如今,孔钢的冷冻批发生意年销售额已达500万元,年销售利润20万元,一举摘掉了贫困户的“帽子”,成为当地的“脱贫之星”。熊志萍

泰隆银行苏州分行 优化服务关爱弱势群体

一直以来,浙江泰隆银行苏州分行坚持以传递“更亲近更温暖”的服务理念,在“暖爱时光”品牌的指引下,加大对残障人士等弱势群体的服务力度,有针对性地推出“党员先锋贷”“慈孝贷”“农信担保”等信贷产品,让贷款投放到真正需要的人手中。此外,该行还成立了17支志愿者服务先锋队,他们定期在社区开展活动,为农村留守老人、高龄老人等特殊群体送去了服务,也带去了温暖。苏秦