

### 尧都农商银行精耕“三农”责任田

# 整村授信助力乡村振兴

◎本报记者 丁鸿雁 通讯员 王 翱

一直以来,山西尧都农商银行都坚持把“农”字挺在前面,把“农”字放在心上,把“农”字视为根本,通过对产品设计、特色活动以及特色产业

“整村授信”工作全面落实。该行的18家农村支行根据辖内村落分布,分别绘制作战进度图,以“图”管任务,明确时间表、分配表,明确干什么、怎么干、谁来干,定人、定责、定时、定查,集中精力,攻坚克难,确保按时间节点保质保量完成全面授信任务。

为满足农户多元化信贷需求,该行研发了“助农丰收贷”农户种植贷款、“兴农养殖贷”农户养殖贷款、“富农运输贷”农户运输贷款、“强农振兴贷”农村个体经营户创业贷款、“悦农消费贷”农户消费贷款,“惠农”系列5款贷款产品,涵盖农户的生产、生活、经营的各个方面,让农户从产品名称上就可以根据自身资金需求快速对号入座,选择适合自己的信贷产品。

“惠农”系列贷款产品以利率低、期限灵活、额度高、担保方式多样、用途广泛的优势,解决农户“贷款难”“贷款贵”问题,打通金融服务特别是信贷服务的“最后一公里”,让有信用者皆可贷款。

在信用村管理上,该行始终坚持

“资金需求早调查、支持措施早制定、资金发放早到位”的原则,所有客户经理本着“对自己负责、对单位负责、对客户负责”的态度,不畏严寒,不惧酷暑,抢晴天,站雨天,穿梭在辖内每一个村庄,每一家农户。通过“整村授信”,该行检阅了农村客户经理队伍,培养出一批“老信合”式新兵,进一步转变工作作风,重拾“背包”精神,提高社会认可度。

为了全面摸清辖内农户资信状况、农贷需求,该行坚持“下乡调研、现场办公、阳光作业”的工作原则,克服了人员少、地域分散、工作量大的现实困难,由班子成员带队,与客户经理一起逐村逐户了解资信情况,对辖区信用村进行全面摸底调查。同时,实行“客户经理下乡日志”制度,做好调查记录,张贴小额信用贷款办理流程、信用户评定流程,设立咨询台为农户提供信贷咨询服务,公布服务电话和监督电话,受到辖区农户的一致好评,激发了农户“凭信用贷款、守信用还贷、靠信用发展”的热情。

### 精准扶贫

#### 虞城县农信联社“福农贷”

## 让“金蚂蚱”跳进“致富棚”

◎本报记者 李进雷 通讯员 刘亚斌

三月春春,田间水气氤氲,雨后的村庄有些泥泞,河南省虞城县芒种桥乡蔡庄村的一处养殖大棚外,村支部书记周辉望着刚走远的虞城农信联社的客户经理们心中感慨万千。

为帮助农户脱贫致富,蔡庄村村支部书记周辉各处走访找到一致富的好门道——养蚂蚱。他请来技术人员虚心求教,盖起“蚂蚱大棚”,当起了“蚂农”。周辉很快获得了实实在在的收益,渐渐地,养殖蚂蚱的村民越来越多。一时间,翠绿莹亮的小蚂蚱成了蔡庄村一道亮丽的风景线。

由于创业的乡亲多了,但问题也出现了。大家都想跟着周辉养蚂蚱,可庄稼哪儿有那么多的闲置资金,眼看这脱贫致富的翅膀就要起飞,周辉忧心如焚。当地虞城县农信联社

知道情况后,主动联系周辉,信贷客户经理深入实地考察他的蚂蚱大棚。在该联社的指导下,周辉将贷款资料据实填写完成。资料递交之后短短1天,1笔“福农贷”便发放下来,与一同到来的还有几位客户经理,他们帮助周辉在手机上下载了“河南农信”APP,手把手地教会他如何在手机上办理取款、还款一系列流程。随后,周辉用“福农贷”信贷资金盖起了30个蚂蚱大棚,这不仅让许多乡亲成为创业者,还给老弱患者提供了工作岗位。

蔡庄村只是虞城县农信联社以金融助力脱贫的一个缩影。在虞城县域的25个乡镇600多个行政村,到处盛开着虞城农信的金灿灿水浇灌出的“扶贫之花”。

#### 鄢陵农商银行创新“小额农贷”模式

## 引导农民种植花卉增收致富

一直以来,河南鄢陵农商银行始终坚持服务“三农”市场定位不动摇,紧紧围绕鄢陵县委、县政府提出的“生态强县、花木强县、旅游强县、康养强县”发展战略,坚持“小额、流资、分散”原则,创新小额农户贷款新模式,加强对“三农”的支持力度,全力推进“增量扩面”工作,引导农民发展产业增收致富。

在鄢陵县大马镇任营村,该村支部书记周高平高兴地告诉笔者,在村两委的引导下,全村200多户村民95%以上都种植花卉,收入相当可观。这一切的成绩,归功于鄢陵农商银行推出的“小额农户自助贷款”。据她介绍,农商银行推出的农户小额贷款无

抵押、无担保,手续简单,经村评定组织通过后即可获得贷款证,随用随贷,像存取款一样方便,实现了贷款“秒到”的梦想,深受花农欢迎。

今年以来,该行已为任营村授信650万元,受益花农65户,切实解决了花农购买苗木的后顾之忧,为花农致富插上了“金翅膀”。这只是该行信贷成功转型的一个缩影。自2017年10月该行推出“农户小额贷款”以来,截至目前,已在全县累计授信5200户,额度4.7亿元。其中与花卉相关的苗木种植、销售、育苗等贷款占达1.2亿元,为鄢陵花木产业的发展壮大提供了有力的资金支持。 葛建波

#### 张家口农信系统派出驻村工作队

## 为脱贫攻坚贡献金融力量

近年,河北张家口农信系统按照省联社、市委、市政府的安排部署,提高政治站位,发挥农村金融主力军的作用及网点、人员、资金、产品优势,积极投身于精准扶贫工作,为脱贫攻坚贡献金融力量。

截至3月末,张家口农信系统共派出驻村工作队19个,驻村队员59人,帮扶责任人690人,累计帮扶7837人。

张家口农信系统认真履行帮扶责任人责任,每两月至少1次走访慰问贫困户,倾听期盼诉求,掌握思想动态,帮助解决日常生活中遇到的困难。张家口审计中心及各行社主要领导和分管领导每季度带领相关科室负责人到驻村工作队进行调研座

谈,深入了解驻村工作,并现场解决存在的困难,同时入户走访慰问困难群众和贫困户,帮助制定脱贫措施,解决实际问题。全辖帮扶责任人累计为贫困户送温暖50多次,帮助办实事20多件,送米面油、生活用品、生产工具等1.6万件。

为充分发挥支农主力军的作用,张家口农信系统积极发放小额贷款扶贫贷款,已累计发放小额贷款扶贫贷款1.87亿元,支持贫困户发展种植业、养殖业。原阳县三马坊乡二马坊村刘艳海是一名贫困户,因病致贫,在阳原农商银行扶贫小额贷款的支持下养猪,现年收入5万元,为脱贫致富奠定了良好的基础。 姚有峰

#### 晴隆农商银行聚焦脱贫特色产业

## 为农户提供优惠金融服务

疫情防控时期,贵州晴隆农商银行拿出关键举措,全面摸清县域产业布局,精准对接脱贫特色产业金融需求,从信贷投放、政策宣传、普惠金融等方面提供套餐式金融服务,尽显担当。

“政府提供技术支持,晴隆农商银行又提供资金帮助,这个难关一定过得了。”学官村村民岑顺才底气十足,57岁的他是一名老党员,也是当地的致富带头人。为带领村民们脱贫致富奔小康,他依然充满了干劲。去年由于黄龙病,他所种植的0.05公顷已挂果橙树大约被砍了三分之二,遭受了巨大损失,所摘的几千斤脐橙受到

疫情影响也没完全售出,导致如今的树苗补种扩种再一次遇到资金困难。“已经连续好几年在鸡场支行贷的都是低利息,刚又贷了15万,主要用来购苗、聘请工人和日常管理,现在已经种满了500多株,多亏了这笔款,不然这损失就没法补。”他说出了内心的感触。

据悉,这是由晴隆农商银行专为县域农户春耕备耕及企业复工复产新推出的“防疫扶贫攻坚贷”,贷款利率实行以LPR定价的方式执行固定利率,即以最新一期1年期贷款市场报价利率(LPR)加48个基点确定贷款利率,年利率约为4.53%。 尚清华

#### 福泉农商银行发放“特惠贷”

## 帮扶贫困户走上脱贫致富路

2012年,贵州省福泉市陆坪镇香坪村开始采取“大户+农户”的方式,引进种植大户发展太子参种植。由于太子参在种植、管理、采收等环节都需要大量人手,在太子参种植推广以后,帮助不少当地村民实现了就地务工的愿望,不仅带动了当地产业发展,也为贫困户开辟了一条脱贫致富增收的渠道。今年是太子参种植产业发展的第八年,香坪村尾巴田组的贫困户农户张荣心望着自家土里刚长出不久太子参幼苗,嘴角不禁露出了久违的笑容。

据张荣心介绍,刚起步种植太子参时,由于缺少经营管理方面的经验,走了不少弯路,很快便出现了资金缺口,脱贫致富的道路不知道该如何走下去。就在张荣心一筹莫展之际,正巧福泉农商银行的客户经理来

到他家入户走访,在交谈中了解到,该行客户经理向他详细介绍了农商银行利用人民银行扶贫再贷款资金向贫困户发放的“特惠贷”,而他正好属于享受这一惠农政策的帮扶对象。听完客户经理耐心细致的介绍,张荣心豁然开朗,没过两天就主动到福泉农商银行地农分理处办理了5万元的“特惠贷”。

在帮助张荣心走出资金困境后,福泉农商银行客户经理又请来当地太子参种植大户,为张荣心讲解太子参种植技术和如何打开销路,帮助其降低种植成本。功夫不负有心人,靠着自己辛勤的汗水和顽强的毅力,张荣心乘着精准扶贫的好政策,在独立种植太子参的第一年就净赚了近5万元,迈出了自主创业脱贫致富道路上坚实的一步。 秦杰 谢向阳



正值农时,山西临汾农商银行充分发挥党支部战斗堡垒和先锋模范作用,冲锋在前,一手抓疫情防控,一手抓春耕备耕,线上线下多种方式强化信贷服务,满足农户春耕备耕资金需求。截至目前,该行累计发放1.64亿元农业生产贷款,保障全县春耕备耕“不差钱”,确保农业生产不误农时。图为农户正在大棚中查看绿宝瓜生长情况。 黄 晓

## 邳州农商银行依托网点优势 创新金融精准扶贫模式

◎本报记者 李道海 通讯员 李 军

今年以来,江苏邳州农商银行,积极响应当地政府及人民银行关于实施精准扶贫的要求,以大蒜、银杏、花卉苗木、养殖等农业主导产业和优势农业产业等为扶持重点,依托网点优势,创新扶贫模式,走进村组主动帮扶贫困户农户,勇当精准扶贫“主力军”。

结合网点分布广的优势,该行要求客户经理在开展“阳光信贷”走访的同时,对包片村组贫困户开展帮扶调查,对贫困户进行建档立卡,并及时获得贫困户信息作为该行扶贫工作出发点。在此基础上,确定农户“能不能贷、贷多少、怎样贷”的问题。借助走访,精确识别农户的贫困程度,深入了解贫困原因,确保把“金融扶贫”资源用到最需要的地方,切实提高小额贷款农户扶贫贷款的精准性和有效性。

截至目前,该行共走访建档立卡农户4.32万户,涉及人口11.23万人。该行依托金融综合服务站,在每一个村组选拔1名政治素质高、责任心强的精准扶贫联络员,负责与管片客户经理共同对帮扶对象开展金融扶贫工作。推行客户经理驻村工作模式,对管片客户经理驻村时间进行固化,提高贫困群体金融服务的便利性和可得性。充分利用与邳州市委组织部互派干部挂职交流的契机,派出优秀干部到驻地乡镇挂职,实现政府、企业、农户等信息的多方联动和无缝对接。挂职干部积极进村入户,走访调查,参

与政府精准扶贫工作,为政府扶贫工作提供有效的金融支持。

借助多年来扶贫小额贷款投放的经验行之有效的工作措施,该行在扶贫贷款投放过程中侧重与扶贫户进行交流沟通,主动介绍经济政策、产业政策、行业政策以及该行信贷支农政策,与客户一道想办法如何找项目,如何做经营,从思想上、从脱贫致富方法上帮助客户,不再局限于仅向客户输送扶贫资金,而是主动向客户输送致富理念,增强客户自身的“造血”功能。截至3月末,该行扶贫贷款余额达到2.08亿元,惠及农户5695户,助推3000余户贫困户脱贫致富。

#### 阳谷农商银行开启贷款“绿色通道”

## 确保养殖产业金融服务“不断档”

◎本报记者 刘欣欣 通讯员 刘 杨

今年以来,山东阳谷农商银行主动走访对接辖内养殖户、专业合作社等客户,通过创新信贷产品、开辟绿色通道,提高服务质效等一系列举措,精准施策,全力保障养殖产业金融服务“不断档”。疫情发生后,该行已为277户养殖户发放养殖贷款2221.97万元。

疫情期间,部分农村地区出现因封路致使畜牧产品运不出去,饲料、鸭苗运不进来等问题,影响了畜牧业的正常发展,甚至部分养殖户因规模较大流动资金链面临短缺等巨大压力。“阳谷农商银行真是老百姓身边的银行,不仅帮我实现了扩大养殖的梦想,也帮我渡过资金难关。”阳谷县侨润办事处国庙村的种鸭养殖

大户赵金田说出了心里话。

赵金田是当地种鸭养殖大户,年前刚刚扩建了4个现代化种鸭养殖大棚,原本想着在春节过后能新进一批鸭苗,但突如其来疫情打乱了他的计划,银行不上班,也无法进行贷款。就在赵金田一筹莫展的时候,阳谷农商银行的客户经理通过电话回访了解到了他的情况,立刻安排专人进行对接,开通绿色通道,及时为其办理80万元的“生意贷”,解决了他的资金困难。

阳谷县闫楼镇顺鑫良种养殖场从2009年建设到现在已发展成当地一家生猪养殖规模比较大的家庭农场,现有存栏母猪200余头,肥猪2000头。春节期间本是肥猪屠宰加

工的旺季,因受疫情影响,肥猪无法出栏,再加上生产经营规模扩大,饲养成本高,在复工复产之际流动资金出现紧张。阳谷农商银行在了解到这一情况后,第一时间联系养殖场负责人,为其发放了50万元的“鲁担惠农贷”,借助政府贴息政策,推动生猪养殖复产按下“快进键”。

该行借助政府贴息有利时机推出“鲁担惠农贷”“复工复产应急贷”等信贷产品,将优惠政策落到实处,并充分发挥“红马甲金融服务队”的作用,针对辖内网格通过“一户一策”的方式,对养殖户、专业合作社及家庭农场等建档立卡,充分了解金融需求,制定专属金融方案。

#### 民丰县农信联社 设立“普惠金融服务站”

“这下我们办业务再也不用赶几个小时的路了,信用社太方便了。”近日,新疆民丰县安迪尔乡繁荣村农民阿卜杜艾尼·阿卜杜外力在民丰县农信联社新设立的“普惠金融服务站”办理了一笔7万元的小额信贷后,高兴地竖起了大拇指。

今年,该联社为勇担社会责任,先后在当地叶依克乡富民小区、若克雅乡、安迪尔乡、尼雅镇设立了4家“普惠金融服务站”,服务站内统一布放了智慧柜员机、信贷业务终端、柜门业务终端等电子设备,主要办理农户贷款业务、银行卡业务、银信通业务、个人和企业网银、对账业务、结算业务、代理业务和金融咨询等,把“营业柜台”搬到村口、农家,努力打通金融服务“最后一公里”。4家服务站投入运营以来,已累计办理各类业务2135笔,金额56.89万元;发放贷款50笔,金额75万元。 沙凌云

#### 正蓝旗农信联社 激发脱贫攻坚内生动力

今年初,内蒙古正蓝旗农信联社以创新信贷产品,发放扶贫小额信贷,支持特色产业化发展及各行各业复工复产等方式,激发脱贫攻坚内生动力和发展活力。

该联社积极与当地扶贫办、畜牧局等涉农涉牧部门协调联动,充分运用财政金融货币政策,在全旗范围内开展金融扶持生态鸡扶贫产业发展项目。该项目以可吸纳带动贫困户发展的农牧区新型经营主体为扶持对象,以精准扶贫贷款风险补偿金政策为支撑,通过产业扶贫带动贫困户脱贫致富。 高 娃

#### 磐石农商银行 投放春耕贷款近两亿元

当前正值春耕备耕关键时节,吉林磐石农商银行积极采取有效措施,不断优化春耕备耕金融服务,持续加大信贷资金支持力度。截至目前,该行累计投放春耕备耕生产贷款近两亿元。

为加快贷款审批发放效率,该行前移信贷审批关口,畅通绿色通道,深入推进走进企业农户活动,主动对接主动对接种植养殖大户、合作社、涉农企业等经营主体,全面摸排信贷资金需求,优先满足农户购置种子、化肥、农药、农具等基本生产资金需求。需求;在合规的基础上进一步简化贷款手续,优化业务流程,科学配置权限;在贷款申请、审批、发放等环节实行“流水线”作业方式,一次性告知,一站式服务,让农户“最多跑一次”,符合条件的贷款业务最长不超过两个工作日就能办结。 刘 超

#### 桃源农商银行 保障春耕备耕顺利开展

入春以来,湖南桃源农商银行为保障春耕备耕生产顺利开展,针对客户金融需求,精准服务,一企一策,坚持“不抽贷、不压贷、不断贷”,积极帮助涉农企业解难题、渡难关。

该行第一时间出台了利率优惠、贷款展期、无还本续贷等优惠政策。该行在线上以“常德快贷”等贷款品种推动为抓手,把支持春耕生产作为当前支农工作的中心任务,在线下建立春耕备耕绿色通道,新设8个乡镇流动服务站,48个业务办理专柜,为春耕备播送去了资金“及时雨”。截至目前,该行累计向农业大户、农民专业合作社、农业龙头企业等新型农村经营主体发放贷款6800万元用于春耕生产。 李修安

#### 来安农商银行 举办“劝耕贷”推进会

近日,安徽来安农商银行携手省农业信贷担保公司共同举办了“劝耕贷”业务推进会。会上,省农业担保公司区域经理将首先介绍了“劝耕贷”业务的申请、审批流程,解答“劝耕贷”业务在办理过程中存在的问题,通报了2019年业务发展情况,并提出2020年工作目標。

2019年,该行“劝耕贷”投放量为3000万元,占全县的50%以上,取得了较好的成绩。“劝耕贷”业务为农村新型农业主体融资提供了便捷方式,为银行业金融机构贷款投放提供了担保平台。今年,该行正积极行动起来,为全县新型农业主体提供更加便利、便捷、全面的金融服务。 邹海燕