夹江县农信联社推出“农担贷”模式

多方合作破解“三农”融资难融资贵

“方老板,你这川芎可是大丰收了啊!”四川省夹江县农信联社的客户经理王茂宇一边说着,一边从机耕道上走下来。

“王经理啊,这还不是托了信用社的福,要不是你们的农担贷款,我水口村的28.67公顷土地可就荒了。”伟林家庭农场的老板方林正站在田里看着工人们采收川芎,看到王经理过来,连忙迎了上去。

方林是夹江县的种植大户,自2014年以来一直从事中药材和水稻的种植,经营和管理经验丰富,产品产量和经营收入逐年提高。方林预扩大经营规模,但是由于资金有限,又没有足值有效的担保进行融资,无法新增加工生产线和设备,生产规模一直上不去。2018年,夹江县开展了“政担银”财金互动新模式,方林的伟林家庭农场乘此东风,在夹江农信联社向其投放的120万元“农担贷”支持下,终于突破融资瓶颈,实现家庭农场的产业规模化。

据了解,“农担贷”是夹江县农信联社紧紧抓住该县“政银担”模式契机,积极对接地方政府,与四川省农业担保有限公司签订全面合作协议探索推出的信贷模式。“农担贷”按3:7的比例进行风险分担,对符合约定条件的项目由农担公司提供信贷担保,由夹江县农信联社发放贷款。夹江县农信联社与其贷款的融资成本控制在了8%以内,额度可达1000万元,能够有效破解“三农”发展融资难、融资贵的问题,是“三农”发展的助推器、加速器。

“三农”融资难、融资贵、融资慢问题,一直是制约其发展的“拦路虎”。之所以这样是由于农民的财产多为流转的土地、饲养的牲畜、种植的作物或者农机农具,无法被银行认可;没有被银行认可的抵押物做担保,农民的融资大多采取信用方式,而信用贷款的额度小、利率高,无法满足其融资需求;农业的季节性和实效性很强,要的快、要的急,但是由于贷款审查审批需要一定的流程和时间,造成了贷款融资慢。

2018年4月,夹江县政府与四川农业信贷担保有限公司签订《财金互动助推农业产业发展信贷担保合作协议》,开展了“政担银”财金互动新模式,政府、银行、农担公司三方合作,县政府建立农业发展融资担保风险保障金,省农担公司对符合约定条件的项目提供信贷担保,为农业经营主体增信用、为涉农金融机构分风险,引导金融机构采取降低信贷准入门槛、降低综合融资成本、优化信贷审批流程、灵活贷款期限等方式,加大对县域内涉农主体,特别是农业新型经营主体的信贷支持力度,推动县域农业产业化进程。

为促进农业适度规模经营和现代农业发展,加快乡村振兴战略实施步伐,切实减轻农业发展负担,夹江县农信联社紧跟县委、县政府发展部署,在2018年开始了农担贷款业务,并做了许多行之有效的工作。

农业是一个风险较高的产业,受气候变化、病虫害、疫情、市场价格波动等影响极大,收益具有较大的不确定性。为强化风控,夹江县农信联社成立了客户经理、专业审查审批人、风险经理等人员组成的茶产业、木材加工业、生猪养殖业等调研小组,深入进行调研,提炼行之有效法的风控措施。

农担贷款开始推广时,许多人都抱着怀疑的态度,为加速业务推广,夹江县农信联社积极对接政府部门,获得涉农企业、个体工商户以及种植养殖大户名单,由客户经理进行逐户宣传;在全县的新型农业经营主体大会上,通过对申请贷款的客户现场授信方式,打消新型农业经营主体对获得贷款的怀疑;对夹江县茶叶协会158位会员集体授信5亿元,进一步加强宣传营销效果。

农担贷款的融资成本虽然控制在8%以内,但是对于大多数刚贷款的客户来说还是觉得成本偏高,为进一步降低其融资成本,夹江县农信联社积极向县人行申请支农再贷款,优先用于申请农担贷款的客户,实实在在解决了其“融资贵”的问题。

为提高农担贷款审批效率,夹江县农信联社对于农担贷款开辟“绿色通道”,优先审批、优先放款;对于上报的贷款,快则1个工作日,最多不超过3个工作日便可完成,大大缩短了信贷审批的时间和流程,不再耽误农时,让“快”变成农担贷款的一种常态。

夹江县农信联社通过广泛深入的调查研究,结合“农担贷”的特点,研发出了适合茶叶产业的“川茶贷”,适合农村种植养殖大户、家庭农场的“致富通”,适合小微农业企业的“惠商贷”等产品,为新型农业经营主体不同的经营模式匹配了不同的信贷产品,并将贷款利率控制在7%以内,为新型农业经营主体的发展打了一针强心剂。

其中的“致富通”专业大户生产经营贷款以及“惠商贷”商户生产经营贷款两款信贷产品,是专门针对辖内有一定规模的种植养殖业、农副产品流通、农资经营、荒山滩涂开发、农田水利建设等专业大户、个体工商户、小企业业主发放的生产经营性贷款。其贷款手续简、门槛低,通过农担公司的担保,贷款额度得到提升,有效满足了客户的融资需求。方林的伟林家庭农场即是通过“惠商贷”,获得120万元信贷支持,成功扩大经营规模,成为夹江县农信联社第一批“农担贷”的“获益者”之一。

截至今年3月末,夹江县农信联社共发放农担贷款365笔、金额2.3亿多元,现有贷款余额的笔数187笔、余额1.24亿多元,有效支持了夹江茶叶、木材加工、造纸等支柱产业的发展。**王 奎 黄婉琳**

敦化农商银行
投放春耕贷款8.4亿元

当前,正是春耕备耕的大忙时节,吉林敦化农商银行持续做好基础金融服务和涉农贷款投放,有力保障疫情防控期间“三农”金融服务各项需求,切实履行地方金融主力军社会责任。截至目前,该行已累计投放春耕类贷款8.4亿元。其中,支持农户6626户、累放贷款1.9亿元。

在疫情防控期间,该行建立快速反应、快速决策、快速放款机制,调整贷款审批流程,实行见“农贷”即审,对涉农贷款推行加快办结制度。同时,该行开辟春耕贷款绿色通道,提高放款效率,确保支持春耕生产资金快速足额发放到企业和农户手中。 **冯 宇**

高唐农商银行
满足春耕备耕金融需求

为全力支持春耕备耕,山东高唐农商银行备足专项信贷资金,采取“线上+线下”多种形式满足百姓金融需求。截至目前,该行累计授信2075户,授信1.6亿元,累计发放“大棚贷”321户、1.33亿元,支持建设大棚549个。

该行做实网点邀约和线上服务渠道,以代收、代发业务为突破口,提升疫情期间特色营销水平。该行积极发挥各村农金员的桥梁纽带作用,及时掌握村民融资需求,为客户提供一揽子营销;借助“网格化营销”“整村授信”等活动,通过微信公众号、微信群等方式开展“线上”宣传,在减少接触的同时,满足居民对便捷金融服务的需求。截至目前,该行的线上产品“信e贷”授信金额达8.7亿元。 **宋洪雷**

长治漳泽农商银行
推出“农机贷”产品

近日,山西长治漳泽农商银行根据辖内春耕备耕实际,适时推出了“农机贷”产品,有效缓解了农户购买农机的资金压力,助力春耕备耕。

工作中,该行通过线上办理贷款,极大方便了农户,又减少了人员流动,有效助力疫情防控。截至目前,该行已经通过线上申请办理“农机贷”380多万元,在推动农机购置补贴政策落地的同时,激发了农民生产积极性,为保障今年粮食稳产、增产奠定了坚实的基础。 **付 强**

扬中农商银行
开启‘线上菜篮子’服务

自2月起,为解决“买菜难、卖菜难”,江苏扬中农商银行的“E路有我”平台上线了“线上菜篮子”服务,连接了供需两端,农户可以自主上架农副产品,消费者可以在线选购蔬菜水果,通过无接触式配送,让当地农副产品省去中间环节,以极低的成本“飞”入寻常百姓家。

为助力全面复工复产,该行还优选本地知名农特商户进行合作,点对点对接,提供商品上架、店铺装修、产品拍摄等全方位的指导服务,并为商户配置农特产品补贴券,多措并举提升产品宣传力度,为农产品插上互联网的翅膀。 **郭宜捷**

乐亭县农信联社芦河信用社
走近农户推广金融产品

近日,河北省乐亭县农信联社芦河信用社以“情系‘三农’、合作共赢”存款惠民活动为契机,下乡送金融服务,积极对接辖区客户金融需求,提升服务水平,做好产品宣传和推广,获当地农户好评,促进各项业务快速发展。

当前,正值大棚蜜桃上市之际,该信用社员工主动营销,走近农户,“钻大棚”“下地头”宣传介绍二季度存款惠民活动。同时,该信用社积极推广手机银行、微信银行、“云闪付”“农信e购”“随e盾”等电子银行业务产品,为客户提供更加多元化、立体化的金融渠道,不仅增进了情感联系,还赢得了当地百姓的信任和支持。截至目前,该信用社各项存款较年初增长1000万元;发展有效商户200户,电子银行交易占比达96%,全辖排名第一。 **李思佳 李晓双**

近日,吉林舒兰农商银行庆丰支部在当地庆丰石庙村走访中了解到,该村养牛专业户褚景辉想扩大养殖规模,但缺少资金。根据褚景辉的情况,庆丰支部党员现场调研、现场办公,通过分析他的养殖经验、经营状况、自身实力,决定采取“强强联保”的方式为其办理90万元的贷款。据了解,该笔贷款预计3天后就能发。图为调研现场。 **田荣义**

广德农商银行打造党建红色联盟

凝聚合力助白茶产业共克时艰

今年以来,安徽广德农商银行为支持当地白茶产业发展,积极践行普惠金融理念,履行社会责任,聚合力助企业共克时艰,贷款解决“缺钱”难题,党员缓解“缺人”局面,用实打实的行动捍卫了“打造党建红色联盟,凝聚乡村振兴合力”的庄严承诺。

面对突如其来的新冠肺炎疫情,让安徽省广德市新杭镇金鸡笼村“十里茶谷,万亩茶园”从昔日的美景变成了眼下的难题:白茶采摘本就是与时间赛跑,但因各省交通管制,按时就位的外来采茶工寥寥无几,本地人力成本也水涨船高;白茶销售同样大打折扣,外地客商进不来,本地市场打不开,批发与零售同时陷入困境。

面对困局,作为长期以来的业务伙伴,也作为2019年末刚刚签署合作协议的“党建盟友”,广德农商银行在关键时刻挺身而出,为金鸡笼白茶产业渡过难关提供了助力。

金鸡笼村委书记杨广奇同时也是村集体经济“金益农茶叶专业合作社”的负责人。早在茶叶采摘和收购旺季来临之前,杨广奇就针对接下来的难题制定了解决方案:增加一条白茶加工生产线,并在此基础上加大收购力度,确保茶农手中的鲜叶不滞销。可是,扩大产能、增加收购都意味着不菲的资金投入,但合作社名下并没有足额的固定资产可用于申请抵押贷款。

为此,广德农商银行砖桥分理处负责人刘静在经总行同意后,本着“特事特办、急事急办”的原则,白天开展贷款调查,夜间整理贷款资料,并创新采用了“合作社成员担保”的方式,于3月25日前为“金益农”成功放款300万元。

疫情之下,“缺人”成了摆在金鸡笼白茶产业面前的第二道难题。对此,广德农商银行党委发出倡议:将各党支部党员活动搬到茶山上,既支援茶农,也砥砺身心。倡议一出,该行各党支部纷纷响应,第十五支部、第二支部、第十三支部轮休党员携手来到金鸡笼村,经过茶农的手把手教学之后,登茶山、采鲜茶,茶农人手不足的难题迎刃而解。 **陈 斌 刘 静**

信阳市农信系统优化金融服务

加大茶产业信贷支持力度

今年以来,河南信阳市农信系统切实按照市委、市政府工作部署,加大信贷支农服务力度,全力支持“信阳茶”做大做强。截至4月末,全市农信系统茶产业贷款余额13.46亿元,今年前4个月累计投放茶产业贷款2.93亿元,较年初新增1.79亿元,支持辖区春茶采摘生产企业及个体工商户270家。

信阳市农信办要求辖内行社对照市金融工作局下发的春茶生产企业名单,逐个调查问需,加强沟通联络,精准了解情况。信阳市浉河区农信联社于3月3日召开“2020年茶产业贷款座谈会”,搭建银企交流平台,着力为辖区茶农茶企提供优质的金融服务,在风险可控条件下提供最大信贷支持,全力推动茶产业蓬勃发展。新县农商银行对县茶叶协会成员单位开展集中授信,帮助茶叶生产企业尽快复工复产,同时通过茶叶协会成员单位的宣传带动,让更多茶叶加工户了解到农信社信贷政策,帮助解决资金需求困难,持续巩固乡村振兴成果。

为深刻把握政策要求和春茶采摘生产形势,认真贯彻落实相关金融支持疫情防控政策要求,信阳市农信系统通过联系政府部门和电话联系、走访,及时掌握茶企复工复产信息和资金需求,积极对接,加大信贷投放,确保春茶采摘生产企业不因资金问题影响生产经营。对发放茶产业贷款,畅通信贷绿色渠道,优化办贷方式,采取线上审批为主,线上、线下审批相结合方式,简化贷款审批流程,提高办贷效率。同时,落实减费让利措施,对茶产业贷款,结合自身经营实际和相关政策,给予一定的利率优惠和调减,采用灵活的担保方式,不盲目抽贷、断贷、压贷,帮助客户减少疫情灾害影响,切实降低涉茶产业贷款的融资成本。

针对辖内茶农、茶商、茶企等涉茶产业主体这个特定群体在特定时期的资金需求,信阳市农信系统创新金融支持模式和金融产品。信阳市浉河区农信联社针对辖内涉茶企业大部分没有足值有效抵质押物的实际问题,在积极向区委、区政府汇报的情况下,充分借鉴产业扶贫贷款经验,初步达成通过签订书面协议方式,由政府对支持茶企业贷款提供保证金,农信社按一定比例放大投放支持茶企业贷款,设计了“惠茶贷”专项信贷产品,专项服务于涉茶产业,着力为辖内涉茶产业提供贴心金融服务。 **班永如 刘相生 曹双双**

赣榆农商银行开展全员营销

延伸金融服务促进业务增长

疫情发生以来,江苏赣榆农商银行快速反应,吹响疫情防控阻击战的“集结号”,在做好疫情防控各项工作的同时,总行领导分析当前形势,理清思路,排兵布阵,制订方案,优化和延伸金融服务,加强全员营销能力培养,全力推进各项工作稳步开展。截至4月26日,该行各项存款余额达197.05亿元,较今年年初上升5.55亿元,各项贷款余额达127.61亿元,较今年年初上升4.62亿元。

该行加强全员营销能力培养,分层次抓好战略性客户、核心客户、重点客户、高端客户四类群体,以电话营销、包片走访、主题沙龙等活动为切入点,把客户基础工作持之以恒地做实、做细,深挖客户需求潜力;充分发挥手机银行、微信银行功能优势,加快社保卡在民生领域场景的应用推广,牢牢圈住客户,促进存款稳定增长;紧抓赣榆本地特色农业、电商产业爆发式增长机遇,加快金融服务产品和服务方式创新,找准重点支持领域,研发设计符合地方特色的零售产品,持续完善产品链条,逐步形成覆盖本地区、全行业的产品服务体系。 **程文军 吕 丽**

土默特右旗农商银行强化责任担当

为春耕提供有温度的金融服务

自复工营业以来,内蒙古土默特右旗农商银行主动强化责任担当,细化服务措施,按照自治区联社党委“春天行动”部署要求,积极为疫情防控、支农支小、复工复产和春耕备耕提供有力度、有温度的金融服务。截至4月20日,该行发放各项贷款34.46亿元,其中涉农贷款27.17亿元,占比78.83%。

工作中,该行信贷人员通过建立农户金融服务微信群、客户电话、视频回访等形式,结合大数据支撑,为客户提供线上服务;普惠金融部制订了详细的信贷投放计划,做好资金预算、客户储备、贷前调查、资料收集等工作,简化办贷手续,加大信贷投放,确保农民春耕备耕生产顺利进行;在农户小额信用贷款、两权抵押贷款的基础上,适时推出了“农户小额贷款”“扶贫小额贷款”等信贷新品种,简化信贷流程,实行优惠的贷款利率,降低农户融资成本,以更加优质便捷的信贷服务助力春耕生产。

该行对农户评级授信范围进行全覆盖,实施“全域授信”,做到应评尽授。根据当前农村普遍存在60岁仍为主要劳动力耕作在一线而年轻人较多外出务工的实际情况,为不影响农业生产进度,该行因地制宜将农户借款人年龄放宽至65周岁并适当降低征信记录要求,最大限度地满足农户春耕生产的信贷需求。截至4月20日,该行累计发放支农支小、春耕备耕贷款1.12万户,金额8.5亿元。 **姬 瑾**

许昌许都农商银行量身定制信贷产品

满足客户多样化金融需求

今年以来,河南许昌许都农商银行坚持疫情防控和业务营销两手抓,在推广“家庭贷”等特色产品的基础上,针对不同农户需求量身定制信贷产品,满足客户多样化金融需求。截至目前,该行小微贷部门已发放春耕、复产贷款2300多万元。

“贷款申请一签字,资金一会儿就到账了,许昌许都农商银行速度就是‘中’!”家住许昌市灵井镇史堂村的史晓东怎么也想不到,一天前还为筹不到购材料款而发愁,一天后钱已经进入自己的银行卡账上。

原来,4月中旬,史晓东经营的装修门店需要采购一批原材料,但订货资金还差5万元。想到许昌许都农商银行之前经常在村里宣传整村授信、上门办贷,他就抱着试试看的心态拨打了申贷电话。受理人员初步了解情况后,联系了该行小微贷事业部西部分中心的客户经理。仅仅两分钟,史晓东便接到工作人员的反馈电话。半小时后,两名客户经理在做好防疫工作的前提下上门调查、收集资料。从拨打申请电话到5万元的“家庭贷”发放完毕,用了不到一天的时间。

该行对受疫情影响的农资、农产品生产加工企业严格落实“不抽贷、不断贷、不压贷”政策,支持春耕复产顺利开展。同时,该行通过利率优惠、继续放贷、延长还款期限等系列措施,与客户共克时艰。 **范祎博**

丽水莲都农商银行发挥资金优势

创新金融服务支持春耕生产

近段时间,浙江丽水莲都农商银行以服务“三农”为导向,充分发挥该行人员、资金、覆盖面的优势,推出多项举措,创新服务支持农民春耕生产。

为精准滴灌“三农”主体,丽水莲都农商银行安排16亿元春耕备耕专项贷款,用于支持地方春耕生产,强化地方金融主力军的责任担当。该行前期已与丽水经济开发区管委会建立“投贷联动”政银战略合作协议,计划向开发区投放10亿元信贷资金,为开发区重点支持企业、小微企业、农业龙头企业和专业合作社等做好金融服务。截至3月末,该行发放小微企业贷款4.07亿元,惠及137家小微企业。

为加大信贷支持力度,及时了解农户信息,精准掌握农户融资需求,该行动员广大干部员工、信贷人员走村入户,加大信贷投放力度,并坚决做到不抽贷、不压贷,解决农户资金难题。截至3月末,该行授信春耕备耕金额4.15亿元,较年初新增1.09亿元。

为解决客户短、小、频、急的融资需求,提高金融服务效率,该行启动春耕备耕“绿色通道”,简化业务流程,推出限时办理制度,同时充分利用“浙里贷”等线上渠道,大大缩短了客户的办贷时间。截至3月末,该行已通过线上放贷1.08万户、金额8.85亿元。 **雷晰然**