

2020年
5月19日
星期二
庚子年 四月廿七
第432期

中华人民共和国农业农村部主管

THE CREDIT COOPERATIVE



统一刊号:CN11-0036
邮发代号:1-36
邮箱:zhgnxb@126.com
新闻热线:(010)84395204

中国农村信用合作报

塞外黄花分外香

——山西大同市农信社助力小黄花成就大产业

◎ 本报记者 丁鸿雁 通讯员 余忠阳 任伯麟

近日,习近平总书记考察山西大同,第一站就到了大同市云州区的黄花种植基地,与当地百姓嘘寒问暖、共话扶贫。黄花种植作为大同的“扶贫明星产业”再次走进了大家的视野。

近年来,山西省大同市农信社紧紧依托黄花种植这个产业优势,按照山西省联社“一村一品一主体”的金融扶贫部署,在金融精准扶贫工作中,形成了以产业带动脱贫、靠增收实现致富的金融精准扶贫模式。截至4月末,大同市云州区农信联社为黄花及其上下游产业注入信贷资金规模达1.55亿元,直接投放黄花种植加工产业贷款1.36亿元,涉及黄花种植面积2680公顷,扶持农户1386多户,扶持相关商户和企业20多家,帮助全区成立黄花专业合作社95家,吸收贫困户7905人。当地农户在农信社的扶持下,将小黄花做成了脱贫致富的大产业,实现了整村脱贫。

“没有农信社的帮助,公司也发展不到现在的规模。”大同县三利农副产

品有限责任公司董事长庞乃东如是说。回想起当年公司刚起步,为解决雨季黄花晾晒问题,该公司专门引进黄花烘干技术及生产线,流动资金需求骤增,但企业规模小、缺少抵押物,一筹莫展之际,当地农信社主动上门,仅用7天时间就为其发放了流动资金贷款200万元,解了企业的燃眉之急。记者了解到,在之后几年,当地农信社在帮助企业解决资金方面的同时,还积极助推企业改造升级,累计投放3920万元助力企业先后在黄花保鲜加工、富硒加工、黄花酱生产上进行研究,开发有较高品位的黄花菜系列产品,不断提高产量、品质,做精黄花产业。与此同时,该公司通过推行“公司+基地+农户”的产业化经营模式,农户年加工黄花6000吨,带动县区220多名农户参与种植,农户收入大幅度增加。此外,该企业线下产品远销广东、福建、上海等地,线上产品入驻京东“中国特产·大同好粮扶贫馆”,黄花系列农副产品走进了千家万户的餐桌。

在大同市农信社的信贷支持下,该

企业已然成为当地黄花菜加工龙头企业,正向着规模化种植、集约化加工、品牌化销售的现代农业发展方向迈进。

2019年7月,蜚声国内外的成龙国际电影节使塞外的大同变得热闹和红火起来。云州区的黄花田更是成了网红打卡地,慕名而来的游客都喜欢到这里畅游花海,拍照留念。据统计,客流最高峰时,一天游客量可达上千余人。

云州黄花文旅产业如雨后春笋蓬勃发展,忘忧农场就是其中的一个特色乡村旅游项目。该农场位于云州区圪坊村,占地面积100公顷,拥有43种黄花品种。2018年,该农场因扩建种植大棚,资金短缺,一度陷入发展瓶颈,云州区农信联社得知情况后,及时深入企业了解情况,帮助企业设计信贷支持方案,及时投放信贷资金1000万元,为农场发展注入活力。

目前,忘忧农场在农业旅游方面开展多项休闲娱乐项目,如亲子成长、果蔬采摘、营养拓展等。从2017年发展至今,该农场已经接待游客约4.8万人次,通过耕种、栽培、研发、生产、销售一系

列的产业链,为当地村民提供了大量的就业机会和创收条件,在助力乡村振兴、助力脱贫攻坚上发挥了积极作用。

近年来,大同市农信社牢记“脱贫攻坚”的历史使命,在金融精准扶贫工作中,主动履行社会责任,助力脱贫攻坚。据统计,到今年4月底,大同市农信社精准扶贫贷款规模达33亿元,精准扶贫贷款余额占到全市金融机构总额的55%以上,居该市同行业首位。不仅如此,大同市农信社通过个人精准扶贫贷款的方式为全市2.12万户贫困户提供信贷资金10.63亿元;支持全市“百企千村”产业扶贫开发项目企业和新型农业经营主体156户,投放信贷资金达到22.36亿元。此外,全市农信社按照“扶持一个企业、支持一个项目、带动一个产业、辐射一片贫困户”的产业扶贫路线统筹推进,对浑源中药材、广灵杂粮、天镇蔬菜、阳高杏果、云州休闲观光农业等行业加大支持力度,助推农龙头企业做大做强,增强贫困户精准扶贫的内生动力,直接带动1214名贫困户脱贫致富。

新闻聚焦

银保监会监管数据显示 银行业总资产平稳增长

◎ 本报记者 吴叶琪

近日,银保监会发布的一季度银行业保险业主要监管指标数据情况显示,银行业和保险业总资产平稳增长,商业银行不良贷款有所上升,信贷资产质量总体平稳。

数据显示,2020年一季度末,我国银行业金融机构本外币资产302.4万亿元,同比增长9.5%。其中,大型商业银行本外币资产124万亿元,占比41%,资产总额同比增长10.3%;股份制商业银行本外币资产54.2万亿元,占比17.9%,资产总额同比增长12.8%。

2020年一季度末,商业银行(法人口径,下同)不良贷款余额2.61万亿元,较上季末增加1986亿元;商业银行不良贷款率1.91%,较上季末增加0.05个百分点,商业银行正常贷款余额134万亿元,其中正常类贷款余额130万亿元,关注类贷款余额4.1万亿元;商业银行加大信贷投放力度,累计实现净利润6001亿元,平均资本利润率为12.09%,平均资产利润率为0.98%。

河南省农信社 发行社保卡超三千万张

◎ 本报记者 李进富

日前,河南省农信社社保卡发行量突破3000万张,占全省社保卡发行总量的28%,发行规模位居全省银行业首位。在疫情期间,河南省农信社制作发行社保卡193万张,全面保障了社保卡客户用卡需求。

近年来,为推动社保卡功能升级,河南省农信社推出社保线上缴费、电子社保卡等服务功能,着力打造集多功能于一身的“全能卡”,持卡客户可享受免开卡工本费、免年费、免挂失费、免短信通知服务费、免每月前两笔ATM机跨行取现手续费等金融服务优惠,还提供信贷支持、刷卡优惠等个性化增值服务。

与此同时,河南省农信社进一步延伸物理网点服务触角,实现县、乡、村三级基础金融服务全覆盖,并完善手机银行等线上渠道功能,构建“双15”便民服务区,推动社保卡在医疗、交通、充值缴费等生活场景的应用,促进“社保一卡通”工程向纵深发展。据统计,河南省农信社已建设社保卡标准服务窗口1552个。

此外,河南省农信社还将继续坚守服务“三农”初心,践行使命责任,助力社会保障服务体系建设和完善,致力为广大客户提供更加安全、便捷、优质、高效的服务。



今年以来,新疆北屯农商银行将“整连授信”作为服务“三农”和推进普惠金融工作的重要抓手,针对农户信用档案不完善和信用工程基础薄弱等问题,开展入户走访、收集农户基础资料、建立农户家庭经济档案、评级授信等工作,确保普惠金融落到实处。截至4月末,北屯农商银行已建立农户经济档案3156户,授信2987户,评级授信率46.72%,已发放贷款2861户,贷款覆盖率达44.75%。图为北屯农商银行工作人员(左一)深入田间地头了解田间农户春耕情况。

吴国勋 刘大为

省联社,当走向何方?

◎ 本报记者 杨喜明

近日,陕西省政府发布《陕西省人民政府关于成立省深化农村信用社改革工作领导小组的通知》,为做好陕西省深化农信社改革工作,陕西省政府决定成立省深化农信社改革工作领导小组。由此可见,省农村信用社联合社(以下简称省联社)改革问题将再次浮上台面。那么,省联社改革哪种模式好?当走向何方?记者就此问题采访了省、市联社的负责人及研究农村金融的专家。

改革发挥的重要功效

省联社是2003年深化农信社管理体制改革的“产物”,当时,农信社管理权由中央下放给省级政府,各省成立省联社履行对农信社的行业管理职能。

据记者了解,我国农信社管理权自2003年划归省联社后,调动了省、市、县政府多方面的积极性,形成了支持农信社发展的外部合力。比如风险的化解和管控,建立强有力的后台支持系统,推动农信社改制,完善农信社管理体系,协调争取优惠政策,为化解历史包袱发挥了重要作用。可以说,

如果没有省联社的组建,就不可能迎来各地农信机构蓬勃发展的局面。同时,省联社通过机制创新,激发了农信社自我发展的内生动力,在与区域经济互动中抓住了发展机遇,“三农”和中小企业等经济薄弱环节和社会弱势群体的金融服务得到全面加强和改善。短短几年,农信社步入了稳健发展的轨道。这不仅解决了多年来农信社生存、发展的难问题,也使“三农”享受到日臻完善的金融服务。

在基层采访中,一位省联社负责人告诉记者,省联社成立后,通过建章建制、整合资源,认真履行管理、指导、协调及服务职能,团结和带领辖区内农信社励精图治,攻坚克难,抓住有利的机遇,开创了业务发展最快、最好的历史时期。

“省联社改革这些年,发生了翻天覆地的变化,这主要源自于农信社的体制和机制的变革。如果没有把管理层交给省级政府共同治理,就没有今天。”另一位省联社负责人如是肯定省联社模式发挥的功效。在他看来,大的风险在于对农信社内部道德风险的控制,如

果没有省联社的管制,完全靠监管制约是不够的。“如果说农信社不实行严格的行业管理,多年努力可能很容易翻盘。所以我觉得省联社的改革非常有必要。”他说。

逻辑博弈关键点

有专家表示,农信社改革之路,在管理体制上一开始就有“大一统”和“小法人”之争。在发展方向上,“合作制”与“股份制”也争论不休。最初的改革,许多人的梦想是建立一个自上而下强有力的管理体系。如果搞“大法人”,县城资金流向大中城市,农商银行脱“农”,就失去了改革的意义。

“省联社承担着相当大的管理责任,一旦基层农商银行出现各种问题,省联社都难辞其咎。在现行体制下,要负责任,就必须有权力,否则,说话就没人听。这也是省联社固守管理权力的苦衷之一。”上述专家还表示。

还有位基层人士指出,让省联社淡出行政管理职能,转向服务性机构,基层农商银行没意见,监管部门也一直在倡导,之所以推进效果不好,除了改革

的利益触动之外,就是没有完全找准改革背后的逻辑博弈的关键点。

适合哪种模式

有业内人士分析指出,从各地农信社改制为商业银行的做法来看,对农信系统如何改制的分歧已有定论,那就是继续“各自为政”,而非建设一个“超大银行”,毕竟农信社各级法人和资产组成、股本组成的关系太过复杂,建设一个统一的大银行难度太高。该人士还指出,这样“各自为政”的好处也较为明显,对解决中小企业贷款难将很有利。但随之会出现一个新问题,那就是省联社的去向问题。

对于省联社的出路问题,中国人民大学教授孔祥智表示:“我认为应从两方面进行,对符合条件的就走农商银行的道路,不符合条件的可成立一个管理公司,主要起到服务的作用,指导农村金融机构以中国乡镇为依托,改善金融服务,那么农村金融机构就有了活力。”

有位省联社负责人对此表示,省联社改革的关键在于要维护农信系统

无独有偶,在莆田也发现了相同的情况。前不久,一批外地户籍人员持身份证,分别到莆田农商银行庄边支行、国欢支行等多个网点,在相邻时段要求开立个人银行结算账户。经办柜员在审核客户提供的开户证件时,发现其长相与证件上的照片存在较大偏差,当即要求客户提供户口簿或其他证件佐证,并深入询问客户开户意愿、出生日期、联系方式、常住地址等信息。面对以上问题,客户回答支支吾吾、神色迟疑,最终以未随身携带其他证件为由迅速离开柜台。最后,经确认,这是一起异常冒名开户事件。

据了解,2020年7月2日起,福建省农信系统将根据相关规定,对在福建省农信系统留存的身份信息存在不完整、不真实等情况的客户限办提供金融服务。

何忠军 白冰 朱军伟

乐山三江农商银行建立“政担银”合作机制

多方联动解决客户融资难题

自四川省农信联社和四川省农业担保公司签订战略合作协议以来,乐山三江农商银行积极与四川省农担公司携手合作,以践行“守初心、担使命”为目标,为“三农”领域实现精准脱贫、产业升级及乡村振兴贡献金融力量。据统计,目前,该行已经累计向5家企业和11户农户发放“政担银”贷款2620万元。

乐山三江农商银行作为服务“三农”主力军银行,在支持涉农企业发展和农业产业化、规模化发展方面主动作为。在省级层面签订战略合作协议后,该行及时与省农担公司、地方财政部门、农业主管部门对接和沟通,落实合作机制和工作流程,制订了“政府+担保公司+银行+企业和农户”(简称“政担银”)的操作模式,即银行向农业生产企业(或农户)发放支农贷款,由担保公司提供保证担保,再由政府财政资金提供风险补偿金用于弥补担保公司的代偿损失。在合作机制建立和流程明确后,“政担银”融资新模式的推广切实解决了涉农客户的融资难点和痛点。在该工作机制下,客户获得贷款最快可缩短到5天。

为确保“政担银”业务落地落实,乐山三江农商银行上下联动,积极开展基层调研,建立业务激励机制,并邀请了省农行担保公司乐山分公司业务骨干对全行涉贷条线人员进行业务培训;在各网点LED屏全天候滚动播放统一宣传术语,要求辖内支行在推进普惠金融工作中加入该产品宣传,同时要求全行派驻的“金融村官”进村组、进社区开展宣讲,确保该产品惠及辖区的全部涉农客户。

乐山三江农商银行借助经信平台,

对当地农业龙头企业名单客户进行精准营销,成功地营销了乐山市阡纪食品有限公司。该公司的“阡纪把店”产品被评为“乐山味道”地方特色风味小吃之一。2019年7月,乐山三江农商银行向该公司成功发放“政担银”业务贷款200万元,助力该公司在德阳市和绵阳市各开立1家分店,让“乐山味道”走出了乐山。截至目前,该公司已开立自营店12家,加盟店25家,年收入500万元。由于乐山三江农商银行的服务宗旨和理念在业务办理工程中得以完美体现,加上优质服务深深地打动了乐山市阡纪食品有限公司,2019年10月,该公司将其在其他银行的借款120万元一并转入该行办理。此外,乐山三江农商银行还对该公司进行了全方位综合营销,为该公司在乐山市的所有自营店全部安装了“惠支付”扫码收费设备;为该公司全体员工办理了代发工资业务;将“卡贷通”个人消费贷款产品在该公司推广宣传,为其员工办理“卡贷通”业务。

此外,现任乐山市市中区白马镇墨池河村支部书记的黄小柯,2011年1月注册成立了乐山润康种养专业合作社;2015年又成立乐山市市中区润康家庭农场。2019年10月,通过四川省农业信贷担保有限公司提供担保,乐山三江农商银行发放两年期担保贷款200万元,用于支持其发展种植业。目前,黄小柯先后在白马镇楼子村、三教乡大光明村、三教乡三教村、宝五乡曙光村等地流转土地近195公顷,其中140.7公顷用于种植柑橘,品种包括爱媛橙、耙耙柑、沃柑等,53.6公顷用于种植梨树、小叶榕、黄桷树、朴树、蓝花楹等活立木。

杨上平 杨武军

下转2版