

沈阳农商银行发挥支农支小主力作用

为乡村振兴提供金融支撑

前不久,在辽宁省沈阳市李相镇老地地田地里,一袋袋种子和化肥零散地堆放在田间地头,农民孙乃才正在播种大田玉米。“没有沈阳农商银行的贷款支持,今年我家的玉米播种就会误了农时。”受疫情影响,孙乃才购买种子资金出现困难,于是,他立即拨通了辽宁沈阳农商银行李相支行信贷专线电话。当信贷人员了解到孙乃才的资金困难后,迅速组织人员开展贷前调查,并启动信贷“绿色通道”,仅用3天时间便为他投放25万元贷款,解了燃眉之急。

今年以来,沈阳农商银行一手抓疫情防控,一手抓农业复产,积极发挥金融支农支小主力军作用,全力服务乡村振兴发展。为切实减轻农民负担,让利于

民,沈阳农商银行以高效的金融服务,优化的信贷流程,简便的信贷手续,从农业生产资料供给到农户生产等多个环节,全力服务农业生产。截至4月末,该行已累计发放春耕专项贷款资金900万元,以优惠利率支持农业生产,有效发挥了农村金融“主力军”作用。

疫情防控期间,为支持“三农”发展,沈阳农商银行通过电话、短信、微信等方式,及时掌握农户资金需求。对于受疫情影响的农户复产贷款情况,严格落实“不抽贷、不断贷、不压贷”原则,确保特殊时期资金链稳定。

为确保疫情防控期间“米袋子”“菜篮子”等民生重点工程稳产保供,沈阳农商银行将信贷资金向重点农业产业倾

斜,有效发挥信贷资金对“三农”小微企业重要支撑作用。鞍山市九股河食品有限责任公司与当地养殖户已合作多年,为扩大生产,该企业计划为养殖户扩建鸡舍。沈阳农商银行按照“一企一策”的原则,为该企业创新打造“公司+农户”供应链金融合作模式,为该企业签订回购协议且提供担保的养殖户发放贷款,此举不仅使企业逐渐扩大了市场销售份额,也使“养殖小区”运作模式逐渐走向成熟。针对这种供应链金融合作模式,该行创新开辟了一条为核心客户拓宽发展空间“的金融大道”,不仅有效解决了农户贷款担保难题,降低了贷款风险,还实现了金融改革创新。截至目前,该行累计投放养殖户贷款4.82亿元。

此外,疫情期间,沈阳农商银行还积极为受疫情影响的中小微企业提振生产信心,筑起了“银企”同生共赢发展的“同心圆”。截至目前,该行已对接企业3759户,受理有复工复产资金需求企业193户,累计授信企业67户,成功发放贷款47户,金额1.9亿元。

“我们始终坚守支农支小这一宗旨,坚决贯彻落实省联社各项工作要求,在‘做土’‘做散’‘做小’上积极探索,充分挖掘区域资源优势,大力扶持能带动产业链发展的核心客户再发展,通过资源整合,不断完善涉农信贷产品体系,为辽沈大地乡村振兴发展提供重要的金融支撑。”沈阳农商银行党委书记、董事长许磊如是说。 秦兴中 关廷鸣

陕西省农信联社推广“信合党建”平台

□ 本报记者 杨海涛

近日,陕西省农信联社举办“信合党建”信息化平台推广应用培训会议。此次会议的召开标志着“信合党建”信息化建设进入全面推广应用阶段。

记者了解到,“信合党建”平台功能主要包括:新闻宣传、组织生活、党务工作、考试测评、党建考核等内容。在省联社组织开展的两次线上培训中,项目承建方技术人员对“信合党建”平台的组织架构、功能模块、公众号等内容进行了详细的指导和介绍。参训学员们普遍反映平台功能完善齐全,学习成效显著,“信合党建”平台的推广应用必将促进陕西农信系统党建工作再上新台阶。

东乡农商银行召开2019年度股东大会

日前,江西东乡农商银行召开2019年度股东大会。该行董事长刘莹作了题为《真抓实干谋发展,攻坚克难绘蓝图,奋力推动我行高质量发展实现新跨越》的董事会工作报告。

会上,该行相关领导总结回顾了过去一年的工作情况,并部署今年的重点工作。期间,会议审议并表决通过了《东乡农商银行2019年度董事会工作报告》《东乡农商银行2019年度监事会工作报告》等9项议案。 王高中

如皋农商银行启动金融助理驻村工程

近日,江苏如皋农商银行党委2020年“书记项目”——“党建+金融助理”驻村工程正式启动。

启动仪式上,该行党委书记、董事长钱海标表示,实施“党建+金融助理”驻村工程旨在进一步强化中央“党管金融”的要求,以高质量党建服务如皋乡村振兴。

如皋农商银行今年首批选派38名优秀党员管理人员、业务骨干,将通过开展“阳光金融惠民万家”春风行动、“服务实体全覆盖”春雨行动、“化解风险促发展”春雷行动,寻找金融服务切入点,打通农村金融服务“最后一公里”。 丛赞

大城县农信联社召开重点工作督导会议

为“转作风、提士气、推动各项业务指标实现新突破”,近日,河北省大城县农信联社召开重点工作督导会议。

会上,该联社就做好不良贷款清收催收台赛再冲锋活动、财务结算工作、员工业务技能培训、企业精准对接、疫情防控工作、以及安全保卫和作风建设等工作进行了督导安排。

会上,大城县农信联社党委书记、理事长薛勇代表联社党委作了重要督导讲话。他指出,全社干部员工要树立“社兴我荣,社衰我耻”的理念,要具备匠心、野心、开心、恒心“四个心态”,竭尽全力在当前特殊时期能够实现“弯道超车”,力争实现全年目标任务“双过半”。 刘稳桥

临澧农商银行太浮支行加强疫情期间现金管理

自疫情发生以来,湖南临澧农商银行太浮支行多措并举,不断加强现金管理,让群众用上“放心钱”。

该行指定专人每日对现金进行不间断紫外线消毒,并明确标注“已消毒”的字样,并严格执行每日消毒登记制度,建立消毒登记台账。不仅如此,该行一方面将所有现金业务实行收支两条线管理,收入现金均进行集中消毒,统一清分后再对外支付;另一方面,该行关闭存取款一体机自助设备现金循环功能,对自助设备进行定点消毒处理,确保现金经消毒后通过机具安全付出。 胡颖

新沂农商银行延伸服务触角

建设“富通钟吾”智慧社区银行

□ 本报记者 李道海 通讯员 周峰

近年来,江苏新沂农商银行坚定“科技兴行”战略,加大数字化转型力度,着力建设“富通钟吾”智慧社区银行,不断拓宽获客渠道,提升客户黏性,服务触角从金融到生活场景不断延伸。据悉,该项目获评徐州银行业信息科技管理创新项目。

新沂农商银行“富通钟吾”智慧社区银行充分利用物联网、云计算、移动

互联网、信息智能终端等信息技术,通过对各类与居民生活密切相关信息的自动感知,及时传递、及时发布和信息资源的整合共享,实现对社区居民“吃、住、行、购、娱、健”等生活要素的数字化、网络化服务,为新沂城乡居民提供智能、人文、宜居的生活环境,让居民生活更智慧、更安全、更和谐、更幸福。

“富通钟吾”智慧社区APP已上线“在线物业报修、阳光家政服务、二手闲置、线下社区活动”等功能,广泛整

合社区周边商业、便民、公众等资源,并推送理财和惠民贷款等业务,为社区客户打造一个方便快捷、交互性强、参与度高、功能完备的社交型生活消费金融平台。

近期,新沂农商银行积极联络新沂市发改委、经发局和房产服务中心,在新沂天都嘉园小区进行“富通钟吾”智慧社区APP试点推广工作,目前已累计入驻商户100余户,注册用户数近千人。



今年5月,江苏如皋农商银行集中组织开展“存款保险宣传月”活动。据了解,该行采取线上、线下两种途径进行存款保险知识宣传。此外,“存款保险宣传月”活动还与“大走访、大建档、大授信”活动相结合,客户经理在进村入户的同时,一并做好存款保险宣传,力求活动效果最大化。图为该行客户经理为过往群众发放宣传折页。 丁佳佳/文 徐亚梅/摄

天津滨海农商银行加强金融科技创新 推动业务转型服务实体经济

近年来,天津滨海农商银行紧跟大数据、云计算、移动互联网技术发展趋势,推动业务发展、管理模式转型,为服务实体经济增添新动能。

为减少客户办理贷款业务时间,提升不动产交易和抵押融资便捷度,天津滨海农商银行与天津市规划和自然资源局合作,启用不动产登记“一网通”服务,客户在该行可以一次性完成整套流程,业务办理时间缩短为不到1小时,实现了“让数据多跑路,客户少跑腿”。截至5月初,该行已使用不动产“一网通”系统登记办理3000余笔业务。

自人行电证系统上线后,天津滨海农商银行第一时间成立项目组,深入研究国内信用证业务管理与技术实现方式,于5月1日上线行内电证系统。该系统利用5G技术使得传统信用证结算从下订单、开证、通知、到交单、审单、应收账款资产证券化等全流程,实现了线上化操作。为买卖双方提供便捷的信用证结算,既可解决相互信任的问题,又可以提供信用证产生的应收账款融资,高效对接资金供给,降低融资成本。

天津世纪港星有限公司是一家主要从事汽车贸易、汽车用品、国际货物

运输等业务的民营企业,该行在综合分析天津市平行进口车行业发展现状和未来发展前景的基础上,与企业构建“互联网+供应链融资”合作模式,研发了“电商自动授信管理平台”,并以此为契机,先后开发了“口岸批发服务平台”(BTOB平台)和“海外采购服务平台”(HTOB平台),通过与供应链核心企业电商平台对接,批量服务上下游客户。此举帮助企业从传统的线下业务操作向全流程线上操作转型升级,提升了企业的核心竞争力和市场占有率。 孙金丽

尧都农商银行依托“晋享e付”平台

为客户提供高效金融服务

今年以来,山西尧都农商银行以“晋享e付”作为业务突破口,将产品营销抓实、抓准、抓细,全面提升业务营销质效和服务客户水平。截至目前,该行“晋享e付”发生交易商户数为7203户,达到活跃标准商户数为2981户,达到优质标准商户数为1009户,均超额完成省联社同步目标。4月末,该行“晋享e付”结算账户余额达到4.1亿元,通过“晋享e付”业务办理“晋享流水贷”27笔,发放贷款267万元。

疫情发生后,针对辖区学校学费、小区物业费通过现金收缴的现状,该行及时通过公众号推送“晋享e付”缴费通业务信息,及时向广大客户宣传“晋

享生活”“晋享e付”等线上缴费业务。为快速了解商户需求,精准定位商户群体,该行在微信公众号平台上线“晋享e付”申请入口,商户可自主通过公众号申请办理“晋享e付”业务。不仅如此,该行在腾讯“云智能”营销平台“尧商推客”上进行线上精准营销,通过微信群和微信朋友圈精准触达商户群体。

“晋享e付”“惠农贷”“购物车”“车位贷”“商户通”等5款产品进行推广,总浏览量达87次,新增用户8000户。

此外,尧都农商银行推行差异化营销,针对小微商户交易频次高,且有语音播报收款金额的业务需求,该行通过

“立牌码+云喇叭”的收单组合方式,满足商户的收银需求。针对有收银系统对接需求的商户,该行上线“晋享e付”快收银系统,满足商户的店铺管理需求。目前,该行累计为当地105家商户安装145台台式“扫码盒子”,为80户商户安装89台独立式“扫码盒子”。

数字化转型是推进零售业务升级的重要举措,下一阶段,尧都农商银行将以支付业务带动个人业务的发展,大力开发支付中心优化业务流程,以客户体验为中心的信贷、理财产品,打造支付生态圈,依托支付业务获客、活客,为客户提供更加高效、快捷、全面的金融服务。 赵董

新疆农信社资金业务管理系统二期项目上线 实现金融市场业务办理全自动化

近日,新疆天山农商银行通过资金业务管理系统二期项目(以下简称该系统)顺利投产上线。该系统的投产,为全区农信机构金融市场业务的发展提供了科技引擎和技术支撑,显著提高了业务办理效率,极大促进了各类操作风险的防范。

该系统与银行间债券、票据等市场以及农信银资金清算中心互联互通,实现了全区农信机构金融市场业务办理和账务处理的全部自动化和电子化,覆盖了各行社约期存款、同业存放、票据和债券回购、票据转贴现、债券、同业存单和特定目的载体投资等市场主流业

务,以及客户信息管理、授信风控、统计分析等功能。

据介绍,在该系统建设过程中,新疆自治区农信联社同业金融部狠抓项目质量,打造精品工程,从业务需求的编写、软件需求的开发联调、业务测试到投产准备均进行了精心部署和全程管控,特别是系统功能的实现,既保持适度超前,向先进银行看齐,又坚持新疆农信本土特色,符合地区实际。

该系统投产上线后,新疆自治区联社同业金融部将加强对基层的服务指导,开展系统操作培训,并根据业务实际继续完善拓展系统功能,稳妥发展金融市场业务,为新疆农信转型发展贡献力量。 王彤

通化海科农商银行加强学习培训 推进党建工作提质增效

为进一步提升党员素质,推动落实《吉林省贯彻落实2019—2023年全国党员教育培训工作规划的实施意见》要求,近日,吉林通化海科农商银行在全行各基层党支部开展了2020年党建工作质量提升行动。

此次提升行动围绕全年党建工作任务,以实现短期目标和全年各项工作任务相结合的方式推进开展。该行设置为期20天的短期学习任务目标,要求

党员从“学习强国”和“新时代e支部”入手,下达具体的学习任务;设置为期7个月的长期任务目标,主要侧重对短期目标学习情况的实践运用,将党建工作与业务经营相融合。

该行旨在全力激发基层党支部的工作活力,提高党员参与党建、经营发展的积极性,为全面提升党建工作质量和实现全年工作任务目标奠定坚实的基础。 王庆军

无极县农信联社转变营销方式 整合资源优化存款结构

疫情期间,河北省无极县农信联社积极响应疫情防控需要,抓住线上营销发展的风口,积极适应疫情存款营销新思路,打破“开门红、厅堂营销、网格化营销”传统模式,开展“强内控、广触网、精准播种”的低成本存款营销方式,着力优化存款业务结构。

为提高工作效率,提升员工技能,该行创新员工培训思路,组织线上学习,激发员工营销潜力。在“理论武装”的基础上,该行整合员工优质资源,成立营销小组,专人对接优质企业、政府等部门资源,利用电话、远程视频、微信等方式加强客户联系,建立起特殊时期的沟通桥梁。

为最大限度减少疫情对存款工作带来的不利影响,该行第一时间调整营销方式,由上门营销转为线上营销。在做好疫情防控工作的同时,该行组

建线上营销宣传小分队,从拍摄视频到金融课堂,从讲好农信故事到疫情知识普及,从不同维度吸引年轻客户群体,让大家了解农信社、信赖农信社,打好存款营销的客户基础。

同时,无极县农信联社将调整存款结构的重点放在农业领域,积极吸收农业类财政存款。该行紧盯经济合作社开户这一机遇,广泛挖掘人脉资源,建立起“部室+信用社”的营销模式,即“一社出一乡”“一室(部室)帮一社(信用社)”,举全员之力,积极促进经济合作社资金落户。在此基础上,该行迅速与当地农业农村局沟通,率先与平台公司、农业农村局签订合作协议,抢占市场先机。

截至4月末,无极县农信联社各项存款较年初增长5.06亿元,其中低成本存款较年初增长约1亿元,实现了疫情期间不降反增的良好局面。 张娟

平顶山市石龙区农信联社提升征信服务质量 个人信用报告自助网点成功落户

近日,人民银行个人信用报告自助查询网点授牌仪式在河南省平顶山市石龙区农信联社举行,这标志着平顶山市农信系统首批获得代理查询资格的网点正式启用。人民银行平顶山市中心支行副行长杨振坤,石龙区委常委、区委办主任刘向阳,平顶山市石龙区农信联社党委书记、理事长闫登升等相关领导参加了此次授牌仪式。

仪式上,平顶山市石龙区农信联社党委书记、理事长闫登升表示,成功布设人民银行个人信用报告自助查询网点,对石龙区农信联社各项业务发展具有重要意义。在今后的工作中,石龙区农信联社将继续深入贯彻落实党的十九大精神,发挥农村金融主力军作用,以整村授信为依托,扎实推进乡村振兴战略,打通金融服务“最后一公里”。同时,该行将以更加饱满的激情和干劲,为全区经济发展提供金

融服务,努力打造全区人民的“暖心银行”、中小企业合作的“伙伴银行”、服务区域经济的“本土银行”。

为保证个人信用报告自助查询点的顺利建立,平顶山市石龙区农信联社领导高度重视,多次与人民银行平顶山市中心支行领导沟通对接,协商具体工作,组织相关科室业务骨干与人民银行专业人员进行学习交流,详细了解个人信用报告自助查询机的操作流程、日常管理及常见问题。该行通过反复测试和认真检验,确保个人信用报告自助查询点正常使用,弥补了石龙区征信查询的空缺,进一步提升农信社征信服务质量。

个人信用报告自助查询网点落户后,当地广大群众持二代居民身份证原件即可到平顶山市石龙区农信联社营业部自助自助查询,打通金融服务“最后一公里”。同时,该行将以更加饱满的激情和干劲,为全区经济发展提供金

襄城农商银行发挥“党建+”优势 整村授信助力乡村振兴

近日,河南襄城农商银行召开“党建共创普惠金融”整村授信启动大会,以进一步发挥“党建+”优势,助力乡村振兴战略,做好普惠金融服务。

据悉,该行以十里铺镇方头村、范湖乡回郭村等5个行政村作为首批示范村,采取农商银行党委与乡镇党委、农商银行支行党支部与示范村党支部合作共建的方式,以开展“党建共创普惠金融”整村授信为切入点,依托支部协同共建、党员互助共建的模式,重点做好普惠金融服务、信用环境治理、精准金融扶贫、集体经济扶持等方面的工作。

在此次整村授信工作中,襄城农商银行将依托点多、面广、人熟的行业优势,通过全面走访调查、全面信息采集、全面评级授信,真正为有贷款需求又符合贷款条件的农户、农业专业合作社和村集体经济提供小额贷款支持。 槐俊鹏

同时,通过深入推进整村授信工程,襄城农商银行将对被授予“信用村”“信用户”的客户实行贷款条件优先、利率优惠,引导农村群众培养守信意识,树立“好人好户享实惠”的导向。不仅如此,整村授信还将把乡村自治、法治、德治“三治融合”中评选的“十星级文明户”以及“一高两强”的党员典型,作为优质授信客户进行重点扶持,推动“三治”中的“德治”提升,进而实现“三治融合”与整村授信的互促互进,帮助党员典型户和星级文明户通过发展产业增收致富,实现社会效益与经济效益“双赢”局面。

此外,该行整村授信工程还将积极支持有品德、有思想的创新创业者,致富强人,为村集体经济产业、新型农业合作社、特产“直播带货”平台等提供资金,扶持村集体经济发展壮大。 槐俊鹏