编辑:陈智胜 2020年6月2日 E-mail:zhgnxb@126.com 中国农村信用合作报

信贷支持『稻蟹混养』扩产增效

利辛农商银行聚焦特色农业产业

近年来,安徽利辛农商银行围绕地方政府“好水利辛、梦幻湿地”的战略部署,信贷扶持县域内新型农业经营主体,依托丰富的水资源,利用湿地、低洼地发展“果蔬家禽立体养殖、水产作物混养”等农业新模式。截至目前,利辛农商银行累计为87户特色种植养殖农户、专业合作社、家庭农场和农业产业化龙头企业等新型农业经营主体发放各类贷款1.18亿元,有力助推县域特色农业的高质量发展。

日前,位于安徽利辛县永兴镇解甲集社区的圣兴养殖专业合作社,摆脱了新冠肺炎带来的不利影响正式复工。在利辛农商银行的信贷支持下,该养殖场的“稻蟹混养”熬过了疫情“寒冬”,被作为“水农共融模式”的创新标杆。“能在疫情复工复产初期得到利辛农商银行的支持,我要对你们说一声感谢!”养殖场负责人刘继峰高兴地说。

谈起刘总与利辛农商银行的结缘,说来话长。多年在外经商,靠着过硬的水产养殖技术,刘总在蒙城县立仓镇上承包了上67公顷稻田,带头搞“虾稻共作”,摸索出一条“虾稻共生”科学无污染养殖小龙虾的致富路。2018年,利辛县农业部门在得知刘总是利辛人后,力邀他返乡创业。被乡情牵绊的他,带着一腔助力家乡父老脱贫致富的热情,回到了利辛县,来到了永兴镇解甲集村。看到县里作出的804公顷小龙虾养殖规划图,刘总感到责任重大。当时,小龙虾养殖技术已经非常成熟,行业门槛较低,收购价比较透明,行情不容乐观。基于此,经过充分的市场考察并考虑到当地有得天独厚的水利资源后,刘总做出了弃虾养蟹的决定,注册成立了利辛县圣兴养殖专业合作社,将多年积蓄拿出,全部投入“稻蟹混养”这个崭新的水产养殖新领域。

创业路上,从没有一片坦途,刘总也不例外。资金是挡在他面前的最大“拦路虎”。由于“稻蟹混养”模式市场上还没有先例,刘总的融资之路处处碰壁,眼看螃蟹最好的养殖期就要过去,焦急万分。就在这时,利辛农商银行开展的“拎包服务进村入企”活动给他带来了福音。在经过多次实地调查,确定养殖前景广阔的前提下,利辛农商银行永兴支行为其上门提供800万元的授信额度,为刘总的“稻蟹养殖”事业“加了把火”。在利辛农商银行的信贷支持下,刘总设在永兴镇解甲集社区的蟹苗基地再添规模。

今年防疫抗疫后期,利辛农商银行在全县范围内开展了“信贷支持复工复产惠农”工程。作为远近闻名的“扶贫能手”,刘总成为利辛农商银行重点扶持的复工复产对象。该行第一时间为其发放了“速贷通”贷款185万元,助其“稻蟹混养”事业迅速发展壮大。目前,解甲集蟹苗场占地近74公顷,共有21个育苗池,是永兴镇“虾蟹稻示范区”的项目模块之一,也是皖北地区大型大闸蟹蟹苗繁育基地。在创业的同时,刘总始终没有忘记自己返乡的初衷,他充分发挥能人的示范效应,积极带动贫困户脱贫。截至目前,刘总通过流转土地、用工的方式,带动了50多户农户走上了致富路,其中包括多名建档立卡贫困户。 李晓刚

今年以来,山西垣曲农商银行主动对接当地专业合作社,加大对其信贷投放力度,截至目前,该行已累计发放贷款6300余万元,解决了专业合作社复工复产的资金短板。图为该行客户经理到垣曲县长直乡双龙种植专业合作社进行贷后检查。 杨蓬博

乌拉特中旗农信联社实施金融扶贫工程

“贷”动贫困牧民走上致富路

近年来,内蒙古乌拉特中旗农信联社不断创新信贷产品,着力解决贫困户贷款难、难贷款等问题,先后与旗政府合作,在全旗范围内实施了金融扶贫试点工程和金融扶贫富民工程,依据信用等级向贫困户发放“免担保、免抵押、基准利率”扶贫小额信用贷款,帮扶贫困户致富。

近日,该联社文更信用社副主任特木热驱车下乡,对包片的村贫困牧民家庭及其信贷资金需求等情况进行了解,以便信用社有针对性地帮助牧民克服所面临的困难,拓展牧民脱贫后的富裕路。

当文更信用社副主任特木热来到乌拉特中旗温更镇希日朝鲁村牧民哈斯巴彦尔家,夫妻二人正在羊圈抓羊绒,听到说话声,他们迎了出来。在登记填写完所有的情况后,大家聊了起来。

哈斯巴彦尔今年47岁,依靠放羊和种地为生,日子一直过得紧巴巴的。2004年与2008年哈斯巴彦尔因患脑积水,住院做了两次手术,花费了20多万元,花光了家里所有的积蓄……

自从纳入建档立卡贫困户开始,他家脱贫路上的喜事接连不断。从2016年开始,他们先后享受国家不同类型的政策补贴,如政府利用国家“三到村三到户”项目补贴和扶贫专项资金,两次为他家购买基础母羊补贴了1.68万元;对棚圈建设补贴两万元;享受了国家“人畜饮水工程”和危房改造项目的福利;享受了燃煤补贴、合作医疗等。这些政府实施的兜底政策保障,夯实了哈斯巴彦尔一家稳定脱贫的基础。

目前,哈斯巴彦尔的家庭已经脱贫,但还在享受国家脱贫不脱政策的照顾,从文更信用社贷到的两万元扶贫小额信用贷款利息,全部由旗财政贴息承担。

夫妻二人说着算着,幸福地笑着说:“非常感谢政府和信用社,帮我们走上了脱贫致富路,我们还要加油干,过上更好的日子!” 郭强

平顶山市郊农信联社压责任严落实

打赢信贷资产质量集中攻坚战

自信贷资产质量集中攻坚工作开展以来,河南省平顶山市郊农信联社严格按照省联社、市农信办有关要求,结合自身实际,强认识、压责任、严落实、肃队伍,打赢信贷资产质量集中攻坚战。截至目前,该联社贷款余额68.69亿元,其中,今年新发放贷款446笔、金额13.7亿元;清收表内不良贷款100笔、金额1.1多亿元。

工作中,该联社召开了信贷资产质量集中攻坚会议,并就贯彻落实信贷资产质量集中攻坚工作作出详细安排和部署;成立专项整治工作领导小组,要求有关部室及人员坚持问题导向,积极主动作为,夯实信贷资产质量管理责任,提升新增贷款质量,化解存量贷款风险。

该联社指定信贷管理部牵头落实信贷资产质量集中攻坚工作。其中,风险管理部负责关联贷款、存量资产等重点风险领域贷款;资产管理部负责风险处置;信贷管理部负责加强提高新增贷款质量;合规部负责开展信贷条线问题大查摆;公司业务部、个人业务部负责对有关问题的落实整改;纪检监察部负责对信贷人员行为排查;人力资源部负责建立信贷从业人员考评机制。该联社要求各相关部门负责人作为第一责任人亲自抓,切实履行管理责任,确保信贷资产质量集中攻坚工作目标的顺利完成。

该联社还组织开展“从严治贷,从我做起”主题讨论活动,为提升信贷资产质量建言献策;组织开展贷款客户回访工作,现已对2594笔贷款进行了回访,进一步巩固和拓展了优质客户,促进了信贷资产质量的提升。 毛慧勇 周莉斯

兴仁农商银行增加授信额度

满足特色种植产业资金需求

作为地方金融服务主力军,贵州兴仁农商银行秉承服务“三农”的宗旨,立足地方产业特点,以“只要有产业,就有配套的金融服务措施”为原则,主动走村串户,了解农户的生产发展情况,针对不同的种植农户,结合相应的信贷产品,投放“特惠贷”“富农贷”“创业担保贷”等,大力支持特色种植产业。截至目前,该行共发放4亿元种植类贷款,惠及农户4658户。

贵州省兴仁市回龙镇气候凉爽,土地肥沃,近年来,当地政府围绕“一乡一特,一村一品”,着力打造藠头种植,把藠头种植列为该镇的特色产业之一,并引进兴仁百耀藠业有限公司等一批加工企业,形成了藠头生产、加工、销售的完整产业链,提升了农户土地种植效益,促进了农民增收。

藠头产业属于精细化种植,施肥、采摘等环节投入资金需求大,兴仁农商银行的信贷支持对农户致富起到了关键作用。

刘成刚,回龙镇狮子村藠头种植户,在兴仁农商银行的资金伴随下逐步走出了一条致富路。

“多亏了去年在农商银行贷的5万元贷款,才让我种植了近0.27公顷藠头,收获了近2000千克藠头,卖了4.8万元。”尝到甜头的刘成刚,准备扩大藠头产业种植。有兴仁农商银行在身边,对于资金缺口刘成刚一点也不担心,与兴仁农商银行结缘5年来,刘成刚有了雄厚的资金靠山。

“今年兴仁农商银行给我增加了授信额度,又多贷了10万元给我种植藠头。”刘成刚笑呵呵地说,“预计6月份就可以收获了,除了开本钱,今年预计能赚到8万元,多亏了兴仁农商银行,才让我的生活越来越富裕。”

刘成刚从2015年就在兴仁农商银行贷款,从当时的5万元到现在的15万元,他感受到了兴仁农商银行惠农政策,实实在在落到了他这样脚踏实地的农户头上。 喻定飞

三台农商银行加大业务营销力度

为乡村振兴提供“一揽子”金融服务

□ 本报记者 周文军 通讯员 冯宁 杨正春

近年来,四川三台农商银行以省联社助力乡村振兴为指引,进一步强化“三农”领域的营销与服务,牢牢把握农村市场服务的主动权,将农村市场作为全行壮大资产负债业务的基础阵地,有效巩固了农村金融主力军银行地位。截至目前,该行财政涉农存款资金余额1.97亿元,占县域财政涉农资金的30%;涉农贷款余额86.36亿元,占全行各项贷款余额89.72%;服务新型农业经营主体511户、发放贷款3.7亿元。

工作中,该行建立了分层营销机制,将县级涉农部门营销工作分解到党委班子,建立总对总的营销联系与合作关系;按照网格化营销思路,在业务具体对接上,落实到城区支行,建立“一对一”服务。该行镇乡网点具体负责涉农财政资金的代理及资金的末端营销;以与县级部门开展战略合作为契机,向机关公职人员营销“公职人员贷”、社保卡、信用卡等,不断提高综合化营销质效。该行充分挖掘资源型员工的潜力与能动性,并制定个人营销激励办法,引导资源型员工发挥优势。该行还加大对服务县域经济工作的宣传,向地方政府报送农商银行服务县域经济成效,争取政府支持,为对公营销营造宽松环境。

该行抢抓乡村振兴战略带来的新机遇,聚焦政府在农业基础设施建设上推出的重点项目,积极与县农业局、发改局等部门对接,收集、梳理全县农业基础设施建设项目清单,并印发到各支行,落实对接任务,通过主动营销,将以前的项目找资金变为银行抓项目。针对各类基建项目的不同特点,该行有针对性推出信贷产品,如在道路硬化工程中开办“应收工程款贷款”;针对农户改水、改电、改气,结合政府补贴政策,推出“财政补贴小额贷款”,通过灵活配置信贷产品,提高服务的深度与广度。截至目前,该行支持的重点农业基础设施项目建设25个(占全县在建项目的40%),贷款余额1.03亿元。

为助力新型农业经营主体成长,三台农商银行在渠道、机制、产品、队伍和服务上多管齐下,搭建服务渠道,在106个物理网点基础上,选取人口较为集中,产业基础较好的行政村、主干道,建立综合服务站90个,让获取农商银行服务足不出村;完善服务机制,制定新型农业经营主体服务指导意见,明确拓展目标、服务重点、工作举措和激励考核;强化产品支撑,推出“村社贷、拥军贷、青年创业贷”等信贷产品,加强服务要素整合,面向种植养殖大户、专业合作社、农业企业等提供“一揽子”综合服务。

在拓展省农担、政府分险基金等担保分险渠道的同时,该行运用物联网技术探索“生物资产活体质押”模式,破解新型农业经营主体在初创期因缺乏担保导致的贷款难题;提高服务水平,将全县新型农业经营主体作为重点客群,以“夯基拓业”为抓手,逐户建立信息档案,开展评级授信,并通过推送信息、授予授信牌、建立公示栏等形式做好授信结果的告知,保持信息对称,提高信贷服务的可得性。该行还制定了贷款利率优惠10项措施,有效降低新型农业经营主体融资成本,缓解了其融资贵难题。

德阳农商银行发放小额扶贫信贷

助建档立卡贫困户创业增收

近年来,四川德阳农商银行通过多年扎根农村,将源源不断的金融“活水”引入贫困户家庭,不仅调动了贫困户创业增收的积极性,激发了贫困户的发展动力,也推动了地方产业升级,促进了地方经济的长远发展。

德阳市双东镇东美村9组建档立卡贫困户谢瑞明因一次意外导致左眼失明,原本在外省务工的他无奈只好返乡务农。谢瑞明想搞养殖,但又缺资金。凭借国家政策的支持,谢瑞明向德阳农商银行双东支行申请了两万元扶贫信用贷款,在自家房前挖了1个鱼塘,投了1000多尾鱼苗,又将房后的空地整理出来,圈出做鸡舍,开始养起了“走地鸡”。2019年,谢瑞明凭借自己的辛勤劳作实现增收3万余元,彻底摘掉了贫困的帽子。

在当地像谢瑞明这样通过享受德阳农商银行小额扶贫信贷支持发展特色种植养殖实现脱贫致富的还有很多。

据悉,目前德阳农商银行对辖内符合条件的建档立卡贫困户实现了100%的评级授信,100%满足了授信贫困户的有效信贷需求,累计评级4189户,授信2029户,金额4405万元;累计发放小额信贷356户,金额976多万元。 施润

彭阳农商银行开展“整村授信”

让农户贷款像存款一样方便

近日,宁夏彭阳农商银行通过持续开展“整村授信”工作,有效促进了农村地区信息、信用、信贷联动,构建起农村信用共同体,为百姓提供了安全便捷、随用随取的金融“活水”,为打赢脱贫攻坚战、助力乡村振兴战略提供了金融支持。

该行全体员工发扬农信人“挎包”精神,行领导亲自带头垂范,机关下沉支行,支行内外勤联动配合,全行上下群策群力,坚持开展“整村授信”工作“不打烊”。

“整村授信”后,通过线下审批,线上“黄河e贷”申请,授信户就可以在彭阳农商银行手机银行自助办理零手续、免担保、免抵押、利率优惠的贷款,让贷款像存款一样方便,足不出户就能享受到便捷的金融服务。

该行员工每天结束信息采集工作后,及时召开信用等级批量评定会议,采取民主表决形式逐户进行信用等级和信用额度评定,做到公开、公平、公正,确保评级结果的准确性。

据悉,目前,彭阳农商银行已在县域12个乡镇逐个召开“整村授信”启动会并签订“整村授信”合作协议,对首批确定的72个信用村全面开展了“整村授信”工作。 周天鹏

近年来,江西鹰潭农商银行抽调业务骨干组成宣传工作队,利用农闲时间,逐村开展金融知识培训活动。该行员工用通俗易懂的语言,通过“金融夜校”的形式,将金融服务送进千家万户。图为活动现场。 舒亚辉

防城港市防城区农信联社

直播带货推广农产品

为助力复工复产、打赢脱贫攻坚战,进一步拓宽当地扶贫农产品销路、宣传反洗钱等相关金融知识,近日,广西防城港市防城区农信联社首场直播活动在抖音平台顺利开播。

直播推介了当地的金花茶、海鸭蛋、玉桂八角等特色农产品,受到了观众的普遍好评。此外,直播还穿插了反洗钱、防疫等有奖竞答互动环节,直播全程氛围热烈,观众点赞不断。

据统计,本次直播带货扶贫农产品100余件,抖音号视频播放量累计超30万次,进一步提升了防城区农信联社的知名度。 曹译元

常熟农商银行

多措并举落实垃圾分类

为响应国家垃圾分类号召,促进全体员工树立“绿色低碳、环保健康”的生活理念,提高环保意识,充分认识垃圾分类的重要性,日前,江苏常熟农商银行开展了垃圾分类系列工作。

该行第一时间成立了垃圾分类工作领导小组,明确责任部门和人员,制定垃圾分类工作实施方案和考核管理办法,建立垃圾分类台账,为各网点配置垃圾分类设施,实现垃圾精准投放。该行通过LED大屏显示屏全天播放垃圾分类宣传视频,并开展垃圾分类主题宣传培训,营造全员参与的良好氛围。 廖禄辉 宋杰

沧州农商银行

“转贷款”帮扶贫困户致富

一直以来,河北沧州农商银行坚守“支持‘三农’、服务小微”定位,积极践行社会责任,采用“银行+企业+贫困户”模式,助力打赢脱贫攻坚战。

2019年,沧州农商银行泊头支行与国家开发银行合作“扶贫转贷款”项目,授信两亿元,并以优惠利率投放到吸纳建档立卡贫困户就业的小微企业,在助力企业发展的同时,帮助贫困户脱贫致富,为打赢脱贫攻坚战贡献金融力量。截至目前,该支行已向3户企业发放了“扶贫转贷款”,金额2800万元,企业吸收6户贫困家庭就业;达成意向贷款户5户,金额近6000万元。 沙林林

贵港市区农信联社东龙信用社

营销聚合码收单业务

疫情期间,广西贵港市区农信联社东龙信用社积极为商户营销聚合码收单业务,充分保障了资金安全,获得了当地广大商户的好评。

该社有一位卖豆腐的客户,平时经常拿小面额现金到农信社柜台办理存现业务。有时该社员工会去她那里买豆腐,一来二往大家都相互熟悉了。办理存现过程中,该社工作人员向她推荐了农信社的聚合码收单业务,她当知道这个产品可以综合多种收款码收款,能减少现金收取的风险,并且资金直接结算到银行卡上不需要另外提现时,便爽快办理了该项业务。 邱亮

民丰农商银行

构建存款保险宣传体系

近年来,江苏民丰农商银行通过“常态宣传+集中宣传”“线下宣传+线上宣传”“网点宣传+便民点宣传”的结合方式,在辖区构建了立体式、多维度、全覆盖的存款保险制度宣传体系。

在利用网点营业厅宣传、户外社区与菜场集市设点宣传等传统方式的基础上,该行还注重利用新媒体的独特优势,拓展存款保险宣传新空间。为发挥农村金融综合便民服务站点多、面广的优势,该行将存款保险宣传重心前移,把全辖251家便民服务点的负责人培养成存款保险义务宣传员,并配合农村金融夜校定期开展宣传活动,全面构建起存款保险宣传的新格局。 邹志超

乡宁农商银行

3000万元支持“三夏”生产

近日,山西乡宁农商银行把支持“三夏”生产作为当前金融服务的重头戏,备足资金,畅通渠道,优化服务,投放3000万元信贷资金,满足了“三夏”农业生产资金需求。

该行充分发挥点多、面广、人熟等优势,组建服务“三夏”工作队,借助“整村授信”的有利时机,建立农户“三夏”金融需求档案,围绕满足农户购买农机具、农资,夏粮生产、收购、销售的资金需求,加大信贷投放力度,全方位满足“三夏”生产资金需求。 加屈彦