

东辽县农信联社
为建档立卡贫困户授信

今年以来,吉林省东辽县联社严格按照省联社、政府各级部门的扶贫工作相关要求,重新对全县的2547户贫困户进行了建档立卡,并对全部建档立卡贫困户进行评级授信。截至目前,该联社向建档立卡贫困户授信547万元,累计发放扶贫小额贷款280笔、金额289万元。

为助推授信工作有效落实,该联社要求网点负责人与村干部带队逐户宣传扶贫政策,做到不落一户、不落一人;对建档立卡贫困户进行定期走访、检查;对其授信评级进行动态调整,及时更新授信评级信息;对符合条件的贫困户发放贫困户信用评定贷款证;对缺少周转资金的贫困户,凭贷款证即可到属地信用社申请扶贫贷款。

潘妍妍

贵港荷城农商银行
召开创立暨股东大会

5月28日,广西贵港荷城农村商业银行股份有限公司召开了创立大会暨第一次股东大会。贵港市副市长黄星荣,市人行、银保监会和自治区农信联社玉林办事处等单位领导在临大会,股东及股东代理人 and 见证律师等百余人共同见证了贵港农信发展史上具有里程碑意义的大事。

多年来,贵港荷城农商银行始终坚持面向“三农”、小微企业、面向地方经济发展的市场定位,改革创新,担当实干,各项业务持续、稳健、快速发展,是贵港市资金实力最强、网点覆盖面最广、纳税最多的金融机构。截至目前,其资产总额229.84亿元,各项存款余额209.75亿元,各项贷款余额167.56亿元。

本次大会的召开,标志着广西贵港荷城农商银行的正式成立,贵港市农信事业从此迈出了崭新的步伐。贵港荷城农商银行改制后,改制不改姓,服务方向和服务宗旨不变,扎根农村、支持农业、服务农民的优势将会更加明显,支持地方经济发展主力军作用将更加凸显。

邱亮

淮南淮河农商银行
看望慰问小学师生

“六一”儿童节前夕,安徽淮南淮河农商银行党委书记董事长李平、纪委书记、监事长宋小军,办公室主任王龙一行到当地潘集区杨田小学进行了慰问。

在杨田小学会议室,李平听取了该校关于教学及疫情防控工作情况的汇报,对该校在师资力量相对薄弱的情况下取得的优异成绩表示祝贺与肯定。

李平代表淮河农商银行向该校师生赠送了图书、笔记本、书包等办公用品,并祝该校全体师生们节日快乐、学习进步、健康成长,表达了淮河农商银行对教育工作的支持和关爱之情,受到该校师生的热烈欢迎。

朱芳

南郑农商银行
慰问贫困家庭儿童

在“六一”国际儿童节到来之际,带着对困难家庭少年儿童의 殷切关爱,陕西南郑农商银行党委书记、董事长杨连堂与分管扶贫工作的副行长李敏及相关扶贫干部一行,来到结对帮扶的贫困村两河镇倒庙村看望贫困家庭儿童,并给孩子们送去了节日礼物。

慰问仪式上,杨连堂和参加慰问的同事,代表南郑农商银行把节日“大礼包”逐一送到11名贫困家庭的孩子手中,并祝孩子们节日快乐,嘱咐孩子们要好好学习,强健体魄,以后为社会做贡献。

张建春 门虹

清丰农商银行
发放扶贫小贷助农致富

近年来,河南清丰农商银行持续做好扶贫小额贷款投放工作,引导有发展能力和发展意愿的贫困户积极承贷金融扶贫资金,用“扶贫小额贷”开启了脱贫“加速度”。

清丰县阮营乡韩大元村的韩某就切实享受到了“小额扶贫贷”的福利。2018年,韩某向当时的阮营信用社贷款两万元,开始了靠养殖生猪脱贫致富增加收入。由于当年猪价行情不好,养殖了18头生猪的韩某,没有获得好收入。2019年,在清丰农商银行行营支行3万元资金扶持下,韩某又养殖了28头生猪。由于生猪价格增长,这一年,韩某养殖生猪净赚了6万元。今年,他贷款5万元将养殖规模扩大到了存栏生猪36头,羊14只,后院还新建了猪舍,过上了有滋有味、红红火火的幸福生活。

据了解,今年以来,清丰农商银行已发放扶贫小额贷款75户,金额236多万元,助力了脱贫攻坚。

尚慧茹

公安农商银行建设“资金渠”
引金融“活水”滴灌“脱贫田”

近年来,湖北公安农商银行紧跟国家扶贫攻坚战的节奏,积极担起金融领域脱贫攻坚责任,投放精准扶贫贷款2.8亿元,支持了1966户贫困户,小额贷款贷款发放量和户数占当地金融行业的98%。

“莲花坞里莲花开,精准扶贫送福来。”斑竹坞镇莲花坞村是公安农商银行精准扶贫的“试验田”和“责任田”。4月2日,该行党委书记黄琛再次率队慰问莲花坞村,帮助受困农户销售农产品。

“2016年,在公安农商银行5万元小额贷款贷款的支持下,投资人股公安县滨湖养牛扶贫带动项目,4年来已经分了3.53万元的红,我的外债全部还清了。”64岁的贫困户梅启斌充满了欢悦心情。从2016年梅启斌不幸遭遇车祸导致全家生活陷入低谷,到如今代养了5头肉牛,种植了近0.4公顷“莲花翠冠”,0.74公顷西瓜,他的家境日益滋润。

“6年来,公安农商银行干部员工走访慰问贫困户2000多人次,捐赠财物累计达到60万元。”盘点扶贫路上的真诚友谊,莲花坞村村支部书记任泽红如数家珍。

2016年,莲花坞村62岁的贫困户杜乃望双腿残疾,公安农商银行帮扶人员王忠俊见状,背上杜乃望到各部

门去办贷款手续、走流程。手续办妥后,杜乃望感动得热泪盈眶:“党和政府不仅给我们好政策,还为我们派来了这么好的同志。”

从“三万服务绿满村”到“精准扶贫”“精准脱贫”,公安农商银行与贫困户结下了鱼水情深。该行发动全行党员为特困户募捐,组织青年志愿者慰问留守儿童、残疾儿童……累计为150户农户发放小额信贷600万元,打造了“滨湖肉牛”和“莲花翠冠”两个扶贫带动项目,为42户贫困户每年增加家庭收入6800元,带动了69户贫困户成功脱贫。

贫有百样,困有千种。如何让成功脱贫更成功,该行坚持“一行一模式”“一行一方案”,下苦功、做细活,遴选出700户有思想、有志向的贫困户,“一对一”进行金融帮扶,树立标杆,做出特色。

4年前,该行投放150万元贷款,资助了51户贫困户发展“翠冠”雪梨项目。项目初期,销路不畅,该行发动全员帮助推销,如今“莲花翠冠”已成远近闻名的乡土品牌。

“支持一个项目、发展一个产业、致富一方农户。”在金融扶贫的最前沿,该行精确设计了“科技产业、生态项目、新型产业、创业就业、一自两合”等5条金融扶贫线路,集优整合政策、

资金、信息、技术和服务优势,全链条满足县域扶贫信贷资金需求。

埠河的葡萄、闸口的虾稻、章庄铺的柑橘、毛家港的蜜桃……在“农商银行+”系列扶贫模式的催化和渗透过程中,支持招商引资企业服务精准扶贫成为了当地一道靓丽的风景。

2016年,东进农业从广东惠州落户公安后,公安农商银行迅速进入,从科技含量、环保要求、带动效应、持续发展状况进行质量评估,通过多方调研,支持信贷资金120万元,流转46户农户土地5.36公顷,建立了公安县东进农牧五群牲猪科技养殖专业合作社,年出栏肉猪4800头。通过近5年的运转,该养殖专业合作社已为30名贫困户分红40万元。为拓展扶贫产业链,公安农商银行在9个乡镇投放扶贫贷款1234万元,惠及480多名贫困户兴家立业。

因病致贫的藕池镇新农村村民何德军,2016年发展虾稻连作7.1公顷,获利近30万元,实现了脱贫致富的梦想。

“源头注活水,左右搭金桥。”既授鱼,又授渔。闸口镇高丰村原支部书记陈玉国是该行的长期客户,也是养殖小龙虾的带头人,养殖水面达15.41公顷,年收入达70多万元,带动整个村养殖小龙虾致富。

桑柳



在“六一”国际儿童节来临之际,山西省霍州市农信联社驻村工作队走访慰问了包联的建档立卡贫困家庭儿童,为孩子们送去了衣物、学习用品和深深的节日祝福,并鼓励孩子们要勇于面对困难,保持积极向上的学习态度,健康快乐成长,力争取得优异的成绩。图为慰问现场。

郭航君

靖江农商银行坚守“支农支小”市场定位

以服务创新驱动高质量发展

目前,面对新冠肺炎疫情对地方经济发展带来的冲击,江苏靖江农商银行立足当地,坚守“支农支小”市场定位,全力以赴做好金融支持经济社会发展工作,以更高标准打造高质量发展的现代银行。

工作中,该行信贷向重点领域倾斜,大力支持先进、新兴制造业和传统产业升级改造,推动制造业稳定增长;持续关注涉农、小微企业的季节性、周期性生产经营资金需求,做好配套信贷支持;加快对现代农业、新型农业经营主体、农村“双创”等重点客群信贷投放,深入服务乡村振兴战略。该行依托“阳光信贷”,对全市复工复产企业进行走访摸排,梳理摸排复工复产企业受疫情影响情况,“一户一策”制定纾困方案,帮助企业尽快复工复产,顺利渡过难关。该行用好再贴现、再贷款政策工具,推出与支小再贷款政

策相匹配的小微贷款产品“惠企快贷”,定向服务于小微企业、个体工商户、小微企业主的复工复产资金需求。该行还开通金融普惠“绿色通道”,对涉及抗疫及民生领域企业融资需要,严格“限时办结”,对审批人实行“首问负责制”,简化审批流程,提高审贷效率,确保授信服务“急事急办、特事特办、快办快结”。

围绕高质量发展主旋律要求,该行持续加快产品创新、渠道优化、线上金融拓展,坚持市场导向,优化供给结构,对存款、贷款、中间业务等各类产品持续做好创新、整合、迭代,打造特色化、个性化、定制化产品体系,为满足存量、挖掘增量提供支撑。该行围绕本地化场景建设,搭建起“智慧商圈”平台,建设“商户+线上平台+电子联名卡”平台,加快构建“银行一客一商户”三位一体的移动金融新模式。

该行突出场景运营、客户运营、产品运营3大运营体系建设,整合产品、渠道、服务、宣传等资源,积极拓展客户日常生活中高频次、高粘性服务场景,构建线上与线下结合、物理设备与互联网渠道交织的立体服务通道,形成了金融服务新生态。

该行通过网点分类管理、推广智能机具、优化劳动组合、提高厅堂营销效能等手段,努力实现网点由“同质型”向“差异型”、“人工型”向“智能型”、“交易型”向“营销型”、“传统型”向“零售型”转变。

为加快推进数字化建设,该行加强了人工智能、区块链、云计算、大数据等前沿技术应用,推进数据全覆盖、数据标准化和数据立体化,强化大数据在客户精准营销、风险管理等领域的综合运用,全力提升科技赋能业务创新发展的能力水平。

丁一流

海门农商银行借助“E路有我”平台

“吆喝带货”畅通企业销售渠道

“漂亮靠枕一对,好货实惠送到家。”

“野生纯天然结晶蜂蜜,量大从优。”

近期,江苏海门农商银行员工的朋友圈里,各种销售商品的吆喝声此起彼伏。疫情发生以来,该行依托“E路有我”互金平台,帮助企业“带货”,用真情实意暖了企业的心,用真挚实效助力企业复工复产。

受疫情影响,海门市农市场线下消费停滞,生产经营困难,让该市场总经理石华一筹莫展。此时,海门农商银行电子银行部总经理吴君耀主动上门联系,量身制定宣传方案,帮助都市农场大力吆喝“带货”。

“新鲜绿色蔬菜、散养鸡,价格不贵,送货上门,欢迎订购。”一时间,微信公众号推送、“E路有我”互金平台首页推送、员工朋友圈推

动……形成了铺天盖地宣传氛围。很快,都市农场的蔬菜、畜禽产品成了“老家”的海门市民中的畅销品。短短1个月,该行就通过“E路有我”互金平台帮助都市农场带货200余单,销售额两万余元。

“太好了,又有人想找你们批发牛奶。”海门农商银行通源支行客户经理陶金对南通罗金贸易有限公司负责人冯先生说。

南通罗金贸易有限公司是蒙牛集团在海门的独家代理商。疫情期间,滞销的牛奶堆在仓库里,冯先生心急如焚。

这时,通源支行主动上门对接服务,充分利用客户群体广的优势,将牛奶销售信息发布给相关企业事业单位、信用户、信用商户群里,连通了供需渠道,

实现了购销信息对称。“牛奶从滞销变脱销,我们吃上了‘定心丸’,真的谢谢你们农商银行”冯先生开心极了。

“没想到,抱枕利用这个方法在网上销售,效果还不错。”看着手机界面上“E路有我”的销售画面,美芳家纺负责人激动地说道。

美芳家纺以前一直从事外贸出口,今年一季度外贸订单严重减少,负责人急于打通内需渠道。海门农商银行通过“E路有我”电商平台,定制“满20减18,靠垫抱枕带回家”营销活动,帮助该企业打开了线上销售渠道。

帮助企业就是帮助自己,海门农商银行降低了疫情影响,也为自身发展撑起了“一片天”。

杨晨 孙富胜

柏乡农商银行创新管理思路

坚持党建引领激发员工活力

□ 本报记者 王海潮 通讯员 刘环

今年以来,河北柏乡农商银行不断创新思路,以党的组织活力激发职工的工作活力、创造力,切实提高党建工作水平,夯实党建基础;围绕经营抓党建,构建“风正、气顺、心齐、劲足”的精神风貌,达到思想统一,将党建与经营方针有机融合,有效提高党员的工作热情和创新实效。

该行认真落实“三会一课”、谈心谈话、民主评议党员等基本制度,提升党员政治认知,保持党员先进性;将“基层党建质量提升年”活动做实、做细、做深,推进“党建+金融”服务模式落实落地;利用“互联网+”“微支部”等现代传播手段和信息化技术,创新产品服务模式,加强网点与基层村“两委”对接协调

力度。该行将全县各行政村分包到全辖50名党员干部,压实工作责任,量化考核,发挥党员的模范带头作用,保证每个村都有金融服务员,实现党建与业务经营良性互动。为传承“背包”精神,发挥党员示范引领作用,该行开展网格化营销策略,借助人情、乡情的优势,开展“大走访、大调研、大营销”和“百名客户经理进村入户”活动,通过走进田间地头、企业车间,为客户提供“一对一”的金融服务。工作中,该行变扶贫贷款发放“网点排名”为“支部竞赛”,打破网点“各自为战”的局面,基层党支部书记群策群力,发挥战斗堡垒作用,网点负责人和支部书记“双管齐下”,合力推进金融精准扶贫全面开花,截至目前,该行已提前半年完成了年度扶贫信贷投放目标。

德江县农信联社落实金融惠民政策

确保贫困户实现稳岗就业

近期,贵州省德江县农信联社紧盯贫困户稳岗就业关键环节,运用多种手段,加大金融扶持力度,全面落实各项金融惠民政策,千方百计保障贫困户劳务就业。

工作中,德江县农信联社用活用足“扶贫再贷款”政策,及时向小微企业、贫困农户、贫困农民工发放“专项支农再贷款”,简化审批流程,执行月利率3.79‰,帮助他们走出资金困境。截至目前,该联社共发放“专项支农再贷款”9283万元,惠及贫困户369户,帮助贫困人口实现劳务就业1107人。

德江县农信联社领导班子带队分赴工业园区、贫困乡镇和贫困户家中走访了解复工复产和贫困农户劳务就业等情况。经过充分调研,该联社联合共

青团德江县委推出“青扶贷”,为农村45岁以下青年提供创业发展贷款。

德江县居民张某连是贵州科技德江易盛农业发展有限公司负责人,公司主要从事罗汉果种植、加工和销售,带动30余户贫困户固定就业和增收。

受疫情影响,该公司流动资金短缺,工人工资不能足额发放,复工经营面临困难,严重影响了公司的发展。德江农信联社了解情况后,经过审核,授信200万元“青扶贷”支持该公司全面复产经营。

自“青扶贷”推广以来,德江农信联社已发放贷款3900万元,帮助企业复工复产184家,“贷”动贫困户就业400人。

安正超

尧都农商银行发放50万元消费券

提振内需促进实体经济增长

日前,山西尧都农商银行启动了“惠民生、悦生活,尧都农商银行祝您生活更精彩”消费券发放活动。目前,该行已通过公众号发放了50万元消费券。

作为支持地方、扎根本土的百姓银行,尧都农商银行充分发挥产品优势和渠道优势,与多家商户深度合作,通过发放消费券形式,让利于民,拉动市民消费需求,助力经济进入良性发展轨道。

“这次领到了尧都农商银行的消费券,用‘晋享e付’扫码减了20元,非常实惠。”在一家餐厅,周先生和他的朋友们用完餐满意地说。

作为本次入驻商户的销量冠军,“科委巷渔人杰”在两周内抵用116张消

费券。该商户把此次领取消费券的活动与本店活动充分结合,在客户结账时主动宣传鼓励客户使用尧都农商银行消费券,同时增加商家优惠,用券客户充值200元即可额外获赠35元本店优惠券,给消费者带来最大优惠力度。此外,该商家还适时推出新菜品,通过线下展架宣传、短信营销、朋友圈转发等宣传,使前来使用消费券的客户络绎不绝。

“惠民生、悦生活,尧都农商银行祝您生活更精彩”活动,展现了尧都农商银行的责任担当,增加了其社会美誉度,同时极大提振了消费者的消费信心,通过“晋享e付”扫码立减优惠活动,切实帮助商家吸引了客流。

王韬

石阡县农信联社依托农业特色产业

“贷”动贫困户扩大种植规模

一直以来,贵州省石阡县农信联社始终坚持“党建引领”,结合地方实际,立足行业优势,创新信贷产品,积极探索金融助力脱贫的新路径,以产业发展“贷”动贫困户增收,真正解决群众致富难题。

家住石阡县五德镇的罗福兰夫妇,从2014年便开始发展水果种植,经过6年的努力,罗福兰夫妇终于把自家附近46.9公顷的荒山开垦成了果园,主要种植了奈李、黄桃、猕猴桃和鸡血李等果树。经过夫妻俩的精心照料,各种水果长势非常好。

当地村民看到荒山变成了致富的“金山银山”,主动与罗福兰夫妇学习种植经验。罗福兰夫妇很乐意把种植经

验分享给村民。“一人富起来,不如大家富起来。”目前,他们已带动当地50多名村民就业,其中贫困人口15人。

随着水果园规模的不断扩大,每年果园管理维护费高达50多万元,长期的资金投入,花光了罗福兰夫妇所有的积蓄。今年他们想继续扩大种植规模,但受疫情影响,加上资金困难,让夫妻俩左右为难。

石阡县农信联社五德信用社信贷员在得知罗福兰夫妇资金出现困难后,开展了实地走访调查,对其果园产品种类、规模、产期、经济价值等进行了详细摸底,结合今年“十二大农业特色产业”政策,向罗福兰夫妇提供了50万元贷款,解决了他们的燃眉之急。

安娜

察布查尔县农信联社发放小额信贷

助易地搬迁农户走上致富路

前不久,新疆察布查尔县坎乡苏阿苏村脱贫户巩生武在村长纪勤陪同下来到了察布查尔县农信联社海努克乡信用社,将一面印有“竭诚服务于民鼎力支持发展”的锦旗送到了信用社工作人员手中。

巩生武和纪勤原籍甘肃陇南文县尖山乡,后随所在村的80余户村民搬迁到察布查尔县海努克乡向阳村和坎乡苏阿苏村。以前他们在甘肃农村以种植花椒为主,到了新疆开始改种大田作物,由于迁入时间短、缺乏自有资金,种植大田作物经验和技术不足,收入一时难以维持生计。

2016年,察布查尔县农信联社海努克乡信用社工作人员在苏阿苏村入户走访时了解到,该村大多数移民想贷款发展生产,但因刚搬迁此处不久,经济记录和信用记录一片空白,很难获得贷款。

海努克乡信用社工作人员把了解到的情况向察布查尔县农信联社党委汇报,经过和当地政府沟通协调,包括巩生武在内的80余户移民全部纳入了该联社的信贷支持范围。

2016年,察布查尔县农信联社海努克信用社向巩生武发放了首笔两万元的农户贷款。有了这笔启动资金,巩生武在大田作物种植中收获满满,尝到了增收致富的甜头。因为踏实能干、诚实守信,这些年,巩生武信用额度也逐年提升,从当年的两万元到现在58万元,他已陆续续续从信用社获得了近80万元的贷款,种植面积扩大到了67公顷,成了乡里远近闻名的致富能手。

和巩生武一样,目前,从甘肃移民到察布查尔县的80余户的村民中,已有50多户通过信用社的支持走上了增收致富路。

赵凤芹