

镇平农商银行提供贴心服务

确保“三夏”生产不误农时

入夏以来,河南镇平农商银行立足疫情防控形势持续好转和“三夏”生产时间紧、任务重的特点,重启普惠金融大走访,创新产品服务举措,深入开展市场调研,及时掌握和满足县城农户、种粮大户、粮食收购和农资经销商户、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等各类农业经营主体信贷资金及支付结算等方面的金融服务需求,为他们提供贴心服务,确保“三夏”生产不误农时。截至目前,该行已累计发放“三夏”专项支农贷款 38 笔,金额 3243 万元。

该行结合疫情防控形势持续好转

的实际和服务“三夏”生产工作需要,于5月初重启因疫情一度暂停的普惠金融大走访,按照每周4次,每次不低于1小时的要求,到服务片区内召开宣讲会、拜访各类农业经营主体、悬挂“阳光金融服务”公示牌。该行通过公布驻村客户经理联系方式、悬挂宣传横幅、张贴宣传海报、发放宣传单页、面对面沟通等方式,密切与客户之间的联系,宣传推介本行产品服务,了解掌握“三夏”生产方面的信贷资金及金融服务需求,建立“三夏”服务台账。在此基础上,该行还在微信公众号、朋友圈等自媒体平台上进行业务宣传、发布网络链接,在线

接受业务咨询、开展市场调研。5月以来,该行先后召开村级宣讲会15场,累计建立客户经济信息档案4317户。

“三夏”生产期间,该行在前期调研的基础上,积极向人民银行申请支农再贷款,用足、用活支农再贷款政策,面向收粮户创新推出专属贷款产品“粮贷宝”;把分支机构发放额度提高到30万元至100万元,年利率5.5%,在授信期限和额度内随用随贷、随用随还,为服务片区内小麦、油菜等农产品收购企业和商户提供利率优惠、方式灵活的信贷资金支持,积极满足其“短、频、急、快”的融资需求;大力推广

固定资产抵押和有价单证质押类担保贷款,深化拓展“银行+联合体内信用合作”业务模式,优化推出“惠农贷”“富农贷”“党员帮扶贷”“党员自助贷”等纯信用贷款,依托完善的信贷产品结构及灵活的贷款额度、期限、方式,为县域农业经营主体提供多元化、个性化的融资服务。

为提升放贷效率,该行立足县域农业产业特色和“三夏”资金需求,下发《关于加快信贷投放支持夏粮收购的通知》,按照“四个优先”的原则,即农户抵质押、联保贷款优先,“惠农贷”“富农贷”等小额农户信用贷款优

先,“粮贷宝”等夏粮收购贷款优先,购买大型生产机械、化肥农药等生产资料贷款优先,科学调整信贷投向,加大对县域各类农业经营主体的信贷支持力度。同时,该行按照“特事特办、急事急办”的原则,开通信贷“绿色通道”,采取“线上+线下”相结合的方式快速受理、快速审批、快速发放,及时满足“三夏”生产方面的信贷资金需求。截至目前,该行已先后向联丰粮油购销有限公司等企业和部分个体工商户发放夏粮收购专项贷款935万元,促进了当地农民增收、农业增效和县域经济社会健康发展。 王春丽

旺苍县农信联社推出“创业担保贷款”

优化服务模式推动县域经济发展

近段时间,为全力支持个体创业者复工复产,四川省旺苍县农信联社积极探索金融政策和金融服务的切入点,面向个人创业者创新推出“创业担保贷款”,并充分发挥“创业担保贷款”的“输血供氧”作用,创新综合服务模式,加大对创业人员及小微企业资金支持力度,推动县域经济发展。

该联社实行分层对接模式,从党委“一把手”对接县委政府争取到支持,到经营层主管领导对接部门正职领导落实“创业担保贷款”审批、发放的相关细节,再到分管领导对接部门分管领导协调相关部门落实专人现场调查、审查审批“创业担保贷款”,再到经办室具体

对接经办人员前置审查网点报送的“创业担保贷款”资料,发挥网点与县“人社局”、县红城担保公司之间的桥梁纽带作用,各个环节密切协作,真正打通了营销服务“最后一公里”。

自开展“创业担保贷款”业务合作以来,该联社已经营销“创业担保贷款”1224户,金额1.84亿元。其中,已经发放382户,金额5774万元,直接扶持创业者680人,带动就业1621人。“创业担保贷款”业务的成功推广,既解决了个体创业者资金短缺的燃眉之急,也产生了巨大的经济社会效益,进一步增强了该联社全面布局县域市场、与区域经济共发展的信心和决心。 蒲晓芹

最美农金人

芦越:客户心中的暖阳

五月初夏,为确保金融服务稳定有序,农商人在严防疫情的同时,踏实站好每一班岗,守好每一道关,平凡又真诚地服务每一位客户,就像吉林延边农商银行海兰江支行的大堂经理芦越一样,口罩虽挡住了她暖意融融的笑靥,却遮不住她关爱客户的真情,遮不住她服务客户的每处暖心细节,她就像一缕和煦的阳光,温柔倾撒至客户的心坎上,将海兰江支行与客户的情谊紧紧牵系。

“她像我的孩子一样对我,我信任她,下次我还来你们这办业务!”一位声带受损的客户这么评价她,而如此信任芦越的特殊客户远不止一位。一天中午,一位客户蹒跚着走进大堂,细心地芦越立即注意到他行动不便,便急忙上前搀扶他坐到休息区椅子上。短短十几步,身体有疾的客户却十分吃力,待坐下

时额头早已布满细汗。见状,芦越周到地为客户递上纸巾,送上温水,并嘱咐客户不用着急。为了方便照顾客户,芦越顺势蹲下与客户交谈,仔细询问客户有什么业务办理,十几分钟过去,当她站起来时腿脚早已麻痺。温暖又亲和的为

客户解疑答难,在每一位被她服务过的客户心里,她像朋友,更似亲人。她不仅对客户热情,对工作更是充满激情。工作时,提前到岗,有条不紊的做好营业前的准备工作,打扫卫生,为机具消毒清洁,检查消毒用品是否充足,臻求工作细节的到位是她对自己的严格要求;从第一个客户进门到送别最后一个客户,真诚服务是她时刻警醒自己看齐的高标准。

以客户为中心,农商人服务为民的拳拳心意在她身上体现的淋漓尽致。 周晓瑜

抗“疫”一线最美农信人

——阜城农商银行党员抗“疫”纪实

“全行党员干部要把打赢防疫这场战役,作为践行初心使命、体现责任担当的试金石,切实发挥先锋模范作用……”这是庚子年大年初二,河北阜城农商银行党委书记、董事长张铁柱在全行新冠肺炎疫情防控动员会上的讲话。

疫情就是命令,防控就是责任。1月26日,该行党委召开疫情防控部署动员会,成立新冠肺炎疫情防控工作领导小组,制定疫情防控工作方案和应急处置预案,专题研究部署新冠疫情防控工作。

为进一步加强疫情防控工作的组织领导,该行设立排查监控小组、后勤保障小组、业务运行小组、纪律监督检查小组四个实施小组,全面提升疫情防控和应急处置能力,确保顺利高效开展工作。按照县防疫指挥部要求,该行对分包的东苑小区、联社小区、阜兴沿街商铺共700余户、2300多人的网格区域进行防疫排查管控,并做好封闭值守工作。

春节前,共产党员、阜城农商银行科技部经理刘宝鹏在一场意外中摔伤了左肩,造成锁骨骨折。大年三十,他刚办理了出院手续,医生建议他在家静养。在得知农商银行去小区开展疫情防控排查的情况后,他没有一丝犹豫,坚定地接下了任务。

“你肩膀有伤,工作起来可能不太方便,不行就换个人。”同事看到挎着受伤胳膊的刘宝鹏劝阻道。“这点小伤算不了啥,我能坚持,这就算是轻伤不下火线吧。”刘宝鹏调侃说。

面对疫情,阜城农商银行积极践

行以“客户为中心”的服务理念,坚持“服务不打烊”,为疫情防控工作提供优质的金融保障。

为了给因疫情带来不利影响的企业和客户纾困,加大对国计民生领域的信贷支持力度,该行发挥基层党组织支部战斗堡垒作用,带领党员职工做好小微企业和个体工商户的筛查工作,主动对接当地政府和产业园区,确保重点企业融资需求。

该行对疫情物资和药品生产企业、“菜篮子”等生活必需品供应的相关客户,涉及粮食、蔬菜、养殖等行业农户和专业合作社、农业产业化龙头企业,凡是有贷款需求的,给予利率上的优惠,简化手续,限时办结;对疫情防控有关企业和个人存在贷款需求的,按照“特事特办、急事急办”原则,简化贷款手续;凡是纳入政府采购名单或者已经签订生产、运输、销售合同的,根据客户需求,并结合实际情况,力争在1日内办结;对受疫情影响较大的批发零售、住宿餐饮、物流运输、文化旅游等行业以及有发展前景但受疫情影响遇困难的企业“不抽贷、断贷、压贷”;对还款有困难,进行展期或续贷,并在利率上进行适度优惠,持续加大对县域重点项目、小微企业和民营企业的支持力度。

阜城农商银行的抗“疫”故事只是衡水市金融农信党员干部职工的一个掠影,在这场没有硝烟的战斗中,衡水农信人“疫”不容辞、勇担当善作为,积极履行社会责任,彰显大义厚爱。

李王伟 于风荣 沈婧



近年来,贵州思南农商银行通过发放“茶园贷”,为地方茶产业提供了金融保障。截至目前,该行已对14个乡镇、88个村级集体专业合作社进行授信1.5亿元,已投放86户,金额8994.6万元。图为该行党委委员到茶园调研。 杨文安 王连飞

崇义农商银行坚守市场定位

加快金融创新助力乡村振兴

近年来,江西崇义农商银行坚持把“支农”作为工作的主线,始终坚守“立足县域,服务社区,支农支小”的市场定位,加快金融创新步伐,持续加大金融供给,打出信贷“组合拳”助力乡村振兴,为地方农业生产改革发挥了重要力量。截至4月末,该行各项贷款余额为40.25亿元,其中涉农贷款27.44亿元,占比68.17%。

为延伸服务触角,拓宽服务领域,该行以推进“助农取款村村通”工程建设为抓手,规范深化农村金融综合服务体系建设,提升农村金融服务效能;主动适应城乡一体化给农民需求带来的新变化,按照做简低端、做大中端、做强高端的原则进行分层服务,向农村中端客户提供以存款理财为主的差异

服务,向农村高端客户提供集信贷、理财、结算为一体的专业服务,有效开展特色化、精准化营销,不断提升中高端客户的忠诚度和贡献度。

根据农户的实际情况,该行全面推广“农户小额信用贷款”“农户联保贷款”“创业信贷通”“财政惠农信贷通”等信贷产品。同时,该行还注重与农民就业相结合,大力发展农家乐、观光采摘、特种养殖、农产品深加工、手工艺品制作等多种农民致富项目,帮助农民就近就业创业。为加快农村金融创新,该行针对不同的农业经营主体,量身订做了“财政惠农信贷通”“文明示范农户”“财富信贷通”等金融产品;积极拓展手机银行、网上银行、微银行、“e百福”等线上金融

服务平台,创新发展“三农”互联网金融,全面推进惠农工程与互联网金融的融合升级。

该行对事业部进行改革,设立普惠金融事业部,实施差异化经营;加快贷款有效投放,单列涉农、小微信贷计划,确保“支农支小”总量提升;完善运行机制,健全内部控制和风险管理制

度,激发经营活力。为强化服务供给,该行进一步简化贷款手续和审查审批流程,开辟信贷“绿色通道”,推行“马上办、一次办”制度,积极推广自助办贷业务,开通绿色通道,优化办贷手续,推出一张表申请、调查、授信,以贴心的服务转变客户“贷款难、贷款贵”的观念,让客户充分体验“易贷、宜贷”的服务。

李海燕

农发行江苏省分行发挥政策性金融作用

精准施策助力打赢脱贫攻坚战

近年来,农发行江苏省分行认真贯彻落实党中央决胜全面小康、决胜脱贫攻坚的部署,定下军令状,拿出真举措,取得实效果,用政策性金融“活水”,浇灌贫困地区的致富树,坚决助力打赢脱贫攻坚这场硬仗。

今年以来,农发行江苏省分行已先后引导红豆集团、江苏阳光集团等34家企业赴贵州锦屏、云南马关等国定贫困县参与种植、养殖等扶贫产业项目,引导产业帮扶资金79万元,帮扶国定建档立卡人口近200人,为贫困地区留下了“聚宝盆”。

近期,盐城海升现代农业示范园区里特别热闹,一笔笔订单通过网络平台实现了成交,一年来自西部贫困地区的农副产品通过这里发往全国各地。

海升现代农业示范园区是苏陕合作签约示范项目中南陕唯一入苏企业,农发行江苏省分行在2019年主动介入,积极支持示范园区建设,帮助企业延伸产业链条。今年以来,受到疫情影响,西部地区的农副产品出现滞销现象,农发行江苏省分行快速启动东西部协作扶贫模式,引导海升现代农业示范园区发挥全产业链条优势,优先收购西部贫困地区农产品作为下游加工原材料,带动贫困地区农副产品销量收入“双提升”,特别是帮助国定贫困县甘肃省庆阳县销售番茄、胡萝

卜等农副产品,有效改善了庆阳县果蔬滞销现象。同时,农发行江苏省分行积极利用自身人脉资源,帮助海升现代农业示范园区企业在江苏各大超市、政府机构、上下游合作企业中布局,先后与盒马、华润、华联等大型超市零售签约,与江苏东台三仓润丰现代农业产业园等政府平台企业、昆山永宏温室等施工单位食堂签约,有力拓宽了销售渠道。

今年以来,农发行江苏省分行借鉴总行挂牌督战模式,建立省行党委成员挂钩联系行机制,每位省分行党委成员确定一到两个二级分行为挂钩联系行,围绕脱贫攻坚等重点工作任务实施分片督导。该行行长主动挂钩任务完成难度较大的农发行苏州市分行,数次赴该分行,检查督导贫困地区农产品协助销售工作,对进展缓慢现象找原因、提建议、帮对接,成功对接江苏新东方人造板有限公司等5家企业,参与帮助销售贫困地区农产品,农发行苏州市分行也提前超额完成了销售任务。

截至5月20日,农发行江苏省分行帮助17个贫困县销售农产品97.4万元,实现了当地农副产品销售的“提速”。 嵇道章 邵德东

普陀农商银行

推进海岛普惠金融建设

近年来,浙江普陀农商银行不断下沉重心,全力推进全方位海岛普惠金融建设,金融发力助推乡村振兴“落地生根”。近3年来,该行累计发放乡村振兴相关类贷款超6亿元。

为支持农业与乡村旅游业深度融合,该行不断深化与区农业局的合作,抓好村“三资”管理系统应用,不断增强“三位一体”农合联综合服务能力;全面落实产业扶贫、就业扶贫,重点抓好农户小额普惠贷款增户扩面提质工作;加强与村、乡镇的联动,借助政府之力,将普惠贷款推广融入乡村社区治理,提高普惠深度和广度。 李倩

古县农商银行

积极开拓业务市场

今年以来,山西古县农商银行以推广“晋享E付”支付工具为契机,积极开拓市场。截至目前,该行累计营销“晋享E付”商户309户,完成交易量8.86万笔,累计交易金额2352万元。

各支行营销人员坚持每天“四扫”走访客户、对接市场,通过内外勤密切配合,资源共享,做到三个“全覆盖”,即辖区内商户信息了解全覆盖,“晋享E付”扫码全覆盖、金融产品宣传全覆盖。 董萌

张家港农商银行乐余中心支行发放300万元农担贷款

近日,在江苏省农业融资担保有限责任公司(简称:省农担公司)的担保下,张家港市汇丰源果蔬专业合作社在张家港农商银行乐余中心支行拿到一笔300万元的流动资金贷款,用于培育种苗、购买肥料等复产活动。

原来,该支行在走访中得知,汇丰源果蔬专业合作社因受疫情影响,造成流动资金短缺,了解情况后,该支行立即根据其实际情况和总行有关政策,收集各类授信资料,并与省农担公司进行多次沟通商洽,拟定融资方案,最终为其发放由省农担公司担保的300万元流动资金贷款。 沈阳 宋佳森

舞阳县农信联社

将品牌贷款送到农户手中

近期,河南省舞阳县农信联社及时启动“党建+金融”普惠走访授信工程,早部署,快行动,将“收粮贷”“先锋贷”等品牌贷款送到农户手中,为农民增收、农业增产保驾护航。

该联社领导和机关科室人员走访对接村委和农户,认真采集信息、摸排需求、开展评级授信,为农户、农业经济组织、农业生产商户提供有力资金支持。截至目前,该联社已对接行政村112个,走访农户2449户;授信1282户,金额4904万元。 梅亚州

独山农商银行

满足农户创业资金难题

今年2月,家住贵州省独山县百泉镇巴台村栗木寨组的陈永树在独山农商银行百泉支行办理了4万元的“抗疫复工贷”。拿到贷款后,短短3个月时间,他经营的养兔场已形成一定规模,月毛收入能达到两万多元。

在防控疫情的关键时期,贵州独山农商银行积极对在家乡创业的农户进行资金支持,通过简化贷款办理手续,优化金融服务流程,并按照“急事急办、特事特办”的原则,主动沟通、对接发掘需求,满足农户创业过程中遇到的资金需求,为加快生产业经济发展按下“快捷键”。 陈海峰 杨国鑫

绩溪农商银行

上门为贫困户办理贷款

近日,安徽绩溪农商银行客户经理在基层调研时了解到,绩溪县板桥乡头乡蜀马村的养鹿农户方顺宝,因养鹿投资较大,回本周周期,再加上今年受疫情影响,鹿产品市场也遭受打击,方顺宝养鹿的资金遇到周转困难。为此,该行客户经理立即主动上门调查,由于方顺宝是贫困户,发现其符合扶贫贷款条件,结合他的资金需求,当天就为其办理了财政全额贴息的5万元扶贫小额贷款,解决了方顺宝的“燃眉之急”。 章瑛

江永农商银行

信贷支持新型农业主体

近年来,湖南江永农商银行主动对接新型农业经营主体的信贷需求,不断创新和丰富信贷品种,通过“两权抵押贷款”“创业贷款”“商业贷款”“农业信贷担保贷款”等优势产品,精准助力新型农业经营主体发展。

自改制以来,该行的“金融活水”已遍及全县750余家新型农业经营主体,涉及金额近10亿元。与此同时,该行通过新型农业经营主体的辐射带动作用,近8000余名劳动力实现了家门口就业,其中4000余户建档立卡贫困户实现了稳定脱贫。 高建华 黄平梅