

资中县农信联社发挥资源优势

创新信贷产品助力乡村振兴

□ 本报记者 周文军 通讯员 曾薇 彭军

为肩负起助力乡村振兴主力军银行的重任与担当,近年来,四川省资中县农信联社牢牢把握县委政府工作总体要求,围绕“加快建设成渝地区双城经济圈中的国家级历史文化名城和四川丘区经济强县”的发展目标,在“产业项目提升年”的引领下,切实增强工作的主动性和积极性,充分发挥其机构网点多、人脉广、地缘深、反应灵活、决策快速等优势,为推动县域经济持续健康发展提供了金融动能。

为全力融入乡村振兴,推动农业增效、农民增收、农村更美,一直以来,资中

县农信联社始终坚持为“三农”服务,加大“三农”信贷投放力度,创新整合优化信贷产品,更好地支持乡村振兴发展。工作中,该行加大对资中县血橙产业发展支持力度,推出了柑橘类种植贷款“惠农·血橙贷”,采取“公司+种植户”的新模式满足资金需求,截至目前,该联社血橙产业贷款余额1.1亿元。为满足县域肉牛养殖户等新型经营主体融资需求,资中县农信联社推出了“福牛贷”产品,加大对资中肉牛养殖产业发展支持力度。截至目前,该联社累计投放“福牛贷”贷款3900余万元。该联社用好支农再贷款,重点支持脱贫攻坚、春耕备耕、种植养殖、县域小微企业复工复产等,对

符合使用支农再贷款专用额度资金发放的贷款开通绿色通道,按照特事特办、急事急办的原则,建立审查审批快速通道,实行优先审批,全力保障此类信贷业务快速落地。截至目前,该行现有支农再贷款余额2.4亿元。

资中县农信联社着力于将内江国家农业科技园区打造成为省级金融创新示范区,加大对园区各业主的金融支持力度,截至目前,该联社向园区内的蜀畅达、光輝好口碑、紫宸农业、甜红农业、启源农业等19家企业及新型农业经营主体,累计发放贷款2.65亿元,有力推动了科技园区的发展,为打造资中县农村产业发展基地提供了强有力的金融支撑,为资中县全面

实施乡村振兴战略打下了坚实基础。

四川恒丰锦程农牧业发展有限公司是该县银山镇现代农业示范园区的一家以种植优质花椒为主的新型农业经营主体企业,其流转土地133.33公顷,涉及10个村近800户农户,人口3000多人,其中贫困户60户。土地流转后,村里的村民都可以到园区打工,人均年收入8000元以上,加上土地流转费收入,贫困户收入超过了贫困线标准,家家户户已过上优越的生活。该公司负责人黎容军告诉记者:“2019年,公司资金出现断裂,是资中县农信联社的毛经理多次到园区调查了解,以信用贷款的形式贷款340万元,让公司走上了

健康发展的轨道。日前,为了方便集中储藏采摘的青花椒,公司决定建一座冷藏库,资金缺口400万元。资中县农信联社得知这一情况后,立即派人到园区调查,很快就落实了以支农再贷款的形式贷款。”记者了解到,像这类的农业企业在示范园区有几十家,该联社都对这些企业开展了全方位的金融服务。

伴随着农业供给侧结构性改革和乡村振兴战略纵深推进,资中县农信联社不断提高工作主动性,创新金融产品,改善金融服务,加大对农村基础设施建设和新型农业经营主体等的信贷支持力度,助推了资中县由农业大县向农业强县转变。

金沙县农信联社 上线测试信用工程系统

近日,贵州省金沙县农信联社为进一步夯实农村信用工程基础,更好地服务“三农”,助推乡村振兴,开展了“信用工程系统”上线测试工作。

据了解,“信用工程系统”的上线对金沙县农信联社来说具有里程碑意义,它实现了信息采集在田间、授信在田间、贷款在田间的目标,让百姓少跑路、得实惠、享服务。从纸质化到现在无纸化模式,从识别度较低的普通房屋资产照片到现在的精准定位照片,从网点自主审查资料到现在该联社统一集中审查,信用工程系统不仅改变了传统服务模式,更提高了工作质量和效率。 苏斌 代阳

平山农商银行 布放发票申领自助终端

日前,经过河北平山农商银行和平山税务局多次协调通力合作,“发票申领自助终端”终于在平山农商银行的温塘、古月、敬业商城、柏坡、回舍五家支行“安家落户”。该行成为平山县首家布放发票自助终端的金融机构。

因该行网点遍布全县23个乡镇,是平山分部最广的金融机构,税务机构借助该行地域分布广的优势,把发票自助终端安放在位于中西部地区的5家支行,将大大节省纳税人奔波县城领取发票的时间和成本,这也是该行配合税务局响应国家行政效能革命、整合资源的重要举措。通过“银税”牵手,将进一步扩大该行的金融品牌和企业形象,拉近银行与客户的关系,为该行发掘客户、拓展业务起到积极的作用。 闫素芳

邵阳农商银行 推出“农担贷产品”

今年以来,湖南邵阳农商银行针对疫情特殊时期,结合农户资金需求实际,适时推出“农担贷”品种,并发挥点多面广的优势,为农户、家庭农场和小微企业送资金、送技术、送信息,做到随时申请、随时办理。

几年前,高军平在邵阳农商银行的贷款支持下开了一家宾馆,因经营不善,赚了一些钱。去年,他承包了白水镇烟塘村6.67多公顷水塘办起了家庭农场,主要养殖鸡、鸭和鱼。由于今年受疫情影响,高军平的家庭农场因产品不能及时销售出去,出现了无资金购买饲料等问题,其宾馆已在银行抵押,即使想增加贷款又无可担保的资产。邵阳农商银行客户经理在进村入户开展支农调查得知其情况后,主动与“省农担”公司联系,“省农担”共同调查后为其提供担保。目前,高军平在拿到邵阳农商银行50万元贷款后,购置了饲料,解决了燃眉之急。 何发明

四子王旗农信联社 学习贯彻“两会”精神

6月2日,内蒙古四子王旗农信联社党委召开理论中心组(扩大)学习会议,专题学习全国“两会”精神。该联社领导班子成员及机关各部室负责人参加学习。

会议要求,该联社党员干部要紧密结合工作实际,认真落实“六稳”“六保”任务,统筹做好常态化疫情防控和服务实体经济工作,积极探索“党建+”活动,扎实做好服务“三农三牧”、小微企业和社会民生各项工作,确保金融支持脱贫攻坚、“2020春天行动”、防范化解金融风险、提升党建质量等工作有序开展,力争年度业务经营目标如期完成,为推进四子王旗经济社会发展贡献农信力量。 周瑞

孝昌农商银行 “安居贷”圆农户新房梦

今年以来,湖北孝昌农商银行为满足农村群众改善住房条件资金需求,创新推出产品“农村安居贷”。该产品不需要办理第三方抵押,采取信用和保证等多种担保方式,客户可直接到银行进行贷款;贷款用途广泛,农户房屋装修、自住房改建、翻修等均包含在用途范围内;贷款金额最高20万元,期限最长可达10年。

“今年疫情没出远门,趁着在家的日子,终于将家里农房大修了一番。”近日,家住季店乡牛角村的村民邓琼,望着翻新后的老屋露出了幸福的笑容。原来,邓琼家里的农房因年久失修需要改造,但一直缺少资金,在听说孝昌农商银行针对农村住房建造及大修户推出的“农村安居贷”产品后,她抱着试试看的心情提交了申请,很快就通过审批,获得了20万元装修资金,一下子解了燃眉之急,一家人高高兴兴地住进了新房。 吴子杨 夏天

麟游农商银行扶危济困 为贫困户捐赠爱心物资

□ 本报记者 杨海涛 通讯员 李海龙

为弘扬中华民族“扶危济困,扶弱助贫”的传统美德,积极响应县委政府扶贫帮困爱心倡议,日前,陕西麟游农商银行党委书记、董事长杨宗平带领24名帮扶干部深入招贤镇南屋村开展“下镇村、解民忧、暖民心”爱心捐赠活动,将价值两万元的桌椅等爱心物资和深切关怀送到南屋村101户贫困户家中。

多年来,麟游农商银行始终把脱贫攻坚作为头等大事和第一要务,把驻村帮扶作为转型发展和转变作风的有效载体,以高度的使命感和责任感,积极投身脱贫攻坚,为助推南屋村贫困群众脱贫致富注入了强劲动力。特别是“下镇村、解民忧、暖民心”活动开展以来,该行组织帮扶干部开展“进农家、察民情、办实事”活动,每周集中入户帮扶不少于1次,帮助贫困户清理室内外卫生,并由总行出资3000元为9户贫困户粉刷房屋,1户贫困户维修院墙,改善居住环境;组织南屋村30余名贫困户前往酒房镇、两亭镇开展“学先进、补短板、促脱贫”学习观摩活动,实地学习借鉴农业种植养殖、移民搬迁和村容户貌整治等先进经验,开阔视野,增长见识,增强勤劳致富信心和决心;组织全行党员职工开展“下镇村、解民忧、暖民心”爱心捐赠,鼓励帮扶人员通过捐款送物、购置农产品等方式,真帮扶、办实事、见实效,改善贫困户生活条件。此次集中捐赠的桌椅等生活用品也将有效提升贫困户生活质量。

麟游农商银行将不断强化金融助力脱贫攻坚责任担当,进一步加大与镇、村沟通协调,狠抓结对帮扶各项工作任务落实,在资金、技术、信息资源等方面为南屋村给予全方位扶持,确保高质量打赢脱贫攻坚战。

临清农商银行发挥资源优势 帮助农户走上“杏”福路

仲夏之初,山东省临清市唐园镇瑶坡村的40公顷“甜仁金杏”迎来了大丰收,然而,杏农们高兴的同时也在担忧金杏的销路。“我们村家家户户靠种金杏过日子,因为疫情影响,销售压力很大,长时间卖不出去就会烂掉,这可怎么办啊?”对此,瑶坡村党支部书记张红磊很无奈。正当他为金杏销路束手无策之际,临清农商银行唐园支行在走访过程中得悉这一情况后,快速反应,及时向总行报备,紧急制定帮扶方案,助力杏农畅通销路。

临清农商银行唐园支行党委第一时间与唐园镇瑶坡村党支部对接,将帮扶措施纳入到支部共建协议中,想方设法地帮助农户找销路。共建协议签订第二天,唐园支行员工就购买了100千克金杏,供

前来网点办理业务的客户免费食用,并向办理业务的客户免费赠送外带金杏。同时,该行在收购季到来之前,加班加点为杏农安装了“聚合支付”二维码设备8部,开通了瑶坡村经济合作社账户,用于其电商平台的账户结算,为杏农支付提供更安全、结算更便利的金融服务。

作为本土银行,临清农商银行始终以服务“三农”为己任,在协助杏农做好疫情防控的同时,通过统一制作采摘券,内部集中采购1500余千克金杏用于员工福利发放;同时,该行利用自身客群资源,积极帮助杏农联系水果批发零售渠道,搭建销售桥梁,利用抖音直播带货等网络新媒体形式帮助杏农拓宽销售渠道,以源源不断的金融能量助力杏农推广金杏。 彭铮铮

平武农商银行开展“以购代捐”活动 增强对口帮扶村脱贫致富能力

6月4日,四川平武农商银行党委组织机关党员干部、职工深入对口帮扶村开展“以购代捐”主题党日主题活动。活动以创新“消费扶贫”新模式,集中采购贫困户农副产品,解决农户增产不增收、产品销路窄、组织化程度低等“堵点”,让贫困户的产品变商品,收成变收入,增强了贫困户脱贫致富的信心与能力,有力推动了“造血式”扶贫。

活动现场,平武农商银行党员干部除购买自身所需农产品外,还主动当起了“带货主播”,利用微信朋友圈在线宣传,帮同事、朋友进行代购,尽全力帮助贫困户扩大销售途径,成效显著。 徐海燕

唐河县农信联社聚焦“三夏”生产 将金融服务送到田间地头

为做好夏收夏种夏管的资金保障工作,河南省唐河县农信联社全力打通“三夏”生产堵点、堵点、断点,通过服务走访、金融支持、环保引导等方式提供助力,将金融服务送到田间地头,用信贷“活水”浇灌致富希望。截至目前,该联社累计发放支持“三夏”生产贷款1919.28万元,为县域农业生产保驾护航。

为保障服务对象精准,实现贷款有效投放,该联社进行了精心组织和周密部署,做好对“三夏”生产需求的走访采集工作,汇总调查农户、收粮大户、种植合作社、农资经销商等多方信息,把握农时农事农讯,切实增强服务“三夏”生产能力,确保颗粒归仓、增产增收。为确保金融支持到位,该联社结合

“三夏”生产各方需求,精研贷款产品方案流程,用好农业生产相关政策,通过开放信贷“绿色通道”缩短业务办理时长,升级改造网点,提供一站式服务;通过客户指引,设立专柜进行有效分流,及时调配资金保证资金供给充足,提供乘凉饮水服务农忙客户;通过“掌上银行”打通金融服务“最后一公里”。

为有效保护和改善城乡生态环境,确保安全生产、绿色循环,该联社勇担社会责任,严格落实县委政府工作要求,以绿色发展理念为指引,加强乡镇网点信息沟通,主动配合各部门做好禁烧巡查工作,加大秸秆禁烧引导宣传力度,强化秸秆的综合管控利用,尽力解决“三夏”生产后顾之忧。 王冲 袁芳



为加快打造“百福生活圈”示范区,日前,江西乐安农商银行积极探索“旅游+金融”合作新模式,将“百福生活圈”中的优惠内容与江西九瀑峡景区旅游相结合,并配套了“百福通”聚合支付、存取款一体机等金融服务设施,为客户提供线上线下便捷的金融服务。图为客户正在景区使用“百福通”聚合支付购买商品。 邹强

为助力果农、茶农、菜农抢抓丰收、补损失,连日来,贵州省黔东南农信系统在做好金融服务的同时,开展了系列助力丰收的主题党日活动,各党支部主动深入田间地头,与老百姓同劳作,帮助农户把耽误的时间抢回来,把遭受的损失补回来。图为黔东南农信系统员工正在帮助果农采摘蓝莓。 吴兴芝



商水农商银行优化贷款产品 “让利”夏粮收购助力农民增收

日前,河南商水农商银行结合县域粮食生产实际,提前研判形势,优化贷款产品,“让利”夏粮收购,助力农民增收,保障粮食安全。该行通过宣传走访、上门办理、降低利率、快审快批,提前把资金送到夏粮收购者手中,让他们开足马力收购粮食,保障农民“卖粮款”及时足额到手。截至5月24日,已发放“金燕丰收贷”个人贷款151笔,金额7542万元;企业贷款两笔,金额4400万元。

5月初,该行组织专人统计全县收购户信息,进行抽样调查,研判小麦收成、收购价格及利润空间、相应贷款市场及资金需求等,做到心中有数;加强

向人民银行的沟通汇报,申请支农再贷款,用足用活支农再贷款政策,开发出专属贷款产品“金燕丰收贷”;把各支行的发放额度提高到100万元,利率降到4.35%,较商业贷款降低约6个百分点,贷款在授信期限和额度内循环使用,真正把实用实惠“贷”给广大粮食收购户。

为强化投放速度,该行把发放“金燕丰收贷”作为5月贷款投放的重点,加强对支行行长、客户经理、信贷审批人员的培训,提高他们对支持收购粮食重要性的认识和对“金燕丰收贷”的熟悉程度,更好地开展工作;为“金燕丰收贷”开通信贷“绿色通道”,总行和

曲沃农商银行主动作为 确保夏粮抢收抢种资金供应充足

□ 本报记者 丁鸿雁 通讯员 许欣

为做好夏粮抢收抢种工作,日前,山西曲沃农商银行主动作为,与时间赛跑,立足“农机、农资、农户”三大环节,用实际行动为农户“双抢”提供金融保障。

“机器换人”已经成为当前夏收作业的发展趋势,为了缩短战役时长,曲沃农商银行从农机销售商入手,组织专人对接走访,第一时间收集企业农机库存、销售业绩、资金需求等信息,“一户一策”精准帮扶。如,该行通过开展企入园行动,了解到曲沃县广泽汽贸有限公司主要经营农用车、农业机械、农用三轮等农机产品,因受农机产品更新快、价格竞争激烈、利润空间窄等因素影响,在夏收关键时期该企业没有充足的资金采购农机。得知情况后,该行主动为其开辟信贷绿色通道,做到“不抽贷、

不断贷、不压贷”,提供续贷1800万元,下调560个BP执行优惠利率7.72%,同时按照保本、让利的原则,将2月、3月超出自身成本以上部分返还给企业,已累计返息让利8.57万元,确保资金供应不断档,为农户夏收抢收赢得时间。

围绕夏收抢种,曲沃农商银行深入农资公司、迈乐肥业等农资企业,详细询问良种、化肥、农药、油料生产供应及经营情况,确保农资供应充足。如,经过前期市场调研,该行了解到山西迈乐肥业股份有限公司作为曲沃县域内经营规模较大、经营肥料品种齐全的肥业公司,主要生产销售有机肥、有机无机复合肥、全元素磁化肥、专用配方肥、土壤调理剂、水溶肥、生物有机肥,产品销往山东、广西、陕西、河南等全国各地,但受新冠疫情的影响,资金周转面临较大压力,产品生产、销售链条拉长,对于农户夏收抢种

带来极大不良影响。得知此情况,该行实行“特事特办”,仅用3天时间为其授信728万元,帮助企业摆脱经营困境,为农户夏收抢种赢得“食量”。

曲沃农商银行以“百千工程”活动为载体,以网格化作战图为依托,坚持定格、定人、定向、定责“四定”原则,倒排“工期”,全员深入田间地头集中开展“白加黑”“5+2”整村授信工作。同时,该行通过创新产品,简化流程,摸清圈层客户实际需求,量身定制符合“三农”家庭、生意、消费”等群体的“沃最e贷”系列备用金产品,创新后的信贷产品“额度高、周期活、利息低、手续简”的优势得到充分发挥,客户金融服务需求得到有效满足。截至目前,该产品共授信签约1043户,授信总额6007.24万元,授信户数841户,授信金额3631.9万元,授信户数占比达81%,通过用心服务、精准授信,切实为农户“双抢”应急送去“及时雨”。