



农金见闻

“背包精神”挺起农信人的脊梁

唐蝶 唐建雄

农信礼赞

诗坛品茗

卢树朋

68年前在云贵高原上
山野田间竟一片荒凉
你破石而出光芒万丈
带着农信责任与担当
拥抱历经寒冬的黔地
用爱安抚心灵的创伤
让百木丰茂五谷茁壮

68年你不曾离开黔地
攻坚克难寻求新方向
你不忘初心牢记使命
支持“三农”一如既往
贵州的山河绚丽多彩
农村美丽农业更兴旺
农民善良勤劳又坚强

农业

春来,马铃薯花开满四野
夏至,稻谷青青蜻蜓起舞
秋到,黄金玉米妆点江山
冬往,小麦诠释岁月静好
产业,万民乐业百姓安康

农村

爬上韭菜坪看不到旧村庄
站在地坪风雨桥难寻茅房
走过水泥路石板路清油路
再也看不到那荒芜的村庄
普惠金融哺育每一个镇乡
闭上眼贫穷落后一扫而光
睁开眼美丽乡村犹如画廊
一代代努力终于有了模样
背着的破旧挎包年头已长
足迹铭刻着自信勇敢顽强
翻山越岭走过那黑夜白昼
跋山涉水流血流汗意志强
伟大源于65年坚守与信仰

农民

农民是世界上最伟大的农民
用长满老茧的双手开垦土地
吃着洋芋一家人围坐在火边
后来他们去农信社贷到了款
买劳动工具在农田大干一场
收割时笑容留在了他们脸上

在生命旅途中他们从未停留
赤过脚穿过草鞋布鞋解放鞋
在一亩三分地里不停地走着
走不动时把希望交给子女们
用他们那双脚走出一段历史
走出宿命走向小康走向光明

虽然肚子饱了但家还没温暖
这次要建房子到农信办贷款
一起推倒茅草房建起了木房
一起推到木房子建起了平房
房屋加了一层又再加上一层
房屋宽敞明亮农民心情激荡
后来娶妻治病创业孩子读书
他们都来到农信社要求帮忙
源于内心的那份信任与信仰
农信张开双手和坚实的臂膀
只愿他们生活过得越发兴旺
快速脱贫奔向那幸福的小康

农信

你传承背包精神做百姓银行
“五张名片”树立农信形象
“黔农云”普惠金融零距离
知心暖心“贷”动创业梦想
工匠精神打造农信品牌形象
践行普惠金融创造造福城乡
农信之花盛开在贵州大地上
(作者单位:贵州大方农商银行)

夏雨

冯亚茹

轰隆一声巨响,打破了清晨的寂静,
随之而来的滂沱大雨洒向山东兖州这座小城。雨夜清晨,推开窗便能感受到“采菊东篱下,悠然见南山”之怡然。

夏雨的性质不似春雨那般温柔舒缓,不似秋雨那般含情脉脉、冬雨那般缠绵绵绵,有着“王师北定中原日,家祭无忘告乃翁”之洒脱,有着“天清江月白,心静海鸟鸣”之从容,让人释怀,让人追忆。让摇曳着风姿的柳树在雨露的抚摸中伸展枝条,让喝饱水的庄稼变得焕然一新,让路边绽放不知名的小花显得更加优雅,让整个夏天充满了形形色色的美。

独自撑伞漫步在青石板小路上,聆听夏雨美妙深远的韵律,仿佛世间万物都沉浸在这水堂的世界里,伴随着风声翩翩起舞。

(作者单位:山东兖州农商银行)



六十多年来,农信社深根本土,服务“三农”的初心始终不变。这个放不下的“背包”陪伴着老一辈农信人走遍了田间地头,访遍了千家万户。虽然他们只是农信岗位上的一名普通员工,做着平凡的事,但他们把青春无悔奉献给信用社,“背包精神”成就了他们不平凡的一生。老一辈农信人见证了农信社的改革和发展,广大农信人扎根城乡,与农民亲如一家,肩上的“背包”成为装载农民幸福的“百宝袋”。随着时代变迁、农信改革的不断深入,“背包精神”作为农信人的优秀品质被代代传承。近日,笔者有幸与湖南省联社永州办事处的同志一道追寻一个个农信痕迹。

这天,我们来到东安原茶源信用社、原紫溪信用社、原禄埠头信用社、原都塘信用社,从院墙边沿古道寻踪,在

藤枝缠绕的密木中,大家边移步边探索,不放过丝毫遗址痕迹。

来到原茶源信用社,门外的石阶上布满了青苔,院内架着古旧房梁,裸露着红砖青瓦,水泥地、木头椅,还有历经沧桑傲然挺立的煤炉子,阳光透过玻璃照进来,墙上已逐渐隐去刻有“中国信合东安县信用合作联社”字样的挂历仿佛带我们走进那个用脚步丈量农田、量根城乡,与农民亲如一家,肩上的“背包”成为装载农民幸福的“百宝袋”。随着时代变迁、农信改革的不断深入,“背包精神”作为农信人的优秀品质被代代传承。近日,笔者有幸与湖南省联社永州办事处的同志一道追寻一个个农信痕迹。

终于寻到原禄埠头信用社旧址,这里已被各类绿植藤枝缠绕,拨开层层杂枝可以看到,正厅上的“为人民服务”“信



山野间 河南平顶山市郊联社 朱祥

口罩风波

胡玲玲

的医务人员。”小马激动地说。

小敏生气地说:“咱一家四口都指着你出去挣钱呢,现在疫情这么严重,你又没办法出去打工,这是你辛辛苦苦打工挣来的,我们不卖高价,就卖两元一个,也能卖六万元,够全家维持一年的生活开销了。”

“咱再穷也不能发国难财,国家有难,我们没钱捐款,现在一‘罩’难求,我们也要为国家出一份力呀!”小马不顾媳妇反对,借了邻居的三轮车,拉着口罩直奔县疾控中心。疾控中心领导感动地说,这是你打工赚来的钱,你还是卖给我们吧。小马激动地说:“国家有难,能尽自己绵薄之力,我很荣幸。”

县电视台记者闻讯赶来,做了专题采访,报纸也刊登了小马的事迹:“90

后”打工青年,抵工资的3万只口罩全部捐给了医务人员,还配了小马的大幅照片。

本来大年初五就要回苏南那家电子厂打工的小马,因受疫情影响,在家整整待了两个月,一分钱收入都没有,再不出去找工作,家里吃饭都成了问题。

小马在微信朋友圈里看到一则招聘启事,是县里一家口罩厂高薪招聘主管,小马当即报了名。谁知很快就接到了口罩厂的电话,说他被录用了,明天就可以来上班。电话里的美女说:“我们在报纸上看到了您的照片,高大威猛。老板说了,工资包您满意。”放下电话,小马还在发懵,自己身高还不足1.7米,怎么也称不上高大威猛呀。

(作者单位:江苏沐阳农商银行)

我和“菜老头”的故事

李冰洁

不了的是,钱上面充斥着各种蔬菜的味道,我总是一点钱就是大半天,满手黑乎乎。每当“菜老头”的账户里有两三百块钱的时候,他就会取出来叫我开一张定期存单,也不肯开折子。后来我算了算,我给他开的存单估计能有一副扑克牌了。

时间久了,我对这个天天来的老头很是头痛,觉得他一定是上天派来惩罚我的,每次他来的时候我也只能无奈的笑笑后继续开始数那些旧钞。记得有一天,他过来存钱的时候我没收了他一张50元的假钞,他情绪很激动,希望我能把钱还给他。当被告知不行后,我看到“菜老头”拿着我开给他的收缴单据时眼眶红了,离开柜台时,只是一个劲的念叨,这要卖多少菜啊……这样的情景让我心中五味杂陈。

第二天一大早,我在卖菜的地方找到了他,送给他一支简易紫光鉴别笔,教会了他如何使用。临走时,老头粗糙的双手把我握的生疼,并坚持要送我几个大蒜头,我哭笑不得,只是叮嘱他以后当心点。

之后的日子里“菜老头”就很少来行里办业务了,而我也渐渐将他忘却。

一天下班时,我忽然又看到这个熟悉的身影出现在我的面前。我微笑着和“菜老头”打招呼,只见他拿出厚厚一叠存单要我帮他全部取出来,我看好多都没到期就提醒他,提前支取要损失很多利息,他却一边笑着一边大声说,都取了吧,儿子考上大学了,要给他买台电脑。

我从未见过他如此兴奋的表情,那一刻,仿佛岁月在他身上的重负都得到了释放。我花了近一个小时的时间帮他结清了存单,他就那样在我面前乐呵呵的开心了一个小时,还说自己现在在城里卖菜,要赚钱供儿子上学。

“菜老头”走的时候,我看他找保安师傅问了两句,就径直走到我停放在单位门口的车旁,将一袋大蒜头倚在车门旁,笑着向我挥了挥手。

那天是第一次感觉到大蒜头的味道,辣的让人想哭。

总有那么一些人,他们是如此的平凡和普通,普通的连时光都对他们无动于衷,而恰恰却是这样一群平凡的人,让人深深为之感动。

(作者单位:山西运城农商银行)

铁栅栏把房子一分为二,里面便是员工们办公的地方,外面是老百姓存取款办理贷款的地方。在这铁栅栏里面还建有一个隐蔽的小屋,小屋里还建有一个坚实的双层铁门保险金库,每天办理业务所收的资金就存放在这里。金库是经过多次修整后建成的一个结实“堡垒”,那个木制保险柜便放在其中。同时,在木制保险柜的门上配着两把钥匙,由两名员工各持一把分别保管。

笔者在与老一辈农信人交谈中了解到,建社之初至二十世纪80年代初,信用社的办公室多是借用乡镇政府(公社)或其他部门或农户家的房屋,又窄又矮,又暗又破旧。信用社职工除在单位必须值班守社的人以外,其他职工在单位连安一张床的地方都没有,下班后只有回家或在附近借房住,整个信用社的家产只有两三张木桌,几把木椅子、

木板凳,两三个木立柜。

“宝剑锋从磨砺出,梅花香自苦寒来”。无论寒冬还是酷暑,无论风雪还是雷电都挡不住一代代农信人的激情,在这样的条件下练就的“挎包银行”“铁脚杆精神”挺起了东安农信的脊梁。

合作制的东安农信采取以乡镇信用社“独立核算、自负盈亏、自担风险”管理体制,摒弃了当时农信人“下面儿孙满堂,上面无爹无娘”的尴尬局面,打破了全县30多个信用社多数连年亏损或微盈的局面。

东安农商银行始终秉承红色农信初心,立足服务“三农”,积极融入乡村振兴战略,践行普惠金融,通过组织开展“党建共创、普惠金融”活动,深入推进“地毯式”农户走访,挨家挨户调查建档,主动把金融服务延伸至农村“最后一公里”。

(作者单位:湖南东安农商银行)

我与信合共成长

苏丽敏

1991年冬一个下雪的日子,父亲送我去河北元氏县马村信用社报到,一路雪花飞舞,只有我们两个人的身影。

马村信用社只有四名员工,加上我和做饭的师傅才六个人。我们的伙食很差,师傅逢马村过集就去集上买最便宜的菜,我最热切的愿望就是盼着伙食能够改善。

我们的业务不多,每天接触几个六七十岁的信用员,他们是马村乡各村德高望重的人,每天来支钱存钱,十天集中报一次账,每个人的存款余额都不多,底账倒是很厚,每张存单金额平均也就几百元,很少见到上千元的存单。

作为全县经济效益最好的马村社,在1992年召开的全县信用社年终大会上得到了表彰,记得领导讲完“马村信用社存款突破2000万元”之后,台下响起了经久不息的掌声。

我每月工资从刚上班的80元涨到了90多元。1992年春天和信用员们到正定游玩,路上一个关注新闻的年轻信用员对我说:“你们的工资要涨了,现在每月挣100元,很快每月就能挣200元了。”听后我高兴极了,都不知道每月200元的工资该怎么花。

上级的信贷政策放开了,庄稼人不再单纯的种庄稼了。马村率先突破经营模式,有人种起了药材,收玉米的人也成风,大家都在努力寻找打开美好生活的门路,最大的感觉就是存款增长快了,来信用社的顾客从门前冷落道络绎不绝,我们的工作也开始忙了起来,明显感到心力不足。

联社开始每月培训,打算盘、点钞,因为那时在信用社上班的员工很少有

像我一样是正规财校毕业的,我想一定要考个好成绩。在联社考试中每次都名列前茅,还把学校毕业时的珠算五级水平提升到了珠算一级,在2000年县联社选拔去市联社比赛中,我以珠算第一名、计息第二名的好成绩被联社选中,经过一个月的苦练,元氏联社夺得市联社比赛团体第二名。

信用社业务虽然简单,但要应付一杯水的能量就要有一桶水的内涵。我通过成人高考,考取了保定金融专科学校,开始了三年的函授学习,同时参加了助理经济师考试。在拿到保定金专毕业证后,我算是实现了当一名大学生的梦想。2005年考下经济师职称,次年被联社聘任,知识从这一年开始排上了用场,我负责马村信用社引进的票据业务,两年跑遍了北方各大城市,马村信用社的效益大好,每年利润达到300万元,占全联社收入的四分之一。

随着业务的壮大,信用社员工多到了十几个人,单位盖了南楼,我们的生活环境好了,伙食里也有了肉,每年相比别的信用社能多拿5000元奖金。2008年机构整合,我被调到元氏联社营业部负责票据业务,那时的我也在小城有了居所,感受到生活在回馈努力的人。

联社为提高员工素质,年年开展礼仪培训,全体员工齐心协力,向大银行看齐,制度的健全,更让联社在全县金融队伍里显得出类拔萃。

2010年我被市联社选为“十佳柜员”。现在退休了,有时去联社营业厅坐一会儿,心中希望联社发展更好。

(作者单位:河北元氏农商银行)

老街的记忆

迟楠 陈思爱

滦河岸边有条沉淀了300多年历史的北门老街,不足百米的街道上云集着形形色色的商铺和来自四面八方的商品,也沉淀着一代又一代人久远的记忆。

小时候,母亲常推着手推车到老街卖货,我就像小跟屁虫似的在母亲后面帮她叫卖。老街中间有一座二层小楼,绿色的门牌在众多商铺中格外显眼,每到中午街上人不多的时候,母亲都会到小楼把卖货赚的钱塞进高高的铁栅栏里。起初我总会攥着母亲的衣角不敢松开,生怕一个转身就被铁栏杆抓进去,屋里的叔叔阿姨们每次见到我紧张的样子都笑的合不拢嘴。母亲告诉我:“这是信用社,是存钱的地方。你看街头小卖铺的伯伯、门口卖菜的奶奶都把钱存到这里,这样就不怕小偷偷走了。”我恍然大悟,垫着脚趴在高高的柜台上,好奇地看着铁栅栏里面的神秘世界。

在我上小学时,母亲用从信用社贷的款在老街开了一家门店,我总能看到忙碌的母亲转身时脸上甜甜的笑容。老街里的信用社搬到了街口,门头绿色牌子变的更大了,“河北省农村信用社”几个大字格外鲜艳,透过落地玻璃围墙,我看到宽敞明亮的大厅,整齐的座椅,就连铁栅栏也变成了玻璃墙。老街的商户们在大厅里进进出出,在老街上来采买完商品的人们都会拎着大包小包坐在信用社的长椅上。我仍然会吵嚷着和母亲一起去信用社存钱,学着

大人的样子坐在长椅上等候办理业务。

一转眼十五年过去了,通过公开招聘考试,我成为河北农信5.3万名员工中的一员,重新回到老街信用社,透过那面被我称为玻璃墙的防弹玻璃,看着老街坊们熟悉的笑脸,喜悦之情里更多了一份责任。

我真真清点着每笔钱款,细心办理业务,因为我知道,这条街上的商户、住户都是信用社的老顾客,他们和我家一样,很多商户都是在信用社的贷款支持下开起了店铺,扩大了经营,老街和信用社就像一对老朋友,互相陪伴成长,我深深感受到老街上的人们多年来对信用社的那份特殊感情。

2019年,随着承德市郊区联社“网格化营销”全面启动,我所在的滦河信用社担当起了北门老街及周边区域的营销宣传工作。我与同事们走上老街,向老街上的人们推荐农信社的产品,智能存款、七天通知存款等多元化的存款业务为客户提供细致周到的资金管理服务,“农贷宝”“商贷宝”等多种贷款产品为小微企业、个体工商户注入了动力;手机银行、网上银行、云闪付等高科技电子银行产品正飞速发展,这些金融产品和优秀的企业文化成为我向老街坊们“炫耀”的资本。看着老街上熙熙攘攘的人群,看着老街坊们熟悉的身影,作为在老街长大的孩子,我将以新的身份延续老街的记忆,延续农信社服务“三农”、服务地方经济发展的使命。

(作者单位:河北省承德市郊区联社)