

册亨县农信联社庆坪信用社 信贷帮扶养殖户渡难关

“信用社真的是雪中送炭啊，这下我的那些‘金鸡’又可以下‘金蛋’啦！”近期，在贵州省册亨县农信联社庆坪信用社召开的养殖户座谈会上，与会养殖户欣喜的感慨道。

原来，受疫情影响，庆坪乡20余户蛋鸡养殖户出现了资金困难，册亨县农信联社庆坪信用社了解到情况后，及时与养殖户沟通，召开座谈会共商对策，鼓励养殖户要增强信心，努力做好复工复产工作，信用社将一如既往地给予信贷支持；符合优惠条件的，还将使用“深扶贷”“创业贷”等惠农信贷产品降低利率，最大程度满足养殖户们的资金需求。截至目前，该信用社已发放411万元支持当地蛋鸡养殖业复工复产。

晏忠发 王子龙

大悟农商银行 送金融服务进企业

近日，湖北大悟农商银行开展了“万民员工进小微，金融服务我先行”活动，从机关干部员工到基层行行长、客户经理和柜员被充分动员起来，将金融服务“送”进企业。

该行以本次活动为契机，结合“百行进万企”“2020年湖北金融特别行”活动，落实“增量扩面 提质降本”“延期还本付息”等政策，加大信贷投放力度，持续强化对复工复产、脱贫攻坚、小微企业、民生就业等重点领域和薄弱环节的金融服务，助力恢复经济社会发展。截至6月11日，该行累计为个体工商户和小微企业发放专用再贷款505笔，金额1.94亿元，成为县城中小企业和“三农”主体春耕备耕、复工复产的重要金融支柱。

张铭

灌云农商银行 对接走访中小企业

为打通金融服务小微企业“最后一公里”，实现民营和小微企业受益面明显拓宽、金融服务精准性显著提高的目标，日前，江苏灌云农商银行开展了金融服务中小企业专项对接活动。

工作中，该行专门成立以党委书记王良新为组长的金融服务中小企业专项对接工作领导小组，领导小组成员与支行组建走访团队；支行根据企业名单，合理安排走访计划和走访进度，对辖区内的中小企业开展主动对接走访；通过“数字银行”系统中的“商户信息采集”界面进行登记，做到“有记录、有照片、有定位”，每日汇报当天的走访情况，对符合条件的，尽快授信签约，及时发放贷款；综合用好“富民创业贷”“税易贷”等优势业务产品，为企业提供科学、高效、便捷的金融服务。

开军义

赞皇县农信联社 引导公众增强信用意识

近日，河北省赞皇县农信联社开展了以“征信助企 燕赵暖行”为主题的征信宣传月活动，引导社会公众学习和掌握征信及其相关知识，增强信用意识和维权意识，推动社会信用体系建设。

工作中，该联社通过多种方式向小微与民营企业、农业及农村经营主体、个体工商户以及社会公众进行积极宣传；辖内21家营业网点LED电子显示屏滚动播放宣传口号、播放征信视频，自制摆放宣传资料、张贴征信宣传海报，使网点窗口征信宣传100%全覆盖；充分运用微信公众号的传播手段推送征信知识，加大网络宣传力度，减少大规模人员聚集接触；通过宣传，增强公众对征信信息重要性的认识，对改善提升社会的信用环境、提高国民信用水平起到了积极的作用。

高云泽

长治漳泽农商银行 支持小微企业复工复产

今年以来，山西长治漳泽农商银行在有效做好防控疫情的同时，准确把握疫情期间小微企业金融服务的方向和重点，深入推进普惠金融落地见效，专门成立小微客户复工复产服务中心，细化流程，确保各项普惠政策惠及小微企业。

为支持小微企业复工复产，该行专门成立小微客户复工复产服务中心，创新推出“抗疫贷”产品，并建立授权贷款审批机制，进一步下放审批权限，实行“授权管理、分散决策”审批模式，提升放款效率；细化《小微贷款尽职免责管理办法》，从制度层面解决客户经理拒贷、惜贷问题，为客户经理积极放贷提供制度保障。在此基础上，该行主动开展全员营销，积极对接潞州区工商联、中小企业局、民营企业协会等，为疫情期间困难小微企业、个体工商户建立台账，逐户对接，真正让信贷服务普惠全市小微客户。

付强

金溪农商银行发放“古村落金融贷” 推动生态产品价值实现

近年来，江西金溪农商银行认真贯彻落实推进绿色金融的工作要求，始终坚持“立足本土、服务社区、支农支小”的市场定位，致力于通过金融力量把生态优势转化为发展优势，在推进绿色金融发展工作中，加快“两权”试点和推进传统村落市场化运作，探索推出“古村落金融贷”，助力生态产品价值实现，以“金融画笔”绘就古村振兴新图卷。

江西国源农业科技发展有限公司成立于2019年，是一家发展生态农业、餐饮、旅游、住宿、古建筑开发与维护管理的现代化企业。该公司负责人告诉笔者，公司于早年间整体收购了金溪县褐源古村的32栋明清古建筑。由于修缮古村古建筑需要大量资金，自身资金出现了紧张，造成开发打造褐源村的工程进度较为缓慢。金溪农商银行了解这一情况后，安排专人专项对接，利用该企业收购的“古村落经营权”作为抵押，为其发放“古村落金融贷”500万元，解决了企业的资金难题。为江西国源农业

科技发展有限公司提供“古村落金融贷款”是金溪农商银行助力生态产品价值实现的一个缩影。

“古村古建所有权的确权、抵押登记、抵押物价值评估是试点工作的关键。”金溪农商银行董事长罗剑告诉笔者，该行积极向当地政府、人行、银监、金融办、县老屋办等部门沟通汇报，积极协调，在充分总结前期“两权”试点工作经验的基础上，充分解放思想，先行先试，大胆利用县政府颁发的古村古建经营权证作为抵押物，解决抵押物产权难题。

工作中，金溪农商银行成立了以董事长罗剑为组长的“生态产品价值实现”抵押贷款领导小组，完善相关贷款规章制度，先后制定了《金溪农商银行关于推动生态产品价值实现抵押贷款试点工作方案》《金溪农商银行生态产品价值实现产品创新试点工作实施细则》等方案与制度，明确了“古村落金融贷”的相关制度和操作流程，为产品的推广提供了基础。

严若兰



自脱贫攻坚工作开始以后，吉林省伊通县农信联社永久分社在入户走访时了解到，景台镇东方红村建档立卡贫困户于振兴正准备创业发展养猪，但缺少创业资金。经永久分社集体研究，根据于振兴实际需求，向其发放了3万元扶贫贷款用于养猪。截至今天，于振兴通过科学养殖和经验的积累，他的生猪养殖已经步入正轨。随着2019年生猪行情的不断上升，于振兴现在已经成功脱贫，步入小康生活。图为该分社客户经理正在养殖场做贷后回访。

倪卓

永吉农商银行不抽贷不断贷 满足企业复工复产资金需求

为确保企业在疫情防控期间能够尽早地复工复产，切实解决其在恢复生产过程中所需资金短缺的现状，近期，吉林永吉农商银行不抽贷不断贷，满足企业复工复产资金需求。截至6月7日，该行各项贷款余额41.22亿元，为61家企业累计发放贷款8.07亿元。

在疫情期间，永吉农商银行以开展“进百企、入万家”春播行动为契机，加大信贷投放力度，通过走访和深入一线，主动对接企业，了解企业和客户资金需求，及时梳理和建立台账，为复工复产企业提前做好贷前服务，简化

贷款手续，及时发放贷款，为企业注入金融“活水”。

对于受疫情影响的企业，永吉农商银行积极贯彻落实银保监会和省联社文件精神，在金融政策允许的范围内，实施利率优惠政策，减费让利于企业。同时，该行对受疫情影响的企业做到“不抽贷、不断贷、不压贷”，允许延期还本付息。截至目前，该行为企业办理延期偿还本金15户，金额2.41亿元；延期偿还利息445万元，免收罚息80万元。

为支持企业快速复工复产，永吉农商银行结合不同企业经营情

况、担保情况和融资难点整合信贷产品，真正做到“一企一策”“量体裁衣”，并采取线上办贷的服务模式，提高办贷效率，发挥乘数效应，促进小微企业贷款提速扩面，为企业办贷缩短时间恢复生产提供强有力的支持。

针对疫情期间所遇短暂困难的企业，永吉农商银行通过提高信用贷款比例、适度降低贷款利率、调整还款方式、无还本续贷等方式，精准帮扶小微企业克服疫情影响，帮扶企业排忧解难，尽快恢复生产经营，为支持实体经济贡献力量。

贾晓东

平邑农商银行创新信贷产品 加大小微企业扶持力度

今年以来，为深入贯彻党中央、国务院统筹推进疫情防控和经济社会发展工作决策部署，山东平邑农商银行持续创新信贷产品，加大对中小微企业信贷扶持力度，为稳企业保就业提供金融支持。

为满足不同客户的贷款需求，平邑农商银行在传统信贷产品的基础上，相继创新推出“党员信用贷”“家庭信用贷”等信用贷款产品，着力解决客户融资难、担保难的问题，满足顾客个性化、特色化、差异化的信贷服务需求。3月以来，该行累计发放“党员信用贷”115户，金额1274万元；“家庭信用贷”358户，金额2673万元。同时，该行发挥线上平台作用，积极推广“信e贷”和“沂蒙云贷”等线上办贷模式。3月以来，该行累计发放“信e贷”“沂蒙云贷”2692户，金额1.6亿元。

为强化基础客户营销，助力小微企业发展，平邑农商银行成立了由134名党员组成的党员先锋队，通过积极走访对接客户，搭建快速快贷“绿色通道”，根据基础客户及行业客户分类需求开展金融服务。3月以来，该行发放金银花、石材和手套等行业信用贷款62户，金额749万元；与县税务局联合开展党建共建，联合组建“税易贷志愿服务队”，深入纳税企业宣传推广“税易贷”，拓宽企业融资渠道，降低企业融资成本。截至5月末，该行已发放“税易贷”17户，金额1704万元。

为回馈维系老客户，平邑农商银行针对存量优质客户推出“增值贷”，让利客户，由客户经理对接上门营销，提高办贷效率，简化办贷手续。该行对符合线上办贷的客户一律通过手机银行发放，提高用户体验度，让更多的优质客户及时获取贷款支持。

孙珂

湖北沙洋农商银行组建“服务小分队” “贷”动地摊经济释放新活力

自湖北省沙洋县疫情得到有效控制、当地“夜市经济”“地摊经济”逐渐兴起，沙洋农商银行以保就业、惠民生、促发展为己任，扎实落实金融普惠政策，积极开展“万名员工进小微金融服务我先行”活动，“地摊经济服务小分队”第一时间与地方市场管理部门指定的第一批重点商圈金水湾步行街街道办事处进行对接，为小店业主和街边摊贩送来信贷，“扫码付”、手机银行等金融产品，一场“及时雨”，“贷”动地摊经济释放新活力。

工作中，沙洋农商银行直属支行在步行街择优挑选出首批20家商户，每天不定时与商户联合开展“手机银行1元购”促销活动，客人消费、购物金额在10

元以下，利用沙洋农商银行手机银行扫码付款只需1元，剩余金额由农商银行补贴给商户。此项活动有效提升了步行街的人气。该支行还组成金水湾步行街“地摊经济服务小分队”，每天晚上向过往客人、商户和摊贩发放电银微贷宣传小礼品，普及反洗钱、反诈骗、反洗钱等金融知识，受到大家欢迎。

截至目前，沙洋农商银行通过与政府部门积极对接，深入城区各夜市、地摊，共为“夜市经济”“地摊经济”发放贷款60余户，金额400余万元；为80余家商户办理了“聚合支付扫码牌”和120余名摊贩开通了手机银行，为地方“夜市经济”“地摊经济”提供了及时有力的金融支持。

樊孝军

中牟农商银行借助手机银行 为摊主提供“一揽子”金融服务

近日，河南中牟农商银行积极响应政策号召，抢抓“地摊经济”新业态，着力破解摊主融资难、融资贵、收款麻烦等问题，充分利用产品“金燕e贷”特色信用贷款，借助手机银行满足摊主金融需求，助力“人间烟火”赋能增收。

针对摊主资产较少、缺乏有效抵押担保的情况，中牟农商银行大力营销“金燕e贷”特色信用贷款产品，该产品不需抵押、担保，凭信用就能获得最高30万元的创业经营资金，帮摊主轻轻松松把地摊支起来。针对地摊交易金额小、笔数多的特点，该行为摊主免费注册“金燕e付”收款码，提供“多码合一”线上收款服务，支持支付宝、微信、信用卡、花呗多渠道付款，既解决了其收款难题，也为其资金安全提供了坚实保障。此外，该行借助手机银行平台，为摊主提供存款、转账汇款、生活缴费等“一揽子”金融服务，打造摊主身边贴心的“金融帮手”。

作为全国支农支小示范单位，中牟

农商银行秉承扎根“三农”、普惠民生的初心，践行助力地方经济发展的社会担当，推出贷款利率优惠政策，进一步降低摊主的经营成本和资金压力。同时，该行开通信贷“绿色服务通道”，有服务需求的摊主只需一个电话，工作人员当日“上摊办贷”“上摊办码”，还会现场帮助摊主学习手机银行操作方法，让金融服务“触手可及”。

结合当前开展的“乡村振兴·整村授信”活动，中牟农商银行干部员工坚持“宣传折页送到手上，不在地上；金融服务送到摊上，不在嘴上”的宣传宗旨，深入集中摆摊区、夜市、乡村集市，为摊主和来购物的群众送去个人账户安全、防范电信网络诈骗等金融知识，提升辖区百姓的金融安全意识。截至目前，该行已开展宣传活动10余次，走访摊点500余个；投放支持“地摊经济”相关信贷资金近300万元，受益群众超2000人次。

孙晓 宋超

大英农商银行推出“地摊贷” 践行普惠金融助力地方经济



图为大英农商银行首笔“地摊贷”成功发放。

“真是难以置信，我上午申请的贷款，下午贷款就发放给我了。现在，我有钱去租个小摊位再多进点货，把摊子扩大点儿。”日前，从四川大英农商银行获得4万元“地摊贷”贷款的陈大姐惊讶地说道。

陈大姐原为外出务工人员，因受疫情影响，她回到了大英县进行自主创业，摆起了卖冰粉的流动小摊。随着生意的兴隆，陈大姐想扩大经营，但苦于没有足够资金。大英农商银行扫街营销时了解到陈大姐的情况后，立即为她放款，帮助她扩大了经营。近期，大英农商银行响应国家“地摊经济”政策，适时推出了信贷产品“地摊贷”。据统

计，在该行对地摊集中区域进行扫街宣传的两天时间内，已成功授信200万元。

据了解，“地摊贷”是大英农商银行根据“地摊经济”的特定经营方式，依据国家政策推出的创新信贷产品，是一款无需抵押担保的信用贷款产品，具有审批时间短、贷款利率低、可循环使用，通过手机即可放款的特点。

“地摊贷”的推出只是大英农商银行作为地方金融主力军银行践行普惠金融的一个缩影。让“地摊”的星星之火燃起整个小微企业的经济活力之源，助推县域经济复苏，为地方经济社会的发展贡献力量是大英农商银行的根本使命担当。

陈黎