

四川农信联社广元办事处制定金融方案

精准服务助力地方经济发展

为全面贯彻党中央“六稳”“六保”工作部署,按照四川省联社进一步强化稳企业保就业工作会议要求,四川省农信联社广元办事处(简称:四川农信(广元))提高站位、快速行动,切实发挥地方金融主力军银行的作用和担当,围绕“两个全面”落实,为受疫情影响经济社会发展中遇到的痛点、难点提供金融解决方案,以精准服务助力广元经济持续稳定发展。

四川农信(广元)充分发挥系统营销的核心枢纽作用,全面对接市经信委、市工商联、市农业农村局、人民银行等部门,全方位获取企业及个体工商户名录,及时将名录下发至各行社,跟踪督导行社拉出的重点客户精准对接。各行社全面落实“金融服务顾问机制”,搭建多层次金融服务顾问团队,领导班子带头分层级开展“三送”活动,宣讲特殊时期的金融服务政策,掌握客户融资需求情况,逐户制订合

理的信贷支持方案,全力做到“应贷尽贷”;结合四川省联社“走千访万”工作,在农村推行“整村授信”,在城区“地毯式扫荡”,并借助商会、协会、村支“两委”和金融联络员力量,联合成立评级工作小组,对农户、新型农业经营主体、公职人员以及个体工商户和小微企业全面建档评级,对评级授信客户上墙、颁证、授牌;用活用好人银行专项再贷款,各行社创新推出了“防疫快贷”“复工速贷”等信贷产品,切实提高信贷支持精准度,今年以来,全市农信社已累计发放疫情防控及企业复工复产贷款706户,金额22.76亿元,春耕生产贷款1.03万户,金额8.76亿元,有力支持了一大批重点项目建设 and 辖内主导产业发展。

为全面落实助企纾困因信贷政策,四川农信(广元)进一步加大对小微企业和民营企业,特别是疫情防控相关企业以及医药新兴产业、区域内重点产

业重点项目的支持力度,对疫情防控期内新发放的中小微贷款在现行执行利率水平上适当下调,切实为企业复工复产降本减负,目前已对新发放236户贷款利率下调50个BP,为44户受疫情影响严重的部分餐饮、酒店贷款按原合同利率上浮10%,涉及贷款金额8.87亿元;对受疫情影响经营遇到暂时困难的小微企业,务实研判、分类施策,对困难企业不抽贷、不断贷、不压贷,通过调整息方式、无还本续贷、展期、信贷重组等方式支持小微企业持续运营,已累计办理336户、贷款金额9.56亿元;全面落实LPR利率定价机制,建立了民营及小微企业差异化的利率定价机制,严格规范服务收费,并实行抵质押物内评与外评结合、以内评为主,降低企业隐性成本。

四川农信(广元)强化政银合作,用好地方党委、政府支持就业创业政策,联合财政、人社及担保公司推出创业

担保贴息贷款,通过财政资金的撬动作用,全力支持返乡人员、下岗失业人员、退役军人、农村剩余劳动力创业就业;强化银担合作,进一步深化与省农担公司“政担银企户”合作模式,广元办事处与广元市农业融资担保有限公司签订3年、首期合作额度3亿元的业务合作协议,借助政策性担保分担风险,助力新型农业经营主体高效发展,目前已申报贷款562户、3.17亿元,发放395户、1.95亿元,在保余额1.82亿元;强化同业合作,继续巩固与国开行良好合作势头,推动省联社与国开行四川省分行在成都举行全省首场“战疫贷”启动仪式,并全面开展宣传对接,借助转贷资金全力推广“战疫贷”产品,已累计发放“战疫贷”3.39亿元,助力223户企业复工复产,精准有效释放政策红利。

四川农信(广元)优化内部流程,按照贷款“三实”原则,全力推动“最多跑

一次”落地,各行社对不同类别贷款办理流程进行了梳理、简化,并建立办贷清单,既方便客户一次性将办贷资料准备齐全,也进一步规范统一客户经理贷前调查内容,大幅提升了办贷效率,通过“一站式”流程化金融服务,有效满足了小微企业“短、频、快”的融资需求;提高信用额度,以做实评级授信为基础,对优质客户全面提升信用的“含金量”,并量身定制“惠农贷”“山珍贷”“兴商贷”“惠薪贷”等特色信用贷款产品,农户小额信用贷款额度由5万元提高到8万元至10万元,其他信用贷款额度放大至30万元至50万元,解决了小微客户抵押担保难问题,让客户发展更有底气;搭建线上渠道,贯彻“数据多跑路、客户少跑腿”理念,优先为客户推荐手机银行、“卡贷通”等线上金融产品,通过手机银行实现宅在家中“随借随还”,今年已累计发放“卡贷通”2211户,金额7909万元。

李祥明 曾超

莘县农商银行实施“清单式”管理

优化服务模式加快业务转型

□ 本报记者 刘欣欣 通讯员 蒋洪超

为加快零售业务转型步伐,山东莘县农商银行实施客群“清单式”管理,以城乡居民、小微企业、个体工商户、涉农行业“四张清单”为抓手,深化零售业务服务模式,全面提升服务广度、深度和精度。截至5月末,该行各项贷款余额116.15亿元,较今年年初增加8.55亿元;零售贷款余额72.04亿元,较今年年初增加17.36亿元;零售贷款户数4.18万户;零售贷款新增占比达86.01%。

该行大力推广“社保卡快贷”产品。该产品是为社保卡持有人打造的用手机银行发放的无抵押无担保个人贷款产品,为农户生产经营、日常消费、创业致富开辟了一条全新的融资渠道。

毕节市农信系统完善金融服务

全方位满足“新市民”贷款需求

今年以来,贵州省毕节市农信系统积极响应地方党委、政府的号召,勇于担当,主动作为,围绕“搬得出、稳得住、可发展、能致富”要求,完善金融服务,为搬迁群众过上小康生活注入金融“活水”,为毕节打赢脱贫攻坚战贡献力量。截至5月底,毕节市农信系统设立营业网点27个,布设村村通服务点88个;为139个安置点50915户“新市民”建立信贷档案,授信金额21.18亿元;发放贷款余额5.6亿元,其中“特惠贷”余额3.71亿元。

毕节市农信系统在易地扶贫搬迁集中安置点设立了“村村通金融便民服务站”,每个服务点都配备助农POS机、

点钞机、保险柜、业务桌等设施,便民服务内容涵盖助农取款、转账、扫码支付、电费缴纳、社保缴费等业务,切实把普惠金融落到实处,实现“基础金融不出社区”。目前,已累计为搬迁群众办理业务21943笔,金额6403.51万元。

针对“新市民”需求,毕节市农信系统通过以“特惠贷”“圆梦贷”“安居贷”系列惠民扶持产品为主,配套小额农户贷款、便民快贷、创业担保贷款、小微企业贷款等全方位满足客户贷款需求,支持更多小微企业发展壮大,吸纳易地扶贫搬迁群众就业,带动搬迁群众增收致富。

卢树朋

衡阳农商银行东阳支行联合村干部

走访农户推进整村授信

去年以来,湖南衡阳农商银行东阳支行积极落实湖南省联社“党建共创、金融普惠”行动,在支行行长的带领下,与村组干部联合行动,对新坪村村民入户调查并拍照建档。截至4月20日,东阳支行在整村授信工作的开展下已走访农户752户;已评级授信249户,授信金额1864万元;已发放贷款户数106户,用信金额1313万元;清收不良贷款1户,新增个人存款客户数176户,金额630余万元,营销ETC103户,手机银行新增93户,福祥E支付新增7户。

该行领导班子组织全体员工共同学习整村授信工作指导文件,经该支行领导班子、网点负责人、客户经理以及员

工代表等开会讨论,根据实地走访调查的结果,制订“东阳支行新坪村整村授信执行方案”,确定驻村金融服务员。

在中期评议阶段结束后,该支行开始对三审后的重点客户群体,即有贷款需求、有存款意向、有产业经营基础的村民等进行重点走访,在走访的过程中互相添加电话、微信等联系方式并建立微信群,方便后期加强交流、了解情况及整村授信工作的顺利开展。

在整村授信的过程中,该支行工作人员还积极宣传衡阳农商银行的业务产品,做到金融产品配套宣传,进一步夯实客户基础,为乡村振兴筑牢金融后盾。

贺彩虹 陈晓立

太康农商银行下放审批权限

提高小额贷款业务办理效率

一直以来,河南太康农商银行坚持支农、支小、支微的市场定位不动摇,充分发挥信息和资金优势,结合县域实际,优化服务,转换机制,大力发展农村小额贷款业务,为县域经济发展提供安全、高效的现代金融服务。截至6月底,该行各项贷款余额79.37亿元,较今年年初净增6.25亿元,其中涉农贷款78.64亿元,占比99.08%;小微企业贷款43.40亿元,占比54.68%。

该行将信贷权限通过转授权的方式,把对基层支行的贷款审批权限进一步下放,将15万元以下的小额贷款审批权下发给支行,减少了审批流程,提高了信贷办理效率,进一步发挥支持地方经

济发展主力军作用,为农民增收、农业提质增效打开了便捷之门。

该行搭建学习平台,定期开展各种形式党课教育,举办信贷业务培训会,学习法律法规、文件制度,开展案例讲解、经验分享等。同时,该行借助培训机构开展“机制转换”“信贷营销”“清收盘活”等专项培训,提升客户经理队伍的合规意识和业务素质。

针对县域经济特点,该行设计“金燕e贷”“公职贷”“家和贷”等系列信贷产品,开通微信信贷平台,不断畅通信贷渠道,持续做好办贷环节和办理时限压缩、手续简化工作,确保每一笔业务在24小时内办结。

李岩



近日,四川德阳消费扶贫生活馆暨“四川农信·德阳农商银行杯”德阳首届网络主播大赛主题活动在当地正式启动。此次活动是德阳农商银行在扶贫道路上的又一重大举措,消费扶贫生活馆和主播大赛的开展将成为德阳市扶贫产品成果宣传推广的窗口、市内外知名扶贫产品交易与信息交流的平台,进一步促进当地扶贫工作迈上新台阶。图为德阳农商银行董事长吴明星与素金食品、双东东美枣合作社负责人签订了最高额授信合同。

施润

龙南农商银行严格考核标准

加强助农取款服务站建设

为进一步推进普惠金融体系建设,改善农村金融支付环境,近年来,江西龙南农商银行积极探索“绿色普惠金融”内涵,加强助农取款服务站建设,助推绿色普惠金融服务再提升,用实际行动打造出一条老百姓的支付绿色通道。

为使服务站管理员第一时间了解金融新业务、参保新政策,该行管片客户经理每季上户对管轄服务点管理员进行业务指导,总行每年组织辖内商户集中开展业务培训,重点普及金融知识和社保知识,总结代理过程中好的做法,分析业务代办过程中存在的

一些问题,使每个代理商户能熟练操作,知晓相关金融知识。

该行对所有服务点从环境卫生、规范操作、业务数量、机具维护等方面进行考核,每季根据交易笔数实行阶梯计价,对连续3个月未发生业务的或未按要求开办业务登记台账的,则取消代理点资格;每年根据服务站业务量、服务质量等指标进行综合排名和表彰奖励,有效调动商户的积极性。

为加强服务站在百姓的知晓度,该行通过派发宣传资料、厅堂播放服务站宣传短视频、举办金融夜校等多种形式积极宣传,培养老百姓办卡用

卡习惯;深入各村开展“社保卡激活入户”大行动,进行现场激活,引导百姓到服务站进行社保、医保缴纳;开展消费满减活动,不断提升服务站业务应用场景,提高百姓的获得感和满意度。

截至5月30日,该行在全辖94个乡镇(村)布设助农取款服务点94个,其中普惠金融示范基地5个,普惠金融服务站10个,助农取款服务点79个,覆盖率为100%;实现交易笔数15.98万笔,交易金额达6117万元。其中助农取款笔数90480笔,金额5125.16万元,社保卡激活3.85亿张,绑定存款3653万元,电子替代率达89.44%。

林巧霞

最美农金人

□ 伍洪

“入户串村汗不干,担当使命难心宽。情牵百姓家中暖,爱解千门炕上寒。策施乡关滋雨润,谋划故土绚霞丹。扶贫注力思精准,国富民殷大梦欢。”这是农金人伍洪在扶贫干部张奎写的一首七律诗。

2017年3月,从农行重庆梁平支行行长位置上退居二线的张奎,没有歇息片刻,就赶赴重庆万州区罗市镇折岩村,开始了他的扶贫工作,这一干就是三年多。同年11月,56岁的张奎接任罗市镇折岩村驻村扶贫“第一书记”,摆在他面前的是如何让种满了油桐、西瓜、青脆李等经济作物的折岩村23户贫困户尽快实现脱贫。

在张奎看来,对于贫困户而言,送钱送物并不是他们“巴心巴眼”的需求,他们需要的是情感的关怀和致富通途的贴心指引,是扶志的渴求。“对生活满抱希望的贫困户,找到出路并加以指引,就能很快帮助他们改变现状。而对

张奎:情倾扶贫路 沃土再育秧

本身丧失脱贫斗志的贫困户来说,要让他们重拾信心,则需要扶贫干部下更多的功夫。”张奎对笔者说。

张奎在担任折岩村扶贫“第一书记”的日子里,除了为贫困户谋划出路,还不忘时刻思考,用精神食粮以赓续扶贫工作。

张奎由于扶贫工作成效显著,一年后又被农行重庆分行派驻国家深度贫困村龙驹镇扶贫。

在龙驹镇,张奎通过深入龙驹镇21个村居的犄角旮旯,以《情倾扶贫路》成书,铭刻下这段厚重的扶贫历史。据了解,他的《情倾“三农”,路在何方》文章,对现阶段的“三农”工作做了深度剖析;他的长篇小说《大山惊梦》《感恩女孩》《雪漫巴山》分别入围第九届茅盾文学奖、第七届鲁迅文学奖、获第三届中国金融文学奖。

“人生就是一个不断学习的过程,哪里都是办公室,哪里都是大学堂。”非文学科班出身的张奎,用实际行动践行着活到老学到老。

担任扶贫“第一书记”期间,作为金融人的他,总是把金融扶贫的目光聚焦到每个产业项目发展上,盘算如何利用信贷资金的第一推动力支持产业项目,带动贫困户在创新生产合作模式中脱贫致富。

在重庆市万州区龙驹镇向东村和赶场社区,面对134公顷百香果,张奎及时汇报农行重庆万州分行,30多个贫困户很快获得小额贷款扶贫贷款130多万元,助推了贫困户的增收脱贫。

在梧桐村,张奎以扶贫队员身份,积极帮助芦花鸡养殖企业重庆铭森晟祥农牧科技有限公司成为扶贫产业发展的牵引龙头。2019年1月11日,该项目实现第一次向村集体和入股村民分红。除村民和贫困户共分得9000元外,村集体分得6018元。

2019年5月,张奎又帮助该村争取到总投资1600万元的龙驹镇汶上芦花鸡良种繁育基地新建项目(国家级汶上芦花鸡保种场西南基地)。该项目分两期建设,一期投资830万元,工程于2019

建三江农商银行

开展金融法律普及活动

日前,黑龙江省建三江农商银行组织开展了金融法律普及系列活动。

活动中,该行14家基层网点组织员工每周两次集中学习法律知识。在对外宣传上,该行线上通过微信公众号、朋友圈宣传法律知识扩大宣传面积,线下通过LED电子屏滚动播放金融法律知识宣传标语,并在网点内设置“金融法律普及学习宣传点”,由大堂经理负责引导往来的客户群体学习金融法律知识。

牟昕宇

江源农商银行

选拔储备后备人才

为进一步加强后备人才队伍建设,规范人才储备和管理,近日,吉林江源农商银行利用三天时间,组织开展后备人才选拔工作。

此次后备人才选拔工作,该行通过建立淘汰机制,对后备人才的动态管理,确保了后备人才库的良性循环,也充分调动了培养对象的积极性。

刘家颜

涑水农商银行

开展员工健步走活动

近日,河北涑水农商银行开展了“河北省联社创立15周年——河北农信万名职工健步走”为主题的员工健步走活动。

此次健步走活动的开展,涑水农商银行既落实了疫情防控期间避免人员聚集的要求,又深化了“河北省联社创立15周年”的宣传主题,树立了该行良好的精神风貌。

苏福华

泰隆银行苏州分行

多措并举推动垃圾分类

5月以来,浙江泰隆银行苏州分行成立垃圾分类专项小组,拟定垃圾分类工作实施方案,努力营造全社会共同参与的良好氛围。

确定垃圾分类工作推进进程后,泰隆银行苏州分行对所有员工进行培训。该行将采取垃圾投放点改造升级、撤换不符合标准垃圾桶,深入开展全员宣教等措施推进垃圾分类工作,并持续开展服务活动,树立员工垃圾分类的责任意识,绿色环保的健康生活理念。

苏泰

织金农商银行

为毕业生搭建实习平台

为帮助大学生提高社会实践能力,近期,贵州织金农商银行与贵州工程应用技术学院签订合作协议,提供大堂服务指引、市场营销辅助等实习岗位,为即将毕业的大学生搭建实习平台。

7月2日,织金农商银行迎来了来自贵州工程应用技术学院的32名学生,其中有8名学生来自建档立卡贫困户家庭。在欢迎仪式上,织金农商银行党委书记、董事长王飞表示,希望全体实习生能充分认识此次实习的意义,备加珍惜此次实习机会,通过为期半年的实习,充分将理论知识与实践融会贯通,为今后的择业、就业、创业打下坚实的基础。此外,织金农商银行将给予学生们精心的工作指导和生活中的帮助,为大家提供良好的实践平台。

周林欢

年10月建成投产,2020年二期项目建成后,梧桐村芦花鸡生态养殖年出栏量,将由3万羽增至10万羽,芦花鸡亩达到550万羽。再力争通过三五年,把芦花鸡做成亿元产值项目,让村民持续增收,让村集体经济年收益突破30万元。

目前,该产业被龙驹镇定为“十大脱贫攻坚重点项目”和鲁渝“东西部扶贫协作示范产业”,也让梧桐村荣获重庆市“一村一品”特色示范村称号。

张奎不仅以《栽下梧桐树引来金凤凰》为题,将引进的芦花鸡产业助力梧桐村发展收纳进50个扶贫好故事中,同时以消费扶贫的方式,向农行万州分行领导汇报,发动农行员工先后购买芦花鸡3000多羽,帮助养鸡场创收近30多万元。2020年5月9日,张奎还积极配合农行万州分行在梧桐村开展芦花鸡网上带货,通过一个小时的现场直播,共实现网上销售收入51万元。

张奎把三年多的扶贫工作比喻成人生的第二个春天,一个沃土深耕再育秧的境界!