

进行中层干部廉政谈话

为切实落实党风廉政建设责任制,进一步提升中层干部对党风廉政建设的责任意识、廉政意识。日前,河北香河农商银行开展了中层干部廉政谈话活动。

廉政谈话活动中,由该行纪委书记王健与中层管理人员就党风廉政建设责任和纠正“四风”、预防职务犯罪等方面作了深入、细致、诚恳的谈话。

活动中,采取了一对一谈话的形式,先由该行各部门、网点负责人向纪委书记汇报今年以来党风廉政建设开展情况。其后,该行纪委书记王健对各部门、网点在党风廉政建设方面所做的工作给予肯定的同时,结合当前党风廉政建设重点工作,对各部门、营业网点负责人廉洁从政方面提出了具体要求。 **王惠书**

开展“百日营销”竞赛

自“百日营销”竞赛活动开展以来,河南省西华县农信联社按照省联社、市农信办党组工作部署,认真细化工作方案,严格落实工作要求,通过制定出台活动方案、召开动员部署会议、成立督导联动机制、兑现考核奖惩激励等措施,在全辖范围内迅速掀起营销热潮。

活动期间,该联社领导亲自带队营销,形成了良好示范引领作用;科室人员共同参与营销考核,并对分包信用社的具体工作进行考核督导,最大限度发挥了部门联动合力,各社部定时在工作群内公布营销成果,信贷部门每日进行统计排名,全面营造“比学赶超”的营销氛围。工作中,该联社全面做好先进社部营销经验的分享学习和优秀营销代表的宣传工作,形成良好的示范带动效应。 **赵亚威**

发放扶贫小贷1.3亿多元

今年以来,广西贵港市区农信联社充分发挥农村金融主力军作用,自觉担当社会责任,积极加强与各级政府及扶贫部门的联系,加大扶贫贷款发放力度。目前,该联社共向2700户发放“户贷户用”扶贫小额贷款1.3亿多元。

“叮叮”伴随着一声清脆的短铃声,贫困户贾贵的账户上成功入账5万元,贾大哥脸上终于露出了笑颜。这5万元是贵港市区农信联社山北信用社发放的扶贫贷款。汛期临近,贾大哥养猪棚需要重新加固,由于缺少资金让贾大哥犯了愁。在得知信用社有扶贫小额贷款,贾大哥到山北信用社咨询申请后,5万元扶贫贷款迅速到账了。而为贾大哥发放扶贫贷款支持其发展生产只是贵港市区农信联社开展此项工作的一个缩影。 **邱亮**

推广应用“绿贷通”平台

近年来,浙江吴兴农商银行十分注重“绿贷通”平台的推广应用工作,不断强化绿色银行建设,加大绿色信贷投入,推动区域绿色绿色发展。

据了解,“绿贷通”为企业和银行搭建了一个“网上超市”,企业能够根据实际发布融资需求,还能指定对接某家银行或者是公开发布。企业下单后,银行就能评估决定是否接单或者抢单,同时,银行也能在“绿贷通”平台上发布自己的信贷产品。

工作中,吴兴农商银行积极与地方大数据局开展合作,利用大数据加快业务流程改造,上线企业绿色分类测算平台系统,实现对企业的绿色精准准入。此外,该行不断丰富绿色产品体系,推出了“绿色助力贷”“绿色丰收贷”“绿色聚贤贷”等30项绿色金融产品。

据悉,自“绿贷通”平台上线以来,该行累计通过平台授信2405笔,授信金额达到68.24亿元。 **吴梦刚**

分享整村授信工作经验

为扎实做好“整村授信”工作,近日,河南汝州农商银行召开“整村授信”工作推进会。

会上,该行各支行负责人、客户经理就“整村授信”工作进展情况和授信存在的具体问题进行了分享沟通,并就如何开拓市场、风险控制的方法技巧展开交流讨论,对特定信贷产品特点 and 优势、产品的授信对象、授信额度、贷后管理等注意事项进行学习分享,有针对性地制定出了有效措施。

大家认为在建档过程中,员工要熟悉掌握业务,收集相关资料,一步到位;要实地进行走访,对客户收入、负债情况、金融需求等进行全面了解,精准确定每一户贷款授信额度,以“金燕E贷”为依托,提高贷款营销针对性和有效性,并依照“网格化管理专人负责”方法,梳理授信流程,压实责任,扎实推进“整村授信”工作。 **樊创优**

典型经验

大石村是云南省鹤庆县23个贫困村之一,2015年以来在云南省鹤庆县农信联社的挂钩帮扶下,100口“信合爱心水窖”,唤醒了大石村荒芜的田地;30万元产业发展基金,加快了大石村决战脱贫攻坚的步伐;110万元信合爱心捐助,助推了大石村一个个产业项目的崛起。

大石村盛开“幸福花”

伍洪 通讯员 刘锦才

云南省鹤庆县农信联社自2015年挂钩帮扶大石村以来,勇担扶贫重任,履行社会责任,扎实开展各项帮扶工作,取得了可喜的成绩。

逐户走访贫困户,摸排建档立卡户需求。2015年,鹤庆县农信联社抽调机关干部和松桂信用社工作人员组成4个工作组,由联社领导率队,精准率队,逐户走访了大石村114户贫困户。该联社通过面对面谈心,详细了解贫困户家庭情况、致贫原因、帮扶需求,广泛收集社情、村情、民情,完善建档立卡资料,并明确职责将所帮扶挂钩的114户贫困户与干部职工对应到户、到人,精准锁定对象、精准施策、精准发力,进一步增强干部职工责任感、紧迫感,切实做到情况分类、帮扶措施准。

注入金融“活水”,提升“造血”功能。工作中,鹤庆县农信联社对大石村采取信贷、资金、项目等多种途径帮扶,

积极协调相关部门在政策、技术、信息、产业等方面给予重点倾斜,大力扶持大石村特色产业,努力提高贫困户致富能力。同时,该联社为加快大石村脱贫致富的步伐,破解大石村产业发展瓶颈,建立了扶贫济困的长效机制。

鹤庆县农信联社积极发放精准扶贫到户的贴息贷款,为建档立卡贫困户发展种植养殖业提供资金支持,累计为大石村提供扶贫贴息贷款400多万元,为107户贫困户每年减少利息支出20多万元。大石村建档立卡贫困户杨华昌想从事养牛、种植烤烟,但又苦于缺少资金。2015年,杨华昌顺利从松桂信用社获得精准扶贫到户贴息贷款5万元,开始了养牛、烤烟种植,1年就获纯利7万多元。

小水窖建设是贫困户发展生产增收致富的有效途径,但由于投资大,很多贫困户无力建造,为此,鹤庆县农信联社筹资约40万元,为该村每户贫困户援建了1个标准小水窖。为配合大石村实施好“100个标准小水窖”建设工

作,2016年,原鹤庆县农信社理事长施云川率队扶贫小组成员与大石村委干部多次座谈,按照贫困户优先的原则,公开公平公正确定小水窖建设农户名单,制定小水窖建设方案,明确小水窖建设标准、质量、要求、验收条件,规定每建设1口小水窖补助4000元。同年,由大理农信系统捐助援建的100口“信合爱心水窖”全部竣工。

产业扶贫摘“穷帽”,大石村盛开“幸福花”。2019年末,大石村终于摘掉了贫困帽子,踏上了奔小康的路子。目前,大石村在帮扶单位和各级政府的支持下,建立了巩固脱贫成果引领群众致富的产业,已拥有能繁母牛183头、生猪66头、土鸡1000羽,并积极推动奶牛养殖场、农户散养奶牛项目和养殖场土鸡代养项目的落地实施;大力发展蔬菜种植和水果种植,种植玫瑰花8.29公顷,花椒7500株、中草药0.2公顷。如今,大石村告别贫困的114户农户都有了收入来源。



日前,由江苏省淮安市人民政府主办、江苏淮安农商银行冠名的淮安市“农商行”第一届大运河龙舟公开赛在淮安市里运河文化长廊清江浦景区隆重举行。

淮安农商银行作为本土银行,通过冠名、参与龙舟赛,不仅传承弘扬了传统文化,推进了全民健身,更展现了农商银行奋勇争先、锐意进取的精神风貌。图为比赛现场。 **本报记者 李道海 通讯员 龙磊**

尧都农商银行走村入户 “送货上门”满足农民金融需求

近年来,山西尧都农商银行由传统柜台装上“腿”,把金融业务延伸到村组,既降低群众获取金融服务的成本,满足村民金融需求,又实现金融业务推动扶贫产业发展。该行客户经理走村串户“送货上门”,深入田间地头与群众面对面交流,为农民群众送去金融“活水”,浇开了致富花。

“多亏了尧都农商银行及时给我发放贷款,托起了我的脱贫致富梦。”贺家庄乡口子里村村民王留记说起自己的脱贫之路感慨不已。

今年3月份,尧都农商银行包片业务经理曹海东主动上门走访,并为其发放了5万元扶贫贷款,帮助他扩大养殖规模。“有了这笔贷款的支持,我有信心将养殖业做强做大,带动周

边村民一起致富。”王留记笑着说。“只有坐在一块板凳上,才能缩短心与心的距离。只有像走亲戚一样,放下架子,深入到农民朋友身边,才能听到农民最真实的呼声。”这是尧都农商银行“三农”业务经理的一致想法。

从走村串户开始,该行对服务辖内2935户建档立卡贫困户逐一走访、登记,全面了解贫困户的家庭情况以及需求情况,根据建档立卡贫困户贫困程度、致贫原因、自我发展能力按档次进行分类。同时,注重调查贫困户劳动就业意愿,是否有经营项目、资金需求状况、是否有不良嗜好、欠贷欠息等软信息,建立调查摸底档案和进村入户走访贫困户对接档案,为金融服务精准化提供了详实的依据。

贺家庄村承包了4.02公顷桃园的王武武在“惠农贷”农贷平台上预置了资金需求信息,其后尧都农商银行开启办贷“加速度”,“3分钟需求达到支行,4小时完成贷款发放”,将10万元“惠农贷”送到王武武手中。

“惠农”惠农系列产品线上农贷平台开通以来,实现了信贷不断档,效能再提速,真正把智能手机变成农民的“新农具”。农村客户足不出户、动动手指即享受尧都农商银行“一对一、有温度、零距离”的服务。

金融“活水”润心田。尧都农商银行作为农村金融支农的主力军,做精、做细、做专、做强“三农”金融业务,把服务送到田间地头,也送到了农民的心头。 **刘燕**

莱芜农商银行创新机制改革 激发人才潜能提高市场竞争力

本报记者 刘欣欣 通讯员 郭迎春

今年以来,山东莱芜农商银行聚焦“三项机制”改革,开展了思想观念变革、组织运行变革、领导执行体系变革、人事竞争变革、薪酬分配体系变革、共享和员工关爱变革“六大变革”,打破现有格局,建立干部能上能下、员工能进能出、收入能高能低的机制,激发了人才内在潜能,提升了人才效能,提高企业市场竞争力。

工作中,该行坚持刀刃向内、自我革新,废止制度9项,新建制度15项,修订制度7项,建立行领导日程公告制度、领导审批制度,班子成员对分管条线工作进行全面把关审核,以上率下,提升执行力。为加强行本部考核激励约束,该行出台了2020年度部门综合考评办法,坚持绩效考核与履职考核并

重,以360度综合考评为核心,区分前、中、后台,分档设立调整系数,并通过落地管理评价进行监督,进一步提高部门工作效率和服务效能;实行薪酬切块考核,将部门负责人和科室人员薪酬分为两个“工资池”,实行部门员工内部考评、ABCD等级管理,促进进行党委的各项决策部署扎实开展。

该行实行了重大项目揭榜挂帅制,公开公正启用有业绩、有品行的青年员工进入管理层,有序推动行本部和基层网点人员交流,提升人员配置效率,增强选人用人的科学性和公信力。在竞聘资格条件、工作程序和选拔方式等方面,该行进行了优化完善,突出业绩导向,将业绩考核排名靠前的二级客户经理纳入报名人员范围;实行竞标竞聘,年底对竞标任务完成情况进行考核并视情况做调整;

增加业绩考核评价环节;引入无领导小组讨论,实现多维度评价;实行大评委制,选拔过程全程纪实,确保选拔工作公开、透明、阳光化。

该行坚持“保基本、调级差、凭贡献”的基本思路,修订《职级档次管理办法》《薪酬管理办法》,实现“基本薪酬保吃饭、绩效薪酬靠实干”,绩效工资由按季考核调整为按月兑现,严格执行绩效工资延期支付和追索扣回制度,强化绩效约束力;取消了与等级挂钩的职级档次,将客户经理职级统一定为四级,客户经理按月按等级发放考核绩效,并对工资进行相应套改,提高客户经理绩效工资占比,实现了贡献决定收入,激发了个人业务拓展潜能与干事创业活力,树立“实在、实干、实绩”的选人用人导向。

印台区农信联社加强业务创新 整村授信助力脱贫攻坚

本报记者 杨海涛 通讯员 雷芳

日前,陕西省铜川市印台区农信联社党委联合红土镇庞家河村党支部在庞家河村召开了“普惠金融乡村行”“整村授信”现场会,为20户村民授信104万元。这是该联社继去年率先在陈炉镇试点推出“党员先锋贷”业务基础上的又一创新举措,增强了脱贫的稳定性和可持续性,推进了脱贫攻坚与乡村振兴有效衔接。

整个授信过程中,该联社采用“党员提、两委议、风控小组审”的方式,解决普通群众与信用社客户经理之间信息不对称的问题,通过将“党员大会”“四议两公开”融入“双基联动”工作中,真正实现“阳光信贷”。

家住印台区红土镇庞家河村的赵

某从事水果批发行业,由于复工复产有序开展,经营需求增大,其资金周转出现困难。赵某得知红土信用社正在开展“整村授信”工作后,在印台区农信联社客户经理建立的微信“金融服务群”中发出了诉求。该行客户经理第一时间上门为其详细讲解了“秦e贷”线上优势及操作流程,并帮助客户利用手机银行测算获得了5万元的信用额度。赵某激动地说“是红土信用社解了我的燃眉之急。”

“整村授信”工作中,该联社以“党员先锋贷”为载体,以绘制“网格化管理作战图”为抓手,量化指标,明确责任,让客户经理的“责任田”一目了然。自“整村授信”工作开展以来,印台区农信联社“整村授信”遍及72个行政村,授信2.45亿元,用信金额1.42亿元。

隆昌农商银行开展“整村授信” 将“农户申贷”变为“银行送贷”

今年以来,四川隆昌农商银行紧扣金融支农主题,深入推进农户小额信用贷款“整村授信”工作,打通了普惠金融服务“最后一公里”,将“农户申贷”转变为“银行送贷”,着力解决了农户“贷款贵、贷款难”问题。

自“整村授信”工作开展以来,隆昌农商银行实行班子领办推进制,以下乡调研、召开分析研讨会等方式,督导落实全行“整村授信”工作扎实推进。该行员工走村入户采集信息,了解辖内的经济发展总体规划,农户的项目资金需求、家庭成员结构、资产、生产经营状况、主要收入来源等情况,进一步完善辖内农户的基础信息库。对符合条件的农户该行给予授信,授信额度实行

“一次核定、随用随贷、余额控制、周转使用”管理。

在推广工作中,该行为满足客户的差异化需求,通过梳理讨论、提炼总结,因地制宜推出“整村授信”特色工作表,确保了“整村授信”工作有标准可循。针对外出务工人员较多的村,该行采用上门与驻守家人约访、电话预约以及村委外出务工微信群公告等方式方法,跟进式推进评级授信。

截至6月末,该行共走访农户2360余户,新增农户小额信用贷款1260余万元,及时为400多农户送去信贷资金。工作中,该行员工走村入户,切实解决农户金融信息不畅难题,让农户不再“贷”,打通了普惠金融“最后一公里”。 **贺雪梅**

磁县农信联社普及金融知识 推进“双基”共建农村信用工程

近年来,河北省磁县农信联社积极推进“双基”共建农村信用工程,全面推广农户小额信用贷款,加快信用村、信用镇和信用示范园区建设,不断创新金融服务模式,全力助力脱贫攻坚。

推进“双基”共建农村信用工程中,该联社成立了宣传发动领导小组,根据不同群体制定差异化宣传方案,开展送金融知识下乡活动,广泛深入农村普及金融知识。工作中,该联社利用“金融大集”“金融夜校”等宣传方式,向百姓普及“双基”共建惠民知识,持续提升公众金融素养。

为调动群众积极性,该联社与当地乡镇党委、乡村党支部沟通协调,充分发

挥地方党组织在“双基”共建工作中的组织领导作用,动员社会各界力量广泛参与,凝聚共建合力,营造浓厚舆论氛围。同时,该联社开展乡村金融知识巡回讲座,利用微信群矩阵全覆盖宣传,借助乡村文化大舞台图文并茂讲解金融知识、政策法规,引导村民做诚信合法公民和金融信用用户。

截至目前,该联社成功创建两个信用示范园区,两个信用乡镇,111个信用村,全辖建档农户近3.5万户,农户信用等级评定户数近3.5万户,信用农户综合授信核算完成近1.8万户,授信金额9亿多元,用信金额近3亿元。 **江靖**

农信故事

农商银行帮“羊信”发“羊财”

近年来,湖北省武当山景区办事处八仙观村57岁的精准扶贫户王富海,在武当山农商银行真心的帮扶下,通过发展茶园和养羊产业,逐步走上了脱贫致富路,成为了远近闻名的“羊信”。

住在八仙观村大山沟底的王富海2014年被纳入贫困户,当年湖北武当山农商银行就开始对接八仙观村,并确定信贷部科长寇伟具体包保帮扶王富海。几年来,王富海经过武当山农商银行扶贫贷款支持和包保帮扶,不仅将原有的近0.14公顷茶园改造升级,还逐步拓展茶园0.67公顷,1年茶园的收入就达到了1万多元。王富

海还增加了猕猴桃、石榴、柿子等果树种植,收入逐年增加。

解决温饱问题后,王富海开始了勤劳致富奔小康。在寇伟的积极推荐下,王富海开始利用附近的山场养羊。王富海整天“泡”在养殖场里,细致观察羊的生长状况和习性,观察羊舍内温度变化、通风状况等情况,不厌其烦地请教专家咨询技术,大大提升了养殖效益。

为支持王富海发展养殖业,武当山农商银行为其发放了5万元扶贫贴息贷款,帮助他引入良种羊,实现了年出栏羊30余只,收入达到了3万余元,让王富海成为了远近闻名的“羊信”。 **张志永**

最美农人

池福林:农信路上的“老黄牛”

池福林是内蒙古乌拉特中旗农信联社石哈河信用社的专职扶贫信贷员,他先后在不同的基层信用社从事柜员、信贷员和会计等工作,也担任过信用社副主任及主任,虽然称谓上发生了变化,但他却在偏远的农村基层网点上,一干就是32年,被人们称为农信路上的“老黄牛”。

为进一步加大扶贫力度和精准度,2018年,池福林被乌拉特中旗农信联社任命为石哈河信用社的专职扶贫信贷员。

秦守富,石哈河镇双盛美村北场组村民,因妻子生病致贫。池福林通过入户调查了解到此情况后,从2018年开始,运用农信社扶贫小额贷款,连续3年累计向秦守富发放了扶贫小额贷款12.6万元。在石哈河信用社扶贫信贷资金的持续帮扶下,秦守富建起小型养殖场,养殖数量从原来的几只羊发

展到现在的60多只,再加上耕种土地的收入,秦守富家的生活水平逐年提高。秦守富说:“多亏了政府和信用社的支持帮助,我家才能脱贫致富。”

在开展落实“七个百分百”扶贫政策调查时,池福林对石哈河镇贫困户的家庭情况进行了了解,当地人和信用社员工称他是“民情通”和“活地图”。多年来,池福林经常去“扫街扫村”,对辖内贫困户、农户、商户逐家上门拜访,宣传新产品、新业务,了解其生产经营情况和资金需求。池福林这种敬业奉献精神,让年轻员工和客户所钦佩、所折服,赢得了许多好客户、优质客户、忠诚客户。

在这32年里,他经手发放过的贷款1亿多元,却没有出现过一笔人为形成的不良;32年间,他先后获得“先进工作者”、“优秀共产党员”、“优秀会计”等多个荣誉称号。 **郭强**