

无锡农商银行 协办“看无锡”直播活动

近日,由江苏省无锡市人才工作领导小组办公室、共青团无锡市委员会主办,无锡农商银行、中国移动无锡分公司协办的“‘锡’望守护——2020年海外学子线上看无锡”活动在无锡农商银行成功举行。

无锡农商银行党委书记董事长邵辉、党委副书记王伟以及各有关单位负责人与50余名无锡籍海外学子一同在现场参加视频直播活动。据直播平台统计,本次视频直播活动共有17.37万青年涌入直播间观看,深入感受无锡良好人才发展环境,吸引集聚青年人才来无锡就业创业。

何丹

党建

阳原农商银行 建设党建文化宣传阵地

今年以来,河北阳原农商银行党委以党建文化宣传阵地建设为抓手,不断提高创建标准,拓展宣传空间,丰富宣传内容,为全面提升党建工作质量和水平、凝聚党员和员工的向心力、推动各项工作有序发展奠定了基础。

该行以创建“标杆党支部”为牵引,率先在机关和东城支行建设了标准化、立体化的党员活动室,配备图书柜、报刊架、桌椅、电教等设施,订阅多种党报、党刊、政治理论和党建书籍等,现已成为党组织开展党建工作、党员学习交流、讲党史上党课、召开民主生活会、进行党性教育提高党员素质的重要活动场所;利用机关院内的空白墙,精心设计制作“主题教育”“核心价值观”“平语近人”等党建文化宣传墙,将入党誓词、党员权力义务、支部“三会一课”以及学习、工作和管理等制度上墙进行展示,营造良好的党建文化宣传氛围。

李晓令

长治黎都农商银行 推进“党建+信用工程”

今年以来,山西长治黎都农商银行以继续深化“不忘初心,牢记使命”主题教育为契机,引导“党建+信用工程”金融服务模式,为乡村振兴战略在上党大地全面落地注入金融“活水”。

以深入开展主题教育为抓手,该行党委书记带头学习调研,带头讲党课,紧密联系“信用工程”助力乡村振兴工作,有针对性地对主题教育进行督查指导。同时,该行以“信用工程如何更好地服务乡村振兴”为主题,走入镇、村、企业等开展深入调研,加强与区、镇、村三级党委的联动,强化与群众沟通交流,多方搜集党政部门和客户群众的意见建议,并就如何破解制约全行发展的瓶颈问题、如何解决群众和客户反映强烈的热点难点问题进行深入思考,形成书面调研报告,优化“信用工程”助力乡村振兴模式。

为强化上下联动,凝聚发展力量,该行实施了“区级党委+农商银行党委+乡镇党委”“村党支部+支行党支部”联动模式,协调区政府召开全区“整村授信助力乡村振兴”工作会议,在此基础上逐乡镇、逐村召开“整村授信”助力乡村振兴工作推进会,与村干部、社区干部合力推动“整村授信”走访建档预授信成果的运用,优化信用环境,助力打造信用工程。

张晓琳

慈溪农商横河支行党支部 开展系列党建活动

日前,浙江慈溪农商银行横河支行党支部充分发挥党组织的战斗堡垒作用,积极开展系列党建活动。

活动期间,该支行党支部书记以座谈访问的方式为党员与入党积极分子讲党课;前往“和美党群服务中心”开展“初心”主题活动,边走边看,边听边学,将党的历史、慈溪党建历史、慈溪农商银行党建历史牢牢牢记在心里;以重温入党誓词的形式,向党的生日献礼,在铿锵有力的誓言声中表达对党信仰和理想的坚贞不渝,进一步坚定党员和入党积极分子为党的事业奋斗终生的决心。

潘亚京

百色右江农合行 缅怀先烈传承革命精神

近日,广西百色右江农合行党委班子带领60余名党员干部前往“百色起义纪念馆”,开展“重走红军路,建功新时代,树廉洁清风”红色主题教育活动。

活动现场,该行党员们在“百色起义纪念馆”前,默哀、敬献花圈、鞠躬致敬、重温入党誓词,表达对革命先烈的无比崇敬和缅怀之情。随后,该行党员们走过“红军桥”、重走红军路,重温峥嵘岁月,感受革命的艰苦卓绝和当今幸福生活的来之不易。

在“百色廉政教育基地”,该行党员们在展厅观看了警示案例,进一步加深对全面从严治党认识和理解,党员们纷纷表示,将时刻保持清醒的头脑,规范自身言行举止,依法依规履职尽责,永葆廉洁从业本色。

陆国耻 邓媛方 覃瑜

典型经验

四川农信(巴中)发挥地方金融主力军作用

激发脱贫攻坚内生动力

□ 本报记者 周文军 通讯员 郑海军

自脱贫攻坚以来,四川农信(巴中)严格按照市委、市政府脱贫攻坚总体规划,把金融精准扶贫当作一项政治工程、民生工程、发展工程,强化责任担当,充分发挥地方金融主力军作用,帮助长滩河村完全摆脱往日贫穷落后的局面,焕发出振兴发展的勃勃生机。

长滩河村位于巴中市巴州区化成镇,为国家建档立卡贫困村,2015年,该村将全村108公顷土地全部流转给四川殿春农业发展有限公司用于种植水蜜桃、清脆李等农产品,并开展“桃花节”“坝坝宴”等活动,积极发展乡村旅游业,带动全村365户就业,给全村脱贫攻坚带来了希望。2018年,该公司面临严重的资金难题,眼看企业和农户多年的心血将要功亏一篑,四川农信(巴中)辖内化成支行得知此事后,主动与该公司对接,采用“银行+公

司+农户”的模式,向其发放了扶贫产业贷款150万元,帮助该公司纾困解难,渡过了难关;向该村53户贫困户发放扶贫小额信贷213.5万元,支持贫困户发展农业生产,早日实现“脱贫摘帽”。

为认真落实省联社“助力乡村振兴 勇做农村金融主力军”要求,2018年9月,四川农信(巴中)辖内化成党支部与长滩河村党总支开展了支部共建,建立了“双基合作惠农”示范点,同时,在长滩河村村委会打造了全市首个“乡村金融综合服务站”,在服务站配备了台式电脑、平板电脑、Epos机、保险柜等基础硬件设施,布放了1台存取款一体机,实现了自助存取款、转账、缴费、农户小额信贷等金融功能,形成了“党建+金融+政务+医疗+电商”的立体式服务,服务半径覆盖周边5个行政村约7000余人,把农民“千里外打工、家门口取款”变成了现实,先后得到省市区各

级领导高度评价。

今年,长滩河村的桃子迎来了大丰收,但新冠肺炎疫情影响,桃子的销路成了该村面临的又一大难题,眼看饱满多汁的桃子堆积如山而无人问津,既让企业“告急”,也让全村老百姓陷入了困境,桃子是他们的“摇钱树”,更是他们的“命根子”。面对此情况,四川农信(巴中)充分发挥“蜀信e·惠生活”平台优势,把长滩河桃子上架至平台中的“精准扶贫”板块,率先借鉴“直播经济”特色,采取钉钉“直播带货”的方式,帮助销售桃子约1.5万斤,又号召辖内各行社工会,采用“以购代捐”消费扶贫的方式,帮助销售1.25万斤,累计销售额达27.5万元。此举将“输血式”扶贫变成了“造血式”扶贫,既增加了企业和村民的经济收入,又提升了产品知名度和宣传力,更提振了全村产业发展的信心决心,进一步激发了全村脱贫攻坚、致富奔康的内生动力。



贵州省威宁县农信联社“信用工程系统”自6月17日上线以来,做到了农户不用出门就能办理贷款,真正实现了农户办贷“零成本”,客户经理办贷“无纸化”,把客户经理的办公场所回归到田间地头、农户家中,让百姓少跑路、得实惠、享服务。截至目前,该联社已通过该系统办理了758笔贷款业务。图为该联社工作人员正在通过“信用工程系统”采集客户信息。

聂娅

和龙农商银行实施金融精准扶贫

助定点帮扶村脱贫致富

自金融精准扶贫工作开展以来,吉林和龙农商银行按照和龙市委工作部署,与和龙市西城镇龙浦村结对定点帮扶单位。自此,和龙农商银行充分发挥地方金融金融机构特点,创新贷款手段,推动金融扶贫工作落地。截至6月末,该行已累计发放各类扶贫贷款3168笔,金额16.13亿元,帮助1.3万名贫困户脱贫。

在定点帮扶中,和龙农商银行主要负责人员带领驻村工作队和帮扶责任人深入龙浦村,详细了解贫困户生产、生活现状和困难。近年来,累计为龙浦村发放发放贷款资金518万元,其

中春耕贷款24笔,金额227万元;为龙浦村12户贫困户发放助保贷款95万元;发放合作社脱贫贷款3笔,金额196万元。

为实施精准扶贫,提高扶贫实效,和龙农商银行与当地金融办合作,根据金融办提供的建档立卡贫困户名单和贷款户需求,联合开展贷前调查,目前,累计发放扶贫小额贷款277笔,金额875万元;加大与融资性担保机构对接力度,2019年5月,该行与省农担签订了1亿元的合作协议,为扶贫开发提供融资担保;为提升当地居民生活水平,该行累计发放

1.7亿元棚户区改造住房贷款,通过保障性安居工程贷款业务有效地促进了保障性安居工程建设的快速健康发展。

为打通金融服务“最后一公里”,和龙农商银行通过科学规划网点布局,加大智能化电子设备投入力度等方式,逐步构建起在线渠道与物理网点相互补充的支付服务体系,全面提升金融服务能力。目前,该行已在49个行政村建设助农金融服务点59个,将20家助农金融服务点升级为助农金融服务站;对全市8个乡镇金融服务覆盖率100%。

范雪亮

长宁竹海农商银行增加贷款规模

深耕“三农”市场助力乡村振兴

近年来,四川长宁竹海农商银行围绕“学十九大报告,走乡村振兴战略发展之路”的工作思路,坚持“服务‘三农’、服务小微、服务县域经济”市场定位,扎根“三农”,关怀小微,情系县域,聚焦当前农村金融领域金融服务供给后劲不足的问题,多点发力赋能“三农”,着力打通偏远地区金融服务“最后一公里”,深度助力乡村振兴。

“从当初的一小块葡萄地发展到现在的一大片葡萄园,我特别感谢长宁竹海农商银行的支持,在种植的5个品种中,玫瑰香葡萄最受欢迎……”欧某一边采摘葡萄一边乐呵呵地说,脸上挂满了丰收的喜悦。2016年,他向长宁竹海农商银行贷款5万元用于承包土地种植葡萄,随着经营规模扩大,他的贷款额度也提升至28万元。如今,欧某种植葡萄年收入可达10万元。

这只是该行深耕“三农”,服务乡

村振兴战略的一个缩影。作为农村金融主力军银行,长宁竹海农商银行始终坚守“三农”本源,将信贷资金向支持骨干产业培育和区域性特色产业产业发展倾斜,创新推出了“乡村振兴贷”“林权抵押贷款”“村干贷”等10多个贷款品种,不断满足中小企业和新型农业经营主体信贷需求,仅支持新型农业经营主体贷款余额就达2.5亿元。该行重点支持了九牛养殖、竹海酒业、大旗竹业、林野食品等一大批农业产业化龙头企业;优先发放竹产业、凉糕产业等区域特色产业基地建设、技术改造、农产品季节性收购等涉农贷款;依托“兴旅贷”等贷款产品,加大对蜀南竹海、民宿产业、乡村文化产业支持力度;积极投放“生猪1+N产业链”贷款,帮助养殖户有效应对疫情和非洲猪瘟的叠加影响,稳定生猪生产供给。截至6月末,该行涉农贷款余额35.83亿元,比年初增

加1.33亿元,增幅3.87%。涉农贷款占各项贷款余额的73.08%,其中农户贷款余额26.54亿元,农村企业涉农贷款9.3亿元。

复工复产以来,长宁竹海农商银行依托农户小额信用贷款这一优势品牌产品,全面启动“整村授信”工程,充分发挥点多、面广、群众基础扎实的优势,积极与乡镇、街区党委、村委沟通协调,逐乡(镇)摸清底数,逐村采集信息,逐组确定有效农户,逐户测试授信额度、批量开展集中签约。此外,该行还开发了“整村授信”系统微信端,通过链接微信公众号,实现信息采集、线上受理贷款功能,以科技手段助推“整村授信”。截至目前,该行已在全县各乡村召开启动仪式和宣传会31场,参会2124人次,已完成授信近600户,授信金额约4000万元,“整村授信”工作初见成效,将为服务乡村振兴战略注入源源不断的金融动力。

王芸

独山农商银行上线“信用工程系统”APP

实现全流程网络化办理业务

贵州独山农商银行为解决农户“贷款贵,贷款难”的问题,自6月13日“信用工程系统”APP正式上线以来,实现了个人客户信息采集、评级授信、贷款管理等,全流程网络化、移动化,在方便客户办理业务的同时,更为夯实客户信息打下坚实的基础。

“现在独山农商银行的科技越来越先进了,贷款真是方便快捷,服务越来越贴心了。”影山镇桑麻村农户罗大哥发出阵阵感叹。

“罗哥,现在我们是通过‘信用工程

系统’线上APP完成你的信息采集、信息录入、新增评级授信、添加‘白名单’,审核通过后成功为你授信5万元,你们以后不需要东奔西走,一个电话我们就上门服务,现在你只需要在登录我们银行的‘黔农云’APP使用‘黔农e贷’就能完成借款了。”独山农商银行影山支行客户经理小韦回应道。

截至目前,独山农商银行通过“信用工程系统”授信客户212户,授信金额3157.46万元,用信金额2850.98万元。

岑坤

壶关农商银行下沉服务重心

加大金融产品营销力度

为全面打响“增效益”持久战,同时贯彻落实山西省联社长治审计中心的“植根”行动,近期,壶关农商银行组织员工通过开展主题沙龙、进机关、进社区、进村入户等方式,下沉服务重心,切实加大服务、产品的营销力度,确保“植根”行动精准高效推进。

工作中,壶关农商银行营业部利用客户办理业务高峰等候时间,开展反洗钱宣传主题沙龙,向客户普及社会公众反洗钱义务和应具备的反洗钱意识,拉近了与客户间的距离;零售金融部走进社区营销,宣传“家装贷”“叮叮贷”“家庭备用金”等贷款产品,开展

网格化营销,采集客户信息;壶关农商银行凤凰城支行利用客户办理业务等候时间,开展“云闪付”主题沙龙,向客户介绍下载“云闪付”可以免费领取话费、且乘坐公交无需准备零钱、“加油立减”等优质服务,获得了客户的一致好评。

“植根”行动是一项长期性、艰巨性的基础性工作,更是一项“功在当下,利在千秋”的事情,该行定当将“植根”行动做精做实,一以贯之,取得实效,使农商银行的强大根基在壶关扎实扎深,让“好银行”的“金字招牌”在太行山上熠熠生辉。

张鹏瑶

永城农商银行创新信贷产品

支持县域经济高质量发展

近年来,河南永城农商银行坚守定位、专注主业,立足“三农”、面向县域,服务中小微企业,支持“三农”和实体经济发展,创新信贷产品,有效满足了“三农”和中小微企业融资需求,为县域经济高质量发展提供了强有力的金融支撑。

工作中,永城农商银行积极顺应大数据时代形势,推出了“金燕e贷”产品。据悉,“金燕e贷”是以个人信用为基础,以互联网金融平台为载体,具有自助贷款申请、自助签约放款、自助还款结息等功能,能充分满足客户信贷需求。

永城农商银行高度重视新产品的推广应用,以提高客户体验和满足感为目的,并制定了一系列实施计划。为支持面粉加工及粮食收购行业企业发展,该行推出“致富列车”信贷产品,大大满足了辖内面粉企业及粮食收储企业的资金需求,带动了地方经济发展,提高了辖内农户经营收入。

随着市场经济的发展和收购市场的活跃,辖内收购农产品的个体工商户、小微企业主的信贷资金需求逐渐增大,永城农商银行原有产品已无法满足客户的需求。为此,在充分调研和风险评估后,该行推出了信贷产品“金燕丰收贷”,向辖内农产品收购专业户发放100万元(含)以下贷款,用于解决借款人收购农产品的合理资金需求。该产品采用信用和保证的贷款方式,随用随贷,获得了农产品收购专业户的一致好评。

为支持企业复工复产和实体经济发展,永城农商银行根据辖内企业复工复产需求,对原有贷款产品“惠企贷”等产品进行了完善和修订。“惠企贷”是该行向辖内从事合法经营的小微企业发放的贷款。今年的修订主要内容为提高额度(从500万元提高至1000万元)、降低利率(利率一户一策)、降低抵押质押条件(贷款方式主要是信用或保证)、专人负责(公司业务部上门服务)。

张彦

最美农金人

蒋邓:奋战在脱贫一线的驻村干部

目前,湖南省永州市零陵区的脱贫攻坚已进入收官阶段,奋战在扶贫第一线的驻村队员们夜以继日地奔走在贫困乡村,为打赢脱贫攻坚战持续努力着。这群人中间就有农发行零陵支行驻省级贫困村——永州市零陵区富家桥镇灵仙观村的驻村扶贫队员蒋邓。

在灵仙观村,蒋邓和贫困户们结下了深厚的情谊。村里贫困户哪些缺劳力、缺技能、缺资金等,蒋邓都一把贫困户的信息情况全装在心里,隔三差五到他们家开展帮扶工作。逢年过节,蒋邓还自掏腰包购买米、油、水果、牛奶等物资,走访慰问帮扶的贫困户。

村里的贫困户盘顺生因女儿生病住院到零陵区医保中心新农合报销一事,因人生地不熟,十分烦恼。蒋邓给支行行长作了汇报,行长了解后安排办

公室人员与医保中心联系,带盘顺生去医保中心,帮其办妥了报销一事。

贫困户魏远跃想养土鸡,蒋邓获知其想法后上门了解情况,不几天,就将小母鸡送到了魏远跃家。魏远跃很是感激,要给蒋邓带些家里的花生和蔬菜,但蒋邓都回绝了。他说:“我不能要你们的東西,如果要了那就成了雪上加霜了。我们不能要你们的一针一线。”

为解决灵仙观村贫困户经济困难,帮助该村壮大村级集体经济,蒋邓先后整合财政、村里和村民入股资金100万元建设了30个蔬菜大棚,培育了0.48公顷的西瓜种植基地、1.33公顷的黄秋葵种植基地和13.3公顷的杉树种植基地。西瓜和黄秋葵种植当年就见效,每年可增加村集体经济收入5万元。

王霖



近日,江西崇仁银保监组组织辖内银行业机构深入村组、田间地头详细了解贫困户收入、生产等情况,精准对接贫困户的融资需求,确保扶贫信贷资金不落一户、不落一人。图为崇仁农商银行工作人员向崇仁县六家桥乡王铁村谭家村贫困户谭荣孙了解信贷需求,并为其现场办理了5万元小额贷款扶贫款。

朱斌 邹啸