

# 产业与金融



## 创新“保险+”贷款模式 增产保供稳价“畜”势勃发

### 实施“陇原农担贷+黄河增信保”贷款试点 推动甘肃新农主体“质”“量”并进

□ 本报记者 霍云鹏 通讯员 冯琦

作为甘肃省属金融企业,黄河财产保险股份有限公司(简称:黄河财险)始终将服务“三农”作为优先发展领域,创新和拓展农业保险业务,不断扩大保险品种和覆盖面。自去年以来,黄河财险协同甘肃省农担公司共同实施“陇原农担贷+黄河增信保”无抵押融资贷款新模式试点项目,为金融支持新型农业经营主体发展发挥了重要作用。

#### 多方联动 协同推进 提高项目影响力和覆盖面

每年五六月份为传统政策性农业保险承保高峰期,为保证“陇原农担贷+黄河增信保”项目有效落地,黄河财险高度重视,由总公司统一组织规划,总公司、分公司两级组成联合推动督导组,有效整合资源,与政策性农业保险宣传联动,提高“陇原农担贷+黄河增信保”项目的影响力和覆盖面。由于上半年受新冠肺炎疫情影响,黄河财险制作了线上宣传材料,明确线上承保操

作流程,以非接触式的信息化手段开展资料获取、保存以及发放工作。另外,黄河财险还为有贷款融资需求的新型农业经营主体提供线上咨询服务,开通绿色通道,确保“陇原农担贷+黄河增信保”项目有效落地。

“陇原农担贷+黄河增信保”无抵押融资贷款新模式试点项目开展以来,新型农业经营主体对整体项目需求旺盛。黄河财险主要领导多次向甘肃省农业农村厅汇报工作进展情况及遇到的问题,尤其是贷款农户在“新农直报”APP进行认证方面得到了省农业农村厅的大力支持。同时,省农业农村厅还协助黄河财险与各市、县农业农村局沟通协调,解决项目实施过程中的实际问题。此外,黄河财险加强与甘肃农业担保公司主要领导沟通,研讨工作落地效果,总结经验,查找不足,统筹推进项目开展。

#### 创新渠道 加强推广 新农主体信贷可得性增强

黄河财险农村业务人员在走村入户时,联系新型农业经营主体和大中型企业,了解他们对

“陇原农担贷+黄河增信保”项目的需求,从而使更多的新型农业经营主体了解、参与到项目中来。同时,黄河财险借助银行、担保公司等金融机构客户资源,拓展有需求的客户群体,通过构建多方联动风险分担机制,引导和激励银行向新型农业经营主体提供无抵押、低成本、简便快捷的贷款,提高新型农业经营主体信贷可得性。

借助近期农业保险承保的高峰期,黄河财险业务拓展人员针对规模性肉牛、肉羊、育肥猪、能繁母猪新型农业经营主体及涉及的养殖企业,选用通俗易懂、简单明了的内容,做好“陇原农担贷+黄河增信保”项目模式和政策宣导发动。同时,业务拓展人员采用微信、网站等多种宣传方式和宣传资料,加强整个项目推广力度。

据了解,“陇原农担贷+黄河增信保”项目已在兰州正大集团落地,在多个地市为其“三定农户”提供低成本、高额度贷款,累计承保育肥猪及能繁母猪9.4万头,提供风险保障2.2亿元,帮助农户融资贷款8800万元,有效支持养殖户在疫情期融入资金,为稳定生猪价格做出了贡献。此外,黄河财险依托自身网络优势,借助政府优

编者按:受非洲猪瘟疫情等因素的影响,2019年猪牛羊禽肉总产量为7649万吨,比上年下降10.2%。为恢复生猪产能,党中央、国务院陆续出台了一系列政策措施,各地狠抓政策落实,积极恢复生产。农业农村部金融支农创新试点项目在恢复生猪产能、稳定猪肉价格等方面起到了积极作用,通过创新“保险+期货”“保险+融资+担保”无抵押融资贷款等模式,支持猪牛羊禽等养殖业发展,稳定基础产能,提高农民收入保障水平,完善市场化的农业风险分散机制,对推动农业保险转型升级具有重要意义。

势,与张掖、平凉、庆阳、兰州等地融资金额在30万元-300万元的新型农业经营主体进行接洽。其中,庆阳市环县肉羊项目已落地,黄河财险预计提供风险保障金额超1亿元。

#### 试点扩大 成效显著 自交保费比例降低融资负担减轻

五六月份为农业保险集中承保期,黄河财险利用进村入户、微信公众号、网站宣传等多种渠道协同推进,联动农业保险大宗作物拓展机会,让更多客户了解“陇原农担贷+黄河增信保”项目,使该项目影响力进一步扩大。

据了解,大多数新型农业经营主体投保种植作物、养殖畜禽的保险险种已纳入政策性农业保险范畴。因此,新型农业经营主体自交保费比例进一步降低,融资负担进一步减轻,有利于“陇原农担贷+黄河增信保”项目进一步推广实施。

截至目前,黄河财险已超额完成5000万元“陇原农担贷+黄河增信保”项目贷款投放量,已超额完成成为新型农业经营主体提供1.2亿元风险保障金额的目标任务。

### 猪饲料成本价格指数保险 为养殖场生存提供有力保障

□ 本报记者 杨喜明 通讯员 陈大良

为发挥保险服务现代农业的作用,人保财险广西区分公司根据农业农村部办公厅《关于2019年度金融支农创新试点政府购买服务有关事宜的通知》要求,推出“猪饲料成本价格指数保险”。该产品为广西首个猪饲料价格“保险+期货”产品,采用“价格保险+场外期权”模式,为养殖户企业提供养殖成本价格保障,促进农业增收农民增收。截至2019年12月,人保财险广西区分公司为广西农垦永新畜牧集团金光有限公司养殖的7万头生猪提供3336.76万元风险保障。

广西是全国十大生猪养殖基地之一,2019年受非洲猪瘟疫情影响,猪肉价格大幅度波动,生猪养殖风险频发引起政府和社会的高度关注。广西壮族自治区政府下发了《财政部办公厅 农业农村部办公厅关于支持做好稳定生猪生产保障市场供应有关工作的通知》《银保监会 农业农村部 银保监会 林草局四部委联合下发的《关于加快农业保险高质量发展的指导意见》明确要求“推进农业保险与信贷、担保、期货(权)等金融工具联动,扩大“保险+期货”试点,探索“订单农业+保险+期货(权)”试点。

人保财险广西分公司基于在“保险+期货”项目开展中积累的经验以及豆粕、玉米两个构成猪饲料的期货品种已经发展成熟,豆粕期权、玉米期权正在快速发展,通过对生猪价格周期性和季节性波动研究,尝试用保险保障机制来分散与转移生猪市场价格风险,得到了广西自治区农业农村厅、人保财险总公司、人保财险北京分公司、申银万国智富投资有限公司、广西农垦永新畜牧集团大力支持,编制了《广西生猪饲料成本价格指数保险项目实施方案》。该《方案》通过将政府购买服务与生猪饲料价格保险、期货相结合,破解农业农村金融瓶颈制约,解决生猪企业价格波动问题,打造农业全产业链金融服务,保障生猪产业稳健发展,化解生猪价格波动导致企业(户)收入的生产风险,对促进农业经济发展有着重要意义。

生猪饲料成本价格指数保险采用“价格保险+场外期权”模式,首期启动政府专项试点资金98万元,为广西养殖户企业提供猪成本价格保障。

目前,人保财险广西分公司已与广西农垦永新畜牧集团签订保单,承担农垦永新畜牧集团猪饲料价格下跌风险。永新集团购进猪饲料后,在周期内价格下跌,导致在饲料存储期间的价格高于市场实际价格,从而导致其成本增加,预期收益减少的风险,其中猪饲料(玉米和豆粕)价格风险通过购买场外期权转移给申银万国智富投资有限公司,按照大商所猪成本指数玉米和豆粕配比为0.68:0.2,申银万国期货衍生品团队设计5个月亚式平值看涨期权,经过测算,首次合约可承保7万头猪。每头猪保险金额根据投保时玉米、豆粕期货合约的盘面价格进行测算,基准费率3.3%,费率调整系数取值范围为0.7-1.3。

面对当前生猪市场供应紧张、“量降价升”情况,试点生猪价格“农业+保险+期货”,通过创新改变原有的农产品价格风险转移方式和农产品补贴方式,探索形成农户(畜牧企业)、保险公司、期货公司以及政府多方共赢、可持续发展格局是落实中央精神,激励生猪养殖恢复产能和实现保供稳价目标的重要举措。

## 生猪价格指数保险为养殖企业保“价”护“行”

□ 本报记者 杨海涛

最近,一个生猪养殖业界关注的利好消息在流传。某知名生猪养殖企业因饲料成本上涨屡获人保财险甘肃分公司风险赔付,截至目前,已经赔付44.47万元。据人保财险甘肃分公司车险部总经理张剑介绍,这是根据农业农村部金融支农服务创新试点项目专门开发的保险产品——育肥猪饲料成本养殖保险,试点效果良好。

由于今年2月-4月饲料成本提高导致经营成本上涨并高于投保时约定的饲养成本,触发了保险责任。4月10日,兰州正大食品有限公司紧急向人保财险甘肃分公司报案。接到报案后,当天查询农业农村重点农产品价格平台玉米价格后,证实今年2月至4月间玉米价格保持上涨趋势,随后又前往被保险人总部财务查询财务凭证核实成本上涨额度后,赔付38.56万元。

今年6月22日,兰州正大食品有限公司再次报案,7月2日在核实确定饲料成本上涨超过约定成本额度后,再赔付5.92万元。有关企业表示,找准了养殖企业风险关节点,瞄准风险救助的靶向很有效,应该加强推广。

为增强养殖企业抵御市场价格风险能力,稳定生猪生产长期保持在适度规模,降低“猪周期”的影响,避免猪价波动幅度过大,确保生猪价格和出栏数量双稳定,人保财险甘肃分公司联合甘肃金控担保集团“生

猪价格指数保险+融资+担保”的方式为生猪养殖新型经营主体提供农业全产业链金融服务,将政府购买服务与生猪价格指数保险、融资、担保相结合,以保险保障机制分散与转移生猪市场价格风险,同时解决生猪养殖企业融资难、融资贵、风险高的问题,这种面向生猪养殖企业提供的全产业链金融服务模式在全国属首创。

通过走访调研生猪养殖企业、饲料企业,了解育肥猪养殖过程、养殖成本、饲料市场行情及饲料构成等情况,开发了符合市场需求的生猪价格指数保险。通过约定猪粮比、约定玉米批发价格、约定仔猪购买成本将生猪养殖盈亏与玉米市场价格、仔猪价格挂钩,若在保险期间内饲料成本或仔猪购买成本上涨导致实际饲养成本高于约定成本时,保险公司将对成本超出部分给予赔偿,能有效锁定生猪养殖企业的饲养成本,保障收益,进而有效稳定生猪供给数量。

为扩大该项目实施的社会效应,人保财险甘肃分公司优先选择育肥猪年出栏在3000头以上或饲养能繁母猪在150头以上的规模化养殖场,同时将贫困户签订“带贫协议”的带贫养殖场也列为保险服务对象。截至今年7月底,已承保育肥猪2.8万头,累计为养殖户提供了2773.94万元的收益风险保障金。

今年初,受新冠肺炎疫情影响,货物运输受阻,导致饲料成本不同程度上涨,兰州

正大食品有限公司于4月份报案,涉及生猪5000头,在核实被保险人饲料采购原始单据后,与农业农村重点农产品价格平台价格进行了比对,实际饲养成本高于约定成本属于保险责任,对养殖户企业给予赔付。截至7月底,针对仔猪价格、饲料价格上涨导致养殖企业收益受损的情况,在核实查证之后为养殖户企业累计赔付44.47万元,保障了养殖企业的收益,项目取得了预期效果。

2019年以来,受猪价高企影响,猪粮比大幅攀升,最高时达到20:1,远超6:1的盈亏平衡点,猪粮价格相关性减弱,以猪粮比作为测算养殖成本的因子已经不能准确反映企业实际养殖成本。为进一步深入开展试点工作,人保财险对武威市凉州区部分新型生猪养殖主体开展了实地调研,基本上摸清了新型农业经营主体的风险保障需求和融资需求,在2019年度方案基础上优化完善,拟将“猪粮比”调整为“料肉比”。相较于按价格挂钩的“猪粮比”“料肉比”按照饲料转化率确定猪肉与饲料的相关性,把基本固定的育肥重量转化为饲料使用重量,具有更恒定的比例关系。

针对以上变化,人保财险甘肃分公司拟采用大商所的生猪饲料指数或直接利用生猪期货场外期权开展“生猪保险+期货”,进一步拓宽生猪价格指数保险承保范围,将抵御市场风险能力弱、因扩产有强烈融资需求的中小型生猪养殖企业作为服务对象,持续扩大该项目实施产生的积极社会效应。

## 天津援疆引进创新险种 扶贫从“授鱼式”变为“授渔式”

□ 孙金丽 通讯员 李少华

新疆于田县是还未摘帽的贫困县,通过近几年天津援疆的大力支持和太平洋产险天津分公司创新险种的帮扶,目前于田县在脱贫路上取得了好成绩。“农业农村通过政府购买服务方式开展金融支农创新试点,有利于立足破解农业农村金融瓶颈制约,打通资金投入农业农村渠道,形成了金融重点倾斜多元化投入格局,满足乡村振兴多层次的金融需求。太平洋产险结合行业特点,在保险扶贫、精准扶贫上下功夫,助力和田地区打赢脱贫攻坚战。”天津市农业农村委员会高雨成说。新疆和田地委行署、天津援疆前方指挥部、太平洋产险、天津食品集团四方加强合作,共同推进了产业扶贫、金融扶贫在和田地区发挥作用,真正做到了真扶贫、扶真贫。

“现在不用担心羊死了、病了,价格跌了。如今,家里20只扶贫羊由新疆津奥群农牧科技有限公司代养,而且公司还为羊买了保险。”新疆和田地区于田县希吾勒乡达西库勒村贫困户海拜尔·肉孜说。

海拜尔·肉孜脱贫致富得益于天津食品集团响应天津市委、市政府“东西部扶贫协作和尽全力在援疆工作上继续加大力度”,在新疆成立新疆津奥群农牧科技有限公司,和田地区津奥牧业科技有限公司,开展对口帮扶工作,实施种羊养殖产业扶贫项目。

据了解,在产业扶贫过程中,经常出现贫困户对无偿捐赠发放的禽畜私自出售甚至杀食享用等现象,导致扶贫效果不佳。天津援疆前方指挥部探索引进专业养殖大户集中“托管代养”产业扶贫模式。

“对于没有养殖能力需要帮扶的贫困户以及愿意托管代养的贫困户,可以将能繁母羊由大户集中养殖,贫困户参与入股分红,这是“授渔”可持续扶贫模式,扭转了群众依赖无偿捐助的观念,从而激发贫困户内动力,保障了良好的产业扶贫效益。”于田县实施该项目相关负责人说。

据了解,“托管代养”模式发展壮大了一大批养殖大户、养殖专业合作社,推动了羊产业规模化、专业化发展,得益于太平洋产险天津分公司的扶贫种羊养殖收入保险。于田县扶贫羊扩繁场负责人新疆津奥群农牧科技有限公司董事长戴士友表示,养殖过程中若出现问题,每只羊可获得1820元赔偿金,这份保障不管是对养殖户还是扩繁场都是颗“定心丸”。

据太平洋产险天津分公司副总经理郑怀国介绍,2018年下半年,天津食品集团提出扶贫羊险种的产品需求。“因天津食品集团为天津市对口援疆企业,在新疆和田通过为建档立卡贫困户代养种羊实现其产业扶贫的目的,公司通过保障贫困户代养种羊的预期收入解决其养殖后顾之忧。”郑怀国说。

去年11月11日,天津食品集团与太平洋

产险天津分公司扶贫种羊养殖收入保险项目签约仪式举行,从保险合同生效那一刻起,于田县扶贫羊扩繁场的4800只肉羊都拥有了一份属于自己的保险。

根据保险协议规定,凡符合条件的基础种羊都可作为保险羊,在保险期内,由于自然灾害、意外事故、疾病、疫病、难产等造成保险羊在保单约定地点死亡,或价格下跌等原因,最终造成保险羊的实际收入低于保障收入时,按照约定负责赔偿。同时,在保险期内,由于发生高传染性疫病,政府实施强制扑杀导致保险羊在保单约定地点死亡,也按照约定负责赔偿。

“肉羊养殖在于田县乃至和田地区都有很大的市场,该险种的成功引进,在很大程度上降低了当地建档立卡贫困户养殖种羊的风险,对当地肉羊产业发展和助力脱贫攻坚起到很好的推动作用。”于田县委副书记刁甫兴说。

“新技术在深度贫困地区试点示范,保障基础种羊所繁育后代销售所得收入,为和田地区打赢脱贫攻坚战保驾护航。”

新疆和田地区养殖业扶贫模式具有良好的可持续性,激发了贫困群众自主脱贫的内生动力,形成了长效脱贫产业。“该项目的成功运行可为保险行业提供借鉴,形成政策储备并向全国推广。”郑怀国说。

“自去年10月以来,我收到了4笔饲料期货价格保险的赔款共8800多元,有了这个保险,在养猪成本高的情况下再不怕养猪亏损了!”重庆酉阳县生猪养殖户彭华高兴地说。彭华的高兴得益于中国人民财产保险股份有限公司重庆市分公司(简称:人保财险重庆市分公司)生猪饲料成本期货价格保险给予的实惠。

#### 保险“增品”促农民增收

负责该项目的人保财险重庆市分公司业务总监杨双全介绍,刚开始彭华对生猪饲料成本期货价格保险一无所知,后经保险公司的宣传,他为自己养殖的540头猪购买了5083元生猪饲料成本期货价格保险。因饲料价格上涨,彭华获得8854元赔付,化解了因饲料价格上涨带来增加养猪成本的风险。

彭华得到的保险赔款是人保财险重庆市分公司在农业农村创新试点的支持下推出的生猪饲料成本期货价格保险。该项目是通过期货工具,锁定生猪养殖成本,让养殖户安心养猪,破解养殖户因缺乏相关专业知识和操作能力无法直接参与期货交易而分散市场价格风险难题的有益尝试。

生猪饲料成本期货价格保险是人保财险重庆市分公司利用金融工具服务“三农”的案例之一。该公司在抓好大宗粮油作物、重要畜产品保险工作,保障市场供给的同时,积极推进特色农产品保险“增品”工作,促进农户增收致富,助推脱贫攻坚。

#### 创新产品猪农受益

重庆素有“山城”之称,发展生猪养殖具有较好的条件。然而不断上涨的生猪养殖成本是养殖户面临的最大困难。为解决这一难题,人保财险重庆市分公司创新“保险+期货”生猪饲料成本期货价格保险,建立市场化机制,解决农户增收问题。该公司业务总监杨双全说,生猪饲料期货价格保险是利用期货价格发现功能,锁定玉米和豆粕成本价格,化解生猪养殖原料价格上涨的风险。本次选择国家级贫困区县万州、城口、酉阳的中小养殖户进行定向投放,对提高农民收入水平、完善农业风险分散机制以及推动农业保险转型升级具有重要意义。

有专家分析,由于重庆山地面积占幅员面积72.84%,丘陵占20.03%,缓丘平坝仅占7.13%,过去实施的传统农业保险在承保、查勘、定损方面存在道路难、周期长问题,而期货价格保险只需根据期货交易所的收盘价就可以进行赔付,简便快捷,具有公平公正性,只要饲养生猪的原材料发生价格上涨,即可获得保险公司经济赔偿。

数据显示,2019年,人保财险重庆市分公司为国家级贫困县万州、城口及酉阳的中小养殖户提供风险保障。该项目保费的70%由农业农村部予以补贴,养殖户自交30%,项目累计赔付71.54万元,参保农户惠及100%。

#### “肉篮子”有了保障

人保财险重庆市分公司业务总监杨双全表示:“传统农业保险保障的是农产品生产风险,养殖户的猪只有死亡后才能获得赔款,而现在有了这个新的保险品种,可有效规避生猪养殖过程中成本的投入价格波动风险,降低生产过程中的损失。”

据了解,成本期货价格保险在重庆的试点已成熟,具备操作便捷、处理简单,可以快速合理的赔款到养殖户,解决了传统农业保险中存在的痛点难点问题,具有良好的社会效益,极具推广价值。

人保财险重庆市分公司在去年的金融支农创新试点工作中,由于成本期货价格保险合同信息透明、条款简化、监管成本明显下降。可以说,对政府、监管、保险机构三方而言,不论是管理、监督,还是承保经营,相关成本都得到了有效缩减,猪肉的养殖积极性也有了提高,这对重庆的“肉篮子”工程也起到了一定的保障作用。

## 保险锁成本 猪农降风险

伍洪通 通讯员 曹艳华